



ABSTRACT

This current paper analyzes, in one hand, the dollarization process of the Ecuadorian economy putting special attention on the economic problems that led the country take this monetary scheme and the resulting economic effects and outcomes now, ten years from its implementation. On the other hand, addresses the “Hatun Cañar” rural economic model, by analyzing its productive Organization, its status as a subsistence economic model whose main feature is a strong and clear identity between the family and the production and consumption unit. In this model the work is organized around the family. The production unit counts with the family labor, but at the same time, it is restricted to a lack of space and a poor quality of the land.

This research is based on the following hypothesis, "If the dollarization was an efficient action of economic policy for the rural economy, then, is generating greater volumes of production, increasing the revenues, the purchasing power and it has a multiplier effect in the rural household "economy".

To understand the linkages between the rural economy and Dollarization was necessary to analyze how these production units actually work from inside, and their relationships with the rest of the economy.

The results of this research will help to understand the how rural economy transfers value to the rest of society, despite of its self-sufficient nature and dynamics. Because its condition of low-volume production, this model is vulnerable to market prices and the current conditions for marketing its products. The dollarization affected positively to the productive units generating members that are now fully integrated to the labor markets because their wages are recovering their purchasing power. However, this policy hit hard the production because a big portion of it lost its value due the fall of the prices of the main products. Consequently, Dollarization imposes them an increase in the productivity, but the limited access to the land, water and new technologies do not





UNIVERSIDAD DE CUENCA

allow that this occur in the short-term. In spite of this, the rural economy in Hatun Cañar is the main supplier of food products in its area.





INDICE

ABSTRAC.....	1
DEDICATORIA	6
AGRADECIMIENTO	7
INTRODUCCION	9
1. LA DOLARIZACIÓN EN LA ECONOMÍA ECUATORIANA	12
1.1 LAS REGIONES MONETARIAS.....	12
1.2 EL DINERO EN EL ECUADOR	15
1.3 LA ENFERMEDAD HOLANDESA Y EL PETRÓLEO EN EL ECUADOR	18
1.4. POLÍTICAS DE AJUSTE ESTRUCTURAL	23
1.5 LA DOLARIZACIÓN DE LA ECONOMÍA ECUATORIANA	29
1.5.1 La Dolarización Informal de la Economía Ecuatoriana.....	29
1.5.2 La Dolarización Formal de la Economía Ecuatoriana	33
1.5.3 Ventajas y desventajas teóricas de la dolarización.....	35
1.6 LA ECONOMÍA ECUATORIANA Y LOS EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN	39
1.6.1 El crecimiento económico de la economía ecuatoriana con dolarización.....	39
1.6.2 Las remesas de emigrantes ecuatorianos.....	42
1.6.3 PIB: Oferta y Utilización	43
1.6.4 La deuda externa e inversión extranjera	48
1.6.5 Tipos de cambio.....	50
1.6.6 Evolución de los precios en dolarización oficial de la economía ecuatoriana	54
1.7 LA ECONOMÍA DE LA PROVINCIA DEL CAÑAR CON DOLARIZACIÓN	61
2. LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR.....	72
2.1 APROXIMACIÓN TEÓRICA: ¿QUÉ ES LA ECONOMÍA CAMPESINA?.....	72
2.2 UBICACIÓN DEL TERRITORIO DE HATUN CAÑAR.....	78
2.3 CARACTERÍSTICAS SOCIO DEMOGRÁFICAS	79
2.3.1 Estructura y dinámica de la población.....	79
2.3.2 Familias campesinas de Hatun Cañar	83
2.3.3 La comunidad campesina y su organización.....	87
2.4 CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS: EL PROCESO DE PRODUCCIÓN.....	90
Y REPRODUCCIÓN CAMPESINA	90
2.4.1 El acceso a los Medios de Producción	91
2.4.2 Fuerza de trabajo	106





2.5 PLURIACTIVIDAD.....	109
2.6 SISTEMA DE CULTIVO EN HATUN CAÑAR.....	111
2.7 DESTINO DE LA PRODUCCIÓN: AUTOCONSUMO Y VENTA	113
2.7.1 El Autoconsumo.....	114
2.7.2 El Intercambio y distribución de la producción.....	118
3.... EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR.....	126
3.1 EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LA PRODUCCIÓN CAMPESINA.....	128
3.2 EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LOS INGRESOS Y GASTOS DE LAS FAMILIAS CAMPESINAS	139
3.2.1 Ingresos.....	139
3.2.2 Gastos de la canasta básica rural.....	142
3.3 LA ECONOMÍA CAMPESINA Y EL ESTADO	143
BIBLIOGRAFÍA	156
ANEXOS	



UNIVERSIDAD DE CUENCA

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
ADMINISTRATIVAS**

MAESTRÍA EN ECONOMÍA

**Efectos de la Dolarización en
las Economías Campesinas de
Hatun - Cañar**

Tesis previa a la obtención del título de
Magíster en Economía con mención en
Finanzas

Maestrante:

ECON. SILVIA RAQUEL MEJÍA MATUTE

Director:

ECON. MILTON QUESADA CARRIÓN



Cuenca, Enero de 2010

DEDICATORIA

Con Amor

A mis padres

Roberto y Mariana

Y

Especialmente

A la memoria de quien extraño tanto y me enseñó el amor al campo

Para ti que vives en mi pensamiento, mi abuela querida

Natividad





AGRADECIMIENTO

A Dios y la vida por todas sus bendiciones

A la Universidad de Cuenca, particularmente al equipo de postgrados de la Facultad de Economía y especialmente al Doctor Carlos Rojas maestro y amigo que apoyó esta investigación y la Economista Ana Espinosa directora de la maestría.

Al Instituto Francés de Estudios Andinos –IFEA– que colaboró económicamente para el desarrollo de este estudio a través del concurso para investigaciones en los países andinos.

Al Economista Milton Quesada Carrión, Director de la Tesis, quien con sus conocimientos me encausaba al objeto de estudio, como bien lo diría. Su valiosa orientación y exigencia contribuyó de manera esencial a los resultados obtenidos.

Al Ingeniero Michell Vaillant, investigador y becario doctorante del IFEA quien ha dedicado parte de su vida al conocimiento de los Andes Ecuatorianos y con quien compartimos el trabajo de campo y hemos discutido el planteamiento y desarrollo de la investigación.

A las instituciones que facilitaron la información y cuyos directivos y técnicos colaboraron amablemente, a la Dirección del MAGAP del Cañar, INEC Regional Sur y el Banco Central en Quito.

A la institución en la que actualmente trabajo SENPLADES Austro, por brindar las facilidades y apoyo para realizar este estudio, particularmente a la Licenciada María Caridad Vázquez y Economista Carmen Balarezo

A mis padres Roberto y Mariana por su confianza e infinito cariño en todo momento.

A la persona amada por su paciencia y comprensión aún en los momentos más difíciles.

Finalmente, agradezco a los compañeros campesinos de Hatun Cañar que nos recibieron cordialmente en sus hogares y con quienes compartí gratos momentos y grandes aprendizajes.

A todos Ustedes y a quienes de una u otra forma me apoyaron en esta investigación, mi sincero agradecimiento y como dicen habitualmente en el campo.





¡DIOS LES PAGUE POR TODO SU TIEMPO Y APOYO!

DECLARACIÓN

El análisis realizado en este trabajo en cuanto a ideas, conceptos y contenidos es en su totalidad de exclusiva responsabilidad de la Autora.

Silvia Mejía Matute





INTRODUCCIÓN

La tendencia mundial de la economía a operar con monedas fuertes con capacidad de cumplir eficientemente sus funciones y sobre todo preservar el valor, se está imponiendo en el mundo. La población prefiere ahorrar en dólares, realizar transacciones con una moneda que no pierda constantemente su valor.

Es así que los ecuatorianos ante las altas tasas de inflación que provocaron la pérdida del poder adquisitivo del sucre y su depreciación llevó a que la población prefiriera ahorrar y realizar transacciones en dólares, esto sucedía antes que el gobierno decida oficialmente cambiar el sucre por el dólar, así por ejemplo, las familias que recibían remesas de divisas de los migrantes ya utilizaban el dólar frecuentemente.

La dolarización de una economía endurece las condiciones de competitividad de los pequeños productores de bienes al interior del sistema económico. Si consideramos que las economías campesinas tienen un sentido crematista menos intenso que las empresariales, los efectos de la dolarización son distintos.

En este sentido, la presente investigación se planteó como objetivo analizar las funciones del dólar en las economías campesinas de Hatun Cañar y los efectos económicos que están produciendo en las formas de producción y consumo de los hogares campesinos.

Para lograr este objetivo el estudio se dividió en tres capítulos:

En el primer capítulo denominado “La dolarización en la economía ecuatoriana” se inicia planteando la tendencia del mundo a integrar zonas económicas y monetarias que promueven la libre movilidad de factores y el precio único. Se continúa señalando como nació el sucre y cuáles han sido los regímenes monetarios que utilizó el Ecuador así como abordar los problemas de la economía ecuatoriana como la enfermedad holandesa y el endeudamiento externo que





conllevaron a un deterioro y pérdida de valor del sucre y sumado a la crisis económica de finales del siglo XX fueron aspectos que conllevaron a que se tome la decisión de dolarizar la economía ecuatoriana. Así mismo, desde un punto de vista macroeconómico se aborda el comportamiento de la economía ecuatoriana y los efectos de la dolarización, particularmente en la provincia del Cañar donde se ubica el territorio de Hatun Cañar.

En el capítulo 2, llamado “Las economías campesinas de Hatun Cañar”, se inicia con una aproximación teórica de lo que se entiende por economía campesina y se pone especial cuidado en analizar sus características, funcionamiento interno y su vinculación con el mercado, para lo cual se consideró importante conocer el grado de acceso que tienen las familias campesinas a la tierra y el agua que son los recursos básicos para su producción y reproducción, también se analiza la fuerza de trabajo y el destino que dan a la producción.

En el capítulo 3, cuyo nombre es “Los efectos de la dolarización en las economías campesinas de Hatun Cañar”, se aborda el tema de estudio considerando que una vez analizadas tanto la dolarización como las economías campesinas, se tiene los elementos para poder establecer las relaciones que les vincula y los efectos. Para lo cual se utiliza el cálculo de Valor Agregado Bruto de la tierra con la finalidad de valorizar la producción campesina, así mismo se analizó como los precios en finca y al consumidor afectan la economía campesina. Finalmente se realiza un análisis breve de los ingresos y gastos de estas unidades producción y los efectos de la dolarización al respecto.





CAPITULO I

LA DOLARIZACIÓN DE LA ECONOMIA ECUATORIANA

“El dinero no compra la felicidad”





1. LA DOLARIZACIÓN EN LA ECONOMÍA ECUATORIANA

1.1 LAS REGIONES MONETARIAS

La adopción del Euro¹ como moneda única para once países de Europa ha implicado para estas naciones la pérdida de dos instrumentos de ajuste para hacer frente a los shocks económicos como son: el tipo de cambio nominal y la política monetaria y se tiene un manejo centralizado de estos asuntos a través de un Banco Central Europeo. En este sentido, los procesos de integración económica han sido llevados hasta sus etapas más avanzadas en esta zona del mundo que la podríamos denominar la Región del Euro.

Con matices diferentes, se plantea la Región del Dólar que involucraría a Estados Unidos y los países e islas que han adoptado a esta moneda como son los casos de Ecuador y El Salvador y, desde luego todo el resto de países de América Latina que tienen algún grado de dolarización informal y utilizan al dólar para sus transacciones de comercio exterior. Estos acontecimientos, sumados a los esfuerzos de integración de América Latina, han reabierto el debate sobre uniones monetarias.

Mundell en 1961, propuso que para evitar las crisis cambiarias, el mundo debería dividirse en Áreas Monetarias Óptimas (AMO), bajo el criterio que los factores de producción (capital y trabajo) deberán ser lo suficientemente móviles para llevar a cabo un ajuste en caso de que la zona monetaria sufra un choque asimétrico. De esta forma, los países que tienen rigideces en los salarios, los precios y no existe movilidad de la mano de obra y el capital, entonces tendrán costos más altos si deciden integrar una zona monetaria, consecuentemente para estos países conservar su moneda y aplicar una política devaluatoria le sería más conveniente

¹ El primero de enero de 1999 nació el Euro, la moneda común de la Unión Económica y Monetaria Europea conformada por once de los quince países que conforman la Unión Europea y son: Alemania, Austria, Bélgica, España, Finlandia, Francia, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Los Países Bajos y Portugal quienes decidieron integrarse en una zona monetaria y adoptar una moneda única. Gran Bretaña, Dinamarca y Suecia no se integraron en la zona monetaria y Grecia no cumplió los requisitos. (Zabbller 1999)





para superar los desequilibrios en la Balanza de Pagos. Advierte que el criterio de evaluación consiste en comparar los altos costos que implica tener monedas nacionales con los beneficios que las Áreas Monetarias Óptimas traen consigo, pues entre más monedas nacionales existan, mayores serán los costos de conversión y menor será la eficiencia con la que el dinero cumple sus funciones². (Mundell 1961)

Esta propuesta de Mundell no fue muy acogida en su época, probablemente porque aún no se maduraba el tema de la integración monetaria europea y el manejo de la política monetaria no era una competencia regional, sino de un nivel nacional. Posteriormente, Mackinnon (1963) y Kenen (1969) retomaron esta idea de Mundell y la enriquecieron considerando que las zonas monetarias óptimas deben lograr tres objetivos que a través de la política monetaria, fiscal y cambiaria se pretenden: a) pleno empleo, b) equilibrio externo y c) estabilidad de precios. Mackinnon sostuvo que para economías muy abiertas con una alta proporción de importaciones en el producto nacional o una alta proporción entre bienes comerciables y bienes no comerciables-con tipos de cambio flexibles, la moneda doméstica pierde 'utilidad' como depósito de valor, dado que pierde estabilidad en términos de poder de compra y para transacciones futuras. Además, la volatilidad del tipo de cambio se refleja directamente en los precios domésticos. Una depreciación produce inflación automáticamente y puede significar una pérdida de

² Las tres funciones clásicas de la moneda son: 1. Instrumento de intercambio; 2. Instrumento para la denominación común de valores; 3. Instrumento para la reserva de valores. Las monedas metálicas no cumplían adecuadamente las tres funciones del dinero, luego las monedas metálicas constituyeron un avance y permitieron cumplir estas funciones, así mismo las otras formas de dinero como el papel moneda, la moneda escritural y el dinero plástico han sido instrumentos de intercambio, pues los mismos no constituyen un bien de consumo o producción y sirven únicamente como instrumento de cambio y legítima portabilidad de opciones, su aceptación general y garantizada por el Estado le confiere poder liberatorio. También sirve como instrumento para la denominación común de valores, pues permite que se expresen en unidades monetarias los valores de todos los bienes y servicios producidos por los sistemas económicos, es decir, la moneda tiene también la función de indicar los precios. Finalmente, la moneda sobre todo las monedas duras también cumplen la función de ser instrumentos de reserva de valor, porque su posesión se caracteriza por la liquidez inmediata y muchos la prefieren por precaución y otros también la atesoran por motivos de especulación. La historia económica recoge que las monedas de oro eran atesoradas, vendidas al peso o exportadas, mientras que las monedas de plata eran utilizadas para las transacciones y el pago a los acreedores porque eran monedas con más bajo valor intrínseco, y preferían conservar en su poder las monedas de oro, a este acontecimiento se le denominó la "Ley de Gresham" en honor a un teórico inglés que observó que la moneda mala expulsa la buena. (Paschoal Rossetti 1985)





competitividad si los bienes exportables tienen un alto contenido importado. Este autor plantea que entre mayor sea el flujo del comercio y la movilidad factorial entre dos regiones, menos eficiente será el tipo de cambio flexible y más adecuada será una moneda única para alcanzar el objetivo del pleno empleo y el equilibrio externo y que además el área monetaria óptima hará que los flujos de capital entre los integrantes de la región sean más estables.

El aporte de Kenen está en la definición de regiones, para lo cual establece que esta definición implica "una colección homogénea de productores que utilizan la misma tecnología, enfrentan la misma demanda, y que sufren o prosperan juntos cuando las circunstancias cambian", subraya que lo que realmente caracteriza a las regiones son las diferencias en la estructura de la producción.

El éxito del proceso de integración monetaria depende entonces de la presencia de preferencias compartidas en materia de los objetivos centrales de la política económica, particularmente en materia de estabilidad interna. Este acuerdo sobre los objetivos políticos es una condición suficiente para la formación de áreas monetarias, mientras que la movilidad de factores y la apertura son condiciones necesarias.

Las zonas monetarias es un camino ante la necesidad que tienen las economías de conformar bloques económicos que no sólo aborden procesos de integración comercial, sino que se caractericen por uniones monetarias con la finalidad de lograr objetivos comunes entre los países miembros y desde luego poder enfrentar los shock económicos externos. Ante ello, la Unión Económica Monetaria Europea probablemente es sólo el inicio de la conformación de zonas que establecen una moneda única y fuerte que les permita que las funciones del dinero sean efectivas. De esta forma, surgirán economías regionales y se irán imponiendo pocas pero fuertes monedas regionales o los países unilateralmente adoptarán el uso de monedas fuertes como ha sido el caso de países como Panamá, Ecuador y El





Salvador que se han dolarizado y tantos otros países que usan el dólar u otras monedas fuertes para sus negocios de comercio exterior e incluso interno.

1.2 EL DINERO EN EL ECUADOR

En el Ecuador se dictó la primera Ley de Monedas en 1884, con la que se abandonó la anterior unidad de valor de un Peso de ocho reales y se creó el Sucre, dividido en 100 centavos. El sucre fue creado en base a un patrón bimetálico (plata y oro), debido al descubrimiento de minas de plata en el mundo que ocasionó la inundación de estas monedas en el mercado se desvalorizó el sucre frente a la libra esterlina, a raíz de esto desaparecieron las monedas de oro.

El 23 de noviembre de 1898, el gobierno del presidente Eloy Alfaro promulgó la Segunda Ley de Monedas en la cual se fijaba un plazo de dos años para que el Ecuador adopte el sistema de Patrón Oro; el cambio fue de 10 sucres por libra esterlina y 2,05 sucres por dólar.

La Revolución Juliana de 1925 surgió como consecuencia de la quiebra económica que sufrió el país en esta época. Este Gobierno emprendió reformas monetarias y financieras como la nueva Ley Moratoria que adoptó el Patrón de Cambios Oro y fundó el Banco Central del Ecuador como única entidad de emisión de dinero, se creó la Contraloría General del Estado, La Superintendencia de Bancos, el Banco Nacional Hipotecario, la Caja de Pensiones y se reordenaron todas las finanzas públicas.

La Gran Depresión de 1929 en Estados Unidos y que afectó al mundo se reflejó en el Ecuador a través de la brusca caída de los precios de las exportaciones, bajando hasta un 50% su valor en relación a un par de años antes. El sector





agrario exportador fue el primer afectado, pero dada su singular importancia en el país, provocó la extensión de la crisis a los otros sectores.

Desde 1927, Ecuador adoptó el sistema de Patrón de Cambios Oro, así la cantidad de dinero en circulación se restringió, sobre todo el dinero de origen externo, así, los medios de pago disminuyeron al igual que bajaron la actividad financiera y comercial. También, las reservas de oro se redujeron, cayendo un tercio aproximadamente. En 1932 el Ecuador abandonó el Patrón Oro y el sucre se devaluó y perdió su poder adquisitivo, lo que provocó que los precios internos subieran desmesuradamente, situación que desembocó en una crisis económica e inestabilidad política.³

La II Guerra Mundial le ofreció al Ecuador la oportunidad de diversificar su canasta de exportaciones hacia productos estratégicos como el caucho natural y el palo de balsa que se utilizó en la construcción de aviones y barcos. Por otra parte, se redujo las importaciones por falta de proveedores, esta situación produjo un saldo favorable en la balanza comercial, lo que produjo un incremento de las reservas de divisas que se tradujo en un aumento de la liquidez interna e incrementos en la inflación.

Para hacer frente a la inestabilidad monetaria y cambiaria, el gobierno del General Enríquez Gallo, en 1938 declaró la autonomía del Banco Central, de esta forma esta institución debía preservar la estabilidad interna y externa de la moneda, la emisión, las regulaciones de los tipos de cambio y la actuación como banco de reserva de los bancos asociados para servir como cámara de compensación, agente financiero, tesorero del Estado y actuar como intermediario y consultor en las operaciones de crédito externo e interno y del gobierno en materia de regulación del sistema monetario y crediticio del país.

³ Más al respecto se puede encontrar en las publicaciones del Encuentro de Historia Económica del Banco Central del Ecuador, donde se detallan la crisis mundial de 1929 y su repercusión en el Ecuador, así como el fin del patrón oro. (Banco Central del Ecuador 2007)





El Ecuador fue miembro fundador del nuevo Sistema Monetario Internacional de Bretton Woods (julio de 1944), por ello, dos años más tarde adecuó su economía al nuevo sistema mundial a través de la publicación de la Ley de Régimen Monetario que sería administrado por el Banco Central bajo la dirección de la Junta Monetaria, y, donde se señalaba que el Banco Central dejaría de velar por la convertibilidad y la estabilidad monetaria y su objetivo pasaría a ser el desarrollo económico ordenado del país.

En la década de los años cincuenta la economía del país resurgió debido a un nuevo auge del comercio exterior, basado en la producción y exportación de banano. Al contrario del cacao, el banano floreció en pequeñas plantaciones, lo que provocó una fuerte expansión de la frontera agrícola. Surgió la migración interna de la Sierra a la Costa y nacieron nuevas ciudades que basaron su economía en la producción bananera como son: Machala, Quevedo, Santo Domingo entre otras. Ecuador se convirtió en el primer productor bananero del mundo porque se incrementó la demanda internacional, debido a que las plantaciones de banano de Centroamérica sufrieron de plagas. El boom bananero de los años cincuenta, le significaron al país crecimiento económico que fue acompañado de estabilidad monetaria. En efecto, el PIB de esta década creció a una tasa promedio anual del 4,7%.

En el marco del sistema de Bretton Woods, la economía ecuatoriana se estabilizó monetariamente, se registró baja inflación y estabilidad cambiaria, lo que significó que el poder adquisitivo del dinero se deterioró poco, durante la década de 1950 la inflación se mantuvo en tasas inferiores al 5% a excepción del año 1951 en que registró una tasa de inflación de 11,81%. De la misma forma, el tipo de cambio se mantuvo estable en 15 sucres por dólar desde 1951 hasta finalizar la década. (Naranjo 2003)

En la década de 1960, disminuyó las exportaciones de banano que provocó disminución en el crecimiento de la economía del país y la inflación de un dígito. El





colapso del sistema de Bretton Woods en 1971 tuvo un efecto que fue atenuado en la economía ecuatoriana debido al descubrimiento del petróleo en la Amazonía.

1.3 LA ENFERMEDAD HOLANDESA Y EL PETRÓLEO EN EL ECUADOR

La economía ecuatoriana por ser dependiente de los ingresos del petróleo es muy vulnerable a los shocks externos y particularmente a lo que se conoce como la enfermedad holandesa⁴, en palabras del economista Alberto Acosta a este fenómeno económico lo analiza en su reciente libro como “la maldición de la abundancia”.

Una de las principales consecuencias de la enfermedad holandesa es la apreciación del tipo de cambio real respecto a su valor de equilibrio. Por otro lado, puede generar efectos reales y monetarios de diversa naturaleza en la economía. Entre los principales efectos reales se puede citar la disminución en la producción del sector de bienes transables que no es sujeto del "boom", así como el incremento en la producción del sector de bienes no transables⁵. (Ramírez 1991)

El flujo de divisas provocado por el auge del sector petrolero, significó un “choque positivo” para la economía ecuatoriana, que evidentemente implicó un mayor flujo de divisas, consecuentemente un mayor ingreso nacional se tradujo en una mayor demanda. En efecto, la economía ecuatoriana entre 1970 – 1983, muestra que el sector petrolero tuvo un peso significativo en las exportaciones totales, y fluctuaciones importantes en el flujo de divisas del propio sector. El aspecto

⁴ Este término tiene su origen, como su propio nombre indica, en los Países Bajos donde, a comienzo de la década de los años setenta, aparecieron importantes yacimientos de gas que incrementaron fuertemente las exportaciones de dicho producto y, como consecuencia, la entrada de divisas en el país. Esta entrada de divisas condujo a que el tipo de cambio (cotización) del florín holandés se apreciara alcanzando un nivel que ponía en peligro la competitividad externa del resto de los bienes y servicios que exportaba Holanda y, consecuentemente, de los niveles de actividad y empleo dependientes de éstos. (Pampillón 2007)

⁵ Los bienes transables son los productos que efectivamente son sujetos de comercio exterior y no solo potencialmente sujetos de comercio exterior. Para el caso del Ecuador, se incluyen en este grupo la mayoría de los productos agrícolas e industriales, mientras que en el rubro de bienes no transables básicamente se encuentran los servicios, entre los principales se encuentran los servicios de salud, educación, alquiler y transporte. (Segovia 2004)





económico más trascendente en este periodo fue la evolución de los precios internacionales del petróleo, cuyo incremento para el caso ecuatoriano, va desde \$ 2,5 dólares el barril entre 1970 – 1972, pasando a \$ 4,2 dólares en 1973 y a \$ 13,70 dólares en 1974, lo que significó un crecimiento acumulado de 294,19%. En este periodo (1970-1982) el precio más alto del petróleo fue en 1980 con un valor de \$35,26 dólares y el precio promedio fue de \$16,29 dólares con una tasa de crecimiento promedio de 36,72%. En cambio el año en que se tuvo un mayor volumen de producción fue en 1983 con 86 millones de barriles y la producción creció en este periodo a un promedio de 18,32%. *(Véase Anexo No. 1.1: Evolución de la producción y los precios del petróleo ecuatoriano 1970 - 1983)*

En términos reales, la participación del PIB petrolero en el PIB en 1970 fue de -4% y alcanzó su punto más alto de este periodo en 1973 con una participación del 19,1%, manteniéndose a lo largo de este periodo con valores positivos superiores al 6%. Así mismo, la relación de las exportaciones petroleras respecto a las exportaciones totales es alta, pues de una participación intrascendente de 1,4% en 1970 pasa a su punto más alto en 1973 con 67,2%, manteniéndose en este periodo en valores superiores al 42%. *(Véase: Anexo No. 1.2 Participación del petróleo en el PIB y las exportaciones 1970 - 1983)*

El PIB per cápita en 1970 fue de 269 dólares y pasó a 1.552 dólares en 1983, desde luego que esto no significó una distribución equitativa, sin embargo se incrementó la dotación de servicios básicos y el crecimiento de las ciudades. El salario mínimo vital pasó de 600 sucres en 1970, a 5.600 sucres en 1983, o sea, creció a una tasa promedio anual del 28,7%, lo que implicó una tasa mayor al promedio de inflación anual que fue de 16,4%. *(Véase Anexo 1.3: Evolución del PIB Per cápita y el PIB Petrolero (1970 – 1983)*

En el periodo 1970 – 1980, Ecuador tuvo una política cambiaria fija de 25 sucres por dólar, lo cual alimentó un proceso de sobrevaluación del sucre, que distorsionó la relación de precios entre bienes y servicios nacionales y extranjeros,





estimulando las importaciones debido a su abaratamiento y contrayendo las exportaciones. (Naranjo 2003)

El gasto público en 1974 fue de 326 millones de sucres y en 1981 se incrementó treinta veces, es decir, llegó a la cifra de 10.038 millones de sucres, con lo cual se triplicó la burocracia, así, los empleados públicos que en 1972 eran alrededor de 97.348, en 1983 pasaron a ser alrededor de 255.314. La inversión global creció en un promedio anual del 10%, en este período se construyeron las centrales hidroeléctricas del país, la construcción y modernización de puertos, ampliación de los servicios de salud, universalización de la educación primaria, la construcción de la red vial estatal, entre otras grandes obras⁶. (*Véase Anexo No. 1.4: El Petróleo en los ingresos del presupuesto del Estado*)

Entre los principales síntomas de la enfermedad holandesa en el Ecuador de esta época, se anota que se tuvo una favorable balanza de pagos y amplias reservas internacionales que permitieron mantener una cotización sobrevaluada del sucre que estimuló las importaciones y contrajo las exportaciones. De esta forma, el subsector de productos agrícolas de exportación como el banano, café y cacao perdieron competitividad y disminuyó su ritmo de crecimiento de las exportaciones que se vieron salvadas sólo cuando los precios internacionales de estos productos eran altos.

La producción agrícola dejó de ser la base de la economía ecuatoriana, así pues, en 1970 este sector producía en términos reales alrededor de 15.728 millones de sucres que representaba el 25% del PIB del país, pasando a representar sólo el 13,1% en 1983, es decir 19.615 millones de sucres constantes.

⁶ En este periodo de bonanza petrolera para el Ecuador, el gobierno estuvo presidido por las Fuerzas Armadas entre 1972 – 1976, fue presidente el General Guillermo Rodríguez Lara, quien estableció un gobierno nacionalista y se caracterizó por impulsar políticas como la Reforma Agraria y el desarrollo industrial, su política difirió del gobierno de la Junta Militar que por ejemplo impulsó débilmente la Reforma Agraria de 1963.





Este periodo de auge petrolero también se caracteriza por el alto grado de protección que se dio al sector industrial, que fue fomentada por leyes especiales y prohibiciones expresas a la importación de productos similares. La industria manufacturera producía en 1970 alrededor de 10.800 millones de sucres y en 1983 generó alrededor de 29.183 millones de sucres constantes, a una tasa de crecimiento promedio de este periodo de 8,3% y que significó en promedio el 17% del PIB. (Véase Anexo No. 1.5: *Evolución de la industria manufacturera*)

Para promover la industria se realizaron importaciones de materia prima y bienes de capital cuyo monto siempre superaba al PIB industrial interno y estaban libres de aranceles; en cambio, las importaciones de manufacturas similares a las producidas en el país estaban prohibidas o tenían altos aranceles. La importancia de la industria manufacturera en la economía ecuatoriana de esa época fue consecuencia del fomento industrial promovido por el propio Estado y fue posible gracias a la presencia de los recursos del petróleo y el endeudamiento externo.

El principal beneficiario del “boom petrolero” fue el Estado, quien pudo incrementar la inversión pública y el gasto público. El petróleo entre 1970 – 1983, en promedio pasó a financiar el 24% de ingresos públicos, por lo que el financiamiento del Estado pasó a tener una extraordinaria dependencia de las exportaciones petroleras, por ejemplo en 1971 los ingresos corrientes del presupuesto era de 4,4 millones de sucres de 1975, el ingreso petrolero fue “cero”, para 1983 el presupuesto fue 60 millones de sucres de 1975 y el ingreso petrolero alcanza a 27,8 millones de sucres constantes que representaron el 46% de los ingresos del Estado.

El carácter de renta fiscal de los ingresos petroleros hace que la contabilidad nacional y las políticas públicas se “petrolaricen” y quedan estrechamente vinculadas con las variaciones del precio del crudo, lo que afecta la capacidad de gastos, en particular la inversión. Por lo tanto, pese a su carácter espectacular, las cifras de la bonanza petrolera enmascaran importantes debilidades estructurales





que se traducen en una creciente dependencia hacia el petróleo. Esta dependencia del presupuesto del Estado, particularmente del presupuesto de inversión frente a los ingresos petroleros es una situación que se mantiene aún en la actualidad.

De manera concreta, frente a los síntomas de la enfermedad holandesa – apreciación de la tasa de cambio real– el Estado mantiene un equilibrio artificial mediante una política de estabilización de los precios y/o de apoyo a los sectores tradicionales, en el caso ecuatoriano complementada por la política de inversión social y modernización planificada.

Mantener un modelo sustitutivo de importaciones que protegió a la industria, un notable nivel de gasto e inversión pública, significó no sólo hacer uso de los recursos del petróleo, sino también acudir al financiamiento externo al que el Ecuador pudo acceder ya que tenía como respaldo su producción petrolera. Este endeudamiento además, fue propiciado por el contexto internacional debido al exceso de liquidez de los países desarrollados y la presencia de los petrodólares en el mercado de divisas, los mismos que fueron colocados en los países en vías de desarrollo. Este proceso de endeudamiento desmesurado fue también auspiciado por los organismos multilaterales de crédito.

De esta manera, el saldo de la deuda pública pasó de 261 millones de dólares en 1971 a 7.381 millones en 1983, o sea que en 13 años los ingresos de capitales externos a través de la deuda externa se multiplicaron en 30 veces.





1.4. POLÍTICAS DE AJUSTE ESTRUCTURAL

La economía ecuatoriana a inicios de los años 80, se enfrentaba a una situación económica difícil debido a la volatilidad del precio internacional del barril del petróleo, el servicio de la deuda, las crisis financieras internacionales como la ocurrida en México denominada “El efecto Tequila” y la ocurrida en los países asiáticos; la disminución de las exportaciones, la presencia de desastres naturales como el “fenómeno del niño” y los terremotos⁷. Lo que provocó dificultades para sostener el pago del servicio de la deuda externa y condujo a que se activen las presiones internas y externas para revisar la política económica. El resultado fue el cambio del modelo económico de industrialización por sustitución de importaciones, por otro de apertura y libre comercio cuyo nuevo eje del proceso de acumulación fueron las exportaciones primarias. (Naranjo 2003)

Las políticas de ajuste estructural fueron impuestos por los organismos internacionales Fondo Monetario Internacional y Banco Mundial como un mecanismo que obligaba a los países a pagar sus obligaciones externas.

La deuda externa ecuatoriana tuvo su origen desde la época de la independencia cuando la Gran Colombia solicitó a Gran Bretaña armamento y dinero para poder cubrir el costo de los enfrentamientos, luego cuando se disolvió la Gran Colombia se repartieron entre Colombia, Venezuela y Ecuador las obligaciones de esta deuda. (Paz y Miño Cepeda 2001)

Sin embargo, la crisis de endeudamiento de los años 1980 fue una consecuencia del endeudamiento en que incurrió el país en la década de 1970 debido al elevado gasto público tanto corriente como de inversión. En efecto, el país contó con

⁷ Entre 1982 – 1983, el fenómeno de “El Niño” tuvo ribetes de catástrofe, inundó el litoral ecuatoriano y destruyó gran parte de la producción agrícola de consumo interno y para la exportación por lo que desaparecieron grandes extensiones de banano, café y cacao. De igual forma, este fenómeno climático afectó en 1998 y el país tampoco estuvo preparado para enfrentar los impactos de las inundaciones. Así mismo, el movimiento sísmico de 1987 destruyó una parte del oleoducto y se suspendió la exportación de petróleo por 6 meses, las pérdidas por esta catástrofe se estimaron en aproximadamente 1.000 millones de dólares, el PIB en ese año decreció a una tasa de -6.5%, el déficit fiscal fue de 9,7% del PIB, el déficit de la cuenta corriente superó los 1.100 millones de dólares, la inflación anual fue del 32,5%. (Larrea, Dolarización, crisis y pobreza en el Ecuador 2006)





recursos provenientes de los altos precios del petróleo, así como con los recursos externos por endeudamiento que adquirió por ser país petrolero, lo que no se dio cuando era país bananero o cacaoero; sin embargo, esta carrera de endeudamiento del país también se vio favorecida porque en ese entonces los capitales internacionales provenientes principalmente del petróleo no pudieron colocarse favorablemente en la banca internacional y encontraron en las economías de América Latina un nicho para colocar sus recursos financieros. (Acosta, El petróleo en el Ecuador 2004)

De esta forma, en 1980 el saldo de la deuda era de 4.601,3 millones de dólares que significaba el 39% del PIB y el servicio de la deuda era de 1.409 millones de dólares que representaba el 56,8% de las exportaciones del país; al finalizar la década la deuda representaba el 119% del PIB (10.076 millones de dólares), este peso de la deuda en la economía ecuatoriana se mantuvo también a lo largo de la década de 1990, particularmente en 1998 que fue un año de profunda crisis para el Ecuador, el servicio de la deuda fue de aproximadamente 6.993 millones de dólares y representó el 163% de todas las exportaciones del país. (*Véase Anexo No. 1.6: Evolución de la Deuda Externa Ecuatoriana entre 1980 a 1999*)

Las presiones externas provinieron, en primera línea, de las instituciones financieras internacionales (IFIs), que incluyen el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Banco Mundial (BM)⁸, esta época denominada como crisis de la deuda que se inició en América Latina cuando México en agosto de 1982 declara la moratoria o suspensión de los pagos de la deuda y reconoce la deuda como legítima. Durante esta etapa, los países deudores debían tomar medidas para mantener el equilibrio en la Balanza de Pagos, mecanismo que permitió la exportación de capitales netos hacia los países acreedores. La forma como intervenía el Fondo Monetario en los países era a través de las Cartas de Intención que recomendaban ajustes en los precios, minidevaluaciones, reducción

⁸ A partir de 1990 se redefinieron los roles del Fondo Monetario y el Banco Mundial, este último se concentró en la reforma estructural e institucional del Estado para reducir al mínimo su intervención, acciones que se conocieron como el "neoinstitucionalismo" y operaron a través de las estrategias país que se pueden revisar en los informes del Banco Mundial, particularmente del año 2002.





del gasto público, entre otros que conllevaban a reducir la demanda agregada. (Véase Anexo No. 1.7: *Resumen de medidas de las Cartas de Intención para el Ecuador*).

La meta a corto plazo de la política de ajuste estructural fue la estabilización, mientras que a largo plazo fueron la promoción de un crecimiento económico sostenido en las exportaciones de bienes primarios y la apertura comercial.

Los elementos comunes de una política de ajuste estructural se sintetizan en lo que se conoce como el Consenso de Washington⁹.

Las medidas fueron de corte monetarista y de corto plazo como parte de una estrategia global para la reestructuración de la economía, para ello se utilizó el método de la absorción o de reducción de la demanda agregada y entre las principales medidas de política económica tomadas para superar los déficits de balanza de pagos fueron las devaluaciones, el alza de precios de los combustibles de consumo interno, reducción de la inversión, modernización del Estado, entre otras medidas que buscaban disminuir la demanda y sobre todo, disminuir el gasto público que provocó la impopularidad de los gobernantes de turno y decantó en la inestabilidad política del país¹⁰, la promulgación de dos Constituciones, y el fortalecimiento del “contrapoder” del movimiento indígena que luchó en contra de las medidas económicas que afectan severamente a los campesinos.

⁹ Publicación realizada en 1989 por Williamson, cuyos principales puntos fueron: 1. Promoción de exportaciones y eliminación de todo tipo de restricción a las importaciones. 2. Reforma fiscal para equilibrar el presupuesto aumentando los ingresos y reduciendo los gastos, mediante el incremento de los impuestos, el recorte de los fondos para los programas sociales y la eliminación de los subsidios. 3. Reforma laboral, eliminando los salarios mínimos y otras normas que garantizan una relativa estabilidad laboral. 4. Privatización de las empresas estatales. 5. Establecimiento de un manejo cambiario competitivo. 6. Desregulación del mercado financiero y apertura de la cuenta de capitales. 7. Apertura sin restricciones y apoyo a la inversión extranjera directa. 8. Flexibilización de las relaciones económicas. 9. Garantía y cumplimiento de los derechos de propiedad privada.

¹⁰ Entre 1981 al 2000, se sucedieron 9 Presidentes de la República del Ecuador, 5 fueron elegidos por votación popular y 4 fueron nombrados por el Congreso Nacional, en tanto que 2 presidentes aunque fueron electos por votación no lograron terminar su periodo debido a la protesta popular por sus severas medidas económicas y escándalos de corrupción, casos de Bucaram y Mahuad, incluso se tuvo una presidenta por horas. Los periodos de los gobernantes de este periodo fueron: 1. Oswaldo Hurtado (24 mayo 1981 al 10-ago-1984); 2. León Febres Cordero (10-ago-1984 al 10-ago-1988); 3. Rodrigo Borja (10 ago-1988-10-ago-1992); 4. Sixto Durán Ballén (10-ago-1992 al 10-ago-1996); 5. Abdalá Bucaram (10-ago-1996 al 6-feb.1997); 6. Rosalía Arteaga (7 feb. 1997); 7. Fabián Alarcón (11-feb-1997 al 10-ago-1998); 8. Jamil Mahuad (10ago-1998 al 21-ene-2000); 9. Gustavo Noboa Bejarano (22-ene-2000 al 15-ene-2003).





Las políticas de ajuste afectaron a la economía campesina de Hatun Cañar porque empobrecieron a las familias y para afrontarla desarrollaron diversas estrategias como proletarizarse, migrar de manera temporal para ocuparse en la construcción o en las plantaciones de la costa. Así mismo, también se vieron afectados porque la disminución del gasto del Estado significó prácticamente un desmantelamiento de las instituciones que prestaban servicios a los productores agropecuarios y se implementaron políticas de desarrollo rural que han sido promovidas y financiadas por la cooperación internacional, pero que de ningún modo alcanzaron a cubrir la falta del apoyo gubernamental.

Por otra parte, las políticas de flexibilización financiera¹¹ condujeron a un proceso de desinversión productiva (favoreciendo el consumo de corto plazo) y el flujo de capitales especulativos, lo cual afectó, principalmente a la pequeña y mediana producción orientada a satisfacer la demanda del consumo interno, al tiempo que se constituyó en un mecanismo de transferencia de recursos desde el sector real de la economía hacia los sectores especulativos nacionales e internacionales. Ecuador recibe inversión y préstamos del extranjero, pero los pagos por amortización e intereses son superiores, lo que provoca que el saldo de capital sea en su mayor parte negativo, por lo que se da una transferencia neta de capitales causada por la deuda externa

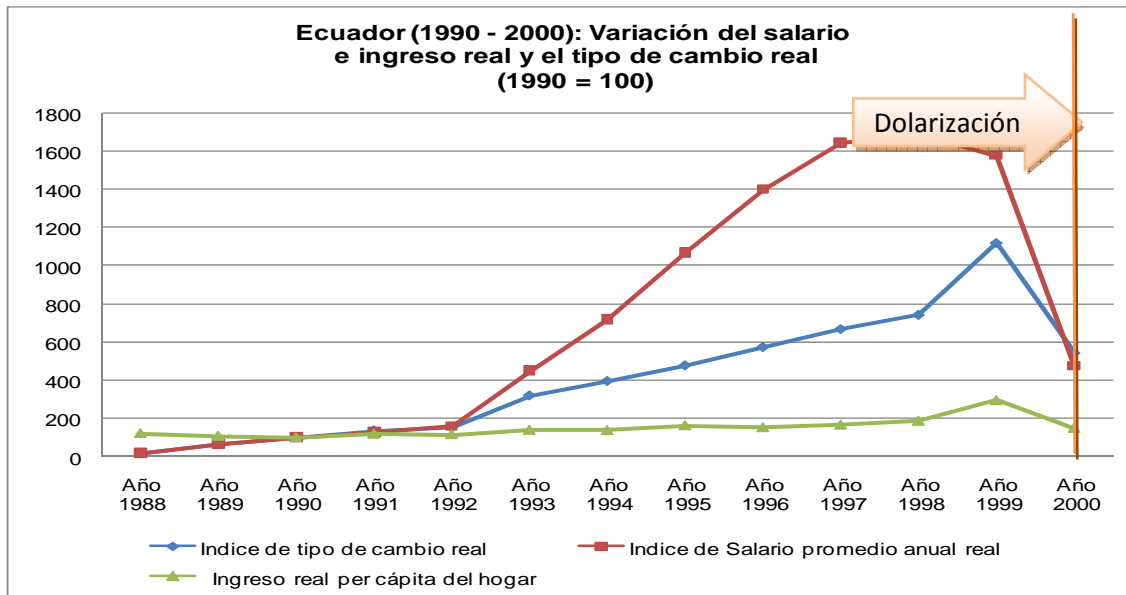
Los resultados económicos en el periodo 1980 – 1999, muestran que el Ecuador no logró estabilizar los precios y por tanto, el poder adquisitivo del dinero disminuía permanentemente, haciéndose inaccesible una canasta básica e incrementando la pobreza de consumo¹².

¹¹ En 1994, en el Gobierno de Sixto Durán, se promulgó la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero que desregularizó el sistema bancario dejando sin poder de control a la Superintendencia de Bancos y Seguros y, limitando las funciones del Banco Central exclusivamente a la política monetaria y cambiaria. Esta ley permitió una concentración muy alta de créditos para pocas personas y empresas vinculadas con el banco en el 60 % del patrimonio técnico, dejando un riesgo alto de liquidez. Esto fue muy bien aprovechado por los banqueros que diversificaron sus negocios, con lo cual prestaron dinero a sus propios negocios (créditos vinculados) y la fuga de capitales y defraudación de impuestos a través de depósitos extraterritoriales que fueron canalizados a través de las sucursales de los bancos fuera del país, en la denominada banca “off shore”. (Acosta, Da Ros, y otros 2001)

¹² Entre 1995 y 1998, la proporción de pobres que no podían acceder a una canasta básica de consumo subió del 59% al 69%. Entre 1998 y 1999 en el área urbana, la pobreza por consumo se incrementó del 56% al 61%. En 1999 el 20% más



Gráfico No. 1.1



Fuente: Banco Central del Ecuador, Boletín Anuario (varios números)

Elaboración: Autora

Así mismo, en este periodo la política cambiaria fue ampliamente usada a través de diferentes regímenes cambiarios (tipo de cambio libre, mini devaluaciones anunciadas, bandas cambiarias, flotación controlada y flotación limpia), que decantaron en devaluaciones y consecuentemente en el deterioro del valor del sucre. Las devaluaciones favorecieron al sector exportador y buscaban conseguir un superávit en la balanza comercial y generar divisas para atender el servicio de la deuda. A pesar que las devaluaciones incentivaron las exportaciones, éstas no se diversificaron y el país se especializa en 4 productos tradicionales: Banano, café, cacao y camarones¹³. El Estado se beneficiaba de las devaluaciones porque el petróleo es de propiedad estatal y por tanto estas exportaciones significaron

pobre tenía un ingreso de 6.791 sucres de 1988, mientras que el 20% más rico tenía un ingreso promedio de 125.237 sucres de 1988, es decir, 18 veces más. (Larrea 2004)

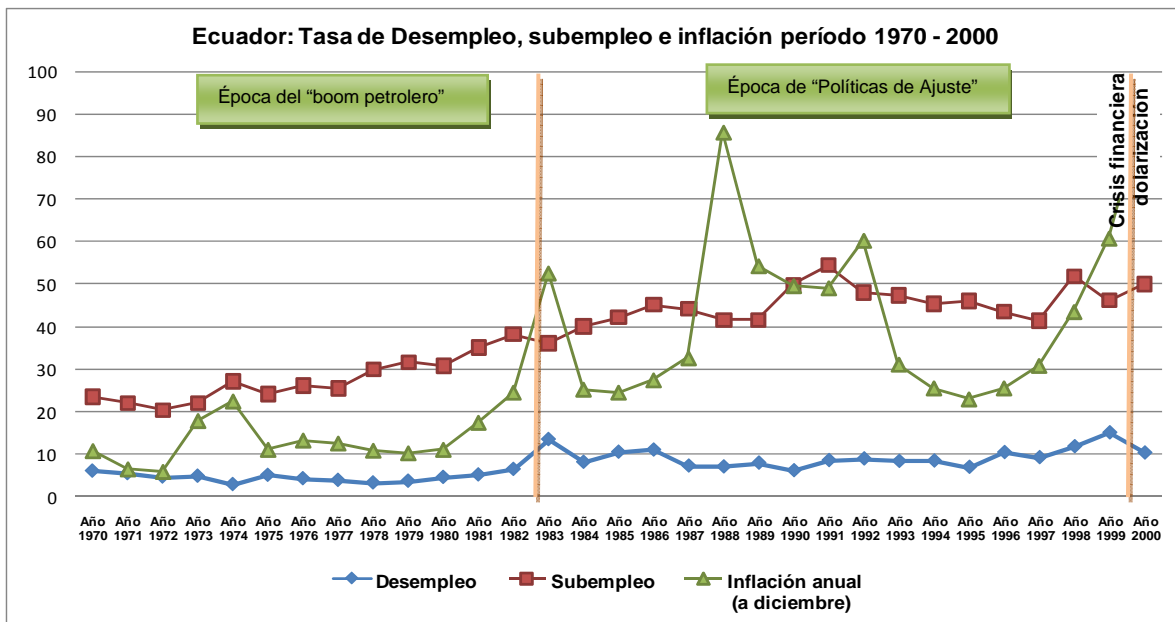
¹³ El Ajuste propició una desindustrialización de las economías subdesarrolladas y una reprimarización del aparato productivo, 88% de las exportaciones ecuatorianas corresponden a productos primarios y las exportaciones industriales cayeron en el periodo 1980/90 en más del 40 por ciento, cuando en el mercado mundial el comercio de manufacturas crecía al doble que la producción. (Acosta, "Dolarización o Desdolarización: ¿esa no es toda la cuestión! 2004)



divisas que se convirtieron con la devaluación en más sucres por dólar para financiar el presupuesto del Estado.

Particularmente al finalizar el siglo 20 y como consecuencia de la crisis financiera del país, el salario promedio anual real disminuyó precipitadamente -en el año 2000 cayó el 70% en relación al año anterior-; de la misma forma el ingreso real per cápita cayó de 2.035 dólares en 1998 a 1.429 dólares en 1999, como consecuencia del deterioro del poder adquisitivo del sucre. Así mismo, la inversión real (FBKF) en promedio entre 1995 al 2000, apenas representaba el 14% del PIB, mientras que en 1980 la inversión real significaba el 24% del PIB.

Gráfico No.1.2



Fuente: Banco Central del Ecuador, Boletín Anuario (varios números)

Elaboración: Autora

Las políticas monetaristas aplicadas en el país no lograron disminuir la inflación, pero incrementaron la brecha entre ricos y pobres y, profundizaron los problemas de desempleo y subempleo. Esta pérdida del poder adquisitivo del sucre empujó a





que los agentes económicos prefieran el dólar para preservar el valor del dinero con lo que se fue dando una dolarización espontánea o dolarización informal.

Así mismo, el Estado para paliar el impacto de las políticas de ajuste implementó el Bono de Desarrollo Humano que es una transferencia monetaria a las familias pobres que se ubican en el quintil 1 y quintil 2 y donde se beneficia también la población rural, así como también se benefician de programas destinados a mejorar la situación social de las familias del campo, como por ejemplo el Programa de Alimentación Escolar cuyos destinatarios son los escolares del área rural, el Programa Aliméntate Ecuador que es una entrega de productos alimenticios a las familias más pobres, más recientemente se entregan textos y uniformes gratuitos, todas estas medidas con el afán de compensar la disminución del ingreso real a causa de las medidas de ajuste. Estos subsidios y programas ayudan a mejorar la situación social de las familias pero no están vinculadas con el sector productivo.

1.5 LA DOLARIZACIÓN DE LA ECONOMÍA ECUATORIANA

1.5.1 La Dolarización Informal de la Economía Ecuatoriana

Se puede decir que la dolarización informal de la economía ecuatoriana se comenzó a percibir desde cuando los primeros migrantes recibían remesas de divisas y debían cambiarlas en el sistema financiero. El incremento de la migración significó también incrementos en la recepción de remesas de divisas que muchas familias para preservar su valor las ahorraban en dólares. Así mismo, muchos familiares de migrantes compraban bienes raíces cuya transacción se realizaba en dólares pues debido a la volatilidad del tipo de cambio y las altas tasas de inflación, por lo que se prefería utilizar la moneda extranjera.

El momento cumbre en que se evidencia que “el sucre” no cumplía efectivamente sus funciones, sobre todo la de preservar el valor fue cuando se desencadenó la profunda crisis financiera que vivió el Ecuador entre 1998 – 1999, pues, los





agentes económicos preferían el dólar estadounidense para usarlo como unidad de cuenta, reserva de valor, medio de cambio y de pago, de esta manera la economía ecuatoriana presentó un alto grado de dolarización informal. En efecto, en 1998 los bancos tenía el 36,9% de depósitos en moneda extranjera, alcanzando en 1999 el 53,7%; el cuasi dinero en moneda extranjera representaba el 43,9% y 47,4% en 1998 y 1999, respectivamente, y, la cartera en moneda extranjera representó el 60,4% del total de la cartera de los bancos en 1998 y el 66,6% en 1999, cuando al iniciar la década sólo significaba el 3%. (Banco Central del Ecuador 2000)

El grueso de las transacciones importantes y la mayor parte del crédito que ofrecían los bancos en 1999 se realizaron en dólares, eso sin contar con quienes guardaron los dólares en cajas de seguridad, en los domicilios y en círculos informales. Si se pudiera considerar dichos dólares “informales”, la dolarización informal en el Ecuador habría alcanzado niveles superiores al 95%. Además, en el país no había restricción para tener depósitos en moneda extranjera, a excepción de declarar el origen de los recursos cuando el monto a depositarse superaba los 2.000 dólares. (Naranjo 2003)

En 1995 el conflicto bélico con el Perú tuvo efectos directos sobre el sector financiero: creó inseguridad y aumentó la fuga de capitales, provocando una falta de liquidez y disminuyendo las actividades de los bancos. Cuando terminó el conflicto con el Perú, el Banco Continental resultó afectado y en Mayo de 1996 se declaró insolvente y pasó a manos del Estado, en ese entonces la población percibía este hecho como un caso aislado y aún se tenía confianza en el sistema financiero.

En 1998 se instaló la Asamblea Nacional Constituyente para formular una nueva carta magna para el país y a su vez convergieron tres eventos que contribuyeron





al desate de la crisis social y económica del Ecuador: el fenómeno del “El Niño”¹⁴, el colapso de los precios del petróleo (9,8 dólares por barril, cuando el presupuesto del Estado fue calculado en 16 dólares) en 1998 y 1999, los efectos internos de la crisis financiera internacional iniciada en el Sudeste Asiático en 1997¹⁵, la quiebra de la mayor parte de los bancos privados del país en 1999 y 2000¹⁶.

En agosto de 1998 fue elegido Jamil Mahuad como presidente del Ecuador, quien debía confrontar la crisis financiera en la que cayó el Banco de Préstamos, según las autoridades monetarias por falta de liquidez por lo que el Banco Central como “prestamista de última instancia” debía acudir a salvarlo, pero más tarde se conoció que en realidad esta entidad estuvo insolvente debido a la cartera vencida por créditos vinculados y concentración de créditos entre otros malos manejos.

En noviembre de 1998, se desató la crisis financiera cuando cayó uno de los más grandes bancos como fue el Filanbanco, para solucionar este problema se promulgó la “Ley de reordenamiento en materia económica, en el área tributario – financiera”, con la cual se pretendía ampliar la base de contribuyentes del país para contar con recursos necesarios para enfrentar la crisis financiera, así pues, se dispuso la creación del impuesto a la circulación de capitales que significaba el 1% sobre el valor de todas las operaciones y transacciones monetarias que se realicen a través del sistema financiero del país, desde luego la respuesta de la población fue utilizar lo menos posible la intermediación financiera, situación que

¹⁴ Según cifras de la CEPAL, las pérdidas para el Ecuador por el fenómeno del Niño ascendieron a los 14,5% del PIB, muchas empresas de la costa no pudieron pagar sus deudas por las grandes pérdidas en sus cosechas. El valor de la cartera vencida de los bancos subió y la crisis económica empezó a expandirse. Los sistemas de agua y de sanidad colapsaron por las inundaciones. (Larrea, Dolarización, crisis y pobreza en el Ecuador 2006, 36)

¹⁵ La crisis asiática tuvo repercusiones negativas en la economía ecuatoriana. Por una parte, la contracción del sudeste asiático precipitó la caída de los precios del petróleo en 1998, y por otra, la masiva pérdida de confianza en los mercados emergentes condujo a la retirada de capitales y contracción del crédito internacional en América Latina. *Ibidem*.

¹⁶ La Superintendencia de Bancos de Ecuador ordenó el pasado 31 de diciembre de 2009 el cierre de 28 entidades bancarias sometidas a un proceso de liquidación desde la crisis financiera. Las empresas liquidadas por la Superintendencia son bancos, fondos de pensiones, entidades de valores, cooperativas de ahorro y crédito, mutualistas e intermediadoras financieras: Mutualista Previsión y Seguridad, Fondo Guayaquil, Ecuacorp, Finiber, Ecuacambio, Cooperativa 8 de Septiembre, Unifem, Banco de Manabí, Banco Mercantil Unido, Valorfinsa, Confianza, Intermil, Finagro, Hemisferio, Serfin, Bando de Descuento, Amerca, Bancomex, Banco Unión, Solbanco, Occidente, Finacorp, Banco del Azuay, Banco de Crédito, Banco del Tungurahua, Banco de Préstamos, Banco Popular y Manabí. Además de estas entidades cerradas, hay otras cinco que se liquidarán en el primer semestre de 2010 y son Filanbanco, Banco del Progreso, Banco Los Andes, Benalcázar y Tecfinsa), mayor información en la página web del Banco Central: www.bce.gov.ec





conllevo a que la población prefiera la liquidez o preservar el valor de su dinero en dólares.

Posteriormente, el Estado y particularmente el Banco Central incurrieron en un “riesgo moral”, porque prestaron dinero a bancos que no sólo tuvieron problemas de liquidez sino principalmente problemas de solvencia debido a sus malos manejos por créditos vinculados que conllevaron a una cartera vencida que fue pagada con el dinero de los ecuatorianos a través del denominado “Salvataje Bancario” y la creación de la Agencia de Garantía de Depósitos (AGD)¹⁷. La garantía de los depósitos se creó con cobertura ilimitada, decisión peligrosa especialmente porque se sabía que ya había muchos bancos con falta de liquidez. La AGD aumentó el riesgo moral, porque incentivó a los clientes a correr más riesgos y a fines de 1999, el 57% de los activos del sistema bancario estaba bajo su administración, es decir, en poder del estado¹⁸. (Acosta, Da Ros, y otros 2001)

En estos años de crisis, en valor el PIB del Ecuador sufrió una contracción desde 1998 y llegó a su punto más crítico en 1999 (19.710 millones de dólares en 1998 y 13.769 millones de dólares en 1999). Para el año 2000, el PIB fue de 13.921 millones de dólares y desde luego con un déficit fiscal que representaba en 1999 cerca del 5% del PIB y un déficit de cuenta para ese mismo año cercano al 7% del PIB, la balanza comercial tenía un déficit de 995 millones de dólares y la inflación promedio anual llegó al 52,2%, en tanto que la tasa de interés pasiva fue del 43%, inferior a la inflación lo que generaba pérdidas para los ahorristas.

La situación de los bancos no mejoró en 1999 y el 8 de marzo con el argumento de prevenir los retiros masivos de depósitos y preservar la Reserva Monetaria Internacional, las autoridades monetarias declararon “*el feriado bancario*”, que

¹⁷ La Agencia de Garantía de Depósitos (AGD) fue creada por el Congreso Nacional, el 25 de noviembre de 1998, con los votos de socialcristianos y demócrata populares que en el Congreso se conocían como “La aplanadora”

¹⁸ La Comisión investigadora de la Crisis Financiera informó al país en el 2009, que esta crisis le costó al país más de 8 mil millones de dólares. Según Wilma Salgado, ex gerente de la AGD aproximadamente 4 mil millones de dólares transfirió el Estado al sistema financiero y el endeudamiento interno y externo para afrontar la crisis (Acosta, Da Ros, y otros 2001)





implicó el cierre de los bancos y el congelamiento de depósitos por cierto monto, este hecho se prolongó por una semana y los depositantes no pudieron retirar el 50% de su dinero en sucres y todos los depósitos en dólares fueron confiscados. Para el 11 de marzo fue anunciado un paro nacional, pero sucedió la congelación de las cuentas y cuando los bancos reabrieron sus puertas el 15 de marzo, la gente no tenía acceso a su dinero, sin diferenciar entre cuentas pertenecientes a personas naturales, jubilados o empresas.

Las tasas de interés estimulaban una cultura rentista en vez de productiva. El PIB sufrió una gran caída de 19.710 millones de dólares a 13.769 millones de dólares como consecuencia de una contracción económica del sector productivo que se tradujo -según datos del INEC- en desempleo que pasó del 8% en 1998 al 17% a mediados de 1999, en tanto, que la pobreza por consumo en el área urbana pasó del 29% en 1998 al 42% en 1999 y la pobreza por consumo en el área rural pasó del 68% al 77% en este periodo de crisis.

Al final del milenio, el Ecuador se encontraba con una economía en crisis, el poder adquisitivo de los ecuatorianos se había deteriorado ostensiblemente debido a la constantes subida de los precios que hacía imposible que funcione el sistema de precios, así pues, los precios se fijaban en sucres, dólares, certificados de depósitos y la inflación incentivó la especulación y el acaparamiento de bienes, y, desde luego la mayoría de ecuatorianos y ecuatorianas para ese entonces habíamos perdido la confianza en el sistema monetario del país.

1.5.2 La Dolarización Formal de la Economía Ecuatoriana

El 9 de enero del 2000, el presidente Jamil Mahuad anunció una tasa de conversión para introducir la dolarización, donde el dólar equivalía a 25.000 sucres (en 1994 el cambio fue de 2.032 sucres por dólar, 1998 de 4.425 y un año después de 11.871 sucres por dólar), al final terminó devaluando el sucre en un





400% en el lapso de 18 meses, por lo que, el ingreso medio de la población ecuatoriana se redujo a la quinta parte de su valor en dólares en ese periodo.

El 21 de enero hubo un paro nacional, y fue derrocado el presidente Mahuad y un día después el vicepresidente Gustavo Noboa, asumió el mando. El 13 de marzo del 2000 se oficializó la dolarización de la economía ecuatoriana mediante la Ley para la Transformación Económica del Ecuador, con esta ley se reformuló todo el sistema económico del país¹⁹, se determinó un reajuste de las tasas de interés, tanto activas (16,82%) como pasivas (9,35%), y por una sola vez.

Se acuñaron monedas nacionales en dimensión y peso iguales a las monedas fraccionarias de los Estados Unidos²⁰, las cuales tienen plena convertibilidad en dólares, esta medida debía servir para agilizar las operaciones pequeñas que son muy comunes en el Ecuador, sobre todo, para comprar alimentos, tomar el servicio de transporte público, entre otros.

Así mismo, entre el 13 de marzo y el 9 de septiembre del 2000, la población canjeó los sucres por dólares y los bancos convirtieron en dólares -al tipo de cambio establecido- todos los depósitos en sucres del sistema financiero, posteriormente sólo los bancos del Estado realizaron este canje y hasta el 9 de junio del 2001 se retiró de la circulación aproximadamente el 99% de los sucres y se dio por terminado este proceso de transición.

Durante este periodo también todos los sueldos y salarios debían pagarse en dólares y todos los precios debían expresarse en dólares, consecuentemente toda la contabilidad debía expresarse en la nueva moneda adoptada por el país, para lo

¹⁹ Registro Oficial No. 34, del 13 de marzo del 2000, donde también se Reforma la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero, la Ley de Reordenamiento en el área Tributario Financiera, el Código de Comercio, la Ley de las Finanzas Públicas, la Ley de Hidrocarburos, la Ley de Régimen del Sector Eléctrico, la Ley de Telecomunicaciones, la Ley de Presupuestos del Sector Público, la Ley de Contratación Pública, el Código del Trabajo, entre otras disposiciones.

²⁰ Se emitieron 150 millones de monedas de un centavo; 152 millones de monedas de 5 centavos; 199 millones de monedas de 10 centavos; 104 millones de monedas de 25 centavos; y, 59 millones de monedas de 50 centavos, para un total de 664 millones de monedas que equivalen a 84,5 millones de dólares. (Banco Central del Ecuador 2000)





cual se dieron normas regulatorias para la valoración de los activos y pasivos y también se realizaron campañas de difusión para el manejo del dólar.

1.5.3 Ventajas y desventajas teóricas de la dolarización

Esta medida provoco debates de intelectuales de izquierda quienes cuestionaron esta medida como un “salto al vacío”, asumido como el suicidio monetario y que no estuvo amparado en un análisis técnico sino en una decisión política para dar respuesta a una crisis bancaria. Algunos analistas como Jurgen Shuldt en varios artículos prevén que la economía de América Latina tiende a dolarizarse y a conformar lo que se denominaría la Región del Dólar en el marco de la globalización y de la nueva división internacional del trabajo. (Schuldt 2000).

- **Ventajas teóricas de la dolarización**

El principal argumento de los defensores de la dolarización es que, la dolarización plena estimularía y aceleraría la integración comercial y financiera continental, ya que la existencia de una sola moneda conduciría a una aceleración y profundización de los lazos económicos entre las economías emergentes dolarizadas, entre sí y con los Estados Unidos, con lo cual se estaría configurando un Área Monetaria Óptima, lo que significaría según esta propuesta que entraría a funcionar la ley del precio único, es decir, que en mercados competitivos (sin costes de transporte ni barreras al comercio), los productos idénticos vendidos en diferentes países deben tener el mismo precio. El postulado de esta teoría es que los productos idénticos deben tener el mismo precio, o un **precio único**, en diferentes países en términos de una misma moneda. Con este postulado, para determinar el tipo de cambio entre dos monedas, es suficiente dividir el precio de un producto en una moneda por su precio en otra moneda. Esto debería cumplirse si los mercados fueran competitivos en los dos países, no existieran barreras comerciales ni de ninguna otra clase entre los dos y además el costo de





transporte fuera insignificante. En la práctica la ley del precio único no puede cumplirse, por las barreras arancelarias y los costos de transporte. Además, no todos los productos son objeto de comercio internacional y los precios en cada país dependen de las políticas de precios de las grandes empresas que tienen algún poder de mercado.

Con este argumento se espera que los precios en el país dolarizado lleguen a los niveles internacionales. La relación entre los niveles de precios en dos países y el tipo de cambio entre sus monedas se llama paridad de poder adquisitivo, PPA, o paridad del poder de compra, teoría creada por el economista británico David Ricardo, uno de los primeros exponentes de la economía política clásica.

Otro de los argumentos a favor de la dolarización como régimen monetario es que elimina el riesgo cambiario en las transacciones y, en esta medida, remueve una causa importante de incertidumbre en el entorno macroeconómico de las empresas. En conexión con esto, la dolarización también elimina la posibilidad de futuras crisis cambiarias y con ello una de las fuentes más poderosas de inestabilidad macroeconómica. Así mismo, la dolarización es una medida que reduce drásticamente los *costos de transacción*, facilitando así el comercio y la inversión internacionales. Ya no sería necesario cambiar moneda nacional por dólares (o al revés) para realizar transacciones. Tampoco se perdería dinero al hacer estas transformaciones por la diferencia que existe entre la cotización de compra y la de venta, ni tampoco será necesario pagarle comisiones a los agentes que compran/venden la divisa norteamericana. (Schuld 2004)

Con la dolarización se particularizan los efectos de los shocks exógenos al eliminarse el riesgo cambiario, puesto que no es posible la devaluación, el shock exógeno lo absorbe la industria afectada y no la economía en general y en teoría se transparenta el sistema ya que la devaluación obedece no solo a shocks externos, sino también a procesos especulativos. La eliminación de procesos





devaluatorios traumáticos genera confianza en los inversores que obtienen horizontes temporales seguros para sus riesgos. Invierten dólares y obtienen al final dólares. En el pasado, nuestros países han abusado con las devaluaciones para ganar “competitividad” espúrea. Al quedarse sin política cambiaria, nuestras economías se verían obligadas a elevar la productividad y la competitividad nacionales a través de otros mecanismos menos artificiales, tales como inversiones en capital humano, nuevas tecnologías, mejor infraestructura.

En una economía dolarizada no existe la posibilidad que la autoridad monetaria devalúe la moneda, ni pueda emitir dinero inorgánico y por tanto, El Estado debería tener disciplina fiscal puesto que los déficits fiscales solo podrán financiarse mediante préstamos o incremento de los ingresos tributarios. Así mismo, el Banco Central tampoco podrá realizar préstamos de última instancia o salir al socorro de sectores económicos.

Cuando se propuso la dolarización se esperaba que uno de sus resultados sea la ampliación del acceso de todas las empresas y bancos del país dolarizado a una variedad de servicios financieros que ofrece el área del dólar norteamericano. Ello presionaría a que bajen las tasas de interés, con lo que también caería sustancialmente el costo del servicio de la deuda externa de la economía dolarizada.

La dolarización formal beneficia a los asalariados, a los empleados y jubilados que tienen un ingreso más estable y cuyo poder adquisitivo no se verá erosionado por los incrementos de la inflación y porque se eliminó el riesgo cambiario, lo que les permitirá tener mayores niveles de consumo y planear sus inversiones.

Simultáneamente, sin embargo, y desde diversas perspectivas se planteaba que la adopción del dólar no era, por sí sola, ninguna panacea y que debía ir acompañada de una serie de políticas diseñadas para consolidar el esquema y





dotar a la economía de herramientas que le permitan responder ante choques de origen interno o externo. Entre dichas medidas se incluían: la flexibilización del mercado de trabajo, que apunten a lograr no sólo un equilibrio fiscal sino la acumulación de superávit que permitan pagar el servicio de la deuda externa; la creación de diversos fondos de estabilización ("colchones"), que sirvan para amortiguar caídas bruscas de los ingresos por exportaciones, y específicamente del petróleo, y otras variaciones bruscas de las tasas de interés internacionales u otros factores y condiciones económicas del ámbito externo, que afectan negativamente a sectores o agentes en el país.

- **Argumentos en contra de la dolarización**

Entre los argumentos en contra de la dolarización está el que señala Rafael Correa (antes de ser presidente), en el que afirma que este esquema monetario significa una profundización del sistema de mercado donde se reduce la moneda exclusivamente a un medio de cambio, perdiéndose su dimensión de instrumento de coordinación económica y social, y para el Ecuador significó el más profundo cambio institucional en toda la historia del sistema económico del país. (Correa 2004)

Con la dolarización oficial, el Banco Central en este caso del Ecuador pierde el señoreaje que obtenía de emitir billetes, transfiriéndoselo al FED norteamericano. Con la dolarización espontánea se usa al dólar fundamentalmente como unidad de cuenta y reserva de valor y, eventualmente como medio de pago, desde esta perspectiva no es necesario tener los dólares físicamente, en tanto que con la dolarización oficial el uso de dólar es como medio de pago y se requiere de dólares físicos. El señoreaje es para la moneda física. Pero el principal argumento en contra de la dolarización es la pérdida de la soberanía, es decir, la imposibilidad para ejercer políticas monetarias, cambiarias y crediticias propias,





con lo cual perdemos gran parte de la posibilidad de implementar políticas activas de desarrollo y de industrialización.

En el plano comercial, se creyó que la reducción de las barreras arancelarias y para arancelarias generaría automáticamente una reasignación de recursos, particularmente de la inversión hacia sectores con ventajas comparativas, manteniendo una inserción óptima en la economía mundial. Sin embargo, ello significa una profundización de la especialización productiva y comercial del Ecuador en sectores primarios con bajo valor agregado, cuya participación y condiciones en el comercio mundial no han cesado de deteriorarse en las últimas décadas, acentuando los niveles de vulnerabilidad económica y de inestabilidad de los ingresos por exportaciones. Así mismo, se debe anotar la extrema dependencia que tienen los ingresos por exportaciones, de las ventas externas de petróleo crudo. No obstante, es preciso destacar que estos últimos dependen a su vez del volumen exportado, pero fundamentalmente del nivel de precios que tenga el petróleo en los mercados internacionales; siendo el Ecuador un productor marginal, es un clásico tomador de precios.

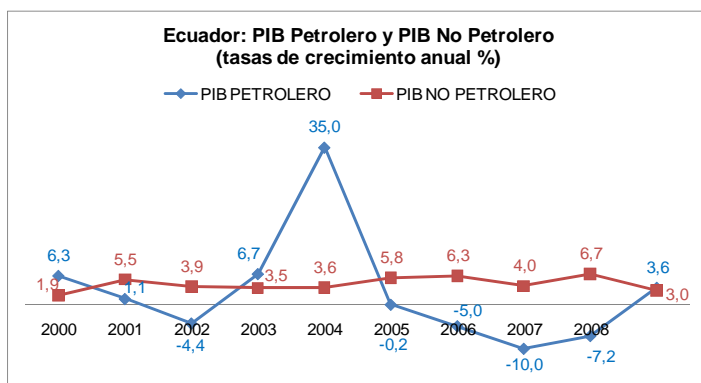
1.6 LA ECONOMÍA ECUATORIANA Y LOS EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN

1.6.1 El crecimiento económico de la economía ecuatoriana con dolarización

Durante estos 10 años de vigencia de la dolarización de la economía ecuatoriana, se han registrado tasas de crecimiento positivas e irregulares, a un promedio anual de 4,5%. Efectivamente a inicios del año 2000, el Ecuador comenzó una nueva etapa económica con la implementación del dólar como su moneda oficial. En este año, el crecimiento económico fue leve (2,8%) y la inflación alcanzó su punto más elevado (91%).



Gráfico No. 1.3



Fuente: Banco Central del Ecuador, Informes anuales

Elaboración: Autora

En el 2001 empezó la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados, que es un proyecto de inversión de US\$1.100 millones de dólares (6,1 por ciento del PIB) a lo largo de 25 meses. Este proyecto crea un escenario

positivo para el crecimiento de la economía del país. Además, los precios del petróleo se han mantenido elevados a un promedio anual de 40 dólares por barril, el precio más alto se tuvo en el 2008. El país ha producido un promedio anual de 111 millones de barriles de petróleo, pero no tiene capacidad técnica instalada para refinarlo y debe importar gasolina y derivados de petróleo, cuyos precios son más altos que los precios de exportación del crudo, siendo este un mal negocio, a esto se suma que el consumo de gasolina y demás combustibles se ha incrementado en este periodo debido al crecimiento del parque automotor. (Véase Anexo No. 1.8 Volumen y precios de la producción de petróleo (2000 - 2008).

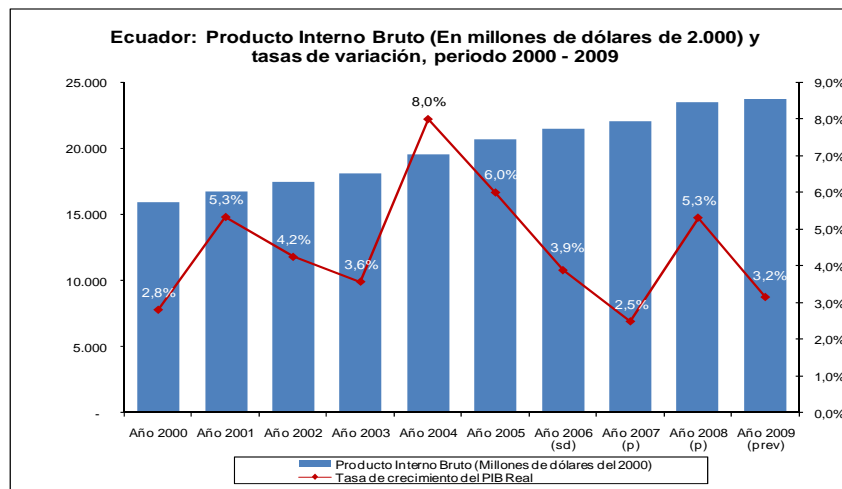
Por ejemplo, en el 2004 el crecimiento petrolero (25,6%) contrasta con el estancamiento agropecuario (2,1%), lo cual es preocupante en un país en el que la mayoría de la población económicamente activa está en el sector agropecuario. Así mismo, actividades como la industria, el comercio y la construcción también presentaron tasas de crecimiento relativamente bajas (3,2% 3% y 4%) respectivamente, siendo las actividades que generan la mayor parte del empleo.

El alza esperada de los precios del petróleo y la mayor capacidad exportadora como resultado de la construcción del nuevo oleoducto, en el contexto del auge de inversión, se combinarían para constituir la cadena de sucesos que caracterizan el escenario clásico de la enfermedad holandesa: auge de las exportaciones petroleras; aumento de las reservas internacionales; aumento de los medios de



pago; presiones inflacionarias sobre los precios de los no transables; aumento en los precios relativos de éstos con respecto a los precios de los transables o, lo que es lo mismo, apreciación de la tasa de cambio real y, en consecuencia, pérdida de competitividad de los transables distintos al petróleo y reducción de los incentivos para producirlos. Lo anterior con el agravante bien conocido de que si los efectos del auge de las exportaciones petroleras sobre el producto y el ingreso son fundamentalmente transitorios, el desincentivo a la producción de transables distintos al petróleo es difícil de revertir y tiende a dejar secuelas permanentes. En las condiciones particulares de la economía ecuatoriana, existe un considerable riesgo de que en fases de auge de las exportaciones petroleras se genere una inflación que si bien es cierto sería moderada cuando se la mida de acuerdo con los estándares del pasado, requeriría un esfuerzo sustancial de política económica para ser mantenida bajo control. (Banco Interamericano de Desarrollo 2003)

Gráfico No. 1.4



(sd) cifras semidefinitivas, (p) cifras provisionales,(prev) cifras de previsión.

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autora



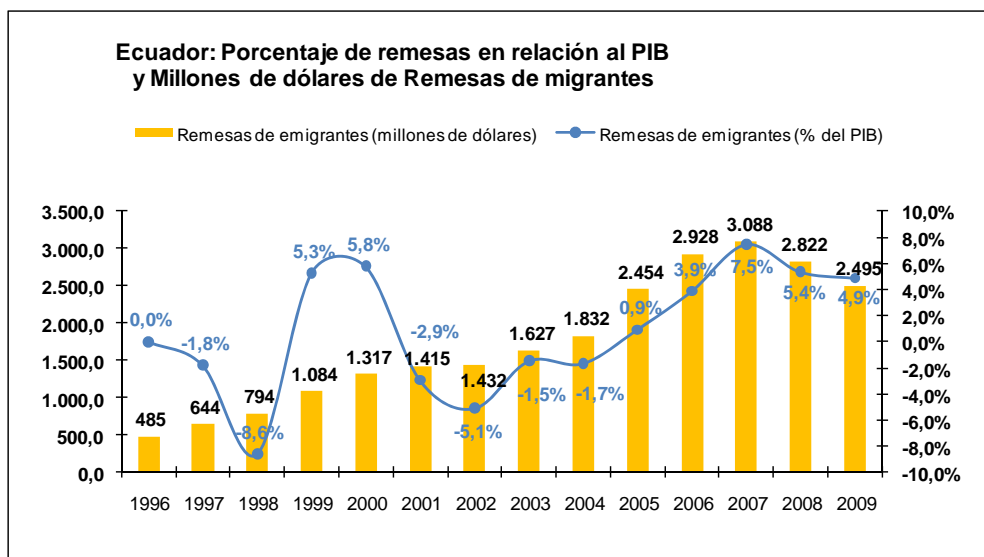


1.6.2 Las remesas de emigrantes ecuatorianos

Otro de los aspectos que sostiene la dolarización por la entrada de divisas a la economía es las remesas de divisas de los migrantes, las mismas que permiten sostener directamente el consumo de un amplio sector de la población, lo cual ha permitido reactivar el comercio y la construcción. De hecho las remesas en 1990 fueron alrededor de 73 millones de dólares, para 1998 fueron alrededor de 795 millones de dólares, para el 2000 fueron 1316 millones de dólares y para el 2006 se duplicó el monto, pero a raíz de la crisis financiera en los Estados Unidos y el endurecimiento de las Leyes migratorias tanto en Estados Unidos como en Europa, las remesas están disminuyendo debido a que la procedencia geográfica de las remesas es principalmente de Estados Unidos, España e Italia que cubren aproximadamente el 97.0% del mercado total de remesas. Así pues, el flujo de remesas de los trabajadores que ingresó al país en el año 2008 ascendió a USD 2.821,6 millones, monto que equivalió a una disminución de 8,6% con respecto a las recibidas en 2007 (USD 3.087.9), en tanto que el monto de remesas familiares que ingresó al país en 2009, sumó USD 2.495,4 millones, valor que significó una disminución absoluta de USD 326,2 millones y relativa de 11,6% con respecto al valor registrado en 2008.

Gráfico No. 1.5





Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Mensual cuadro

Nro. 3.2.1

Elaboración: Autora

En el caso de los migrantes que residen en Estados Unidos el envío de remesas es en dólares por tanto con dolarización no existe un diferencial cambiario, lo que existe es una diferencia entre el salario de Ecuador y el salario de Estados Unidos, lo que hace que sea atractivo migrar al país del norte debido entre otras causas el costo de oportunidad incide en la toma de decisión de migrar. En el caso de los migrantes que residen en Europa, particularmente en España, Italia y demás países de la Unión Monetaria y Económica del Euro, si tienen un diferencial cambiario frente al dólar, ya que el Euro es una moneda fuerte que se está cotizando por encima del dólar.

1.6.3 PIB: Oferta y Utilización

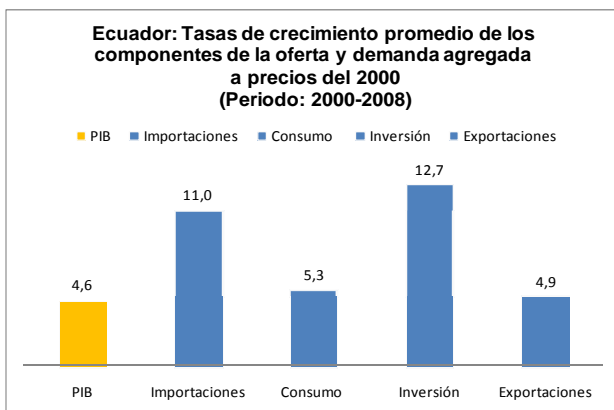


Gráfico No. 1.6





Desde la perspectiva de la demanda agregada, en el periodo 2000 – 2008, el crecimiento promedio fue de 6,2% y está relacionado con el dinamismo de la inversión real, es decir, la Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF) con un crecimiento promedio de 12,7%, seguido por el aumento del consumo (5,3%) y en menor proporción por la expansión de las exportaciones (4.9%).

El consumo ha sido un componente importante para el crecimiento de la economía, particularmente el consumo de los hogares cuya participación en el PIB oscila entre el 64% a 68%, mientras que el gasto del gobierno, las exportaciones y la inversión participan en promedio en el periodo 2000 – 2008, con el 9%, 37% y 25% respectivamente. El crecimiento del consumo durante este periodo fue estable en cambio las exportaciones han tenido un comportamiento inestable. Las exportaciones petroleras han aumentado en forma considerable mientras las demás exportaciones permanecen deprimidas. *(Véase Anexo No. 1.9: Tasas de variación de la Oferta Final y sus componentes y, Anexo No. 1.10: Tasas de variación de la Demanda Final y sus componentes a precios de 2000).*

Por otra parte, la inversión real tiene en el primer año de dolarización, creció a una tasa del 29% y en el 2001 creció a una tasa récord del 45% debido a la construcción del OCP, para el 2002 disminuyó al 21,6%. En el gobierno de Lucio Gutiérrez en el año 2003, la inversión real registró una tasa negativa de -14,8%, en el año 2004 y 2005 se recuperó el crecimiento al 12% y 10.6% respectivamente, pero para el 2006 la inversión real apenas alcanza el 1,4%. En el gobierno de Rafael Correa se continúa con un crecimiento bajo de la inversión de 6,9% en el 2007 y 2,9% en el 2008.

En el esquema de dolarización las tasas de interés pasivas son bajas o por lo menos no continúan promoviendo que las personas pretendan vivir de los intereses que producen sus inversiones financieras como ocurrió en plena crisis





financiera. Sin embargo, las tasas de interés activa, o el precio que cobran las instituciones financieras por prestar dinero para el consumo o la inversión, son aún más altas que la tasas de interés internacional. (*Véase Anexo No. 1.11: Tasas de interés referenciales*)

Sin embargo en un esquema de dolarización, se elimina la prima del riesgo cambiario en comparación con otros países que tienen moneda nacional. Al eliminarse esta prima de riesgo se elimina también el riesgo de no pago, por lo que se facilita el acceso al financiamiento. La disminución de esta prima de riesgo también significa una disminución del pago del servicio de la deuda que para el Ecuador disminuyó visiblemente a través del índice EMBI que en el año 2000 se colocaba en 4510 y en ese mismo año disminuyó a menos de 1510. (Banco Interamericano de Desarrollo 2003)

En consistencia con la evolución de las actividades de consumo e inversión, las importaciones (a precios del 2000) experimentaron un crecimiento promedio anual del 11% durante este período. El mayor aumento se registró en el año 2001, debido a las necesidades de productos (maquinaria y equipo) para la construcción del OCP.

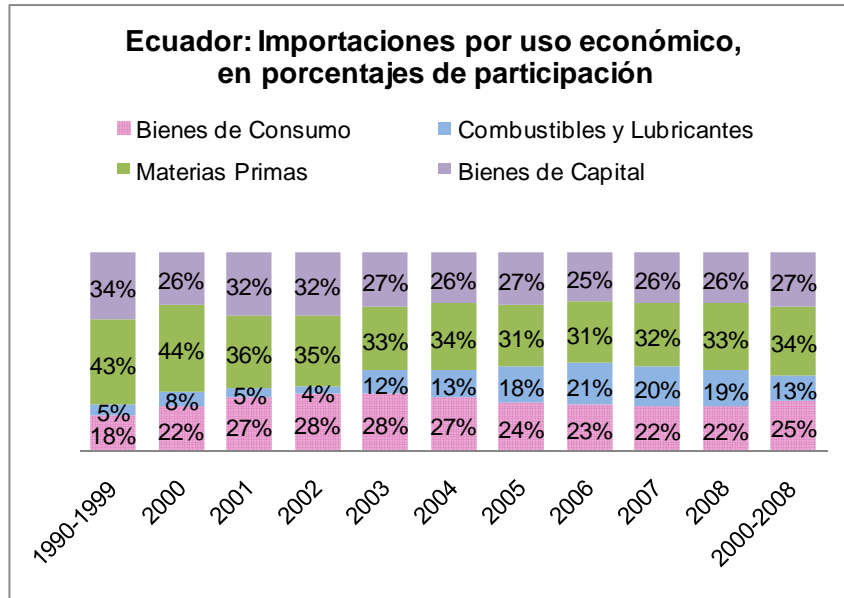
El crecimiento de la demanda interna ha sido cubierto principalmente por el dinamismo de las importaciones, mientras que el crecimiento de la producción interna y de las exportaciones se han mantenido en tasas modestas. El crecimiento abultado de la importación de bienes de consumo que entre 1990 a 1999 fue de un promedio del 18%, mientras que en el periodo 2000 – 2008 representó en promedio el 25% del total de importaciones del país, así mismo creció la importación de combustibles y lubricantes que en el periodo 1990 – 1999 representaba el 5% de las importaciones, en tanto que en el periodo 2000 – 2008 significó el 13% de las importaciones, con lo que se confirma que la estructura de importaciones del país cambió, pues en el periodo 1990 – 1999 se importaba





principalmente materias primas (43%) y bienes de capital (34%), mientras que en el periodo con dolarización se incrementó la importación de combustible, lubricantes y bienes de consumo y, disminuyó la importación de bienes de capital y materias primas que son para la producción industrial, con lo cual se puede evidenciar los efectos desfavorables de la dolarización para la producción nacional.

Gráfico No. 1.7



Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Mensual cuadro Nro.3.1.6

Elaboración: Autora

El régimen de dolarización tiene como limitante la inflexibilidad que imprime a la economía, debido a que por ejemplo volver a equilibrar la balanza comercial requiere una depreciación de la tasa de cambio real, la única manera en la que esto se puede lograr, en condiciones de dolarización, es a través de un proceso deflacionario, es decir, la alternativa es esperar a que el exceso de oferta en los





mercados de bienes y de trabajo presione los precios y los salarios reales a la baja. Ahora bien, si los precios son lo suficientemente inflexibles, el proceso de ajuste puede ser prolongado y costoso en términos de producto perdido y desempleo.

Cuadro No. 1.1
Ecuador: Saldo Comercial Petrolero y No Petrolero

Año	Exportaciones		Importaciones		Saldo Comercial	
	Petroleras	No Petroleras	Petroleras	No Petroleras	Petroleras	No Petroleras
Año 2000	2.442	2.484	256	3.145	2.186	-661
Año 2001	1.900	2.778	250	4.686	1.650	-1.908
Año 2002	2.055	2.981	232	5.721	1.823	-2.740
Año 2003	2.606	3.616	733	5.496	1.874	-1.879
Año 2004	4.234	3.519	995	6.560	3.239	-3.041
Año 2005	5.870	4.230	1.715	7.834	4.155	-3.604
Año 2006	7.544	5.184	2.381	8.885	5.163	-3.701
Año 2007	8.329	5.993	2.578	10.317	5.750	-4.324
Año 2008	11.673	6.817	3.226	14.198	8.447	-7.381
Promedio (2000 - 2008)	5.184	4.178	1.374	7.427	3.810	-3.249

Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Mensual

Elaboración: Autora

Si se analiza el saldo comercial dividido en petrolero y no petrolero, se tiene que la balanza comercial no petrolera en el periodo (2000-2008) ha presentado grandes déficits, con un saldo negativo de alrededor de 3.249 millones de dólares en promedio. En cambio, en el mismo período el saldo comercial petrolero ha sido



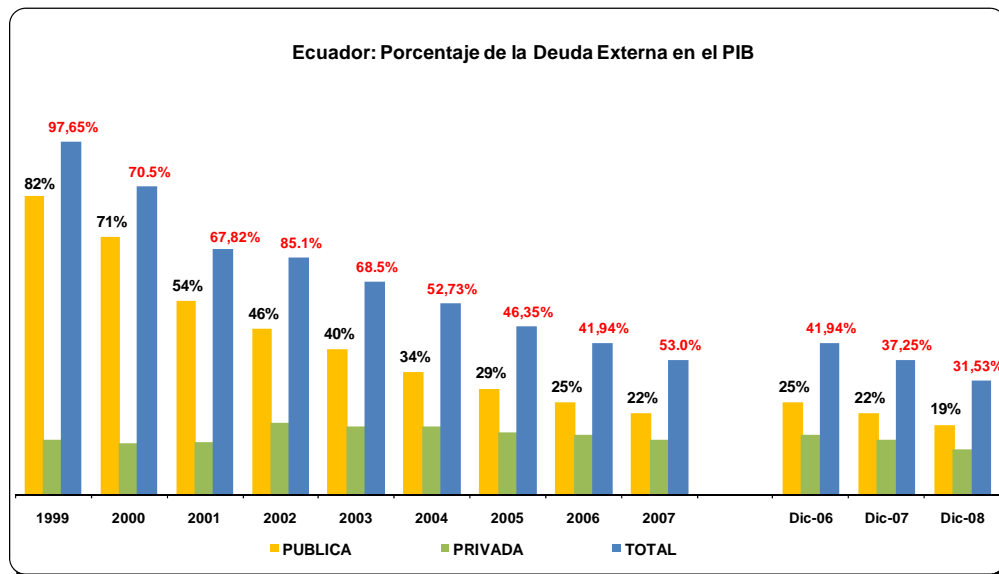


positivo en todos los años, bordeando los 3.810 millones de dólares en promedio. De esta manera en este periodo de dolarización del país se marca una tendencia importadora que se acentúa.

1.6.4 La deuda externa e inversión extranjera

El objeto de un endeudamiento externo es suplir las necesidades financieras internas. Los préstamos se realizan a una tasa de interés impuesta por los acreedores más una prima por riesgo, la cual fluctúa de acuerdo a las características de cada país.

Gráfico No. 1.8



Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Mensual

Elaboración: Autora

El ingreso de capitales a los países en desarrollo antes de la crisis de la deuda externa, permitió financiar el déficit de la cuenta corriente de la balanza de pagos, aumentar el saldo de la reserva monetaria internacional y mejorar los montos de



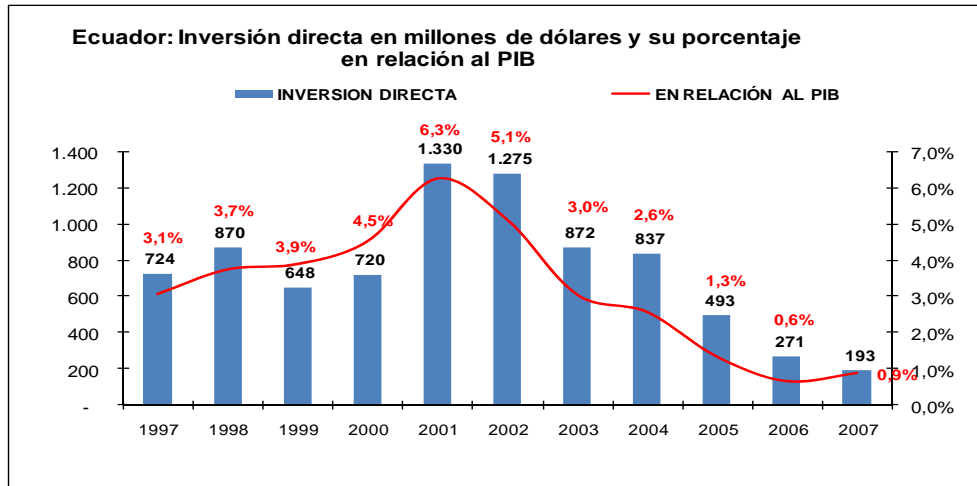


inversión. Al haber suficiente oferta de divisas en el mercado, las monedas nacionales se mantuvieron relativamente estables, actuando la política cambiaria como un ancla de la inflación. La abundancia de divisas asociada al ingreso de capitales, contribuyó a disponer de una cotización estable y consecuentemente a mantener bajo control la tasa de inflación.

La situación cambió, cuando el Ecuador, a partir de 1984, comienza a exportar también capitales, cuando su tradición se centraba en ser receptor de recursos financieros. Así el Ecuador recibe inversión y préstamos del extranjero, pero los pagos por amortización e intereses son superiores, lo que provoca que el saldo de capital sea en su mayor parte negativo, por lo que se da una transferencia neta de capitales causada por la deuda externa que entre 1996 y 2005 significó que el Ecuador exporte capitales por 7.177 millones de dólares. Por otro lado, a inicios de diciembre del 2005, fueron emitidos los nuevos bonos Global 2015 con un plazo de 10 años y una tasa de interés fija de 9,375%. En el 2009, la deuda pública externa se redujo de un 18,5% del PIB en 2008 a un 13,4% debido al proceso de recompra de los bonos Global 2012 y 2030 en el que se retiró el 91% de dichos bonos a un 35% de su valor nominal. Se estima que el saldo de la deuda pública interna al finalizar el 2009 fue en torno al 5,0% del PIB, levemente menor al saldo medio registrado en el año anterior. Por su parte, en el 2008 la inversión extranjera directa (IED) en el Ecuador alcanzó niveles muy bajos (1,8% del PIB) y se estima que disminuirá aún más en 2009. Sin embargo, se esperan incrementos en los flujos de la inversión extranjera directa destinados a la agricultura y la pesca, así como reducciones en los dirigidos al resto de los sectores, particularmente el transporte y las comunicaciones, la minería y los servicios a las empresas.

Gráfico No. 1.9





Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Mensual

Elaboración: Autora

1.6.5 Tipos de cambio

El tipo de cambio real es el precio de los bienes locales expresado en bienes norteamericanos, que denominaremos ϵ (la letra griega épsilon minúscula), viene dada por: $\epsilon = EP^*/P$. Una subida del precio relativo de los bienes interiores expresado en bienes extranjeros se denomina apreciación real; una reducción se denomina depreciación real. (Blanchard y Pérez 2000)

Al hablar de tipo de cambio efectivo real se considera el promedio de tipos de cambio entre la moneda local y la de los principales socios comerciales del país, tomando en cuenta la variación en la relación de precios entre el país y cada socio comercial, (es decir, la inflación doméstica y la de los socios). Cuando el índice disminuye indica una apreciación del tipo de cambio real, y esto indica un encarecimiento de los productos locales, es decir, se está perdiendo competitividad.



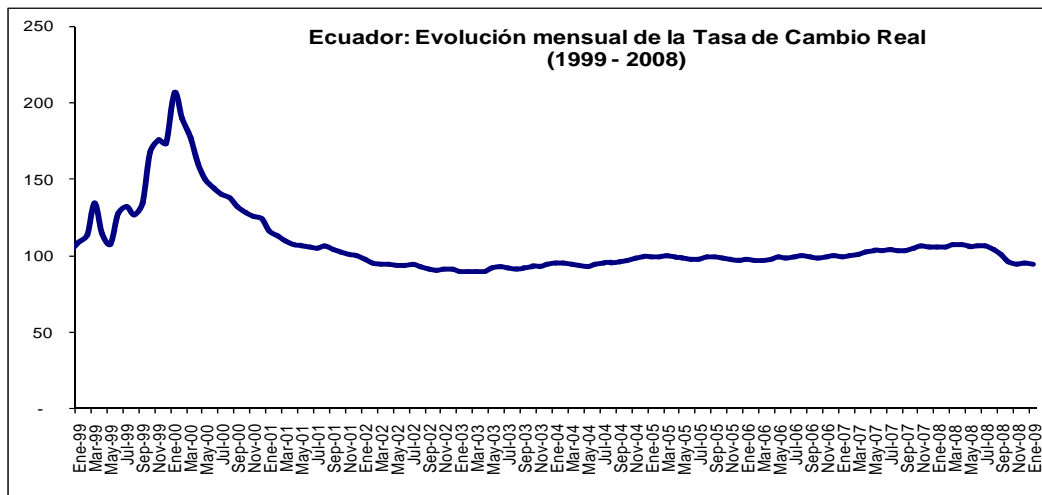
Cuando una economía dispone de un tipo de cambio flexible y enfrenta un choque externo (reducción en los términos de intercambio, por ejemplo) se origina un desequilibrio de la balanza de pagos que se traduce en una devaluación del tipo de cambio nominal. Esta devaluación origina un incremento en el precio de los bienes transables, con relación a los no transables que a su vez se refleja en una devaluación en el tipo de cambio real.

Esta depreciación real origina un desplazamiento de recursos del sector no transable hacia el sector transable de la economía, junto con un aumento de la demanda de bienes y servicios no transables. Consecuentemente, se produce un aumento de la oferta de bienes transables que se refleja en un incremento en las exportaciones y una corrección del saldo de la cuenta corriente de la balanza de pagos.

En una economía dolarizada la tasa de cambio real, únicamente puede variar por modificaciones en la relación de precios nacionales e internacionales. Una elevación de los precios de los productos nacionales, afectará negativamente la demanda de bienes ecuatorianos, pues impulsará a los consumidores a buscar otros productos más baratos que los del país, esta situación conlleva a que se incrementen las importaciones como consecuencia de una apreciación del dólar; reduciendo la competitividad de los productos ecuatorianos lo que se refleja en una caída de la tasa de cambio real. Adicionalmente cuando esto ocurre la economía crece poco y particularmente el sector transable crece menos rápido que el sector no transable, por lo tanto en una economía dolarizada, ante la ausencia del tipo de cambio nominal, como mecanismo de ajuste, las desviaciones que el tipo de cambio real presente con relación a su nivel de equilibrio son más difíciles de corregir y constituyen factores determinantes en los desequilibrios macroeconómicos de los otros sectores. El comportamiento de esta variable se puede apreciar en el Gráfico siguiente:



Gráfico No. 1.10



Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Mensual

Elaboración: Autora

Al momento de la conversión, en enero de 2000, la tasa de cambio real estaba altamente depreciada como consecuencia de la “caída libre” del sucre en los días anteriores. Esto implica que -una vez adoptada la dolarización- los precios internos tenían que subir para restaurar la paridad con los precios internacionales. Conceptualmente es apropiado ver este ajuste como un incremento en el nivel de precios que se da por una sola vez, de tal manera que, una vez operado el incremento, supuestamente los precios se estabilizan. Sin embargo, en la economía ecuatoriana el proceso de ajuste duró un periodo de dos años. La tasa de inflación observada fue de 91% en 2000 y de 22,4 % en 2001. Por su parte, la tasa de cambio real en el año 2000 se apreció pasando de 206,6 a 123,9 entre los meses de enero a diciembre del año 2000 (base 1994 = 100); en el año 2001 la tasa de cambio real continuó apreciándose así inició en enero con 115,8 y llegó a diciembre a 100; en el 2002 la tendencia a la apreciación continuó con valores inferiores a la base (97,3 en enero a 91 en diciembre); en los años 2003 y 2004 continuó la tasa de cambio con valores inferiores a 100 y sufrió ligeras depreciaciones a mitad de año, en tanto que en el 2005 continuó la tendencia a la



apreciación e ha estado apreciando, mientras que en el 2006 y 2007 la tendencia fue a depreciarse la tasa de cambio real. (*Véase Anexo No. 1.12: Índice de tipo de cambio real*)

La opción de las autoridades económicas para amortiguar el efecto adverso de los choques externos es el manejo de la política fiscal vía el método de la absorción, es decir la restricción del gasto público que tendrá un efecto directo sobre la producción y el empleo. Los efectos se traducen por un lado en la contracción de la demanda haciendo que la oferta de bienes transable aumente y por lo tanto, se incrementen las exportaciones; por otro lado, la reducción en el consumo incrementa el nivel de ahorro interno de la economía, haciendo menos necesario recurrir al ahorro externo y por lo tanto mejorando el saldo en cuenta corriente de balanza de pagos, situación que no ha sucedido en el Ecuador.

Si con el paso del tiempo, los socios comerciales del país requieran más cantidad de su moneda para adquirir un dólar, así mismo requerirá más cantidad de su moneda para adquirir cada producto del Ecuador, valorado en dólares, lo que encarece relativamente los productos nacionales, propiciando una baja de las exportaciones ecuatorianas.

El Ecuador tiene un modelo de acumulación basado en una exagerada especialización productiva de unos pocos bienes primarios y de algunas actividades propias del sector industrial y de servicios que está dominada por el sector importador y el sistema financiero. Por otra parte, la apreciación del dólar genera un abaratamiento relativo de los productos importados, lo que estimula activamente las importaciones. Como se pudo ver a lo largo de este trabajo esto confirma que el país está arriesgando la cuenta corriente de su balanza de pagos y poniendo en peligro el aparato productivo nacional. No es casualidad entonces que el mercado nacional se ha llenado de productos chinos y colombianos y que nuestros pequeños productores no puedan resistir dicha presión. La dolarización





ha intensificado el deterioro del tipo de cambio real y generado un entorno desfavorable para el crecimiento económico de largo plazo.

1.6.6 Evolución de los precios en dolarización oficial de la economía ecuatoriana

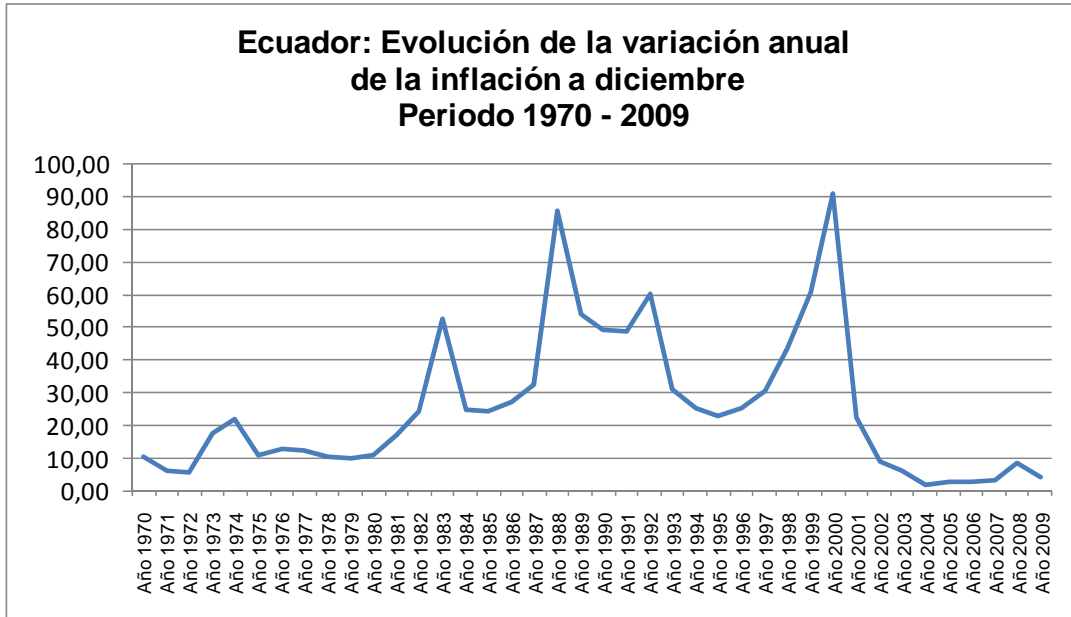
Con el esquema de dolarización implementado en el Ecuador a partir del año 2000, se han distinguido tres etapas de la evolución de los precios, la primera en que se reestructuraron los precios debido a una inflación rezagada, los desequilibrios acentuados en los precios relativos al momento de la dolarización, la capacidad de los oligopolios y otros agentes económicos para elevar los precios, la demanda de las remesas internacionales, entre otros factores que condujeron a que el país tuviera altas tasas de inflación, por lo que los costos de producción se debieron ajustar a un tipo de cambio de 25.000 sucres por dólar. La segunda etapa que se avizoró a partir del tercer año de dolarización en que la inflación bajó a un dígito, así en el 2002 fue de 9%, y en el 2003 fue del 6 %, y; la tercera etapa cuando la inflación bordea los niveles internacionales.

Al momento de la conversión, en enero de 2000, la tasa de cambio real estaba altamente depreciada como consecuencia de la “caída libre” del sucre en los días anteriores. Esto implica que -una vez adoptada la dolarización- los precios internos tenían que subir para restaurar la paridad con los precios internacionales, es por ello que a inicios de la implementación de la dolarización, la inflación llegó al 91% en el año 2000 y en el 2001 fue del 22%.

Solo a partir del 2004 se redujo la inflación a valores internacionales (3% anual) y como se había esperado ya que no se cuenta con emisión monetaria inorgánica y en virtud de la teoría del precio único.

Gráfico No. 1.11





Fuente: INEC: Serie Histórica de la inflación

Elaboración: Autora

Partiendo del nivel promedio de precios en dólares del período entre 1999 - 2000 se tiene disminuciones de los precios de los productos de la canasta básica y una recuperación de los precios en los meses posteriores a la vigencia de la dolarización. Por ejemplo, el arroz que es un bien básico en la canasta de alimentos de los ecuatorianos tuvo una evolución de los precios entre 1994 – 1998 el precio promedio fue de 55 centavos de dólar el Kg. En 1999 como consecuencia de las devaluaciones el precio de este bien descendió a 0,19 centavos de dólar el Kg; después de decretada la dolarización el precio del arroz se recupera hasta 0,47 centavos de dólar el Kg, entre el 2001 al 2003 el precio fluctúa entre 0,50 a 0,55 centavos de dólar el kilogramo, entre el 2004 al 2007 se mantiene entre 0,60 – 0,70 centavos de dólar el kg. Y en el 2008 llegó a 0,86 centavos el kg. Es decir, el precio de este bien se ajustó.





En el caso de la papa que es uno de los principales productos de Hatun Cañar, en el año 2000 llegó a 0,32 dólares el kilogramo y subió 0,05 dólares el kilo, entre el periodo 2002 al 2005 y el año 2007, el precio de este producto se mantuvo entre los 0,45 dólares por kilogramo y se incrementó el precio en el 2006 (USD. 0,53 por kilo) y 2008 (USD. 0,66 por kilo) debido a las malas condiciones climáticas que ocasionaron pérdidas en las cosechas de este producto.

En general, todos los precios de los alimentos de la dieta básica tienen un comportamiento muy parecido a lo sucedido con el arroz, es decir, antes de la crisis los precios relativos (en dólares) de los bienes alimenticios son estables, tienen una abrupta caída en 1999, llegando a su nivel más bajo en el 2000 y luego de la dolarización se recuperan con rapidez.

Cuadro No. 1.2

**Ecuador: Serie histórica (2000 – 2008) de promedio de precios al consumidor de nueve productos de la canasta básica de alimentos
A precios nominales (dólares por kilogramo)**

Productos	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Granos y cereales									
Arroz Flor	0,47	0,51	0,51	0,55	0,68	0,66	0,62	0,70	0,86
Fréjol seco	1,17	1,32	1,38	1,87	1,73	1,71	2,23	1,98	2,25
Hortalizas									
Ajo	1,65	2,28	2,20	2,34	2,44	2,74	3,32	3,09	3,11
Cebolla blanca	0,43	0,59	0,78	1,00	0,95	0,68	0,83	0,78	0,83
Tomate riñón	0,43	0,79	0,90	0,95	0,91	0,84	0,94	0,90	0,97





Banano	0,13	0,23	0,27	0,28	0,28	0,26	0,30	0,30	0,31
Papa	0,32	0,37	0,45	0,47	0,44	0,48	0,53	0,45	0,66
Yuca	0,18	0,28	0,28	0,36	0,38	0,36	0,41	0,38	0,53
Pecuarios									
Leche pasteurizada (Dólares por litro)	0,33	0,47	0,50	0,52	0,52	0,54	0,59	0,60	0,66

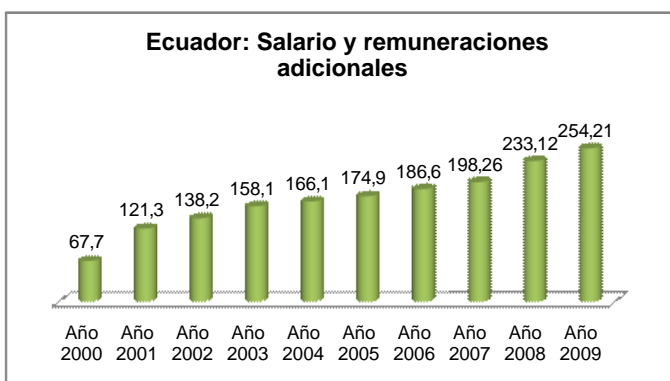
Fuente: MAGAP: www.sica.gov.ec/agro/precios/index2.html (Agosto de 2009)

Elaboración: Autora

En cuanto a los precios de los bienes manufacturados en términos de dólares tuvieron su nivel más bajo en el año 2000 y, posteriormente se han recuperado de forma lenta, lo mismo ocurre con los artesanos quienes se vieron muy afectados por la abrupta caída de los precios de sus productos y les ha sido más difícil recuperarse debido a la competencia en condiciones muy desventajosas con los productos importados especialmente procedentes de la China que entran al país a precios muy bajos.

Por otra parte, los precios de los servicios después de la dolarización tuvieron una recuperación más lenta, sobre todo de aquellos servicios que se realizan mediante contratación como es el caso de los alquileres y la educación.

Gráfico No. 1.12



Las remuneraciones totales básicas, esto es el salario mínimo vital más las bonificaciones complementarias. A partir de 1996 se puede establecer que éstas, en



Autora: Silvia Rosal Mañá Matute

Fuente: Banco Central del Ecuador, Informe variaciones de la inflación y remuneraciones

Elaboración: Autora



promedio, son de 150 dólares mensuales. No obstante, desde el segundo semestre de 1998, cuando empiezan a producirse las devaluaciones, las remuneraciones total mínimas sufren caídas constantes hasta llegar a un valor de 44 dólares en enero del 2000. Cabe precisar que para el año 2000 a través de la Ley para la Transformación Económica del Ecuador –TROLE I- se incorporó la remuneración por hora y la unificación salarial, así como algunas normas que flexibilizaron las regulaciones del mercado laboral, con lo cual se simplificó la estructura salarial y se incrementaron los aportes al IESS con la finalidad de que los empresarios conozcan el costo efectivo de la mano de obra y se pueda relacionar la remuneración con la productividad por hora. Esta situación perjudicó ostensiblemente a los trabajadores quienes soportaron la caída del poder adquisitivo de su salario que en 1999 fue de 60,9 dólares (1.109.099 sucres), frente a un costo de la canasta de productos de 218,19 dólares (3.990.099 sucres). En el año 2000, los salarios subieron al igual que la mayoría de precios, sin embargo se colocaron muy por debajo del costo de la canasta básica que fue de 280,32, en tanto que el salario mínimo vital –SMV- pasó de 46,6 dólares a 96,6 dólares. En el año 2001, el salario mínimo vital se incrementó en 21 dólares para los trabajadores del sector privado y con 30 dólares como bono de comisariato para los trabajadores del sector público, sin embargo estos ajustes en el salario no alcanzan a cubrir el costo de la canasta básica y se han ido recuperando su poder adquisitivo muy lentamente.

Cuadro No. 1.3

Salario unificado y componentes salariales en proceso de unificación (a)
(En dólares)

Años	Mes	Remuneraciones unificadas	Décimo Tercero	Décimo Cuarto	Componentes salariales	Total	Salario real (b)
2000	Diciembr	56.65	34.96	-	40.00	131.6	15.4

1 de enero de 2010





	e					1	
2001	Diciembre	85.65	83.23	-	32.00	200.88	19.1
2002	Diciembre	104.88	103.28	-	24.00	232.16	20.2
2003	Diciembre	121.91	120.50	-	16.00	25.84	21.2
2004	Diciembre	135.60	134.50	-	8.00	278.10	22.4
2005	Diciembre	150.00	148.80	-	-	298.80	23.1
2006	Diciembre	160.00	-	-	-	160.00	12.3

(a) Vigente a partir del 13 de marzo de 2000, por ley TROLE 1 publicada en el R.O. No. 34

(b) En función del Índice de Precios al Consumidor del Área Urbana, IPCU de cada mes.

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autora

Como resultado de la acelerada devaluación del sucre en los meses previos a la dolarización, los salarios reales cayeron dramáticamente, se ampliaron los subsidios para hacer frente a la pobreza que según la Encuesta de Condiciones de Vida de 1999, la incidencia de la pobreza de consumo fue al 60,6% de ecuatorianos cuyo consumo era inferior al equivalente monetario de una canasta básica, en tanto que la pobreza de consumo para el 2006 afectó al 39,8% de la población.

Por su parte, el desempleo en 1999 fue del 14,4% de la Población Económicamente Activa y en el 2000 bajó al 9%, esta disminución se debió en





parte a la emigración masiva de ecuatorianos. En este periodo de dolarización el desempleo ha fluctuado entre el 6% y el 12% y, el subempleo ha sido superior al 50% pero inferior al 66% como se tuvo en el año 2000 cuando inició la dolarización oficial. La buena noticia para los trabajadores fue que la Asamblea Constituyente del 2008 dispuso el Mandato Constituyente No. 8 que elimina el trabajo por horas y toda forma de explotación laboral. (*Véase Anexo No. 1.13: Ecuador Tasa de Desempleo y Subempleo de la PEA*).

La economía global está dejando atrás un período caracterizado por un boom de precios de commodities no observado desde comienzos de 1970. Así, los precios del petróleo aumentaron desde USD 30 el barril a comienzos del 2003 a casi USD 140 a fines de junio 2008; casi un 35% por arriba del nivel record de 1979 en términos reales.

Por su parte, los precios de los alimentos empezaron su boom en el 2006 –mucho más tarde que los del petróleo, metales y otros minerales– sin alcanzar sus niveles de 1970, destacando particularmente granos, aceite comestible y comidas proteicas.

En el mercado de alimentos, las condiciones climáticas desfavorables, los costos de combustibles crecientes, la producción creciente de bio-combustibles y más recientemente restricciones de comercio se han sumado a la presión de precios al alza. Por el lado de la producción, la oferta de granos principales no se ha mantenido al alza frente a una demanda creciente en los últimos años y el nivel de sus inventarios ha declinado hasta los niveles vistos a comienzos de los 70s.

A su vez, las condiciones climáticas desfavorables en varios países condujeron a cosechas deficitarias de trigo en el 2007, acumulando un segundo año consecutivo en ese mal desempeño, con la consiguiente presión al alza de precios, lo que a su vez, se traslada hacia otros granos vía los efectos de





sustitución; el incremento de los precios del petróleo contribuye también al aumento de los costos de producción de los alimentos.

1.7 LA ECONOMÍA DE LA PROVINCIA DEL CAÑAR CON DOLARIZACIÓN

Hatun Cañar es parte de la provincia del Cañar. La población proyectada de esta provincia al 2008 es de 228.000 habitantes que representan el 1,7% de la población del país.

La economía de la provincia del Cañar entre el 2001 al 2006 contribuyó en términos constantes con 1,3% al VAB del país y el 1,7% al VAB no petrolero como se puede ver en el siguiente cuadro. La mayor parte de la producción ecuatoriana se obtiene en Guayas y Pichincha porque allí se encuentran las dos ciudades más grandes del país que son Guayaquil y Quito respectivamente.

Cuadro No. 1.4

Valor Agregado Bruto de la Provincia del Cañar
(Miles de dólares de 2000)

	PROVINCIAS	% VAB 2001	% VAB 2001 No petrolero	% VAB 2002	% VAB 2002 No petrolero	% VAB 2003	% VAB 2003 No Petrolero	% VAB 2004	% VAB 2004 No Petrolero	% VAB 2005 (sd)	% VAB 2005 No Petrolero	% VAB 2006 (p)	% VAB 2006 (p) No Petrolero
1	AZUAY	5,1%	6,6%	5,1%	6,7%	5,1%	6,6%	4,8%	6,4%	4,7%	6,7%	4,7%	7,0%
3	CAÑAR	1,3%	1,7%	1,3%	1,7%	1,3%	1,7%	1,2%	1,6%	1,2%	1,7%	1,2%	1,8%
14	MORONA SANTIAGO	0,4%	0,5%	0,4%	0,6%	0,4%	0,6%	0,4%	0,6%	0,4%	0,6%	0,4%	0,6%
17	PICHINCHA	19,9%	25,6%	20,6%	26,6%	20,0%	25,9%	18,9%	25,5%	19,0%	27,2%	19,0%	28,3%
9	GUAYAS	21,3%	30,1%	21,5%	30,4%	21,6%	30,6%	20,5%	30,3%	20,9%	32,5%	21,5%	35,0%
	RESTO DEL PAÍS (incl. SIFMI y otros PIB)	51,9%	35,3%	51,0%	34,0%	51,6%	34,6%	54,2%	35,6%	53,8%	31,2%	53,1%	27,3%
	VAB_PAIS	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%

SIFMI: Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente

(sd) Semidefinitivas

(p) Provisionales





Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anual

Elaboración: Autora

En la provincia del Cañar, el 78% del valor agregado que se genera proviene de las cinco principales actividades que son industria manufacturera (21%), agricultura (16%), transporte (13%), construcción (16%) y comercio (11%). En general la estructura productiva de la provincia ha tenido pequeños cambios entre el 2001 – 2006, pues en el 2001 la producción primaria representaba el 18% de la producción y en el 2006 disminuyó al 16%, la secundaria fue del 20% en el 2001 y paso al 21% en el 2006 y, la terciaria o de servicios representaba el 61% y pasó al 62%.

Por otro lado, este crecimiento del VAB no ha significado un incremento de la producción y el empleo, en Cañar al igual que en todo el país, la tasa de desempleo es baja, pero la calidad del empleo es el principal problema, pues según las encuestas de empleo en el 2007 aproximadamente el 71,5% de la PEA de Cañar estaba subempleada y sólo el 22,73% estaba plenamente ocupada. En tanto que en el país el subempleo durante ese año llegó al 59,8% y la ocupación plena alcanzaron el 34,2%.

Las actividades agropecuarias no son las que mayor riqueza generan a esta provincia pero son las que más ocupan a la población económicamente activa, aunque se observa que está disminuyendo esta participación, pues en el censo de 2001 el 45% de la PEA provincial trabajaba en las actividades agropecuarias, porcentaje inferior al del censo de 1990 que fue de 49%.

Anexo No. 1.13





Fuente: INEC, Censos de Población 2001

Elaboración: Autora

En esta Provincia en el 2001, se generaban por concepto de nueva riqueza alrededor de 226 millones de dólares constantes y en el 2006 se paso a generar 262 millones de dólares constantes. En el periodo 2001 – 2006, la economía del Cañar creció a una tasa promedio anual de 3%, inferior al crecimiento promedio del país. Este bajo crecimiento de la economía evidencia que este territorio ha tenido más dificultades para generar valor agregado que el resto del país. Esto se debe a que la producción de Cañar se basa en actividades que generan poco valor agregado y están orientadas al mercado interno, teniendo que competir con productos importados más baratos y de mejor calidad debido a que el esquema de la dolarización favoreció las importaciones. Además, la disponibilidad de crédito para consumo y la recepción de remesas de divisas de los migrantes han sido direccionadas al consumo de productos importados en vez del consumo de productos nacionales.





Cuadro No. 1.5
VAB Cañar 2001 y 2006 por sectores de actividad económica
(miles de dólares de 2.000)

Industrias o sectores	VAB Cañar 2001	% VAB Cañar 2001	VAB Cañar 2006	% VAB Cañar 2006	Variación 2001 - 2006
Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	45.484	20%	54.507	21%	20%
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	40.464	18%	41.420	16%	2%
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	36.653	16%	34.514	13%	-6%
Construcción	36.624	16%	43.302	16%	18%
Comercio al por mayor y al por menor	24.192	11%	29.775	11%	23%
Enseñanza, servicios sociales, de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	13.097	6%	17.990	7%	37%
Administración	13.040	6%	14.958	6%	15%





pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria					
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	11.914	5%	15.418	6%	29%
Hoteles y restaurantes	1.854	1%	2.802	1%	51%
Intermediación financiera	1.420	1%	4.531	2%	219%
Explotación de minas y canteras	1.073	0%	1.433	1%	34%
Hogares privados con servicio doméstico	291	0%	309	0%	6%
Suministro de electricidad y agua	203	0%	1.332	1%	556%
Pesca	164	0%	223	0%	36%
Fabricación de productos de la refinación de petróleo		0%	0	0%	
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI) (*)		0%		0%	
TOTAL	226.473	100%	262.515	100%	16%

Fuente: Banco Central del Ecuador: Cuentas Provinciales

Elaboración: Autora





Las industrias de mayor crecimiento fueron el suministro de electricidad y agua (82,7%) y la intermediación financiera (27,7%), en tanto que la de menor crecimiento fue la agricultura (0,6%), como se observa en el siguiente cuadro.

Cuadro No. 1.6
VAB Provincia del Cañar: Tasas de crecimiento por sectores (2002 – 2006)
(En dólares de 2000)

Industrias o sectores	Año 2002	Año 2003	Año 2004	Año 2005	Año 2006	Promedio Anual 2001 - 2006
Agricultura, ganadería, caza y silvicultura	2,4	1,3	3,4	-7,5	3,3	0,6
Pesca	-1,8	10,4	-6,4	23,2	9,1	6,9
Explotación de minas y canteras	5,2	6,8	12,7	2,3	3,1	6,0
Industrias manufactureras (excluye refinación de petróleo)	-0,7	3,9	5,9	5,7	3,7	3,7





Fabricación de productos de la refinación de petróleo						
Suministro de electricidad y agua	5,9	2,9	376,0	35,5	-6,7	82,7
Construcción	-3,0	1,0	-14,0	23,0	14,1	4,2
Comercio al por mayor y al por menor	0,3	7,3	3,5	5,1	5,1	4,3
Hoteles y restaurantes	2,8	10,3	9,4	41,3	-13,8	10,0
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	0,0	-0,1	3,9	-14,0	5,5	-0,9
Intermediación financiera	7,3	4,9	36,4	61,0	29,1	27,7
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	3,0	2,8	10,8	6,6	3,5	5,3
Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	9,0	-0,8	5,8	1,0	-0,7	2,9
Enseñanza, servicios sociales,	-2,1	2,1	1,7	20,8	11,8	6,9





de salud y otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales						
Hogares privados con servicio doméstico	-1,0	8,3	3,6	-16,6	14,6	1,8
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente (SIFMI) (*)						
	0,5	2,3	2,5	3,9	5,9	3,0

Fuente: Banco Central del Ecuador, Cuentas Provinciales 2001 – 2006

Elaboración: Autora

La economía del Cañar, se sostiene y ha dinamizado tanto su consumo como inversión por la recepción de remesas de migrantes al exterior. En efecto, el sector comercial y de servicios (enseñanza, hotelería, inmobiliarios) ha tenido un crecimiento promedio anual acorde al crecimiento económico del país y también se observa una recuperación y crecimiento del sector financiero local.

El Cañar es la tercera provincia del país que recibe el mayor monto de remesas, después de Azuay y Guayas. El Banco Central en el 2007 estimó que el país recibió aproximadamente 3.300 millones de dólares, en tanto que Cañar recibió alrededor de 429 millones de dólares.





En el país y concretamente en Cañar, cada rama de actividad se ha tenido que acoplar al nuevo sistema monetario de dolarización. Pues con la dolarización se endurecen las condiciones de competitividad de la producción nacional porque al apreciarse el dólar se pierde competitividad, lo cual favorece las importaciones en detrimento de las exportaciones.

De esta forma, la producción nacional tiene que competir en el mercado con productos importados de mejor calidad y a precios más bajos, lo cual afectó a los pocos productos agrícolas de exportación de esta provincia como son el arroz que se cultiva en la parte costera del Cañar, en la Troncal. Además, los productos agrícolas de exportación se hallan afectados por la variabilidad de los precios y la amenaza de las sequías.

El dólar se mantuvo fuerte en los dos primeros años de la década del 2000, es decir, hubo una apreciación de la moneda estadounidense frente a la canasta de monedas de otros países, por lo que la economía ecuatoriana perdió competitividad frente a otros países que tienen mayor productividad y flexibilidad en el manejo del tipo de cambio, lo cual facilitó las importaciones y el contrabando de bienes que competían con los producidos localmente como son los casos de los bienes manufacturados y algunos bienes agrícolas.

La apreciación del dólar ha generado un abaratamiento relativo de los bienes importados. La disponibilidad de crédito para consumo y las crecientes remesas de divisas de los emigrantes han facilitado un crecimiento acelerado de las importaciones, en particular de bienes de consumo.

Como se analizó anteriormente, en un segundo momento de implementación de la dolarización a partir del 2003, la inflación comenzó a disminuir y estar acorde con una economía dolarizada, esto permitió recuperar el poder adquisitivo de los salarios y con ello tener un mayor consumo y consecuentemente una mayor





demanda que incentive la producción local. Se fueron ajustando los salarios, los precios de los combustibles y la energía y con ello se incrementaron los costos de producción, lo que hace más difícil competir. Cabe recalcar, que la competitividad de la producción nacional tiene problemas estructurales como son los bajos niveles de educación de la población, el casi inexistente gasto para la investigación y la ciencia que lleven a mejorar los procesos de producción.

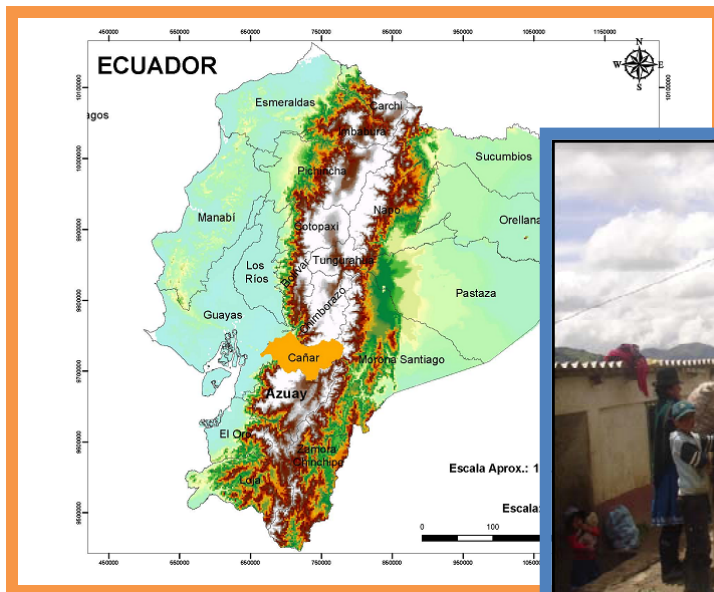
Ciertamente, para mejorar la productividad es necesario invertir para desarrollar procesos productivos más eficientes, para lo cual se requiere invertir en educación, capacitación, ciencia y tecnología, infraestructura productiva y contar con servicios para la producción accesibles. Se esperaba que con la dolarización bajarían las tasas de interés, lo cual incentivaría la producción en vez del rentismo, pues por un lado con tasas de interés más bajas son menores los costos financieros y por otro lado resulta atractivo para los inversionistas tener proyectos con mayor rentabilidad que compensen el riesgo que implica gestionar una inversión en lugar de que estén ganando bajos intereses en el banco. Sin embargo, las tasas de interés con dolarización han sido altas y no se cuenta con líneas de crédito que favorezcan la producción.

El crédito ha influido en la escasa capacidad de la economía para adaptarse a las nuevas condiciones impuestas por la dolarización. Desafortunadamente la crisis bancaria de 1999, y la quiebra de la mayor parte de los bancos privados, han creado una restricción prolongada de crédito, de forma que el crédito disponible es escaso, con tasas de interés demasiado altas, y en su mayor parte se canaliza al comercio o al consumo en lugar de a la producción.



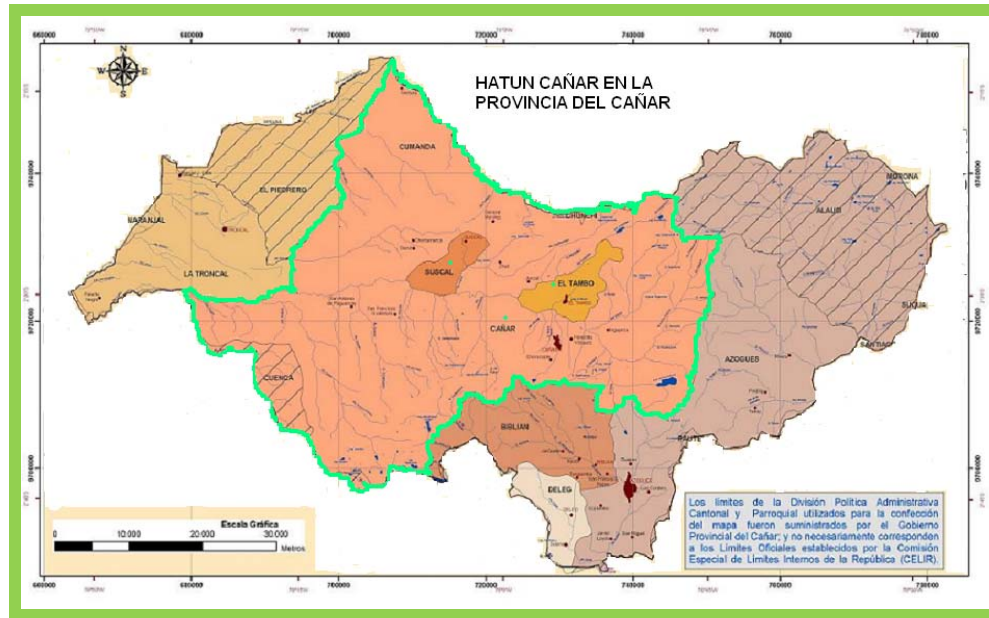
CAPITULO 2

LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR



1 de enero de 2010





2. LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR

En este capítulo se pretende entender el funcionamiento de la economía campesina en Hatun Cañar, para lo cual se inicia con una aproximación teórica de lo que es la economía campesina, después se ubica el territorio de Hatun Cañar y sus características socio demográficas y económicas. El análisis se realiza utilizando información primaria que proviene de la observación y entrevistas realizadas para esta investigación, además con el afán de tener un análisis transversal que recoja los cambios efectuados en el tiempo se utiliza la información socio – demográfica que proviene de los censos de población y la información del censo agropecuario de 1974 y 2000, así como las estadísticas provenientes de la encuesta ESPAC que realiza el INEC cada año para el sector agropecuario y, la información de precios y costos de producción que obtiene el Ministerio de Agricultura y Ganadería MAGAP.

2.1 APROXIMACIÓN TEÓRICA: ¿QUÉ ES LA ECONOMÍA CAMPESINA?



Ciertamente comprender la realidad socioeconómica del campo e intervenir en ella con políticas adecuadas es una tarea compleja, más aún, cuando las investigaciones al respecto son escasas e incluso han sido marginadas como análisis del pasado o porque el término “campesino” para muchos puede resultar peyorativo, por lo que se han utilizado otras expresiones como agricultor, cultivador, granjero, que tienen otras connotaciones y tergiversan el sentido mismo de lo que implica ser un campesino.

Por otra parte, se tiene la tendencia a considerar que la realidad socioeconómica del campo es sinónimo de agricultura y desde esta óptica sectorialista y con un enfoque de costo/beneficio se evalúa sus resultados y se realizan propuestas, que no se compadecen con la realidad heterogénea de las familias campesinas, la diversidad de actividades interdependientes que realizan y que deben ser vistas en su conjunto para comprenderlas mejor y poder intervenir adecuadamente.

En este contexto, intentaré hacer una aproximación de lo que implican las economías campesinas, explicando las transformaciones que han sufrido hasta la actualidad y en el marco del desarrollo de nuestro país.

La economía campesina como categoría analítica de las ciencias sociales fue abordada por Marx como modos de producción en transición al capitalismo, sin embargo, no reconoce al campesinado como una clase social. Esta misma línea siguió Lenin cuando destacaba las vías de desarrollo del capitalismo en el campo y el problema político que representaba la descomposición del campesinado debido a que son numerosos y se encuentran en una situación paupérrima, cultivando en las tierras de peor calidad y en pedazos tan pequeños que su producción no les alcanza para vivir. (Lenin 1908)

“Los campesinos parcelarios forman una masa inmensa, cuyos individuos viven en idéntica situación, pero sin que entre ellos existan muchas





relaciones. Su modo de producción los aísla a unos de otros, en vez de establecer relaciones mutuas entre ellos... Su campo de producción, la parcela, no admite en su cultivo división alguna del trabajo, ni aplicación alguna de la ciencia; no admite, por tanto, multiplicidad de desarrollo, ni diversidad e talentos, ni riqueza de relaciones sociales. Cada familia campesina se basta, sobre poco más o menos, a sí misma, produce directamente ella misma la mayor parte de lo que consume y obtiene así sus materiales de existencia más bien en intercambio con la naturaleza que en contacto con la sociedad.” (K. Marx 1851)

En el 18 Brumario de Luis Bonaparte, Marx se refiere al campesinado como un “modo de producción parcelario”, entendiéndose como modo de producción secundario articulado al modo de producción principal que es el capitalista y deduciéndose como efectivamente lo hacen varios autores, a que Marx ubicaba a las economías campesinas como un modo de producción simple, mientras que otros autores consideraban que era una “forma de producción”.

Althusser, redefinió el concepto de modo de producción aduciendo que este implicaba, instancias económicas, ideológicas y jurídico-políticas, así mismo, re conceptualiza a la formación social como una combinación de modos de producción. De esta forma, la sociedad era concebida como una formación social compleja donde coexisten diversos modos de producción, en la que coexistía el campesinado como sujeto social. (Althusser 1967)

Otro importante punto de referencia se encuentra en la obra del ruso Alexander Chayanov (1966), quién planteó que el relativo bienestar económico del campesinado variaba significativamente a lo largo del ciclo vital de la familia, principalmente en función del relativo equilibrio que existía entre productores y consumidores dentro del hogar. Este autor insistió en que la racionalidad económica de los campesinos no significaba siempre optimizar los beneficios





obtenidos, es decir no está presente obtener mayor cantidad de dinero, ni ganancia. Así, la familia campesina se mostraría más preocupada por una estabilidad más bien cíclica que por la posibilidad de acumulación de riqueza.

Por otro lado, durante algunos momentos del desarrollo del grupo doméstico, en especial cuando el número de consumidores superaba la capacidad de producción de las tierras que se poseían, miembros del mismo se emplearían en distintos oficios no relacionados con la producción agrícola, pero normalmente dentro de la misma explotación campesina. Finalmente, el empleo de mano de obra ajena a la familia era prácticamente inexistente. De esta manera, dentro de un análisis claramente anti materialista, Chayanov veía una situación en la que la economía campesina se adaptaba a las necesidades del momento, determinadas fundamentalmente por dinámicas demográficas, sin plantearse la posibilidad de acumular propiedad, ni riqueza mediante la adquisición de tierras nuevas y la contratación de mano de obra ajena al núcleo familiar. Así, para Chayanov, la economía campesina, y por ello la movilidad social, era un proceso fundamentalmente cíclico.

Las investigaciones de Chayanov, le llevaron a afirmar que la economía campesina es una forma de producción no capitalista, por tanto, los conceptos de renta, capital, salarios no sirven para comprender este tipo de organización-producción. Planteaba que los problemas eran conocer ¿Cuál es el valor de la fuerza de trabajo del campesino?, ¿Tiene un valor de cambio o únicamente un valor de uso?, llegando a la conclusión de que el trabajo campesino carece de valor monetario, lo que le lleva a buscar en otros elementos, la dinámica de la economía campesina, afirmando que el motor que mueve a la economía campesina no es la ganancia o plusvalía, pues, lo que mueve a la economía campesina es satisfacer las necesidades de la familia y por tanto, la ley del valor que mueve a la economía capitalista no puede ser aplicada a esta forma de producción, a menos que exista una articulación entre ambas o la economía





campesina esté dominada por el mercado capitalista. De acuerdo a este autor, el concepto básico para el análisis de la economía campesina es el equilibrio de consumo-trabajo entre la satisfacción de las necesidades familiares y la fatiga, este es el “grado de auto explotación”, que en realidad se manifiesta en lo que percibe por su trabajo”, el cual oscila entre la obtención de valor agregado y el límite físico de estricta supervivencia. (Chayanov V 1925)

En el análisis de las economías campesinas cobra importancia el tamaño de la familia, la población económicamente dependiente, la evolución de la composición interna de la familia, el tamaño y la calidad de la tierra, los tipos de cultivos, la ubicación de la unidad de producción, los precios del mercado, la densidad de la población, entre otros elementos e indicadores que son determinantes para comprender el comportamiento de la economía campesina. (Bartra 1974)

La forma de producción de la economía campesina se caracteriza entonces, por el carácter familiar de la unidad de producción, diseminación de las unidades y de los medios de producción, división elemental del trabajo, bajo nivel de las fuerzas productivas, satisfacción de las necesidades de la familia como meta de la actividad económica y transferencia de excedentes del producto campesino al resto de la economía a través de la venta.

En América Latina, existen varios estudios que desde diferentes enfoques han ilustrado la cuestión campesina, de manera particular en la década de 1970 se evidencia un mayor número de investigaciones sobre la ruralidad, los campesinos y las economías campesinas, así los asuntos que han sido tratados son la naturaleza del campesinado como tipo social, su definición como clase social, sus formas y posibilidades de organización autónoma, sus formas de vinculación con la sociedad mayor, su existencia y futuro, la vinculación con el mercado y sus ventajas comparativas y de manera particular en los últimos tiempos las





características de los movimientos sociales campesinos.²¹ Sobre todo existió una reflexión en torno a la cuestión agraria en la década de los sesenta, a raíz de las Reformas Agrarias y la Revolución Cubana. Así los diagnósticos de organismos como la CEPAL caracterizaban a los campesinos con un conjunto de indicadores relativos a la disposición de recursos agrícolas como la cantidad de tierra, herramientas y capacidad de gestión, lo que hacía se confunda a los campesinos como un tipo de empresarios.

Ciertamente, los criterios diferenciadores entre los granjeros y los campesinos en sentido estricto es la utilización exclusiva de mano de obra familiar, la tenencia de pequeñas cantidades de tierra, el uso de herramientas rudimentarias, con lo que se pierden los conceptos de renta de la tierra y salario que forman parte del proceso de producción y reproducción del capital. De allí, que varios estudiosos plantean la ilusión de gratuidad que tienen los campesinos respecto a la tierra y la utilización de fuerza de trabajo familiar.

Entre los principales atributos de la economía campesina como unidad de producción es su organización en torno a la familia, donde priman los intereses de supervivencia y reproducción de la familia, más que los intereses de los individuos que la componen. Así, la familia constituye la “unidad básica de propiedad, producción, consumo, reproducción social, identidad, prestigio y sociabilidad” entre los campesinos.

En la actualidad, la economía campesina constituye una forma de producción vinculada al mercado y la globalización, que se caracteriza por el predominio de explotaciones agropecuarias familiares, donde se realizan pluriactividades, pero al menos una actividad agropecuaria en su predio, combinada o no con otras

²¹ Ver por ejemplo a Bruno Kervyn: *La Economía Campesina en el Perú: Teorías y Políticas*; Rafael Domínguez Martín, *Caracterizando al campesinado y la economía campesina: Pluriactividad y Dependencia del mercado como nuevos atributos de la campesinidad*; Bartra, *Estructura Agraria y Clases Sociales en México*; Aníbal Quijano, *Los Movimientos Campesinos en América Latina*; CEPAL, *Problemas fundamentales para el estudio de la modernización productiva y el desarrollo social rural*, así como *Boletines Económicos* y *Cuadernos* de la CEPAL.





actividades, extra-prediales y/o no agropecuarias, cualquiera sea el espacio en el cual son realizados, y la naturaleza del empleo considerado (autoempleo o trabajo asalariado). Las actividades extra-prediales corresponden a ocupaciones realizadas en el sector agropecuario, pero fuera del predio familiar (trabajo agropecuario asalariado). A Las actividades no agropecuarias conciernen las ocupaciones efectuadas fuera del sector agropecuario, cualquier sea el lugar de realización (artesanía, construcción, transporte, comercio no agropecuario, entre otras). (M. Vaillant 2008)

2.2 UBICACIÓN DEL TERRITORIO DE HATUN CAÑAR

La región de Hatun Cañar está ubicada en los Andes del Ecuador en la Cuenca del Río Cañar, comprende lo que se conoce como San Antonio de las Reales Minas de Hatun Cañar, cuya división política en la actualidad corresponde a los cantones Cañar²², El Tambo y Suscal de la provincia del Cañar y es cuna donde en la época prehispánica se asentó la cultura Cañari. El río Cañar atraviesa este territorio, la vía Panamericana Norte atraviesa esta región y la comunica con los grandes centros urbanos y mercados del país como el de Guayaquil en la Costa (4 horas), Cuenca en la Sierra Sur (1,5 horas).

En este paisaje rural con topografía irregular, con llanuras y ríos, vivieron y defendieron su territorio los bravos Cañaris cuando fueron invadidos por los Incas quienes arrasaron con la población masculina Cañari que iba a las guerras y se perdió la lengua Cañari y muchas de sus costumbres.

²² El cantón Cañar sufrió dos desmembraciones, la primera en 1991, cuando la parroquia El Tambo se convirtió en cantón y, la segunda en 1996, cuando se separó la parroquia Suscal para también convertirse en cantón.





Los historiadores ubican a Hatun Cañar como un señorío de la cultura Cañari, donde hoy se ubican los pueblos de Chorocopte, Gualleturo, Sisid, Juncal, Quilloac, Gun, Suscal, Socorte, Secicay, Chontamarca, Shaya, Narrío, Coyoctor, Culebrillas, Silante, Chuichún, Dabondeleg.

En estas tierras se explotaron minas de plata y oro, riqueza que perteneció principalmente a los jefes de las tribus. Hasta en la actualidad se recalca la valentía de los Cañaris que no tuvieron esclavos y enfrentaron la invasión de los Incas y los españoles. Este pueblo se distinguía de otro pueblo por su lengua, por el modo de vestir y por la manera en que hombres y mujeres llevan el pelo largo.

2.3 CARACTERÍSTICAS SOCIO DEMOGRÁFICAS

2.3.1 Estructura y dinámica de la población

La información que recoge datos confiables y nos permite hacer un análisis transversal de los cambios demográficos y socioeconómicos de las diversas zonas del país son los censos de población y vivienda. Para este análisis, se ha considerado pertinente tomar información desde el censo de población de 1982 en que se inició la aplicación de políticas de ajuste neoliberales en el país y los censos de 1990 y 2001.

En el 2008 Hatun Cañar tenía una población proyectada de 78.242 habitantes, de los cuales el 26,9% se ubica en el área urbana y el 73,1% en el área rural. Según el Censo de 2001, aproximadamente 28.540 personas se auto identificaron como indígenas (40% de la población) y viven en su mayoría en el área rural.





Analizar los cambios que ha tenido la estructura y dinámica de la población rural de Hatun Cañar permitirá acercarnos a conocer como se desenvuelve las economías campesinas.

En 1982, vivían en esta zona de estudio 74.748 personas, la mayoría eran hombres (50,9%) que se ganaban la vida en estas tierras, ocho años más tarde se registró que el tamaño de la población disminuyó a 54.474 personas y pasaron a ser las mujeres mayoría (51,2%), para el 2001 el censo contabilizó 56.024 personas donde la mayoría fueron mujeres (55%).

Cuadro No. 2.1

HATUN CAÑAR: NÚMERO Y PORCENTAJE DE PROYECCIONES DE POBLACIÓN POR ÁREA DE RESIDENCIA, SEGÚN PROVINCIA Y CANTONES, 2008

Provincia y cantones	Año 2008			AÑO 2008		
	Área Urbana	Área Rural	Total	Área Urbana	Área Rural	Total
Total País	8.993.796	4.811.299	13.805.095	65,1	34,9	100,0
Provincia del Cañar	107.282	121.420	228.702	46,9	53,1	100,0
Hatun Cañar	21.045	57.197	78.242	26,9	73,1	100,0
Cantón Cañar	15.771	48.480	64.251	24,5	75,5	100,0
Cantón El Tambo	4.091	5.020	9.111	44,9	55,1	100,0
Cantón Suscal	1.183	3.697	4.880	24,2	75,8	100,0

Fuente: INEC, Proyecciones de Población 2008

Elaboración: Autora





La estructura de la población campesina de Hatun Cañar es relativamente joven y ha tenido notorios cambios según los tres últimos censos (1982, 1990 y 2001). Entre 1982 a 1990, aproximadamente 46 de cada 100 personas eran menores de 15 años, en cambio en el 2001 se registró que disminuyó al 43,3%. En el último censo se tuvo que los niños y niñas menores de 5 años representan el 14% de la población, menor a la registrada en 1982 cuando la población menor de 5 años era aproximadamente el 17,7%, en tanto que la población que cursa la educación básica entre 5 a 14 años representan el 29,1%. Esta disminución de la población obedece a una baja tasa de natalidad que en el 2001 fue de 28 nacidos vivos por cada 1000 habitantes y que para el 2007 se estima que ha disminuido a 17. (INEC 2001-2007)

La población campesina de esta zona con edades entre 15 a 65 años representó el 50,6% de la población en 1982 y para el 2001 alcanzó al 50%, sin embargo en la pirámide de población del último censo se observa que la población que vive en el área rural a partir de los 20 años comienza notablemente a disminuir, particularmente se observa que los varones migran en busca de mejores oportunidades ya sea al interior del país o al exterior. En el caso de las mujeres también se observa esta disminución de la población en estos grupos de edad pero en menor proporción que en el caso de los hombres. (Véase Anexo No. 2.1. Anexo No. 2.2 y Anexo No. 2.3: *Hatun Cañar: Pirámide de población 1982, 1990 y 2001*).

En cuanto a la población de adultos mayores (65 años y más), en 1982 representaban el 3,8%, en 1990 constituían el 5% de la población y en el 2001 subió al 6,8%. Este incremento de la población vieja se debe al incremento en la esperanza de vida al nacer, que en la actualidad para el Ecuador es en promedio 75 años.





Según el Censo de población de 2001, aproximadamente 6.815 personas que vivían en Hatun Cañar salieron al exterior, de los cuales el 75% son hombres y 25% mujeres, la mayoría migró por motivos de residencia (48%), trabajo (31%) y turismo (16%). Los principales destinos fueron los Estados Unidos (76%) y España (20%). El censo registra que cuando se desató la crisis financiera del país en 1999 y 2000 salieron aproximadamente 3.600 personas de esta zona, así mismo, las entrevistas realizadas a la población confirman que antes de la crisis e incluso en la actualidad continúa la migración. Según la encuesta de empleo realizada por el INEC en el 2007, se tiene que 19 de cada 100 hogares de Cañar tienen al menos un familiar residiendo en el exterior. *(Véase Anexo No. 2.4: Porcentaje de familias con al menos un migrante en el exterior)*

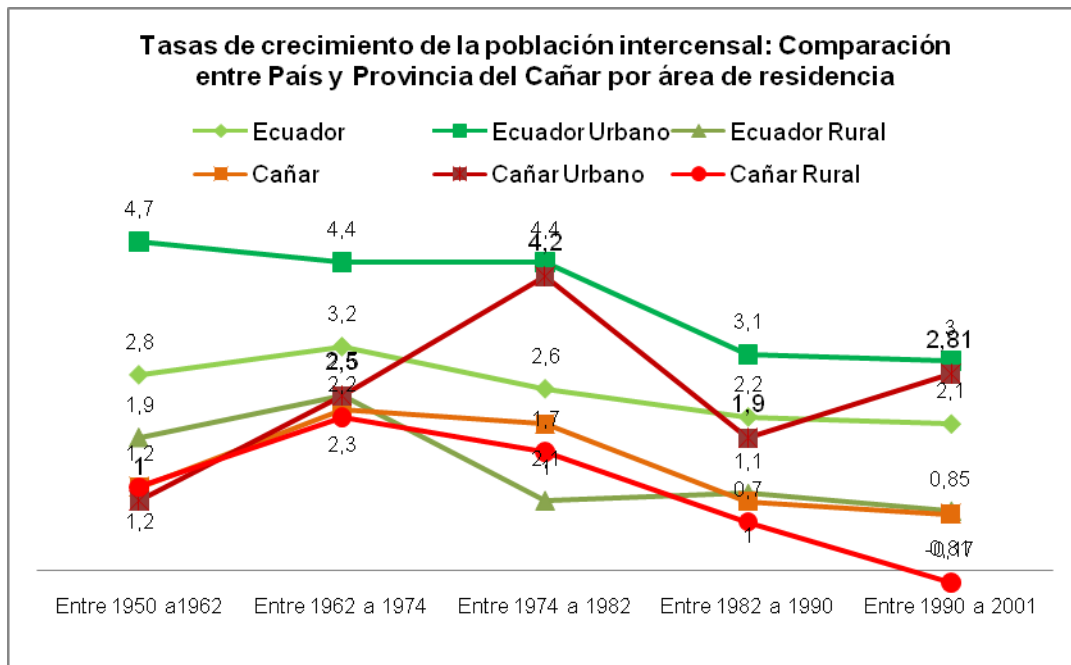
Esto afecta significativamente la estructura y dinámica de la población, puesto que la mayoría migra a edades tempranas, trayendo como consecuencia una disminución del número de nupcias, por ende una disminución del número de hijos e hijas que componen la familia, lo cual en las economías campesinas es un factor de vital importancia para sostener la unidad de producción y consumo.

Como se puede observar en el siguiente gráfico, el crecimiento poblacional de la provincia del Cañar tendencialmente ha sido más lento que del promedio del país; por otra parte, es evidente el mayor crecimiento poblacional en el área urbana frente al lento crecimiento poblacional del área rural.

Como se puede observar en el siguiente gráfico, la población que vive en el campo del país (0,85%) está disminuyendo, particularmente en la provincia del Cañar en el último periodo intercensal (1990 – 2001) se tuvo un decrecimiento (-0,17%), en tanto que la población urbana crece a ritmos mayores, en el país la tasa de crecimiento de la población urbana fue de 3% y en la provincia del Cañar la población urbana creció en 2,81% cercana a la del país, por lo que se tiene un despoblamiento del campo (INFOPLAN 2004).



Gráfico No. 2.1



Fuente: INFOPLAN, 2004

Elaboración: Autora

Con la migración internacional, las familias campesinas de Hatun Cañar intensificaron su vinculación con el mercado internacional globalizado para vender su fuerza de trabajo, misma que en el mercado de trabajo mundial tiene un valor de cambio mayor.

2.3.2 Familias campesinas de Hatun Cañar

En 1990, en Hatun Cañar la mayoría de la población de 10 años, se había unido a una pareja a través del matrimonio (54%), el 36,2% eran solteros y en menor proporción están la unión consensuada (2,1%), quienes vivían separados de su



pareja (0,7%) o habían enviudado (0,2%). La mayoría de personas constituía una familia a través del matrimonio tanto civil como eclesiástico y se casaba en edades comprendidas entre los 20 a 30 años.

Para el 2001, se observa que los cambios que se han dado en la partida de la formación de familias campesinas del área de estudio no son drásticos, pues prevalece que la población, inicie la formación de sus familias a través del matrimonio (49,6%) y en mínima proporción a través de uniones consensuadas (3,1%).

En Hatun Cañar, la familia es una institución social anclada en necesidades humanas universales de base biológica: la sexualidad, la reproducción y la subsistencia cotidiana. Sus miembros comparten un territorio donde están presentes las relaciones de producción, reproducción y distribución, con su propia estructura de poder y componentes ideológicos y afectivos relacionados con la solidaridad intergeneracional, así como consideraciones instrumentales, estratégicas y sustentadas en intereses, tanto de la vida cotidiana como en una perspectiva del propio grupo familiar.

Como institución social, la familia regula la sexualidad legítima, los esquemas matrimoniales y la fecundidad. También está cruzada por los patrones de divorcio y separación, así como por las normas de transmisión intergeneracionales de capital social y económico: las normas de la herencia. Las reglas formales corporizadas en el derecho y el sentido común, que a veces incluso contradicen dichas reglas, son al mismo tiempo reflejo y guía para las prácticas sociales. (CEPAL 2007)

Entre 1990 al 2001, varió la composición de hogares observándose un incremento de hogares con jefatura femenina (de 24% a 36%) y hogares ampliados, en tanto que disminuyó la población en su condición de hijos avizorándose que existe un





número de familias más pequeñas y consecuentemente con un menor número de trabajadores para producir sus pequeñas unidades de producción agropecuaria, advirtiéndose cambios demográficos que afectan su sistema productivo.

Po otra parte, como una estrategia de reproducción de las familias campesinas, alguno de sus miembros, principalmente el padre y los hijos varones en edades comprendidas entre 15 a 20 años, se vinculaban al mercado para vender su fuerza de trabajo como jornaleros, obreros de la construcción, entre otras actividades fuera de su parcela.

La crisis financiera del país y la dolarización acentuó la magnitud de personas que optaron por migrar al exterior y obligó a que muchas familias se vean presionadas para propiciar que otros miembros de la familia tengan que migrar o salir de su parcela en busca de trabajo para sustentar a su familia.

Efectivamente, la migración internacional agudizada por la crisis de fin de siglo en el Ecuador, provocó cambios en su estrategia económica y desde luego profundizó su vínculo con el mercado, puesto que, las remesas son muy importantes económicamente y también son relevantes como nexos que vinculan, ligan y atan entre sí a miembros de la familia que no viven en el mismo lugar.

Cabe precisar que, en las economías campesinas se conjugan el espacio entre trabajo y familia con un arraigado sentido de pertenencia a su tierra. En la zona de Hatun Cañar es muy común observar familias ampliadas en las que la abuela es la jefa del hogar, la encargada de cuidar de la alimentación, salud y educación de sus nietos, a más de realizar las tareas domésticas y de su parcela, a cambio recibe una remesa de sus hijos, que en algunos casos apenas le alcanza para vivir.





“En mi casa somos 8 personas, mis 3 hijas que aún van al colegio; mis dos nietos hijos de mi hija que vive en Estados Unidos; mi hijo casado, nuera y nieto que aunque no duermen aquí, vienen almorzar aquí, porque mi nuera trabaja como profesora, como ve señorita la mañana no me alcanza para mandar dando el café a mis nietos, hacer el almuerzo, cuidar mis chanchitos y hasta hace poco que vivía mi madre también iba todos los días a darle de comer acá en la casita de lado, parece que nada se hiciera en la casa pero todo el día paso haciendo a pesar de mi enfermedad, ya que todos van a estudiar y trabajar, pero si me ayudan para la comidita y las cosas para los chicos mismo. Mi ex marido me da \$200 mensuales para sus hijas que están estudiando y mi hija también manda de Estados Unidos para que cuide a mis nietos \$200 mensual, pero casi todo se va en pasajes y la comida”

Doña Blanca, 54 años, comunidad de Chuichún

Las economías campesinas requieren de un cierto tipo de composición familiar y de división del trabajo en el hogar: los hombres deben realizar el trabajo duro que tiene que ver con la preparación de la tierra, en tanto que las mujeres y los niños ayudan a cuidar los animales. Por ello, la ausencia de hombres adultos en el hogar exige que se contrate jornales de trabajo, generalmente para realizar las tareas más forzosas de la actividad agropecuaria como son jalar el arado que se la realiza usualmente con yuntas, mientras que las mujeres y niños son los sembradores.

En las familias campesinas, está íntimamente interrelacionado el trabajo y la familia, y esta simbiosis es muy evidente cuando se observa la división sexual del trabajo y sus mecanismos de relación e interdependencia con la reproducción social, que refiere al cuidado diario, generacional y social de la población, evidenciándose que las mujeres tienen una sobrecarga de trabajo y





responsabilidades del tratamiento del hogar y la parcela. Cabe destacar, que el trabajo de las mujeres es aún más intenso cuando se trata de familias muy pobres, que no cuentan con remesas del exterior, ni tampoco ingresos extra prediales y desde luego cuando mayor es el número de hijos que tienen y aún dependen de sus cuidados.

Finalmente, otro aspecto que se debe recalcar de la organización de las familias campesinas es su función de protección social que realizan debido a los vínculos y compromisos que asumen como una estrategia de reproducción social, es decir, la familia campesina, como capital social, es un recurso estratégico que ha permitido cubrir las grandes ausencias de protección social del Estado, ha sido pues, la única institución social efectiva que ha operado frente a los eventos traumáticos como la migración y la crisis. En efecto, como se analizó anteriormente existen solidaridades intergeneracionales entre las familias, pues, los abuelos ayudan a cuidar a sus nietos en ausencia de los padres y también los hijos cuidan de sus padres cuando éstos son ancianos, por lo que no se observa como ocurre en las ciudades una derivación al mercado para adquirir servicios privados de servicio doméstico, ni tampoco de hogares de ancianos. El papel del Estado ha sido mínimo para brindar protección social a las familias campesinas a través del Seguro Campesino, por lo que continúa siendo un desafío lograr cerrar la brecha de inequidades entre el campo y la ciudad, en cuanto al acceso de servicios de salud, educación, comunicaciones, infraestructura, entre otros.

2.3.3 La comunidad campesina y su organización

En el Ecuador las comunidades campesinas están relacionadas con el desenvolvimiento de la organización indígena y campesina cuyo rol en el escenario político del país en los últimos 20 años ha sido reivindicar los derechos de los campesinos. Al interior de las comunidades también se tratan asuntos relacionados con los servicios y la ejecución de proyectos. En efecto, los





campesinos Cañaris se hacen oír porque tienen organizaciones cuya base son las comunidades de campesinos. En la agenda de todas estas organizaciones está la búsqueda de instituciones y organismos que financien sus proyectos de desarrollo rural y les presten asistencia técnica. De hecho, varias instituciones tanto públicas como privadas han intervenido en el desarrollo de la zona, por ejemplo el ahora desaparecido Centro de Reconversión Económica del Azuay –CREA- prestó sus servicios por varios años en esta zona, la Fundación Sendas, CEDIR-PROTOS, el Proyecto de la Cuenca Alta del Río Cañar –CARC-, entre otros. Según el censo del 2001, el 35% de la población rural del cantón Cañar pertenece a alguna organización; en el Tambo sólo el 6% y en Suscal el 22%.

Cotidianamente, el sentido de comunidad de los campesinos constituye parte de su estrategia de sobrevivencia y es una instancia importante en el esquema de reproducción de los campesinos andinos, de hecho, aún cuando los campesinos salen a vivir a la ciudad o al extranjero están presentes sus formas de solidaridad con los vecinos y valores comunitarios que se expresan por ejemplo en las fiestas comunitarias, en las ayudas a familias con escasos recursos económicos y para acceder a recursos y servicios.

Cada miembro de una comunidad campesina de Hatun Cañar suele sentirse parte integrante de un grupo de personas, con un sentido de pertenencia a su tierra que es entendible y por motivos históricos y culturales. Así pues, bajo la soberanía de los incas se cultivaba la tierra mediante ayllus, unidades domésticas a cuyo frente estaba el *Hatun-runá* o cabeza de familia, que a su vez estaba sujeto al control exhaustivo que las *curacas* ejercían sobre todas las labores. Cada año los *curacas* redistribuían la tierra en función del volumen de mano de obra activa que tuviera en cada hogar. Los miembros del ayllus eran objeto de un control riguroso y cada habitante de las zonas rurales formaba parte de un complejo sistema administrativo. Las distintas categorías sociales eran objeto del control continuo y riguroso que caracterizaba a la totalidad del imperio inca. Este sistema implicó una





estrecha vinculación entre los agricultores y la tierra que cultivaban, un aislamiento y sumisión al poder. (Bauer 2001)

De hecho, la mayoría de campesinos de Hatun Cañar dependía de las haciendas y se pasaba la vida en ella, en un estado de aislamiento que comenzó a cambiar cuando se construyó las carreteras, particularmente la Panamericana en 1970 que conecta a la Costa con la Sierra, comenzó haber carros y servicio de transporte para sacar sus productos, desde luego sumado al proceso de Reforma Agraria que posibilitó que los campesinos accedieran a la tierra. Esta situación permitió que las economías campesinas tengan mayor vinculación con el mercado, pues podían sacar sus excedentes de producto para intercambiarlo por otros productos de otras áreas geográficas y de esa manera también fueron cambiando sus patrones de consumo.

La organización más tradicional de Hatun Cañar es la comuna²³, registradas desde 1938 con Acuerdo Ministerial (Citacar, Pucarcel, Quilloag, Nar, La Posta, SIDSID, José Peralta, Caguana pamba, Suni Corral), hasta las registradas más recientemente como Chuichún en el 2004 y Zarapamba en el 2003. Según la dirección del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca (MAGAP), en esta zona de estudio se han registrado 46 comunas, algunas han desaparecido porque se han dividido la tierra y otras aún persisten. También existen otras formas organizativas, entre las que se puede citar a las organizaciones territoriales de base, las asociaciones²⁴, las juntas administradoras de agua potable²⁵, el seguro campesino, entre otras. (*Véase Anexo No. 2.5: Listado de Juntas de Agua y Anexo No. 2.6: Listado de Comunas y Asociaciones*)

²³ La comuna como forma de organización campesina fue reconocida por el Estado Ecuatoriano a través de la Ley de Comunas, expedida en 1937.

²⁴ Según la Dirección del MAGAP en Cañar, se encuentran registradas con Acuerdo Ministerial 30 Organizaciones Campesinas.

²⁵ Según el Ministerio de Desarrollo Urbano y Vivienda (MIDUVI), en el cantón Cañar existen 80 Juntas Administradoras de Agua Potable y 11 en el cantón El Tambo





Todas estas organizaciones tienen como denominador común que las familias se agrupen para lograr objetivos comunes que generalmente son acceder a los recursos como la tierra y el agua y, demandar servicios. Entre las organizaciones más importantes de Hatun Cañar se tiene a la Asociación de Organizaciones Agrícolas de Cañar (ASOAC) que agrupa alrededor de 48 comunidades campesinas y está articulada a la FENOCIN; también está la Asociación Indígena Cañar Ayllu que se fundó en Suscal en 1982; la Asociación de Indígenas Evangélicos de Cañar formada en 1970 por misioneros noruegos luteranos que apoyaron un centro de atención sanitaria y, la UPCCC que es la mayor organización indígena de la Cuenca del Cañar fue fundada en 1970 para defender los intereses de los indígenas Cañaris y está afiliada a la CONAIE.

Estas organizaciones indígenas-campesinas son referentes de poder local y se articulan a organizaciones de segundo, tercer grado y a las organizaciones nacionales como: FENOCIN²⁶ (Federación Nacional de Organizaciones Campesino Indígenas), ECUARUNARI²⁷ y la CONAIE²⁸, que tienen objetivos relacionados con el desarrollo productivo y el poder político del país y, por supuesto, tienen mayor presencia nacional.

2.4 CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS: EL PROCESO DE PRODUCCIÓN Y REPRODUCCIÓN CAMPESINA

Este análisis se concentrará en los elementos fundamentales que permitan comprender mejor el proceso de producción y reproducción campesina y desde

²⁶ En su época de mayor desarrollo, a principios de 1980, fue considerada la organización campesina numéricamente más importante del País. En 1998 estaba integrada por 988 organizaciones de base, 30 organizaciones de segundo y tercer grado de la Costa, Sierra y Oriente. (CAMAREN 1999)

²⁷ Monseñor Leonidas Proaño, reconocido "obispo de los indios" promovió el encuentro de dirigentes campesinos del Chimborazo, en Tepeyac, en junio de 1972, en los tiempos más conflictivos de lucha por la tierra en el Ecuador, de este encuentro surgió la Ecuador Runacunapac Riccharimui, que reivindica a los campesinos con énfasis en lo indígena. En la actualidad se denomina Confederación de los Pueblos de la Nacionalidad Quichua del Ecuador. (CAMAREN 1999).

²⁸ En 1980 se constituyó la Confederación de Nacionalidades Indígenas de la Amazonía Ecuatoriana (CONFENIAE), a través de un acuerdo entre ésta y la ECUARUNARI se dio paso a la constitución de la Coordinadora de Nacionalidades Indígenas del Ecuador, que en 1987, se transformó en la CONAIE.





luego conocer cuáles son los aspectos socioeconómicos que permiten su permanencia en el marco del desarrollo capitalista.

Las economías campesinas de Hatun Cañar tienen como determinante interno de la actividad económica el tamaño y la composición del grupo familiar a lo largo del ciclo familiar, así las familias producirán más en la medida que sus miembros requieren consumir más, siendo la intensidad del trabajo, la variable de ajuste entre producción y consumo. También están presentes factores externos como el acceso a la tierra, la intervención del Estado y el mercado, que tienen efectos decisivos en la estructura de organización de la unidad de producción campesina, puesto que su persistencia no es el resultado de conservación de formas tradicionales de producción, sino que, obedece a un proceso dinámico en constante redefinición.

2.4.1 El acceso a los Medios de Producción

La economía campesina se enmarca en lo que se puede llamar una forma social de producción de propiedad parcelaria, donde el campesino es al mismo tiempo propietario de su tierra, y por lo tanto el rendimiento total de su trabajo le pertenece.

La unidad de producción coincide en general con la unidad de consumo y en consecuencia una parte importante del producto agrícola es consumido directamente por sus productores y sólo un pequeño remanente se destina a la venta.

La economía campesina tiene una racionalidad distinta al capitalismo, pero esta subordinada y estrechamente vinculada. En esta forma de producción puede existir renta diferencial que es apropiada por el campesino propietario cuyo trabajo se realiza en condiciones ventajosas. Sin embargo, lo más común es que la tierra





se explote subordinada a la racionalidad del capital, en cuyo caso muchas unidades de producción parcelaria producen una renta negativa, es decir, que su costo de producción es superior al precio de mercado, situación que conlleva a una auto explotación del campesino parcelario, que cultivará sus tierras no pocas veces reduciendo el salario que se abona a sí mismo al límite estrictamente físico. (Loyola 1979)

2.4.1.1 El acceso a la tierra

La tierra para las economías campesinas es la base material para la reproducción de las familias, es un bien patrimonial que garantiza el crecimiento y reproducción de las nuevas familias y, base para la diferenciación al interior de las familias campesinas. El mecanismo institucionalizado de la herencia conlleva a un proceso de parcelación que en algunos casos cuando la unidad de producción agrícola familiar está distribuida en varios predios ubicados en diferentes sistemas agroecológicos permite un manejo adecuado de los riesgos climáticos y diversifica la producción, pero trae dificultades en cuanto al desplazamiento entre las diferentes parcelas, la irrigación y mecanización y, en otros casos contar con unidades de producción tan pequeñas no hace posible mantener la familia.

Al interior de la economía campesina existe un proceso de diferenciación social determinada porque ciertas unidades de producción tienen la posibilidad de capitalizarse en términos tecnológicos sin llegar a constituir explotaciones capitalistas propiamente dichas. Este es el caso de los parcelarios que poseen medianas propiedades o cuyas tierras presentan ventajas en fertilidad o localización y tienen la posibilidad de vender los excedentes de su producción al mercado, llegando a generar parte importante de la oferta interna de productos agropecuarios. En cambio, las unidades de producción que generan una renta negativa tienen tierras pobres, el sistema de intermediación se encuentra sometido a las relaciones del mercado, sus productos tienen que competir con otros que





tienen mejor calidad y precio, esto conlleva a que se vean obligados a vender su fuerza de trabajo para vivir bien.

Para explicar mejor como en Hatun Cañar los campesinos han accedido a la propiedad privada de la tierra me valdré de la historia. Así, antes de la conquista de los españoles no existía este concepto porque las tierras le pertenecían en teoría al sol y estaban en manos de su hijo, el inca. La riqueza de los nobles y poderosos curacas no se medía por la tierra que poseían, sino por el número de casas, esposas, sirvientes, pertenencias y animales que tenían en su poder.

Posteriormente los españoles adaptaron el sistema indígena a sus fines concretos, con lo que los ayllus controlados por los incas, pasaron a manos de los españoles y se constituyeron en lo que se conoció como las mitas, donde los tributos se pagaban al acreedor en forma de trabajo. Ante la Corona Española, los indígenas eran jurídicamente vasallos libres, pero cuando se fundaron las ciudades de provincia la tierra que las rodeaba adquirió valor y terminó por dividirse en parcelas a cargo de la iglesia y funcionarios españoles.

Por su parte los campesinos adquirieron diversos bienes y servicios ofrecidos por los habitantes de las ciudades y fueron endeudándose poco a poco. Las deudas se pagaban en forma de mita y el crédito solía estructurarse de tal forma que el deudor quedaba atrapado de por vida. En poco tiempo la mayoría de indígenas había entregado sus tierras a los acreedores y había adquirido la condición de siervo o huasipungo que es como se denominó a la parcela que concedían los hacendados a un trabajador de su hacienda.

En Hatun Cañar, hasta hace menos de un siglo se tenían formas sociales de producción de propiedad terrateniente, cuyas relaciones de producción descansan en la sujeción extraeconómica del trabajador directo a la tierra y en la apropiación del excedente a través de lo que se conoce como la renta de la tierra. De esta





forma, el terrateniente se apropia directamente del trabajo sobrante del productor directo, basándose en última instancia en el monopolio que ejerce sobre la tierra que es el principal medio de producción y en las diversas formas de coerción extraeconómica que a partir de este hecho puede tener.

En Hatun Cañar, la renta pre capitalista de la tierra que prevaleció fue la renta en trabajo que consistió en que el huasipunguero trabajaba para su patrón tres o cuatro días por semana, de ese modo podía acceder a una parcela cuyo tamaño variaba de acuerdo a la ubicación pero en ningún caso era mayor a tres hectáreas, también tenía derecho a agua, leña y pastos. Todos los integrantes de la familia del huasipunguero estaban obligados a trabajar para el patrón. Aparte de estos derechos y obligaciones, se garantizaba para el huasipunguero un salario mínimo mientras estuviera al servicio del patrón. También se dio la renta en productos que es el trabajo sobrante que el productor directo debe entregar al propietario de la tierra, se distingue de la renta en trabajo, porque éste ya no debe rendirse en su forma natural, sino que bajo la forma del producto en que dicho trabajo se cristaliza. El trabajo para sí y el trabajo para el terrateniente ya no están separados por el tiempo y el espacio; pero suponen un régimen de economía natural en que la unidad productiva debe reproducirse directamente con el producto obtenido en ella misma.

Esta situación cambió con la aplicación de las reformas agrarias en el Ecuador en 1964 y 1973, con lo que se abolió la servidumbre y con ello el sistema de huasipungo y sumisión ante los hacendados. Con la Reforma Agraria la estructura de poder en Hatun Cañar cambió, se repartieron las tierras bajo la responsabilidad del Instituto Ecuatoriano de Reforma Agraria y Colonización (IERAC). El área de Cañar es asumido por la Central Ecuatoriana de Servicios Agrícolas (CESA), organismo privado y creado en 1967 para ejecutar la Reforma Agraria en los fundos de propiedad de la iglesia. En 1971, CESA implementa las acciones para adjudicar las tierras de las haciendas a favor de parceleros asentados con un





período de pago y amortización de 15 años, período que fue acortado entre 5 y 12 años. Sin embargo, los conflictos por la tierra abundaron, pues la repartición de las tierras era desigual, los antiguos mayordomos obtuvieron las mejores parcelas en tanto que la mayoría de campesinos continuó viviendo en la misma situación de pobreza y marginación que antes. En todo este proceso jugó un papel fundamental la Iglesia Católica que tenía el enfoque de ayudar a los indios y estuvo liderada por monseñor Leonidas Proaño, quien desde Riobamba a través de la emisora de radio de su creación difundió un mensaje al que se lo conoció como “teología de la liberación”, de esta forma los campesinos de Cañar comenzaron a organizarse y conformar el movimiento indígena.

Los efectos inmediatos de la reforma agraria fueron limitados. Se entregaron tierras que en su mayor parte pertenecían al Estado, pero las estructuras de propiedad existentes no se vieron afectadas de inmediato. El tamaño de las parcelas fue reducido y en poco tiempo se retacearon aún más por la venta o la repartición entre herederos.

Increíblemente, pese al fortalecimiento que se dio a la agricultura con la aplicación de la Reforma Agraria, el volumen de las tierras de cultivo se redujo en todo el país, debido a que los grandes hacendados por miedo a ser expropiados, repartieron sus haciendas en predios para sus herederos y reorientaron la actividad agrícola hacia la ganadería. Según el Censo de 1974, el 11% de hogares fueron beneficiarios de la Reforma Agraria y ocuparon aproximadamente el 13% de la superficie y el 2% tuvieron propiedades comunales o en cooperativas productivas. (Véase Anexo No. 2.7: *Porcentaje de UPAS y Superficie por Régimen de Tenencia de la Tierra, 1974*)

En Hatun Cañar según el Censo Agropecuario de 1974, el 9,6% de la superficie correspondía al 71,6% de las UPAS inferiores a 5 hectáreas, mientras que el 81,8% de la superficie estaba en manos de quienes tenían UPAS entre 10 a 2.500





hectáreas, de hecho el 20% de la superficie pertenecía a dos haciendas. (Véase *Anexo No. 2.8: Número y superficie de UPAS por tamaño, 1974*). La tierra es uno de los factores de producción de los campesinos, de su extensión y calidad dependen las actividades ya sean agrícolas, pecuarias y forestales, se la conoce como Unidad de Producción Agrícola Familiar (UPAF)²⁹. (Véase *Anexo No. 2.9: Recuadro Calidad del Suelo en Hatun Cañar*)

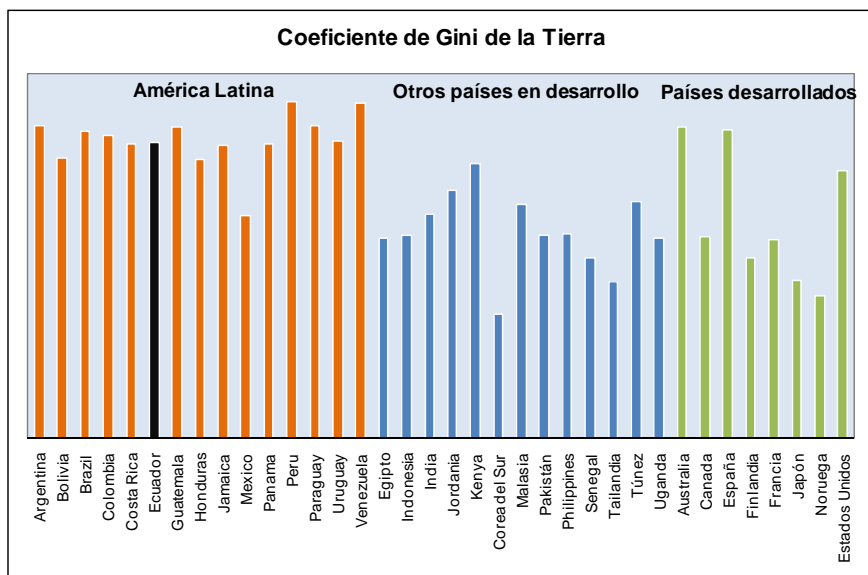
Uno de los aspectos que diferencia a unos campesinos de otros es la disponibilidad de tierra con qué satisfacer las necesidades de consumo familiar-y su reproducción social-, éste será un factor determinante para establecer su relación con el mercado; así pues, si no tienen tierra dependerán del mercado como compradores de productos y vendedores de fuerza de trabajo; si los campesinos tienen tierra pero es insuficiente para satisfacer las necesidades de consumo de su familia, tendrán que ofertar y demandar productos y fuerza de trabajo; y, campesinos con tierra suficiente se relacionarán con el mercado porque siempre procurarán vender los excedentes de su producción, eventualmente demandarán fuerza de trabajo y podrían llegar a ofertar tierra y capital.

Una de las características de las economías campesinas es que la unidad de producción es un minifundio, generalmente inferior a 5 Hectáreas. Esta extensión del predio deberá ser suficiente para suministrar -en condiciones de eficiencia productiva promedio- los ingresos requeridos para cubrir las necesidades básicas de cada uno de los integrantes de la familia y permitirle una vida decente.

Gráfico No. 2.2

²⁹ Según el Censo Agropecuario, se define a la Unidad de Producción Agrícola (UPA) como todo terreno que se dedica total o parcialmente a la producción agropecuaria y que es trabajado, dirigido o administrado como una unidad técnica y económica, directamente por una persona (el productor) o con la ayuda de otras personas, sin consideración del sistema de tenencia, condición jurídica, tamaño o ubicación. La Unidad de Producción Agropecuaria (UPA) puede estar formada por uno o varios lotes o parcelas de terreno y en su explotación se usan los mismos recursos productivos, tales como: la misma mano de obra, tractores, equipos, etc., y se encuentra bajo la misma responsabilidad económica.





Fuente: INEC-SICA-MAG
Elaboración: Autora

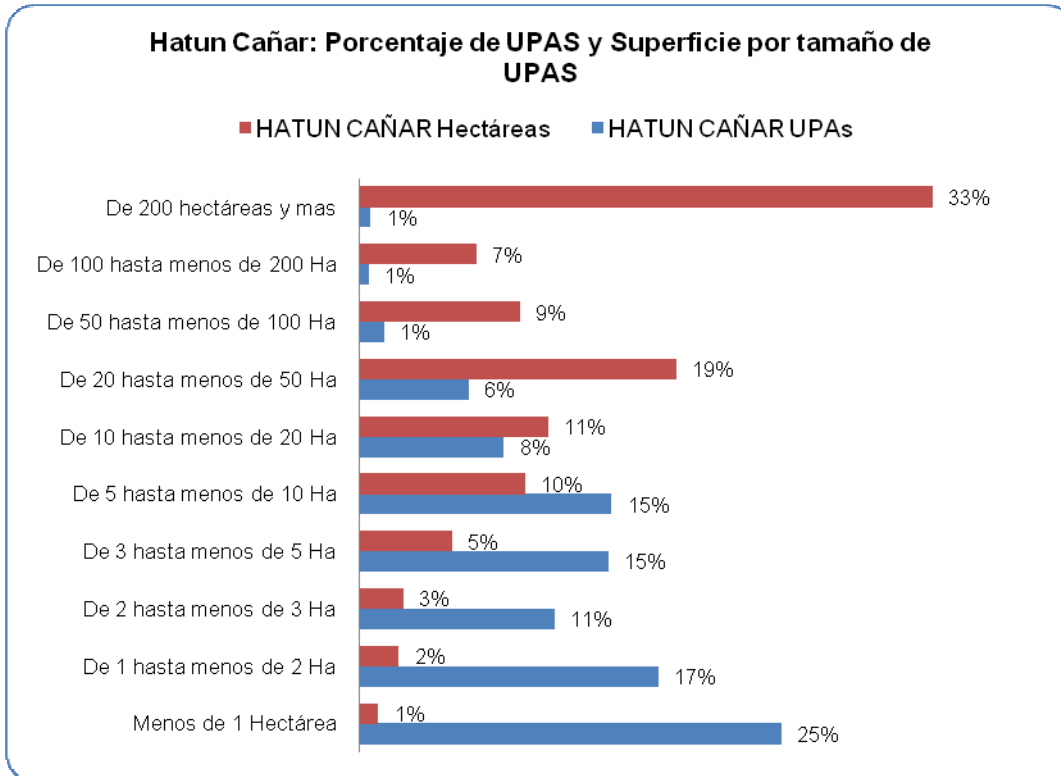
En 1994 se promulgó la Ley de Desarrollo Agrario, cuyo propósito fue brindar “seguridad jurídica” al régimen de propiedad de la tierra y dejando sin resolver el problema de la distribución inequitativa de la tierra, así en el

Ecuador en 1954, el coeficiente de Gini de tenencia de la tierra era de 0,86, en 1974 bajó a 0,85, para ubicarse en el año 2000 en 0,81, lo que hace que Ecuador sea uno de los países con mayor concentración de la tierra.

En Hatun Cañar según el Censo Agropecuario de 2000, la mayoría de UPAS tiene tierras con título de propiedad (83%) y persiste la desigual distribución de la tierra que se refleja en el coeficiente de Gini de la tierra que para el cantón Cañar es de 0,78; para el cantón El Tambo es de 0,64 y para el cantón Suscal es de 0,61, lo que indica la desigual distribución de la tierra. Como se puede observar en el siguiente gráfico, el 68% de las UPAS menores a 5 hectáreas tienen apenas el 11% de la superficie, mientras que el 1% de UPAS concentran el 1% de la superficie. (Véase Anexo No. 2.10: Número de UPAS y Hectáreas según formas de tenencia de la tierra, 2000)

Gráfico No. 2.3





Fuente: INEC: Censo Agropecuario, 1974

Elaboración: Autora

Los factores de producción se ajustan al factor con menor proporción³⁰, en el caso de las familias campesinas el factor que limita la producción es el que tienen en menor proporción y es la tierra, mientras cuentan con el trabajo. De esta forma, cuando la tierra es insuficiente, la fuerza de trabajo de la familia que explota la unidad de producción, al no encontrar ocupación y empleo, se vuelca en actividades artesanales, comerciales y en otras actividades no agrícolas o en actividades agrícolas fuera de su predio, de esta forma buscan alcanzar el

³⁰ Según la Ley del Mínimo de Liebig, dice que el nutriente que se encuentra menos disponible es el que limita la producción, aún cuando los demás estén en cantidades suficientes. La Ley del Mínimo fue renunciada por Bartholomew (1958) para que fuese aplicable al problema de la distribución de especies por lo que la ley del mínimo ha sido modificada como Ley de los Factores Limitantes. El factor que esté limitando el crecimiento (o cualquier otra respuesta) de un organismo se conoce como el factor limitante.





equilibrio económico de las necesidades de la familia, que no son cubiertas con la producción de su unidad de producción.

Además existen condicionamientos estructurales que hacen que las actividades agropecuarias sean temporales, por ejemplo durante el invierno, la actividad agrícola es nula, por lo que en este periodo la fuerza de trabajo en esta estación está libre para ocuparse fuera del sector agropecuario, a menos que estas familias campesinas pudieran acceder a mayor tierra y capital.

Sin embargo, es muy difícil que las familias campesinas puedan acceder a la tierra debido a sus altos precios y aunque pudieran tener una mayor superficie de tierra es difícil que puedan acceder a las tierras de calidad.

De las entrevistas a profundidad realizadas a las familias del área de estudio, al menos dos plantearon que pudieron comprar tierras con la venta de su ganado, pero que fue posible antes de la dolarización, así su terreno de alrededor de media hectárea le costó el ahorro de la venta de al menos veinte cabezas de ganado, lo cual en la actualidad es muy difícil ahorrar dijeron.

Las familias que después de la dolarización compraron terrenos, tenían como característica en común que todas tenían un familiar en el exterior que es quien financió la compra del terreno.

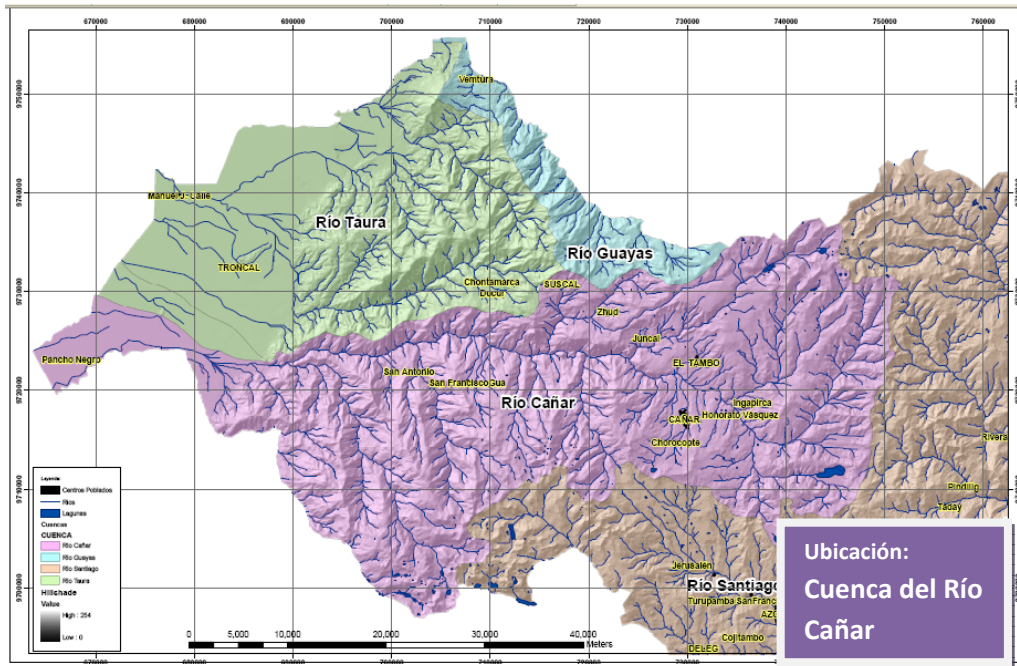
2.4.1.2 El Acceso al agua

El área de Hatun Cañar, se circunscribe en la Cuenca³¹ del Río Cañar que tiene un perímetro de 346,4 Km., y, un área de drenaje de aproximadamente 2.454,93 Km², cuya cota más alta de la divisoria de aguas se encuentra a una altura de 4.200 m.s.n.m. y la cota de centroide está a 2.100 m.s.n.m. Forman parte de esta

³¹ La FAO, define a la Cuenca Hidrográfica como un área topográficamente delineada que resulta drenada por un sistema de corrientes de agua. Es la unidad hidrográfica, considerada como unidad físico – biológica, socioeconómica y cultural para planificar, ordenar y manejar los recursos naturales.



cuenca los ríos: Migûir, Patul, Corazón, Guallincanga y Silante que son vertientes del Pacífico. (CNRH 2006)



Fuente: CNRH, 2007

La época de lluvias va desde octubre hasta abril en tanto que los meses secos son desde junio a agosto que es cuando las tierras están en barbecho y la vegetación se seca. En la mayor parte de esta zona de estudio se observan acequias para regar los sembríos, pero el volumen de agua es insuficiente para cubrir la demanda. La infraestructura de riego es rudimentaria y los suelos con pendientes pronunciadas aceleran la erosión, además es inexistente la protección a los recursos hídricos como los páramos y bosques. Los páramos son llanuras amplias situadas entre 3 000 y 4 200 metros de altura sobre el nivel del mar y cubiertas en su mayor parte por pajonal, pasto amarillento que se utiliza para dar de comer a las vacas y ovejas. Muchos páramos de la zona de Cañar son tierras comunales que poseen y explotan los integrantes de determinadas comunidades ubicadas en los valles de más abajo.





La laguna de Culebrillas es una de las principales fuentes de agua de Hatun Cañar, esta misteriosa laguna está rodeada de páramo y es de propiedad y explotación colectivas a cargo de cuatro comunidades del cantón El Tambo. El camino Inca Ingañan pasa cerca del lago y en aquel entonces este camino era adoquinado y conducía desde el Cuzco a Quito. El páramo es fuente de agua y tierra de niños y mujeres que son quienes cuidan las ovejas y recogen el pajonal.

Los campesinos de la zona saben muchas leyendas de la laguna de Culebrillas, dicen que guarda tesoros escondidos por sus antepasados, pero en el fondo saben bien que el mayor tesoro que guarda es la impresionante masa de agua de donde parte el río San Antonio que desemboca en el río Cañar tras llenar de agua nada más y nada menos que 14 acequias y regar 2.639 Has de superficie del cantón El Tambo y la zona del Juncal, con lo cual se benefician 1.100 familias. (Bauer 2001)

Otro canal de riego de la zona es Chaucha-Suscal, con 22 kilómetros de longitud, es el más extenso de la cuenca alta del Cañar, se origina en las praderas verdes que rodean a un río pequeño denominado Chauchas. Una construcción de cemento de notable complejidad recibe la totalidad del río y lo convierte en un arroyo torrencial que corre por un canal revestido de cemento. La velocidad del caudal, que está regulada, es de 110 litros por segundo. De aquí sale el agua que consumen 74 familias.

Cuando las UPAS no disponen de riego, se hace un solo cultivo al año y siempre con el riesgo típico de la agricultura de temporal. Son muy pocas las UPAS que tienen reservorios de agua para riego, a pesar de tener suelos aptos para hacer reservorios, lo cual es una ventaja comparativa y una fortaleza de la zona. (CREA-I. Municipio del Cañar 2009)





Según el censo agropecuario de 2000, en Hatun Cañar aproximadamente 18.000 hectáreas que corresponden a alrededor de 8.500 UPAS cuentan con riego, la mayoría de productores utiliza el sistema de riego por gravedad (83%). Este sistema de riego es poco adecuado para las zonas con pendientes pronunciadas e implica una alta demanda de agua, por lo que la utilización de esta técnica vuelve ineficiente a la producción y provoca acelerados procesos de erosión. Se utiliza en menor proporción el riego por aspersión, sobre todo, para regar pastizales para la crianza de ganado. *(Véase Anexo No. 2.12: Porcentaje de UPAS y Hectáreas por cantón y según tipo de riego)*

La desorganización de los sistemas de riego obstaculiza para que exista una distribución adecuada del agua, el inadecuado mantenimiento ha permitido que se destruya esta infraestructura de riego y en muchas ocasiones por la desorganización no se han construido los sistemas terciarios que son canales cortos que riegan las parcelas. Tener acceso al agua de riego es un elemento determinante para la producción campesina. Además, el acceso al agua constituye a menudo un factor explicativo de los procesos de diferenciación de las unidades productivas de una zona a otra. Sin embargo, el agua no es el único factor que determina la evolución de los sistemas de producción

En cuanto al acceso al agua tanto para consumo humano como para riego es regulado por el Estado a través del INERHI (Instituto Nacional de Recursos Hídricos, creado en 1966), que fue sustituido en 1994 por el CNRH (Consejo Nacional de Recursos Hídricos), y, en la actualidad el proyecto de Ley de Aguas propone como ente regulador a SENAGUA (Secretaría Nacional del Agua).

La lucha por el acceso al agua ha sido en el Ecuador tan importante como la lucha por la tierra, y, la organización campesina ha tenido un protagonismo trascendental. En Hatun Cañar se enfrentaron los campesinos de El Tambo y Suscal cuando se planeó represar la laguna de Culebrillas para incrementar la





cobertura de riego también para Suscal e incrementar el volumen de los canales de riego para El Tambo. En la actualidad el movimiento indígena está confrontando al gobierno del presidente Rafael Correa, justamente por no perder su protagonismo como sujeto y actor para gestionar este recurso de vital importancia para la vida.

El acceso al recurso hídrico está normado en la Constitución del Ecuador 2008, de esta forma, en el capítulo segundo sobre derechos del Buen Vivir, en la sección primera se trata sobre Agua y Alimentación planteándose que: “El derecho humano al agua es fundamental e irrenunciable. El agua constituye patrimonio nacional estratégico de uso público, inalienable, imprescriptible, inembargable y esencial para la vida.

Finalmente, se puede decir entonces que la economía campesina es «**pobre pero eficiente**» en el uso de sus recursos. De esta forma, la baja productividad no se explica por la ineficiencia, sino por la baja calidad de los recursos y la aplicación inadecuada de técnicas de producción.

2.4.1.3 Insumos, técnicas y herramientas

Otro de los aspectos que caracteriza a las economías campesinas es la tecnología empleada, pues, tiene relativa ausencia de insumos modernos, de la misma manera, las herramientas que utilizan son muy rudimentarias y con bajos niveles de mecanización.

Entre los insumos utilizados en las actividades agropecuarias están el uso de abonos, se observa que la gallinaza y la cascarilla³² vienen siendo utilizadas en la zona de estudio, en forma masiva especialmente en cultivos de pasto y papa. Los agricultores indican ventajas en su utilización en términos de producción, tanto de

³² Es un abono que viene de la Costa y es producto de los lechos de crianza de pollos que tienen como material de base, cascarilla de arroz





pastos como de papa. La explicación técnica de los beneficios al suelo estaría en la influencia del nitrógeno y la producción de “jalea” bacteriana cuya presencia está asociada a las mejores estructuras del suelo.

Las principales técnicas utilizadas en la zona son el arado de disco o de vertedera y la yunta. Las familias campesinas tienen acceso a las dos formas de utilización de técnicas a través del alquiler por horas del tractor a un costo entre \$12 a \$15 dólares por hora y, el alquiler de las yuntas que tiene un costo entre \$40 a \$50 dólares por día. Las familias campesinas que cuentan con yunta se encuentran en un estrato social más alto, dado que este es un elemento de diferenciación social, no sólo por el costo económico del ganado, sino por su escasez, éste es un servicio muy valorado.

Foto No. 1

Hatun Cañar: Técnica de Arado

E Invertido del Suelo con tractor



El arado de disco consiste en invertir el suelo y permite que los suelos se sequen y calienten cuando han pasado un período de frío invierno, sin embargo esta práctica es perjudicial en suelos del área tropical y más aún cuando son suelos de ladera como es el caso del callejón interandino, donde se ubica Hatun Cañar, pues incrementan los problemas de erosión. Cabe

precisar que se observó que la mayoría de campesinos que utilizan tractores,





intervienen en el suelo de arriba – abajo, lo cual favorece la erosión hídrica y se pierde la estructura orgánica de los suelos. Además, el rastrojo o materia orgánica queda enterrada en capas de saturación que son sometidos a descomposición anaeróbica, siendo este proceso perjudicial para el suelo y los cultivos.

Foto No. 2

Hatun Cañar: Técnica de Arado e Invertido del Suelo con yunta



El arado de yunta o un arado subsolador o de rastras, no se invierte o altera las capas del suelo y los grumos superficiales continúan captando agua y oxígeno. Así mismo, los restos vegetales quedan enterrados hasta unos 10 cm. Aquí la presencia de bacterias como cytophaga, forman jaleas que mejoran y refuerzan la estabilidad de los grumos

superficiales. Bajo estas circunstancias la materia orgánica no tiene olor, o solamente uno a moho. Los ambientes aerobios son totalmente favorables para la raíz y la planta.

La preparación de suelos utilizando un tractor conlleva a menores costos monetarios de producción, sin embargo ambientalmente es más costoso. En tal sentido, cabe reflexionar que el enfoque economicista tilda a las economías campesinas que utilizan técnicas “rudimentarias” como economías ineficientes y poco rentables cuando en realidad están absorbiendo el costo de conservar los recursos naturales; lo cual nos lleva una vez más a plantearnos que a la hora de evaluar y proponer políticas de intervención debe considerarse la racionalidad económica de las economías campesinas y un enfoque integral.

Por otra parte, según el Censo Agropecuario del 2000, en Hatun Cañar de un total de 14.440 productores agropecuarios, sólo el 12% recibieron algún servicio de





capacitación. La mayoría (44%) provino de Fundaciones y Organizaciones No Gubernamentales, seguido de personas naturales (19%) y de otras instituciones privadas (18%). Es decir, la transferencia de tecnología para el desarrollo rural estaba siendo cubierto en el 81% por el sector privado, mientras que las instituciones del sector público que son rectoras de la política pública y reciben recursos para la investigación en el agro como es el caso de INIAP y MAGAP, apenas habían dado asistencia técnica al 7% de productores, al igual que otras instituciones del Estado como el ahora desaparecido Centro de Reconversión Económica del Azuay y Cañar (CREA). *(Véase Anexo No. 2.13: Porcentaje de personas productoras según fuente de la asistencia técnica)*

2.4.2 Fuerza de trabajo

En las economías campesinas de Hatun Cañar se advierten al menos dos situaciones, por un lado las unidades de producción que tienen excedentes para vender y; por otro lado, los campesinos que producen principalmente para satisfacer las necesidades de alimentación y consumo de la familia y marginalmente para el mercado.

En el primer caso, los productores se caracterizan porque la unidad de producción coincide en general con la unidad familiar, se dispone en consecuencia de la fuerza de trabajo de la familia y se contrata eventualmente trabajo asalariado cuando se intensifican las labores agrícolas como son la deshierba y el aporque. En este caso, el producto campesino excedente se destina al mercado, el resto es para el consumo de la familia, lo cual constituye un complemento importante para la seguridad alimentaria y respalda la economía familiar de las adversidades a las que le somete el mercado como son los bajos precios de sus productos, la competencia de productos importados con mayor calidad y a menores precios,





entre otros. Dentro de esta categoría se encuentran los trabajadores por cuenta propia que en 1982 representaban el 47% de la PEA y para el 2001 representan el 54%. (Véase Anexo No. 2.14: *Porcentaje de Categoría de Ocupación de la PEA, 1982, 1990, 2001*)

El campesino que tiene su unidad de producción agrícola sin pagar mano de obra recibe como resultado de un año de trabajo una cantidad de producto que, después de cambiada en el mercado, forma el producto bruto de su unidad económica. De este producto bruto se debe deducir una cantidad para el gasto material requerido en el transcurso del año; quedando entonces el incremento de valor de los bienes materiales que la familia ha adquirido con su trabajo durante el año, o para decirlo de otro modo, el producto de su trabajo. Este producto del trabajo familiar es la única categoría posible de ingreso para una unidad de trabajo familiar campesino, porque no hay manera de descomponerlo analítica u objetivamente. (Chayanov 1975).

Dado que no hay la categoría de salarios, porque no existe una relación social de producción entre trabajador y dueño del capital, por lo que no es posible aplicar estas categorías propias del sistema capitalista, así pues, la ganancia y el capital variable o sea el salario se confunden y como también son propietarios de su unidad de producción también la renta se difumina.

En el segundo caso, las economías campesinas disponen de fuerza de trabajo familiar, puesto que la producción es para sostener a la misma familia en la que todos sus miembros contribuyen a la explotación de la UPA, sin perjuicio de trabajar en otras actividades siendo común la venta de la fuerza de trabajo ya sea en el sector agropecuario o fuera de él, en calidad de empleado o asalariado del Estado o el sector privado, pues, la producción agropecuaria no asegura su sustento y reproducción. Se observa que las mujeres, los niños y los adultos





mayores son quienes más se vinculan con la producción de la UPA. Dentro de este grupo está lo que se conoce como el trabajo familiar sin remuneración. Por lo que las familias han optado porque sean principalmente sus miembros varones y sobre todo el jefe de hogar, quien sale a buscar trabajo ya sea como jornalero, obrero de la construcción entre otros empleos asalariados, dándose una vinculación directa con los mercados de trabajo y constituyendo un ingreso importante para su economía. Prácticamente todos los hijos e hijas a partir de los 5 años comienzan a participar “ayudando” en las actividades de la unidad de producción de la familia, pero a partir de los 20 años se observa una disminución de su participación debido en unos casos a que los hijos salen del hogar para constituir su propia familia, salen a trabajar como empleados o asalariados y migran al exterior.

“Aquí vivimos nueve personas, mi esposo, yo y mis siete hijos (el mayor tiene 20 años y el menor 3 años). Mi esposo trabaja en la Nutri Leche, yo le ayudo cuando se vende la leche, con las huertitas y lo poco que sembramos. Se produce en todos los terrenitos durante todo el año alternando en diferentes pedazos de terreno, unas veces se siembra arveja, otras veces papa y así se va rotando y se guarda después de la cosecha para tener para la casa, a veces se vende aquí mismo y a veces se convida a los familiares. En las vacaciones los hijos ayudan en la siembra y también los familiares, por la ayuda reciben una porción de papas de la cosecha, según como sea la cosecha y según como hayan ayudado en la siembra, la deshierba, y el aporque, también se les da la cosecha. Todos ayudan porque todos comen aquí y también en la siembra se hace papas con cuy y chicha, se siembra con amor para que Dios Bendiga”.

Doña Mercedes, de la comunidad de Romerillo





Como en el caso de la familia de Doña Mercedes, en el proceso productivo no está presente cobrar un salario por el trabajo, sino formas de colaboración donde el dinero no está presente, pero sí el intercambio. Así mismo, la valoración de la fuerza de trabajo no está en función del precio en el mercado, sino de la producción misma y el trabajo realizado. Este es el caso de una familia joven donde la mayoría de hijos ayudan y también se integran a colaborar sobrinos. Sin embargo existen otras familias cuyos hijos se han casado o migrado y los padres con edad avanzada para producir contratan mano de obra, porque además por la migración es más difícil conseguir jornaleros y, también dejan para pasto otra parte de sus terrenos.

2.5 PLURIACTIVIDAD

En este punto se quiere recalcar que las economías campesinas no se dedican sólo a la agricultura, sino que se caracterizan por la pluriactividad a menudo se dedican temporalmente a la agricultura, todos los días destinan una parte de su tiempo para el cuidado del ganado y de los animales menores, también comparten su tiempo con actividades como las artesanías, el comercio por menor y la venta de su fuerza de trabajo como jornaleros de la agricultura, obreros de la construcción, entre otras actividades.

La pluriactividad de las familias campesinas tanto en actividades agrícolas como oficios no agrícolas es una estrategia de reproducción de la economía campesina, que obedece a la insuficiencia de la tierra para producir y cubrir las necesidades de consumo de la familia, por lo que la mano de obra que no puede ocuparse en la unidad de producción familiar, se vuelca en actividades artesanales, comerciales y en otras actividades no agrícolas para alcanzar el equilibrio económico con las necesidades de la familia. Otro aspecto, determinante para la pluriactividad de las unidades campesinas es la estacionalidad propia del trabajo agrícola; y, el





volumen de ingresos obtenidos con la actividad agrícola, por lo que los campesinos distribuyen su tiempo entre las distintas actividades que le generen ingresos.

En el caso de Hatun Cañar, de un total de 14.440 productores censados en el 2000, aproximadamente el 67% declaró que sus ingresos provienen principalmente de sus actividades agropecuarias y el 33% obtiene sus ingresos de actividades no agropecuarias. Aproximadamente, sólo el 1,2% de las personas que trabajan dentro de su predio son remuneradas, pues, la mayoría trabaja para el sustento de la familia y su reproducción.

En las economías campesinas existe interdependencia entre las actividades que se realizan y obedecen a una racionalidad no capitalista, entonces habría que ver el problema de la pobreza como un problema -entre otros- de la productividad del conjunto del sistema y no de cada una de sus partes. Por ejemplo, en la producción de maíz – fréjol, las plantas que se secan al final de la cosecha sirven para alimentar al ganado en la época de verano en que hay menos pasto, a su vez el abono del ganado y las ovejas sirve para los cultivos; la lana de las ovejas sirve para tejer los abrigos y la venta de la leche sirve para comprar los alimentos de la tienda.

El papel de la agricultura no es siempre primordial en la asignación del tiempo o en la formación del ingreso, aunque es normalmente la actividad prioritaria, pues asegura buena parte de la alimentación familiar (es la base de la reproducción). De hecho, en Hatun Cañar la mayor parte de los cultivos son básicos para la dieta familiar y consecuentemente para su seguridad alimentaria, no existe una especialidad en un solo producto, aunque se debe precisar que la mayoría de UPAS cultivan papa y la mayor parte (76%) se destina para la venta.





Por otra parte, la migración es un factor que afecta a las distintas actividades rurales, puesto que por un lado, agrega ingresos que permiten elevar la calidad de vida de las familias y por otro lado, se dispone de recursos financieros para mejorar el proceso productivo, pero ha disminuido la disponibilidad de mano de obra, lo que influye decisivamente en cambiar los usos del suelo agrícola hacia pastos que sirven para la ganadería en pequeña escala, pues esta actividad requiere de alrededor de 2 horas diarias que se ajustan a las actividades de las mujeres, menores de edad y adultos mayores que son quienes habitualmente se encargan de esta actividad. Además, para las familias campesinas disponer de la leche diariamente es importante tanto para su alimentación como para disponer de un pequeño ingreso diario producto de la venta y desde luego el ganado representa un activo dentro de su economía y es fuente de recursos en caso de emergencia. *(Véase Anexo No. 2.16: Número de UPAS y Hectáreas sembradas por principales cultivos para seguridad alimentaria)*

Aun cuando pudiera sonar contradictorio, la pluriactividad es una alternativa de resistencia a formar parte del proletariado, mediante la adquisición de ingresos salariales complementarios que los ayuden a mantenerse como dueños de sus medios de producción campesina. Sin embargo, esta resistencia no se constituye en repliegue; más bien, puede ser aprovechado para desarrollar propuestas que potencien la visión y relaciones sociales de las economías campesinas.

2.6 SISTEMA DE CULTIVO EN HATUN CAÑAR

Las economías campesinas encajan dentro del sistema de producción denominado de subsistencia donde existe diversidad productiva. En las zonas altas se desarrollan los cultivos de papas y el pastoreo del ganado en pequeña escala, mientras que en las zonas bajas mantienen cultivos de maíz – fréjol, huertos junto a la vivienda.





En el área de Hatun Cañar tradicionalmente se cultivan cereales (trigo, cebada, maíz) y papas. En las áreas de mayor altitud y con sitios donde dominan los suelos Umbrisoles, Cambisoles y Andosoles el cultivo dominante es la papa, con mellocos, ocas, habas y pastos naturales para ganadería extensiva, ocupando siempre la mayor superficie.

Desde hace unos 25 años se ha observado una fuerte disminución de los cultivos, cuyas áreas especialmente en la parte alta pasaron a ser ocupadas por pastos sembrados y naturales para ganadería de leche, mientras los cultivos propios de la zona, ahora se hace en menor escala.

Conforme los datos del mapa de uso actual de suelos, se observa que en la parte alta es el pasto sembrado el que predomina, siendo a veces interrumpido por pequeñas parcelas de papa, melloco, oca, habas y cebada. La parte del valle, entre unos 2.800 y 3.300 m de altitud tiene predominancia de cultivos, pero también existe una importante cantidad de pastos. El área de suelos degradados está semicubierta por arbustos, mientras se hace eventualmente agricultura y algo de bosques de eucalipto.

Las áreas con aptitud agrícola están cubiertas principalmente por kikuyo y en segundo término por cultivos que tienen al maíz como el cultivo principal y a este asociado con fréjol, cebada y fréjol como cultivos menores.

Gran parte de los suelos de la zona alta son ocupados por pastos y ganadería bovina de leche. Eventualmente se hace rotaciones con papa que de alguna manera afecta, altera y erosiona, en tanto el pasto cuando no hay sobre pastoreo realiza una buena cobertura del suelo. En la zona funcionan empresas que pasteurizan leche, con sistemas ágiles de recolección y transporte que compran a las familias campesinas su producción de leche.

Según el censo agropecuario del 2000, la mayoría de la superficie de estudio está cubierta por pastos naturales y cultivados, seguido de montes y bosques,





páramos, cultivos transitorios, cultivos permanentes, descanso y otros usos; en concordancia con estos usos de suelo, la mayoría de UPAS tiene pastos para el aprovechamiento de la ganadería y cultivos transitorios y permanentes. (Véase *Anexo No. 2.17: Número de UPAS y hectáreas según categoría de uso principal del suelo*)

2.7 DESTINO DE LA PRODUCCIÓN: AUTOCONSUMO Y VENTA

Ciertamente, ninguna economía campesina puede considerarse autosuficiente ni aislada del mercado, lo cual significa que, una porción de lo que consumen y producen las unidades campesinas tienen que ser compradas y vendidas.

Ciertamente, las diferentes actividades productivas de los campesinos están totalmente interrelacionadas, pues existe dependencia mutua de la agricultura, ganadería y artesanía. De esta forma, en la economía campesina, parte de los insumos de la agricultura provienen de la ganadería, y viceversa; parte de los productos de la artesanía se destina a la agricultura o la ganadería, y viceversa. Luego, un cambio en una actividad o en un cultivo -generado, por ejemplo, por una innovación técnica- tendrá efectos sobre el conjunto del sistema, es decir, sobre los insumos y productos de los demás cultivos y actividades.

Esto significa que hay que ver la economía campesina como un todo y no solamente como la suma de sus partes. El aspecto más importante es comprender la complementariedad entre los diferentes cultivos, de un lado, y de otro, entre agricultura y ganadería, en lugar de analizar diferentes cultivos y actividades como competitivas. Otra consecuencia es que, a veces, la producción intermedia es más importante que la producción final. Por ejemplo, se cultiva maíz a 3.600 m. para alimentar el ganado, o se cría ganado vacuno para jalar el arado. Entonces, si sólo se toma en cuenta el producto final (destinado al intercambio o al consumo





directo), se concluye fácilmente que tal cultivo o actividad es antieconómico; pero, en realidad, encuentra su justificación en el conjunto del sistema.

En Hatun Cañar, la producción de las unidades campesinas tiene un doble destino: el autoconsumo y el intercambio, aunque las proporciones sean diferentes según los estratos sociales que les diferencia a su interior. Los campesinos no son autosuficientes y en sus decisiones consideran tanto el valor de uso para «su propio consumo» (lo que le da cierta autonomía a la familia campesina frente al mercado) como el valor de cambio. Es decir, están presentes consideraciones de tipo mercantil en las decisiones de la economía campesina, las cuales, al parecer, se incrementan con el avance del consumo de productos industriales.

2.7.1 El Autoconsumo

Se entiende al autoconsumo como la parte de la producción agropecuaria e incluso artesanal, realizada en el establecimiento familiar, destinada a alimentar a los miembros de estas familias, a animales y al consumo productivo del excedente, deduciendo de esta producción las partes relativas a la comercialización, donación o pérdida. Se le asimila muchas veces con el término de economía de subsistencia, es un concepto propio de la vida de los habitantes del campo, particularmente de los pequeños productores rurales. Esta definición del autoconsumo no implica que las unidades productivas a cargo de los pequeños productores no tengan relación con los mercados de bienes y servicios. Por el contrario, en dicho concepto está implícita la concepción de que los hogares de los pequeños productores, además de producir para el autoconsumo, dirigen parte de la producción agrícola total a los mercados. Hoy cuando se habla de autoconsumo se hace referencia a economías familiares monetizadas y vinculadas al mercado, ha desaparecido aquella noción de que la subsistencia es igual a producción sólo para el autoconsumo (Ozelame, Troian y Cavalheiro 2007).





En este sentido, se observa que en las economías campesinas se especializan de manera relativa en uno o algunos bienes –bien principal- y destinan solo una porción de la producción al consumo familiar. Complementa así su actividad con el desarrollo de huertas donde también crían algunos animales domésticos, estanques de peces, cultivan bienes de carácter tradicional -maíz, frejol, papa, cebada, zambo, ocas, camote, hierbas medicinales y alimentos de alto contenido nutricional. Además, en algunos casos recurre a un empleo fuera de su predio para completar o captar ingresos. El autoconsumo hace parte fundamental de la estrategia económica de los hogares de Hatun Cañar, que les permite asegurar una oferta permanente de alimentos para satisfacer las necesidades de la familia, al tiempo que reducen el riesgo alimentario y nutricional de los miembros del hogar.

La dieta alimenticia de las familias campesinas de Hatun Cañar, depende mucho de lo que producen y de las edades de sus miembros. Por ejemplo, cuando hay niños en la familia existe un mayor consumo de leche y la familia procura tener vacas con leche. De esta forma, su alimentación está basado en los productos de la zona, de manera especial productos como: cebada, papa, ocas, maíz, fréjol y arveja. Aunque, en la actualidad se ha incrementado el consumo diario de arroz y fideos que se compran y, se han introducido otros productos industrializados que son de preferencia de los más jóvenes como el atún y yogurt. Una familia de 5 miembros consume un promedio anual de 5 quintales de arroz, 10 quintales de papa y 50 libras de fideo; también es habitual el consumo de granos y harinas producidos en la propia finca como el fréjol, las habas y arveja; el consumo de carne de pollo y res depende de los ingresos de la familia, aunque de vez en cuando consumen la carne de pollo de su producción; la mayoría de familias consume en las fiestas familiares la carne de cuy, chancho o borregos criados en su UPA; el consumo de huevos de su producción es frecuente en la mayoría de





familias, mientras que el consumo de leche es poco frecuente porque es un producto que también sirve para la venta³³.

Los productos de la dieta de las familias de Hatun Cañar que no provienen de su propia finca son comprados en los mercados, se trata de los productos que se conoce como de la tienda (arroz, azúcar, aceite, especias, entre otros), frutas provenientes de la costa y algunas verduras que no producen en su terreno ya sea por la época o porque los precios han bajado. En general una familia campesina gasta semanalmente en compras de alimentos entre \$20 a \$40 dólares, dependiendo de la temporada y desde luego de su disponibilidad de dinero, este monto de dinero no incluye la compra por quintales que realizan de arroz, azúcar e incluso papas.

Por ejemplo, una familia de 5 miembros de Hatun Cañar (2 adultos y 3 menores de 15 años), consumen en promedio cada año, al menos 1 quintal de cebada, producto básico en su dieta, se prepara en forma de máchica y arroz de cebada, se la consume en coladas, sopas y platos fuertes como parte del desayuno, almuerzo y merienda. Se pudo observar que las familias indígenas consumen este producto en mayor cantidad que las familias mestizas, así mismo se vio que los jóvenes apetecen menos de estos productos tradicionales. La mayoría de familias que producen la cebada, cuando aún está tierna recortan una parte, como hierba para alimentar el ganado y otra parte, la dejan madurar para cosecharla y destinarla para el consumo familiar.

Otro producto tradicional de la zona es el maíz suave que se consume tierno y seco. El maíz seco se conserva para consumirlo paulatinamente como “mote”, es un producto infaltable en la dieta de las familias campesinas; la mayoría de familias produce maíz asociado con fréjol tanto para el autoconsumo como para la

³³ Para conocer sobre la dieta alimenticia de las familias de Hatun Cañar se realizó entrevistas a profundidad considerando 3 criterios: uno el ciclo de la familia, dos familias con y sin miembros en el exterior y tres familias indígenas y mestizas.

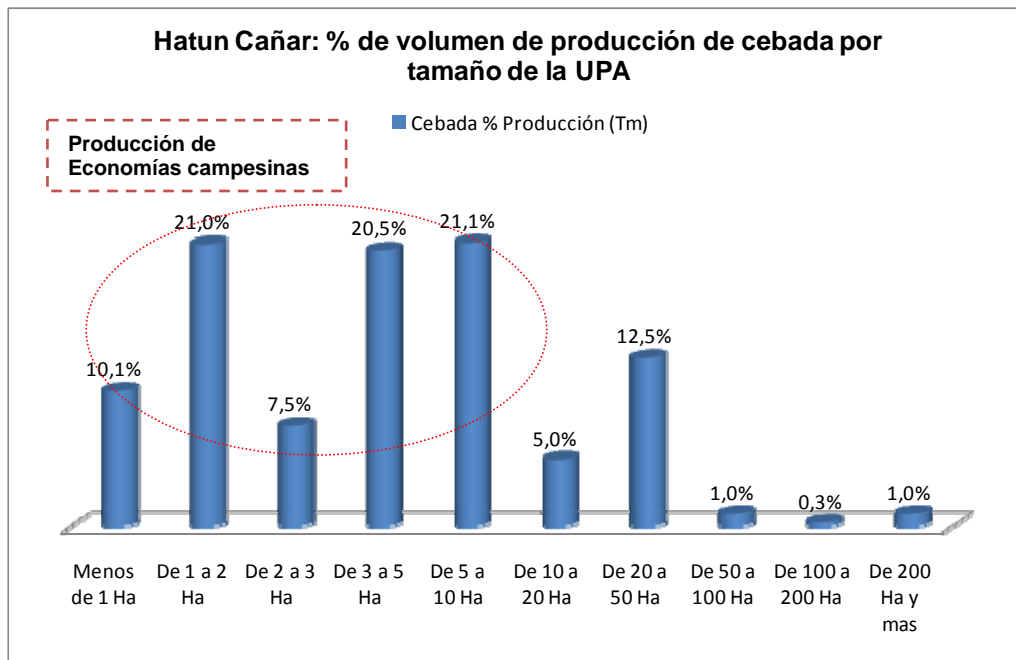




venta, aproximadamente una familia consume 2 quintales de maíz al año. La hierba del maíz seca sirve para alimentar al ganado en época de insuficiencia de pastos por la escasez de lluvias.

Ciertamente, los productos básicos de la dieta alimenticia de Hatun Cañar son producidos por las economías campesinas con UPAS menores a 10 Hectáreas. El 92% de las UPAS producen el 80% del volumen de producción de cebada de la zona; así mismo, el 90% de UPAS producen el 70% de maíz suave y el 56% de UPAS producen el 82% de papas. Lo cual determina que son los pequeños productores quienes están asumiendo la producción para la satisfacción de necesidades de alimentación de estos productos y para el mercado interno. (Véase Anexo No. 2.18: Volumen de producción y número de UPAS por producto, según tamaño de la UPA)

Gráfico No. 2.4

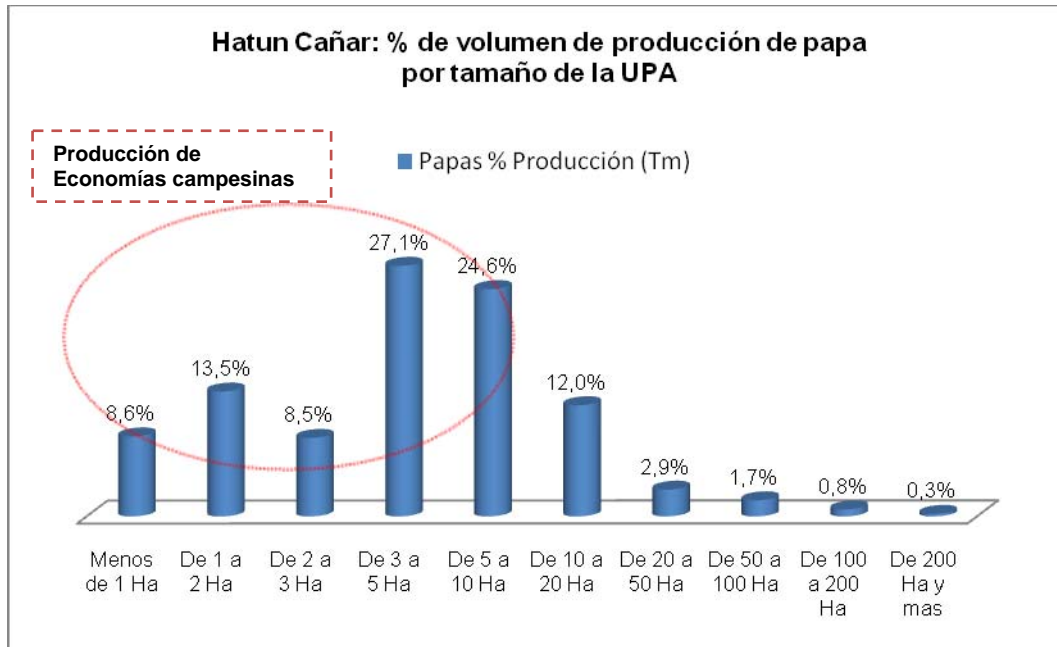


Fuente: INEC-MAGAP-SIGAGRO: III Censo Nacional Agropecuario-Datos Cañar, 2000

Elaboración: Autora



Gráfico No. 2.5



Fuente: INEC-MAGAP-SIGAGRO: III Censo Nacional Agropecuario-Datos Cañar, 2000

Elaboración: Autora

La producción para el autoconsumo en las economías campesinas permite evitar el hambre y disminuir el riesgo de inanición e indigencia, sin embargo, no es suficiente para garantizar una alimentación sana y nutritiva, ya que la variedad de alimentos que requiere una dieta nutritiva no es totalmente producida en su UPA y porque se han introducido diversos productos de fuera y formas de alimentación que van en desmedro de una buena alimentación.

2.7.2 El Intercambio y distribución de la producción

Implica pasar a otro momento que es la circulación de la producción que no se reduce únicamente al intercambio de productos y mercancías, sino que es un



momento que engloba una serie de problemas que tienen que ver con la comercialización y distribución de la producción, el transporte, embalaje, también tiene que ver con problemas de la demanda en el mercado, los precios, los gustos y preferencias, el nivel de ingresos de los consumidores para que los productos sean o no adquiridos y también tiene que ver con las formas como se realiza ese intercambio y el dinero.

Uno de los elementos esenciales para el intercambio de productos es saber qué valor se le dará a esos productos, para dar respuesta a esta inquietud acudiré a la teoría del valor de Marx que distingue a los productos de las mercancías por su valor de uso y su valor de cambio.

La magnitud de valor de una mercancía cambia al cambiar la capacidad productiva del trabajo, la misma que depende de una serie de factores, entre los cuales se cuentan el grado medio de destreza del obrero, el nivel de progreso de la ciencia y de sus aplicaciones, la organización social del proceso de producción, el volumen y la eficacia de los medios de producción y las condiciones naturales.

Los productos del trabajo destinados a satisfacer las necesidades personales de quienes los crea son, indudablemente, valores de uso, pero no mercancías. Para producir mercancías, no basta producir valores de uso, sino que es menester producir *valores de uso para otros, valores de uso sociales que pasan a manos de otro, por medio de un acto de cambio.* (K. Marx 1867)

La clase específica de mercancías a cuya forma natural se incorpora socialmente la forma de equivalente, es la que se convierte en mercancía –dinero o funciona como dinero. Esta mercancía tiene como función social específica, y por tanto como monopolio social dentro del mundo de las mercancías, el desempeñar el papel de equivalente general.





En el caso de las economías campesinas de Hatun Cañar, están presentes aún formas simples de relaciones de intercambio, donde efectivamente no se utiliza el dinero. Se trata de trueques o intercambio de productos por otros productos, cambio de trabajo por trabajo (cambia manos por ejemplo o “randinpas”), pero sobre todo, de productos de la cosecha por trabajo. Así, se observó que las familias que aún tienen hijos bajo su dependencia, se ponen de acuerdo con otras familias generalmente parientes para en la época de siembra y labores de la tierra (deshierba, aporque) ayudarse o cambiar manos, otras familias en cambio entregan como pago una parte de la cosecha, de tal forma que en este intercambio no está de por medio el dinero y valorizan el trabajo y su cosecha para realizar este intercambio. Cabe precisar, que estas formas de intercambio cada vez se están perdiendo, más aún en las familias cuyos hijos se han casado y formado otras familias y donde los padres solos y en edad madura se les hace preciso contratar el trabajo, aunque también ayudan a cultivar el campo las nuevas familias conformadas por sus hijos (sobre todo, cuando aún viven en la misma casa), pero bajo acuerdos previos, ya que no están a disponibilidad de sus padres y también deben cuidar de su propia familia.

De esta forma, en Hatun Cañar se observa que para su producción especialmente agrícola, están presentes relaciones sociales de solidaridad, colaboración y cooperación que distan mucho de ser relaciones sociales de producción capitalista, ya que los campesinos son los dueños de la tierra y emplean en la producción su propio trabajo y el de la familia. Sin embargo, las Unidades de Producción Agropecuaria de esta zona producen tanto para la venta en el mercado interno, como para el autoconsumo, siendo gran parte de su producción destinada al mercado. *(Véase Anexo No. 2.19: Porcentaje y volumen de producción de alimentos de la canasta familiar por destino)*

Algunas familias deben contratar mano de obra por jornales en las temporadas que se requiere las labores agrícolas, cambiando de alguna forma las relaciones





sociales de producción propias de las economías campesinas y conlleva a la producción de mercancías que llevadas a la esfera de la circulación les permite a las familias campesinas contar con dinero que es distribuido tanto para la reposición y ampliación de sus medios de producción como para la satisfacción de sus necesidades; en este sentido, se puede hablar de acumulación, pero se trata de una acumulación mercantil simple o no capitalista.

Por otra parte, las economías campesinas se caracterizan porque son muchos productores que ofrecen pequeños volúmenes de producción y que por tanto no tienen capacidad de establecer precios, incluso para tener mejores condiciones de venta deben organizarse ya que las empresas que requieren su producción no pueden negociar con cada productor por los altos costos de transacción que eso les significaría. En estas condiciones la producción campesina toma el precio que se forma en el mercado.

Bajo estas condiciones si las economías campesinas contabilizarían todos los factores que utilizan para obtener su producto entonces se tienen que sus costos de producción son más altos que los precios de venta de su producción, esta situación se traduce en una transferencia de parte importante del tiempo de trabajo de los campesinos hacia los consumidores finales a través de los precios por los que venden los excedentes de su producción.

En este sentido, el trabajo realizado por las familias campesinas es la fuente creadora de valores de uso, con el único objetivo de satisfacer necesidades humanas, fisiológicas, aun cuando produce mercancías para el mercado y genera excedentes para elevar la calidad de vida en la comunidad. En sus relaciones con el exterior, se trata de que la producción de valores de uso se convierte en producción de valores de cambio, en un proceso de intercambio que se efectúe





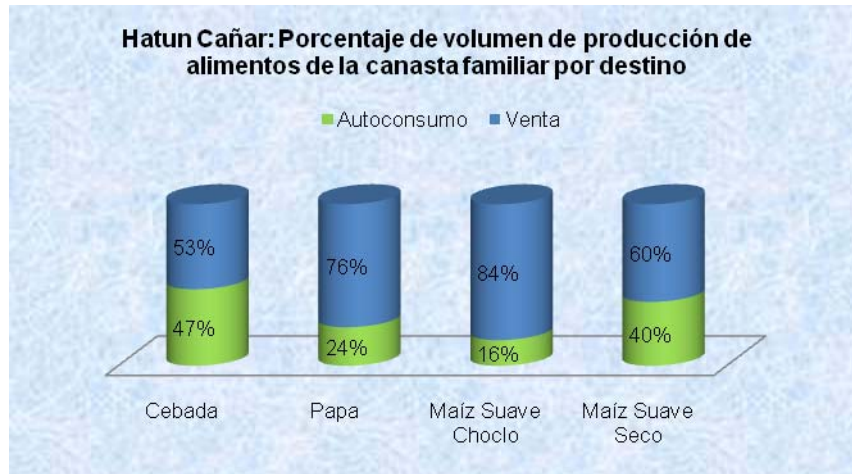
mediante el intercambio de equivalentes, en otras palabras, el comercio justo³⁴.

Como se ha explicado, es difícil determinar objetivamente los costos de producción en las economías campesinas, debido a que no existe la categoría salarios, ya que los campesinos utilizan su fuerza de trabajo y la de su familia, el excedente es entonces una retribución a su propio trabajo y no es ganancia, la cual, aparece corporizada en el consumo familiar de bienes y servicios. Entonces se puede decir que los campesinos son productores de mercancías pero no por ello son capitalistas o en términos de los postuladores de la nueva ruralidad, las comunidades contribuyen al buen manejo ecológico de sus recursos, descubriendo nuevas formas de armonía y sinergias sociales que forman parte de un nuevo entendimiento colectivo que deriva, por un lado, en un manejo consciente de los recursos naturales, y, por otro, en actividades que elevan el nivel de vida de sus comunidades por satisfacer necesidades propias y/o generar productos que tienen valor para sus interacciones con el sistema capitalista. Como se puede observar en el siguiente gráfico, todas las UPAS producen tanto para vender en el mercado interno como para el consumo. Dado el conjunto de precios de dichos bienes, el aumento de la producción para el mercado necesariamente conlleva un incremento del ingreso monetario del hogar. Este resultado, junto al aumento experimentado en la oferta interna de alimentos, asegura que los hogares de los pequeños productores rurales puedan alcanzar mayores niveles de bienestar.

Gráfico No. 2.6

³⁴ El Comercio Justo, presenta nuevos mecanismos de intercambio que buscan garantizar mayor estabilidad de precios e ingresos de los productores campesinos, con reconocimiento de una retribución para los verdaderos costos sociales y ecológicos; éste, a su vez, garantiza a los consumidores productos socialmente justos y ecológicamente responsables. Los principales productos que se comercian por esta vía son agrícolas y las pequeñas unidades productoras entrelazadas para asegurar volúmenes comercialmente viables, las cuales participan en un mercado solidario organizado por instituciones que promueven el Comercio Justo.





Fuente: INEC-MAGAP-SIGAGRO: III Censo Nacional Agropecuario-Datos Cañar, 2000

Elaboración: Autora

En este mismo sentido, las familias campesinas transfieren valor-trabajo a través de su producto, ya que las mismas no incorporan en sus “costos de producción y precios”, las contribuciones que realizan a la soberanía alimentaria y un adecuado relacionamiento con el entorno. Por ejemplo un manejo adecuado de los recursos naturales o producir productos nutritivos y libres de contaminantes, factores que ciertamente no están siendo aprovechados para contar con una “marca territorial” al menos de los productos más apetecidos de la zona como son la papa, el maíz suave, la cebada y la leche.

Es indispensable que las instituciones y organizaciones identifiquen a los productos campesinos con una “marca territorial”, así pues los consumidores de estos productos sabrán que están comprando un producto limpio y que ha sido obtenido con el trabajo de los campesinos que son respetuosos del ambiente. El objetivo final sería por ejemplo que en el caso de los paperos, unifiquen su producto y lo vendan con una sola marca en que se reconozca e identifique su calidad y origen. Los suelos de Hatun Cañar y el clima, constituye un nicho único en el país para la producción de ciertas variedades de papa y maíz exclusivas y muy apetecidas en los muy exigentes mercados del Austro. Las preferencias por





el choclo vienen dadas por el tamaño del grano, aunque las diferencias en el sabor son menos perceptibles, siendo más grande y más dulce el choclo de esta región que el de otras zonas. Existe así mismo un sector importante de consumidores que buscan productos naturales de Cañar, como “arroz de cebada”, máchica y harina de habas y arvejas. Se dice que son productos más frescos y de mejor sabor.

CAPITULO 3



EFFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR

“El mundo no es una mercancía”



1 de enero de 2010





3. EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR

En la economía campesina de Hatun Cañar, se advierten al menos dos situaciones, por un lado las unidades productivas de subsistencia manejadas por la familia, en la que se utiliza el trabajo familiar, semillas propias procedentes de la cosecha anterior, tecnología tradicional con escasa mecanización y cuya producción se orienta para el consumo y reproducción de la unidad productiva y en menor proporción para el mercado, es decir, las decisiones de producción están en función de la reproducción de la unidad productiva. De esta forma la venta de una parte de su producción es utilizada básicamente para diversificar su dieta alimenticia o reponer sus instrumentos de trabajo y no para que exista acumulación.

Por otro lado, se observa a economías campesinas que se encuentran en el umbral de un proceso de reconstitución con productores con pluriactividades y muy vinculados al mercado, así pues, tienen una doble función: i) están cumpliendo los roles y funciones asignados dentro de su unidad de producción y ii) están vinculados al mercado de trabajo cumpliendo los compromisos entre patrono y trabajador, es decir, cambian sus relaciones sociales de producción hacia formas de producción capitalistas. Sin embargo, esta estrategia les permite continuar reproduciendo la economía campesina y de esa forma no se convierten completamente en trabajadores asalariados, pues los ingresos complementarios del trabajo asalariado permiten a las familias campesinas invertir en la educación de sus hijos y continuar manteniendo sus medios de producción.

La mayoría de la población campesina de Hatun Cañar, desde que abandonaron la condición de “huasipungueros” ha utilizado esta estrategia de vinculación con el mercado laboral. En efecto, con la liberalización de la tierra vino también la liberalización de la mano de obra. Entonces numerosos campesinos en su





mayoría hombres salieron de sus predios para trabajar en sectores más dinámicos de la economía del país, en particular en las explotaciones capitalistas de la costa, en donde sectores como el banano requieren del trabajo de mano de obra flexible. En esta forma de migración temporal no se ponía en peligro las actividades agrícolas familiares y sin faltar a los compromisos colectivos, lo que daba cuenta de un sentido de pertenencia a su grupo. (Rebai 2008).

Por otra parte, la economía campesina se vincula también con el mercado de trabajo internacional a través de la migración internacional que se dio en esta zona desde los años cincuenta del siglo pasado y se acentuó a raíz de la crisis financiera de 1998-1999. En efecto, la pérdida del valor adquisitivo del sucre y su depreciación debido a la alta tasa de inflación y constantes devaluaciones que conllevaron a la caída del salario real y el desempleo, factores que obligaron a los campesinos a evaluar el costo de oportunidad de quedarse o buscar mejores oportunidades laborales fuera del país. De esta forma, los salarios más altos en los países desarrollados resultaban más atractivos que los bajos salarios del Ecuador, lo cual entre otros aspectos incrementaron la migración de personas sobre todo jóvenes.

El envío de remesas de divisas que realizan los compatriotas ecuatorianos y ecuatorianas que viven en el exterior para sus familiares en el país, concretamente en esta zona de estudio significó que estas familias utilizaban los dólares como medio de pago, unidad de cuenta e incluso reserva de valor. De esta forma, los familiares de migrantes pagaban la deuda del viaje en dólares, generalmente ahorraban el dinero recibido en pólizas y cuentas de ahorro en dólares, únicamente cambiaban los dólares en sucres para comprar bienes y servicios, incluso algunos realizaban compras de vehículos y viviendas cotizados en dólares. Así la zona de estudio, estuvo dolarizada parcialmente mucho antes que el país adopte la medida de dolarizar la economía. En efecto, una primera vinculación entre la economía campesina y el dólar fue a través de la recepción de divisas por





concepto de remesas que enviaban sus familiares residiendo en el exterior y que contribuyó a la denominada dolarización informal de ese entonces.

3.1 EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LA PRODUCCIÓN CAMPESINA

La producción de la economía campesina es parte de la producción que genera el sector real de la economía y al igual que un listado de actividades económicas importantes como las actividades informales, las actividades domésticas de las amas de casa, el capital natural entre otros se encuentra subvalorada en los registros que realizan los economistas a través de las cuentas nacionales. (Quesada Carrión 1998)

Así mismo, el producto campesino se subvalora en el mercado por lo que éste incide en la economía campesina a través de los precios que es un mecanismo de extracción de excedentes al subvalorarse los productos y la fuerza de trabajo a través de la venta de parte de la producción. En este caso, la ganancia y el capital variable o sea el salario se confunden y como también son propietarios de su unidad de producción también la renta se difumina. En esta economía de pequeños productores, la participación en el mercado tiene como objetivo la obtención de valores de uso distintos a los producidos en la unidad doméstica y donde el dinero es un medio de cambio de dichas mercancías (M-D-M').

En este contexto, se analiza los efectos de la dolarización en las economías campesinas de Hatun Cañar, para lo cual es necesario valorar la producción de las unidades de producción campesina. Para este propósito se realizó la valoración considerando la metodología de cálculo del Valor Agregado Bruto (VAB).³⁵

³⁵ Esta metodología está siendo utilizada también en los estudios que realiza el Sistema de Investigación sobre la problemática agraria en el Ecuador –SIPAE- del que son miembros la Universidad Central del Ecuador, la Universidad de Cuenca, CAMAREN (Sistema de Capacitación en el Manejo de Recursos Naturales Renovables), CESA (Central





Valor agregado bruto (VAB) = Producto bruto (PB) – Consumos intermedios (CI), donde:

El valor anual del producto (PB) es el valor monetario de la producción final, cualquiera sea su aprovechamiento (venta, autoconsumo, remuneración en mano de obra, etc.) por el precio unitario. La Producción Bruta es la cantidad de producción multiplicada por el precio de venta (o de compra cuando es autoconsumo). Los consumos intermedios (CI) corresponden al conjunto de bienes (semillas, plántulas, insumos, combustibles, abonos, fertilizantes) y servicios (trabajos que el agricultor contrata como cuidados veterinarios, siembra con maquinaria, entre otros) que están integralmente degradados en el transcurso de un ciclo agropecuario (referente a producciones vegetales o animales menores a un año) o en el transcurso de un año productivo (para el caso de producciones de animales o vegetales de más de un año). (Vaillant, y otros 2007)

El estudio de Mosaico Agrario para el Ecuador, también propone que para poder comparar los VAB de los diferentes subsistemas de cultivo o de crianza, es necesario traducir los resultados a una misma variable. Entonces, resulta pertinente el cálculo por unidad de superficie (VAB/ha), que indica la riqueza bruta producida por el trabajo de los campesinos a través de su actividad agropecuaria en una hectárea de terreno de uno o varios subsistemas, es decir, la productividad bruta de la tierra expresada en dólares por hectárea. Cabe precisar que para los casos en donde existen zonas de pastoreo libre o de animales en confinamiento, el indicador pertinente es VAB/animal madre o VAB/unidad bovina adulta (UBA) que es conocida como la productividad de los animales, debido a que no es posible determinar el número de hectáreas que utiliza cada sistema. Por otra parte, relacionar el VAB con la cantidad de trabajo total (Ttot) invertido en tal o

Ecuatoriana de Servicios Agrícolas), IRD (Institut de recherche pour le développement), AVSF (Agronomes & Vétérinaires sans frontières), FUNDES (Fundación para el Desarrollo y la Creatividad Productiva), IEDECA (Instituto de Ecología y Desarrollo de las Comunidades Andinas), CINDES (Centro de Investigaciones para el Desarrollo) con el apoyo del Instituto Francés de Estudios Andinos (IFEA).





cual sistema es plenamente complementario. La productividad bruta diaria del trabajo (VAB/Ttot) permite la comparación de la creación de riqueza obtenida por cada jornada de trabajo, que es consagrada a un subsistema de cultivo o crianza determinado.

La economía campesina de Hatun Cañar implementa subsistemas de producción con tecnología tradicional y con baja productividad de la tierra con uso intensivo de la fuerza de trabajo en las temporadas que requieren los cultivos. Los cultivos principales son destinados a la subsistencia y reproducción de las unidades productivas como son los tubérculos (papa, ocas, mellocos) y los cereales (maíz suave, fréjol, habas y arvejas); y, los subsistemas de crianza de animales menores (cuyes, borregos y pollos) y, el ganado vacuno para carne y leche en pequeña escala.

Por ejemplo, en el caso de la papa, las unidades de producción con terrenos entre 0,5 a 5 Has representan el 70% (2.452 UPAS) del total de productores de papa, cubren el 58% del volumen de producción de la zona, que en su totalidad alcanza a las 5.399 TM. (INEC-MAGAP 2000). La productividad bruta de la tierra en este año fue negativa, es decir, se perdieron alrededor de \$217 dólares por hectárea de papa. En este año en que ocurrió la dolarización formal de la economía ecuatoriana los campesinos perdieron en todos sus cultivos, fueron quienes ayudaron a aguantar el peso de la crisis al resto de la sociedad. Veamos los siguientes cálculos basados en el censo agropecuario, las estadísticas de precios al productor del INEC y los cálculos de los costos de producción del MAGAP.

Cuadro 3.1

Provincia del Cañar: Cálculo del VAB para unidades de producción entre 0,5 a 5 has.





Rubros para el Cálculo del VAB	Papas	Maíz Suave Seco	Cebada	Leche Producción litros
Volumen de Producción Campesina (0,5 a < 5 ha). Producción en TM	3.117	713	533	308.502
Precio	170	370	180	0,17
Número de hectáreas sembradas por cultivo y número de vacas ordeñadas	1.442	1.486	1.392	48.809
Producción Bruta campesina	529.890	263.810	95.940	52.445
Producción Bruta por Hectárea (USD/ha)	367	178	69	1,07
Consumo Intermedio (USD/ha)	584	192	208	
Valor Agregado Bruto	-217	-14	-139	
Productividad por ha y ltrs/vaca/día	2,2	0,5	0,4	6,3

Fuente: MAGAP Cañar: Registros de costos de producción por sistema de producción

INEC: Base de datos de precios en finca de 23 productos de la canasta básica

y Censo Agropecuario de 2000

El VAB de los agricultores depende de la productividad de los cultivos y de los precios del mercado. Ambos factores en los que la economía campesina no tiene injerencia. En el caso de la productividad la principal limitación es el micro y minifundio, es decir tener un mínimo de tierra para la producción no permite en muchos casos abastecer y reproducir la unidad productiva. En el caso de los precios, como plantea la teoría económica tantos productores no tienen la capacidad de fijar precios y menos aún con bajos volúmenes de producción. De esta forma, la economía campesina es receptora de los precios que se imponen en el mercado y por lo general son más bajos que el costo de producción si se pagaran a todos los factores de producción, con lo que se da una transferencia del valor del producto campesino al mercado.





Por ejemplo, los cultivos de maíz y cebada tienen tan bajos rendimientos productivos y los precios son tan inestables que ciertamente implican pérdidas económicas para las familias campesinas. Con el apoyo del MAGAP de Cañar que hace seguimiento a las organizaciones campesinas a las que presta sus servicios se calcularon que implementando un sistema tradicional de cultivo de maíz-fréjol se utilizan en una hectárea aproximadamente 27 días/trabajo/productor para la siembra, labores culturales y cosecha, el jornal en el año 2.000 se cotizó en \$5,00 y en la actualidad se paga hasta \$15,00, también se valoró lo correspondiente a insumos que salen de la propia finca como son los abonos y la semilla, además algunos agricultores utilizan urea; así mismo se valoró el alquiler de 2 día de yunta para el arado y la siembra. Sin considerar la renta de la tierra y sin que existan costos financieros se obtuvo que el costo de producción de una hectárea de maíz-fréjol es de \$256,00 dólares, superior al ingreso que generaría si se vendiera toda la producción al precio promedio anual de mercado que para el maíz fuera de \$ 250,00 dólares la tonelada métrica y para el fréjol fue un promedio anual de \$117,00 dólares por tonelada métrica. Estos cálculos hacen evidente que existe pérdida o mejor dicho que el valor agregado que generan los campesinos con su trabajo se transfiere al resto de la sociedad a través de los precios de mercado.

En este sentido, el valor agregado de la producción campesina depende mucho de los precios de mercado. En este punto la pregunta es, ¿cómo afectó la dolarización a la producción campesina?, el primer vínculo encontrado es a través de los precios.

Cuando se anunció la medida de dolarizar la economía, los precios de los productos no transables se reajustaron con más lentitud que los precios de los productos transables. Según información del Banco Central, la dolarización oficial no contuvo la inflación de forma inmediata, pues el alto componente inercial de la inflación hizo que ésta se sitúe en un pico histórico de 108% en septiembre del año 2000. Para este caso, la inflación de bienes transables fue de 120,6%, 40 puntos porcentuales sobre la de bienes no transables. Los efectos de la





dolarización en el crecimiento de los precios, comienzan a reflejarse a partir de este pico de septiembre de 2000, debido a la desaceleración de la inflación en los bienes transables. Así, la inflación general a fines de 2000 (91%) se convierte en 22,4% a fines del año 2001, a diciembre la inflación de bienes transables llegó a ser 17,1%, mientras que la de no transables fue 37,1%, para el año 2002 la inflación de bienes transables bajó a 2,5% en tanto que la inflación de bienes no transables continuó con dos dígitos hasta el 2003, como se observa en el siguiente cuadro.

Además, el dólar es una moneda fuerte y encareció los productos nacionales frente a los productos de los países vecinos Perú y Colombia, por lo que se incrementaron las importaciones y también se incrementó el comercio ilegal. Así por ejemplo, aunque se registra que el país importó sólo un 2% de papa, se pudo constatar a través de las entrevistas y la visita a los mercados de Cuenca y Cañar que se vendía papa procedente del Perú³⁶ a precios más bajos que la papa de Cañar. La papa es considerada un producto no transable porque la suma de las exportaciones e importaciones no llega al 40% de la oferta total de este producto, lo cual sería una condición para establecer la transabilidad.

Cuadro No.3.2

Ecuador: Inflación anual general y de bienes transables y no transables

³⁶ El Perú es uno de los grandes productores de papa en Sudamérica, produce más de 3 millones de toneladas métricas cada año y registra un rendimiento promedio mayor a 25 toneladas por hectárea, mientras que el Ecuador tiene un rendimiento promedio de alrededor de 7 toneladas por hectárea, la producción de papa en Perú se incrementó en tanto que la de Ecuador disminuyó en los últimos 5 años. La papa peruana se vendía en el país hasta en 0,05 dólares el kilogramo en el año 2000.





UNIVERSIDAD DE CUENCA

Año	Inflación Anual (A Diciembre)	Inflación Anual de Bienes Transables (A Diciembre)	Inflación Anual de Bienes No Transables (A Diciembre)
Año 2000	90,1	120,6	80,6
Año 2001	24,1	17,1	37,1
Año 2002	9,36	2,5	21,2
Año 2003	6,07	-0,33	15,76
Año 2004	1,95	-1,63	5,86
Año 2005	3,14	2,42	3,78
Año 2006	2,87	2,32	3,6
Año 2007	3,32	3,48	3,11
Año 2008	8,83	10,88	6,13
Año 2009	3,5	3,87	2,99

Fuente: Banco Central del Ecuador, Información Estadística Mensual

Los precios al productor de la papa en los primeros meses del año 2000 bajaron hasta 0,07 dólares el kilogramo y en promedio en el año fue de 0,17 dólares el kilogramo, para el siguiente año en lugar de reajustarse debido a la inflación rezagada en sucesos, es decir, en lugar de subir los precios al productor bajaron a un promedio anual de 0,11 dólares por kilogramo, en cambio los precios al consumidor si se ajustaron. Para los años 2002, 2003 y 2004 los precios al productor de la papa se continuaron manteniendo bajos 0,17; 0,15 y 0,11 dólares respectivamente, pero los precios al consumidor fueron el triple (2002 a 0,45, 2003 a 0,47, 2004 a 0,44 y 2005 a 0,48). Esto evidencia, que gran parte del valor agregado campesino es apropiado por los comerciantes en los diferentes canales de comercialización e inciden para que los precios al productor tengan un comportamiento distinto a los precios para el consumidor, desde luego este factor perjudica a los productores y favorece a los comerciantes, por lo que se puede decir que con la dolarización los comerciantes se han aprovechado mejor de la medida. La economía campesina vende su producción en la mayoría de los casos a comerciantes en las ferias de los sábados en Cañar, a comerciantes que llevan a la Costa o a Cuenca. Son pocos los productores que venden directamente a los





consumidores. Por ejemplo, el maíz suele venderse en pequeñas cantidades (galones y almudos) directamente al consumidor, mientras que las papas se venden sobre todo a los comerciantes.

Se registra que la producción de papa en el Cañar ha disminuido la superficie cosechada y el volumen de producción se ha incrementado, consecuentemente se ha incrementado la productividad. Sin embargo, esta mejora en la producción no necesariamente significa que hayan obtenido mejores ingresos por la venta de este producto, ya que los precios de la papa son muy inestables y los costos son rígidos³⁷.

Existe un alto margen –mayor al 50%- entre los precios en finca y los precios al consumidor. Los ingresos de los productores son vulnerables a los precios del mercado y de éstos depende mucho que logren recuperar los costos de su producción y obtener un beneficio, es decir valor agregado.

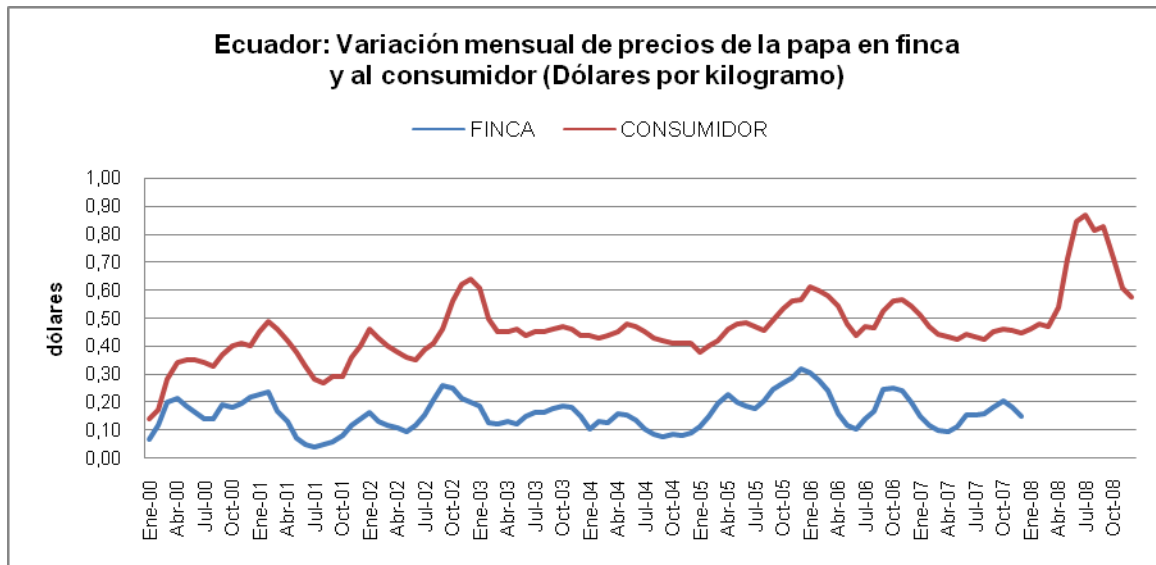
Lo mismo ocurre con los otros productos campesinos³⁸, así pues, por ejemplo los precios de la leche cruda en finca en el 2000 fueron de 0,17 dólares, se incrementaron para el año siguiente en un 60% y llegaron a 0,26 dólares hasta que en la actualidad han llegado a un promedio de 0,36 dólares, incrementándose cada año uno o dos centavos, en cambio los precios al consumidor en el 2001 se incrementaron un 68% y en los años siguientes tuvieron un crecimiento promedio anual entre 9% a 19%. Situación que afecta notablemente la reproducción de la economía campesina.

Gráfico No. 3.1

³⁷ Véase cálculo de costos de producción en Anexo No. 3.1

³⁸ Véase Anexo No. 3.2 y 3.3





Fuente: INEC, Base de datos de precios en finca y al consumidor de 23 productos principales de la canasta básica familiar, 2000 – 2008

Elaboración: Autora

Pero para la economía campesina no todo es una mercancía, ni toda la producción se valora sólo con el dinero, en efecto su principal objetivo es garantizar el sustento de la familia, por ello, entre sus principales características están las estrategias de reciprocidad que no pasan por una economía monetaria, sino por formas propias de colaboración y en las que el trabajo se valora según el esfuerzo realizado y según la cosecha obtenida. Dentro de estas formas de colaboración está “la minga” donde los miembros de la familia participan por un objetivo común, por ejemplo, limpiar las acequias de riego, para ello se ponen tareas y se determinan días de trabajo, con ello se mide el esfuerzo. Otra forma es el llamado “cambia manos” que consiste en que se ayudan entre familias en las labores agrícolas, según los días y miembros que ayudaron a una familia se debe devolver el trabajo. Todos los miembros de la familia deben colaborar en las labores agrícolas, pues también todos podrán disfrutar lo que la tierra produce.

La economía campesina consume lo que produce la tierra como fruto de su esfuerzo, de esta forma la unidad doméstica consume productos que no pasan por



el mercado y que por tanto no ha sido preciso utilizar la moneda. En el proceso de producción al utilizar fuerza de trabajo de la familia y también de otras familias que no reciben a cambio dinero, sino la devolución del trabajo en la misma proporción, el dinero no ha sido utilizado como unidad de cuenta. Sin embargo, estas estrategias de colaboración no son posibles cuando las familias tienen pocos miembros y porque se van practicando cada vez menos y necesariamente se tiene que contratar “jornales”, es decir el trabajo agrícola por días.

En época de crisis como fueron los dos últimos años de fin de siglo, se registró que los campesinos disminuyeron la cantidad de producto que venden en el mercado y aumentaron el autoconsumo de su producción con el afán de tener que comprar menos productos en el mercado, de esta forma consumieron más papas, ocas y maíz en lugar del arroz que no se produce en la parcela y es el principal producto de la dieta familiar³⁹.

Cabe precisar que dentro de las economías campesinas existen sectores acomodados y en contacto con el mercado, quienes a través de la utilización creciente de trabajo asalariado y mejor tecnología, tienen mejores posibilidades de reproducirse y continuar relacionándose con el mercado a través de estrategias de comercialización en el marco de un comercio justo y apuntando a tener productos diferenciados como por ejemplo los productos limpios o sin químicos, lo cual es valorado por un selecto grupo de consumidores. En este contexto, los campesinos manifestaron que para ellos es importante contar con un mercado de productores, puesto que en la actualidad los comerciantes no les permiten vender sus productos en el mercado y los municipios han privilegiado al sector comercial pero hace falta articular la producción y el comercio.

Sin embargo, la dolarización no ha implicado que las economías campesinas mercantiles obtengan mayores beneficios monetarios que les permita comprar

³⁹ Se estima que el consumo promedio por habitante en el Ecuador es de alrededor de 22 Kilogramos al año, inferior al de los otros países andinos Perú (75 kg/persona/año), Colombia (42 kg/persona/año) y Bolivia (55 kg/persona/año).





más o mejores terrenos, mejorar la tecnología de riego en la parcela o mejorar las técnicas de producción. Esta variabilidad en los precios de los productos que venden las economías campesinas les significa tener incertidumbre de su posible beneficio y por ello se previenen para no contraer deudas con el banco y prefieren acudir a sus familiares o personas prestamistas.

En diciembre de 2009, en un taller con productores agropecuarios de toda la provincia del Cañar, se discutió que antes de la dolarización sólo el Banco de Fomento y los chulqueros les prestaban dinero y que podían comprar un terreno o para una necesidad, vendiendo su ganado. Conversan que en la actualidad existen cooperativas de ahorro y crédito como Jardín Azuayo que están prestando dinero y ellos pueden ahorrar aunque sea un poco.

Si bien las microfinanzas están ofreciendo sus servicios en la zona, por un lado captan recursos de remesas de migrantes y canalizan a través de servicios y créditos que están llegando a los sectores rurales y que no eran cubiertos por la banca comercial. Sin embargo, la oferta de tipos de créditos se limita a los créditos de consumo ordinarios y extraordinarios y créditos de desarrollo sólo para organizaciones sin fines de lucro, pero no hay disponibles créditos para la producción agropecuaria a tasas de interés acordes con esta actividad.

Por su parte, las organizaciones están trabajando con el apoyo del MAGAP y Organizaciones No Gubernamentales en la conformación de cajas de ahorro, que les permitirá entre el grupo de participantes realizar préstamos. Es decir, el ahorrar en dólares está comenzando a ser una práctica en la economía campesina, situación que no existía cuando se utilizaba el sucre porque perdió su capacidad de ser reserva de valor, situación percibida por las familias campesinas y más aún porque sus prácticas de ahorro son a través de tener animales menores o ganado que les permite tener dinero de forma rápida.





3.2 EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LOS INGRESOS Y GASTOS DE LAS FAMILIAS CAMPESINAS

3.2.1 Ingresos

Según un estudio de la FAO en el 2007 para cinco países: Chile, Colombia, Nicaragua, México y Ecuador, se registró que la estructura de ingresos para las unidades productivas de subsistencia más del 70% de los ingresos proviene de la producción propia, aproximadamente el 15% de los salarios y el restante 15% proviene de transferencias monetarias y remesas. La estructura de ingresos en la agricultura familiar de Nicaragua y México difiere sustancialmente a la del Ecuador, pues en estos países los ingresos provienen principalmente del salario y las transferencias. (Schejtman 2008)

Las unidades de producción de subsistencia, tienen como principal rubro de ingresos el salario de uno de sus miembros fuera de su parcela, ya sea en actividades agrícolas o en otras actividades. Al interior de este grupo se diferencian aquellas familias que reciben transferencias monetarias. Las familias más pobres reciben el Bono de Desarrollo Humano que entrega el Gobierno cada mes por \$35,00 dólares, en tanto que otras familias en mejor situación reciben remesas del exterior con frecuencia y valor que depende de los envíos.

En Hatun Cañar, el 52% de los productores campesinos obtienen sus ingresos principalmente de las actividades no agropecuarias y el 48% obtienen sus ingresos primordialmente de la actividad agropecuaria. (INEC-MAGAP 2000)

Las unidades de producción obtienen sus ingresos de la venta de parte de sus cultivos de papa, maíz y cebada; la producción de leche, la venta de animales menores como cerdos, cuyes y gallinas que son los principales productos que sacan al mercado.





Si se considera una unidad de producción de subsistencia con cinco miembros (dos adultos y tres menores de dieciocho años) y que una vez al año vende animales menores se estima que el ingreso anual de la unidad de producción familiar asciende a aproximadamente \$3.270 dólares, es decir \$ 654 dólares por miembro del hogar, este valor es muy inferior al PIB per cápita que para el año 2009 se previó era de 3.669 dólares por habitante. De las entrevistas realizadas se tiene que en este caso de familias generalmente trabaja el padre en ocupaciones poco remuneradas como chofer, gasolinera, obrero de la construcción, artesanos, cuyo ingreso promedio es el salario básico de \$200,00 y en el mejor de los casos tiene trabajo ininterrumpidamente durante todo el año, por su parte, la madre cuida animales menores que se venden en pequeñas cantidades porque la mayoría es para la alimentación del hogar. La venta de leche varía entre 5 a 15 litros diarios.

Al inicio de la dolarización las personas que vendían su fuerza de trabajo se vieron afectadas por la pérdida de su empleo debido a que la crisis conllevó a que quiebren muchos negocios, disminuyó la inversión y consecuentemente las construcciones. Quienes mantuvieron su trabajo en cambio debieron esperar para que se ajusten los salarios nominales y se recupere su poder adquisitivo. Un efecto de la dolarización es precisamente que los salarios y sueldos han recuperado su poder de compra aunque aún están por debajo de la canasta básica para el sector urbano. En este punto cabe precisar que la canasta básica del área rural difiere de la urbana, pues los patrones de consumo son distintos porque por ejemplo la mayoría de campesinos consume sus propios productos. Además los campesinos que trabajan fuera de su predio generalmente se ocupan como obreros de la construcción, jornaleros y otras ocupaciones cuyo pago es por día de trabajo y no tienen estabilidad laboral.

Cuadro No. 3.3 **Ecuador: Evolución del salario y la inflación anual**





UNIVERSIDAD DE CUENCA

Año	Salario y remuneraciones adicionales	Inflación Anual (A Diciembre)
Año 2000	67,7	91,00
Año 2001	121,3	22,00
Año 2002	138,2	9,36
Año 2003	158,1	6,07
Año 2004	166,1	1,95
Año 2005	174,9	3,14
Año 2006	186,6	2,87
Año 2007	198,26	3,32
Año 2008	233,12	8,83
Año 2009	254,21	3,5

Fuente: INEC: Serie histórica de inflación y salarios

Elaboración: Autora

Con la disminución de la inflación a niveles internacionales se recuperó el poder adquisitivo de la moneda y con ello de las remuneraciones, lo cual es un efecto económico positivo para las familias en las que alguno de sus miembros se emplea en el mercado laboral, de esta forma con dolarización reciben su salario o





remuneración en una moneda que preserva su valor y que sumado a una inflación baja tiene poder adquisitivo y con ello es posible planificar el gasto.

Finalmente, otro de los importantes ingresos que tienen las economías campesinas son las remesas que envían sus familiares que viven en el exterior. Al respecto se registra que el destino de las remesas cuando recién se fue el migrante se destinaron para pagar la deuda del viaje, posteriormente los envíos son sobre todo dirigidos al consumo, la construcción de casas y el financiamiento de las fiestas comunitarias como una forma de mantener los vínculos que el migrante tiene con su lugar de origen, en efecto no se registra que las remesas se destinen para la producción agropecuaria. Esto se hace evidente cuando se observan los grandes cambios del paisaje rural de Hatun Cañar donde coexisten las casas tradicionales construidas con materiales de la zona y las casas de cemento y hormigón que construyen las familias con migrantes.

3.2.2 Gastos de la canasta básica rural

De acuerdo a las entrevistas realizadas, las familias campesinas tienen tres grupos de alimentos, el primero que proviene de su propia producción, el segundo que son todas las compras que realizan en la tienda y son productos como el arroz que es un producto que se consume a diario, el azúcar, sal, fideos, atunes, lenteja, café, cocoa y el tercer grupo que son carnes, verduras y frutas.

Los productos de su parcela son los principales alimentos de los hogares campesinos, el consumo de maíz suave seco cocinado o mejor conocido como mote es diario y todas las semanas se alimentan con fréjol, papas y cebada que son sus principales cultivos. La mayoría de familias tiene junto a la casa una huerta donde cultivan plantas medicinales y algunas verduras, generalmente el cuidado de la huerta lo hacen las mujeres. Así mismo, tienen gallinas que ponen huevos, chanchos, cuyes, ovejas y ganado que produce leche. El consumo de huevos y leche que produce la parcela es diario en tanto que el consumo de la





carne de choncho, cuyes y ovejas es ocasional, particularmente en fiestas familiares. El consumo de carne es de una a tres veces por semana.

Cuando inició la dolarización formal en el país, los productos de Hatun Cañar como la papa, habas, maíz, pollo en pie, ovinos en pie, ganado en pie se cotizaron a precios bajos, en tanto que los productos como el arroz, atún y productos procesados se ajustaron con mayor rapidez. Frente a ello, las familias optaron por sustituir los alimentos que compran como el arroz por los alimentos que producen como la papa, la cebada y el maíz, es decir, destinaron mayor proporción de su producción para el autoconsumo.

En la actualidad una familia campesina de cinco miembros compra en el mercado los productos de la tienda, frutas de la costa y algunas verduras que no son de temporada. Gastan en la tienda entre \$20 a 30 dólares a la semana y en carnes \$10 dólares, es decir, aproximadamente 1.920 dólares al año por concepto de alimentación.

Los gastos por servicios de agua se pagan en cada comunidad, generalmente es un precio básico que varía entre 0,50 a 5,00 dólares y la luz eléctrica se paga de acuerdo al consumo rural y es subsidiado. En promedio el gasto anual por servicios es de aproximadamente \$120,00 dólares.

La mayoría de familias compra ropa en dos épocas del año, la una para la entrada a clases de sus hijos y la otra para Navidad. Los residentes en el exterior apoyan a las familias enviando ropa a sus familiares. Las familias campesinas que tienen hijos en el colegio tienen un gasto importante por transporte que dependiendo de la distancia varía entre \$1,00 a \$5,00 diario. Un promedio aproximado de \$500 dólares.

3.3 LA ECONOMÍA CAMPESINA Y EL ESTADO





La intervención del Estado en el medio rural se ha caracterizado por una visión sectorialista, asistencialista y paternalista basada en enfoques de desarrollo rural externos y donde lo rural es sinónimo de sector agropecuario.

Otra vertiente ecologista lo relaciona con el modelo de sociedad que combina la agroecología con el esencialismo comunitario como respuesta alternativa a la revolución verde y también hay vertientes que ponen énfasis en el desarrollo local y la descentralización pero sin cambiar esencialmente el enfoque “proyectista” del desarrollo. (Martínez 1999)

Cuando se trata del territorio rural se refiere a un espacio integrado al conjunto de la sociedad nacional e internacional. No obstante, el mundo rural tiene particularidades y lógicas históricas, sociales, culturales, ecológicas y económicas que se reconocen como propias. Por ejemplo, tienen un espacio físico diferenciado en cuanto al uso y ocupación del suelo que implica, la conservación de la naturaleza, la relación campo-ciudad y desde luego es también su lugar de vida. Existe una gran diversidad de situaciones en el medio rural y es preciso reconocer esta diversidad para que las políticas públicas sean más efectivas.

Las unidades de producción agropecuaria tanto de subsistencia como mercantilizada integrada por productores rurales con diversidad de ocupaciones, origen múltiple de los ingresos, sobre todo la economía campesina de subsistencia que muestra flexibilidad para emplear la fuerza de trabajo de sus integrantes y emplearse en el mercado de trabajo propio de las ciudades.

Entender la lógica y dinámica de las economías campesinas podría parecer un asunto complejo y sólo de interés teórico, sin embargo es un tema que tiene importancia estratégica y actual para la toma de decisiones de política pública. Por un lado, es importante para las organizaciones sociales del campo, identificarse como sujetos sociales, reconocer su lógica económica y negociarla en la agenda





política para sus reivindicaciones prioritarias; por otro lado, para que el gobierno realice intervenciones efectivas para un importante sector de la población.

En este sentido, el Estado debe reconocer a la alimentación como un derecho fundamental que nos es una responsabilidad sólo individual, sino también colectiva y requiere de la acción del Estado para garantizar este derecho y consecuentemente tiene la obligación de: respetar el acceso existente a una alimentación adecuada, la de proteger el acceso a dicha alimentación, la de facilitar dicho acceso, y la de hacer efectivo dicho derecho en los casos en los que un individuo o un grupo sea incapaz, por razones que escapen a su control, de disfrutar el derecho a una alimentación adecuada. Relacionado con el derecho a la alimentación se tiene el concepto de soberanía alimentaria, el cual se define como el derecho de los pueblos a definir sus propias políticas y estrategias sostenibles de producción, distribución y consumo de alimentos que garanticen el derecho a la alimentación para toda la población, basado en la pequeña y mediana producción, respetando sus propias culturas y diversidades.

La alimentación y la salud constituyen elementos vitales para la supervivencia individual y colectiva de la humanidad, por lo que, la alimentación es un Derecho Humano y reconocido como un derecho económico y social de las personas⁴⁰. La alimentación es esencial para la vida y el desarrollo de las capacidades y funcionamientos de los individuos y la sociedad, forma parte de las libertades fundamentales de la sociedad para lograr el desarrollo humano. (Sen 1999)

Monetariamente, la producción para el autoconsumo asume la forma de un ahorro en la compra de alimentos y, por ende, en un mayor ingreso neto. Esta situación se caracteriza porque, a pesar de estar utilizándose todos los recursos disponibles

⁴⁰ De acuerdo con la FAO, el derecho a la alimentación puede definirse como el derecho al acceso físico o económico, regular, permanente y libre, a una alimentación adecuada y suficiente tanto por su cantidad como por su calidad (FAO, 2007). No se trata del derecho a ser alimentado sino a alimentarse con dignidad. Los elementos constitutivos del derecho a la alimentación son: alimentación suficiente, adecuación, sostenibilidad, inocuidad, respeto a las culturas, disponibilidad, y accesibilidad económica y física.





en la producción agrícola total, el hogar no logra maximizar su bienestar. De hecho, las familias campesinas podrían incrementar su nivel de bienestar, si tuvieran el apoyo suficiente para incrementar su frontera de posibilidades de producción y teniendo una mejor combinación entre la producción para satisfacer sus necesidades y la producción para el mercado.

Orientar la política pública hacia la soberanía alimentaria tiene una implicación política para el país, que va más allá de un ahorro de dinero sino es un giro hacia la construcción de una sociedad rural autosuficiente que se corresponde con los habitantes y comunidades rurales que se caracterizan por la diversidad de sus actividades productivas para asegurar su buen vivir.

Desde luego que habrá opiniones en contra de promover la soberanía alimentaria y a favor de una política de importación de alimentos más baratos que se ampara en la lógica de la competitividad y que trae como consecuencia la dependencia alimentaria.

A MANERA DE CONCLUSIONES

En este estudio se abordó los aspectos que llevaron a la economía ecuatoriana a dolarizarse y los efectos que esta medida ha provocado en la economía del país y particularmente en la economía campesina de Hatun Cañar. Cabe precisar que las economías campesinas se dolarizaron desde cuando ocurrieron las primeras migraciones internacionales y las familias con parientes en el extranjero enviaban remesas en divisas para que se cambien en el país y de esta forma beneficiarse del cambio, con ello podían pagar la deuda del viaje y para que la familia se sostenga y compre activos. Antes que la economía ecuatoriana adopte la medida de dolarizarse formalmente, en Hatun Cañar las familias con migrantes en el exterior ya manejaban el dólar, pues realizaban compras y ventas generalmente de activos que eran valorados en dólares, los prestamistas de dinero informales





realizaban préstamos en dólares, es decir, el consumo, la inversión en activos, el pago de deudas se realizaban en dólares.

Se partió de la hipótesis siguiente, “si la dolarización fue una eficientemente medida de política económica para la economía campesina, entonces, está provocando mayores volúmenes de producción, mayores ingresos, mayor poder adquisitivo y un efecto multiplicador en la economía familiar campesina”.

Para entender las vinculaciones que existe entre la economía campesina y la dolarización fue preciso analizar cómo funcionan estas unidades de producción a su interior y su relación con el resto de la economía.

En este sentido, se puede anotar que las economías campesinas de Hatun Cañar se caracterizan porque la identidad entre la familia con la unidad de producción y consumo, organizan su trabajo en torno a la familia, su principal objetivo es la subsistencia y reproducción de la familia.

Luego de la reforma agraria en 1964 y 1973 que permitió que los huasipungueros accedan a la tierra, también se liberó la fuerza de trabajo, es decir, campesinos libres con pocos medios de producción y con un cambio en las relaciones sociales de producción, pues dejaron de ser huasipungueros de las haciendas y pasaron a ser dueños de pequeñas parcelas, y por tanto, el rendimiento total de su trabajo les pertenece.

La valoración del trabajo y los productos campesinos no necesariamente pasa por una valorización utilizando la moneda, pues es característico en la economía campesina el trabajo de la familia y las formas de reciprocidad entre familias, que conllevan a que se valore el trabajo y los productos en función del esfuerzo utilizado y del volumen de producción obtenida.





Sin embargo, las economías campesinas no están al margen del mercado, al contrario se vinculan con el mercado de trabajo tanto nacional como internacional a través de la venta de su fuerza de trabajo, lo cual les lleva a establecer relaciones sociales de producción vinculadas con el sistema capitalista, sin embargo en la medida en que estas estrategias complementan los ingresos para el sustento de la familia se puede decir que son economías campesinas, que ciertamente están cambiando y adaptándose continuamente pero que mantienen formas de producción y características propias que no permiten se conviertan en proletarios totalmente dependientes del mercado de trabajo, sin medios de producción, ni formas de protección y seguridad que son propios de la economía campesina.

De esta forma, las economías campesinas producen para su subsistencia y reproducción se están vinculando con el mercado y sometándose a que se valore su producción en este espacio. En efecto, la producción campesina es parte de la producción que genera el sector real de la economía subvalorada o no incorporada en los registros que realizan los economistas a través de las cuentas nacionales.

Ciertamente, las unidades de producción campesina no incorporan en el valor de venta o precio de los productos los costos de producción de su propiedad como es el valor total de la fuerza de trabajo, los costos ambientales, semillas y otros insumos que disponen en su parcela. Desde luego que no lleven estos registros no obedece sólo al hecho de que no manejen una hoja de resultados contables, sino al hecho de que su lógica campesina es distinta a la lógica de las unidades productivas capitalistas cuyo objetivo es la ganancia.

Para superar esta dificultad de contar con información de la producción campesina traducida en valores monetarios, en esta investigación se utilizó la metodología de cálculo del VAB de la tierra, con la intención de valorar en términos monetarios la





producción campesina sin considerar el aprovechamiento que se esté dando, ya sea para el consumo o para la venta. Se tomó como supuesto que toda la producción que se realiza en unidades de producción inferiores a 5 hectáreas corresponde a la producción campesina.

Aplicando esta metodología del cálculo del valor agregado de la tierra medido en dólares por hectárea y utilizando la información disponible se realizó la valoración monetaria de los principales cultivos. El interés de la investigación de ningún modo fue establecer de manera exacta cuánta riqueza generan las economías campesinas de Hatun Cañar, sino entender las relaciones entre la economía campesina y el sistema monetario que es la dolarización para de esta forma aproximarnos a establecer los efectos que provocó y continúa provocando el uso del dólar.

Al respecto, una de las primeras conclusiones es que valorando monetariamente la producción campesina, éstas generalmente transfieren valor al resto de la economía a través de vender a la sociedad un producto que para ellos les es más caro producirlo. A pesar de ello estas unidades de producción insisten en sembrar y producir la tierra, desde luego porque su interés es garantizar el sostenimiento de la familia, su alimentación. De hecho, cuando ocurrió la crisis económica del país entre 1998 a 1999 y se tomó la medida de dolarizar completamente, pues los campesinos se protegieron de la pérdida del poder adquisitivo del sucre y la alta inflación, utilizando estrategias como sustituir los productos que compran como el arroz por los propios productos como la papa, las ocas, el zambo que no contaban con el dinero suficiente para cambiar los productos en el mercado. Esta medida conducía a disminuir la producción destinada a la venta con el afán de autoabastecerse.

El valor agregado de la producción campesina depende mucho de los precios de mercado. En este punto la pregunta es, ¿cómo afectó la dolarización a la





producción campesina?, el primer vínculo encontrado es a través de los precios. Cuando se anunció la medida de dolarizar la economía, los precios de los productos no transables se reajustaron con lentitud, en cambio productos transables ya tenían precios en dólares en el mercado internacional. Además, el dólar es una moneda fuerte y encareció los productos nacionales frente a los productos de los países vecinos Perú y Colombia, por lo que se incrementaron las importaciones y también se incrementó el comercio ilegal. Así por ejemplo, aunque se registra que el país importó sólo un 2% de papa, al visitar los mercados de Cuenca y Cañar se encontraba este producto procedente del Perú a precios más bajos que la papa de Cañar.

Por otra parte, existe una gran brecha entre los precios en finca y los precios al consumidor, ambos no crecen al mismo ritmo, incluso en los dos primeros años de la dolarización los precios al productor bajaron, esto conlleva a concluir que los campesinos tuvieron que soportar que se desvalorice su producción en tanto que los comerciantes se beneficiaron de la situación, por lo que una parte del valor generado en la esfera de la producción campesina es aprovechado por el comercio.

Otro aspecto al que afecta la dolarización son los ingresos familiares, particularmente los provenientes del trabajo fuera de su parcela, los mismos que con la dolarización recuperaron su poder adquisitivo y con ello la capacidad de compra, este es un efecto muy positivo para la economía campesina porque les permite tener mayor confianza en la moneda, planificar sus gastos y probablemente ahorrar. Aunque los ingresos de la economía campesina están muy por debajo del PIB per cápita.

Al inicio de la dolarización las personas que venden su fuerza de trabajo se vieron afectadas por la pérdida de su empleo debido a que la crisis conllevó a que quiebren muchos negocios. Quienes mantuvieron su empleo en cambio debieron esperar para que se ajusten los salarios nominales y como en los dos primeros años la inflación se mantuvo alta, tampoco se recuperó de inmediato el poder





adquisitivo de los salarios, es decir el salario real no se recuperó con la velocidad que se hubiese esperado.

Con la disminución de la inflación a niveles internacionales se recuperó el poder adquisitivo de la moneda y con ello de las remuneraciones, lo cual es un efecto económico positivo para las familias en las que alguno de sus miembros se emplea en el mercado laboral, de esta forma con dolarización reciben su salario o remuneración en una moneda que preserva su valor y que sumado a una inflación baja tiene poder adquisitivo y con ello es posible planificar el gasto.

Finalmente, otro de los importantes ingresos que tienen las economías campesinas son las remesas que envían sus familiares que viven en el exterior. Al respecto se registra que el destino de las remesas cuando recién se ha ido el migrante se destina para pagar la deuda del viaje, posteriormente los envíos son sobre todo dirigidos al consumo, la construcción de casas y el financiamiento de las fiestas comunitarias como una forma de mantener los vínculos que el migrante tiene con su lugar de origen, en efecto no se registra que las remesas se destinen para la producción agropecuaria. Esto se hace evidente cuando se observan los grandes cambios del paisaje rural de Hatun Cañar donde coexisten las casas tradicionales construidas con materiales de la zona y las casas de cemento y hormigón que construyen las familias con migrantes.

Además, la investigación permitió concluir de manera más específica lo siguiente:

- En el mundo cada vez más está vigente la propuesta de integrar regiones económicas con una moneda común, generalmente las monedas fuertes del mundo como son el Euro en la Unión Económica y Monetaria Europea, el dólar en América y el yen en los países asiáticos.





- De esta forma, surgirán economías regionales y se irán imponiendo pocas pero fuertes monedas regionales o los países unilateralmente adoptarán el uso de monedas fuertes como el caso de Ecuador.
- La integración económica supone libre movilidad de factores y el manejo de un precio único en el que se imponen las condiciones del mercado y donde las economías campesinas son sólo tomadoras de precios.
- El sucre durante 106 años fue la moneda nacional del Ecuador, durante este tiempo adoptó regímenes monetarios y cambiarios siguiendo el ritmo de la economía global, así adoptó el patrón oro, el sistema de Bretton Woods, las políticas de ajuste y reforma estructural.
- El Ecuador ha basado su economía en productos primarios para la exportación como son el café, el cacao y el banano, los mismos que son vulnerables a los precios internacionales, las plagas y el clima.
- Desde 1973, la economía ecuatoriana se basa en las exportaciones de petróleo y es vulnerable a la enfermedad holandesa.
- La política económica basada en la bonanza petrolera de los setenta y el endeudamiento externo agresivo fueron la causa de la crisis de la deuda.
- Las políticas de ajuste estructural de corte monetarista y basadas en el enfoque de la balanza de pagos, no lograron su objetivo de estabilizar los precios pero provocaron la concentración de la riqueza y el incremento de la pobreza sobre todo en el área rural.





- La dolarización de la economía ecuatoriana fue una medida adoptada para estabilizar los precios a niveles internacionales, recuperar la confianza en el sistema monetario y afrontar la crisis económica. Sin embargo, fue una decisión más política que técnica.
- La dolarización informal de la economía ecuatoriana se comenzó a percibir desde cuando los primeros migrantes recibían remesas de divisas y debían cambiarlas en el sistema financiero.
- En el Ecuador, la dolarización depende de dos rubros que son vulnerables a la economía mundial como son el precio del petróleo y las remesas de los migrantes, pues, juntos constituyen los principales ingresos de la economía ecuatoriana.
- Con la dolarización la inflación en el Ecuador ha tenido tres períodos, el primero de reajuste de precios en los dos primeros años, el segundo que se avizoró a partir del tercer año de dolarización en que la inflación bajó a un dígito, y el tercero cuando la inflación se aproxima a los niveles internacionales.
- La dolarización ha beneficiado a los asalariados, empleados y jubilados que tienen un ingreso más estable y cuyo poder adquisitivo no se verá erosionado por los incrementos de la inflación y el riesgo cambiario.
- En el esquema de dolarización las tasas de interés pasivas son bajas o por lo menos no continúan promoviendo que las personas pretendan vivir de los intereses que producen sus inversiones financieras como ocurrió en plena crisis financiera.





- En el esquema de dolarización, se elimina la prima del riesgo cambiario en comparación con otros países que tienen moneda nacional. Al eliminarse esta prima de riesgo se eliminó también el riesgo de no pago, por lo que se facilitó el acceso al financiamiento. La disminución de esta prima de riesgo también significa una disminución del pago del servicio de la deuda.
- La dolarización ha favorecido al sector importador que en este periodo ha tenido un crecimiento importante puesto que cubre la demanda interna que no ha podido ser cubierta con la producción nacional. Esto se debe a que la apreciación del dólar genera un abaratamiento relativo de los productos importados.
- La dolarización imprime el reto de mejorar la productividad como la única forma de mejorar las condiciones de competitividad.
- Las economías campesinas de Hatun Cañar tienen como determinante interno de la actividad económica el tamaño y la composición del grupo familiar a lo largo del ciclo familiar, así las familias producirán más en la medida que sus miembros requieren consumir más, siendo la intensidad del trabajo, la variable de ajuste entre producción y consumo.
- En las economías campesinas se conjugan el espacio entre trabajo y familia con un arraigado sentido de pertenencia a su tierra. En la zona de Hatun Cañar es muy común observar familias ampliadas en las que la abuela es la jefa del hogar, la encargada de cuidar de la alimentación, salud y educación de sus nietos, a más de realizar las tareas domésticas y de su parcela, a cambio, recibe una remesa de sus hijos, que en algunos casos apenas le alcanza para vivir.





- La tierra para las economías campesinas es la base material para la reproducción de las familias, es un bien patrimonial que garantiza el crecimiento y reproducción de las nuevas familias y, base para la diferenciación al interior de las familias campesinas. El mecanismo institucionalizado de la herencia conlleva a un proceso de parcelación.
- El microfundio y minifundio son limitantes estructurales para la economía campesina, la falta de tierra que es la base material de su existencia les puede llevar a desaparecer o por lo menos a transformarse en proletariado.
- La migración es un factor que afecta a las distintas actividades rurales, puesto que por un lado, agrega ingresos que permiten elevar la calidad de vida de las familias y por otro lado, se dispone de recursos financieros para mejorar el proceso productivo, pero ha disminuido la disponibilidad de mano de obra, lo que influye decisivamente en cambiar los usos del suelo.
- Los productos básicos de la dieta alimenticia de Hatun Cañar son producidos por las economías campesinas y están asumiendo la producción para el mercado interno.
- La producción para el autoconsumo en las economías campesinas permite evitar el hambre y disminuir el riesgo de inanición e indigencia, sin embargo, no es suficiente para garantizar una alimentación sana y nutritiva, ya que la variedad de alimentos que requiere una dieta nutritiva no es totalmente producida en su UPA y porque se han introducido diversos productos de fuera y formas de alimentación que van en desmedro de una buena alimentación.





BIBLIOGRAFÍA

Acosta, Alberto. «"Dolarización o Desdolarización: ¿esa no es toda la cuestión!» *Iconos No. 18*, 2004.

—. *Ecuador: Deuda externa y migración, una relación incestuosa*. Quito: ILDIS, 2002.

Acosta, Alberto. «El petróleo en el Ecuador.» *Ildis*, 2004.

Acosta, Alberto, Giuseppina Da Ros, Julio Echeverría, y Salvador y otros Marconi. *Macroeconomía y economía política en dolarización*. Quito - Ecuador: Abya-Yala/UPS - ILDIS - UASB, 2001.

Acosta, Alberto, y Fander Falconí, . *Asedios a lo imposible, propuestas económicas en construcción*. Quito: RISPERGRAF, 2005.

Althusser, L. *La Revolución Teórica de Marx*. México: Siglo XXI, 1967.

Banco Central del Ecuador. *Anuario* . Quito, 2000.

Banco Central del Ecuador. «La crisis de 1930, el fin del patrón oro, la reforma Gómez Morín de 1938, una nueva ley para el Banco Central.» *Ensayos del Encuentro de Historia Económica*, 2007: 109.

Banco Interamericano de Desarrollo. «La Competitividad de Ecuador en la era de la dolarización: Diagnóstico y propuestas.» *Estudios de Competitividad, Documento de Trabajo No. C-101*, 2003: 109.





Bartra, Roger. «Introducción a Chayanov.» *Instituto de Investigaciones Sociales, UNAM*, 1974: 49-69.

Bauer, Jan. *Misqui-Yacu: Agua Dulce*. Roma: Publicaciones FIDA, 2001.

Blanchard, Olivier, y Daniel Pérez. *Macroeconomía: Teoría y política económica con aplicaciones para América Latina*. Buenos Aires: Prentice Hall Iberia, 2000.

Brassel, Frank, Patricio Ruíz, y Alex Zapatta. «La Estructura Agraria en el Ecuador: Una aproximación a su problemática y tendencias.» Editado por Frank Brassel y otros. *Reforma Agraria en el Ecuador: Viejos temas, nuevos argumentos* (SIPAE), 2008: 17 - 30.

CAMAREN. *Organización campesina y gestión del riego*. Quito: INDUGRAF del Ecuador, 1999.

CEPAL. *Familias y políticas públicas en América Latina: Una historia de desencuentros*. Santiago de Chile: Naciones Unidas, 2007.

Chayanov V, Alexander. *La organización de la unidad económica campesina*. Traducido por Rosa María Russovich. Moscú: Ediciones Nueva Visión, 1925.

Chayanov, Alexander V. « Sobre la teoría de los sistemas económicos no capitalistas.» *Cuadernos Políticos No. 5*, 1975: 15-31.

CNRH. *Datos Cuencas del Ecuador*. Quito: Sin publicar, 2006.

Correa, Rafael. «Dolarización y desdolarización: Más elementos para el debate.» *Iconos No. 20*, 2004: 84-89.

CREA-I. Municipio del Cañar. *Mapa Agroecológico del Cañar*. Cañar: Sin publicar, 2009.

Cuéllar, Fernando, y Oscar Cortés. «Lenin y Chayanov: Dos enfoques no contradictorios.» *Nueva Antropología*, nº 31 (1986): 43.





Dávalos, Pablo. *La Deuda Externa y los programas de ajuste estructural impuestos por el FMI y el Banco Mundial: Estudio de caso*. Quito, 2001.

Domínguez, Rafael. «Caracterizando al campesinado y la economía campesina: Pluriactividad y dependencia del mercado como nuevos atributos de la campesinidad.» 1992: 40.

Fontaine, Guillaume. «Sobre Bonanzas y Dependencia: Petróleo y enfermedad holandesa en el Ecuador.» *ICONOS*, No. 13 1-9.

Granda, Jorge. «Inflación con dolarización, el caso ecuatoriano.»

Guzmán, Eduardo Moyano Estrada y Eduardo Sevilla. «Sobre los procesos de cambio en la economías campesina.» 257-271.

INEC. *Censo de Población y Vivienda*. 2001.

—. *Instituto de Estadísticas y Censos del Ecuador/Redatam*. 2001-2007.
www.inec.gov.ec (último acceso: 15 de Enero de 2010).

INEC-MAGAP. «Censo Agropecuario.» *INEC*. 2000. www.inec.gov.ec (último acceso: 15 de Agosto de 2009).

INFOPLAN. *INFOPLAN*. Quito, Pichincha, 2004.

Kervyn, Bruno. *La Economía Campesina en el Perú: Teorías y Políticas*. Cusco: Centro Bartolomé de las Casas, 1987.

Larrea, Carlos. «"Dolarización y desarrollo Humano en Ecuador".» *Revista Iconos* No. 18, FLACSO., 2004.

—. *Dolarización, crisis y pobreza en el Ecuador*. Quito - Ecuador, 2006.

Lenin. «El problema agrario en Rusia a fines del siglo XIX.» *Lenin, Obras Completas (AKAL)*. Tomo XV, 1908.





Loyola, David. *Las Formas Sociales de Producción en el sector agrícola: Análisis de la estructura agraria ecuatoriana*. Cuenca: Instituto de Investigaciones de la Universidad de Cuenca, IDIS, 1979.

Martínez, Luciano. «La Nueva Ruralidad en Ecuador: Siete tesis para el debate.» *Iconos No. 8*, 1999: 1-9.

Marx, Kark. *El Capital, Tomo I*. Londres: Cartago, 1867.

Marx, Karl. *El Dieciocho Brumario de Luis Bonaparte*. Moscú, 1851.

Mundell, R. «A Theory of Optimun Currency Areas.» *American Reviee*, 1961.

Naranjo, Marco. *Dolarización Oficial y Regímenes Monetarios en el Ecuador*. Quito: Colegio de Economistas de Pichincha, 2003.

Ozelame, Diego, Alexandre Troian, y Adriano Cavalheiro. «Valorizando o Autoconsumo: Alimentacao e Independencia.» *Resumos do II Congresso Brasileiro de Agroecologia*, 2007: 40.

Pampillón, Rafael. *Economy Weblog*. 19 de Octubre de 2007.

http://economy.blogs.ie.edu/archives/2007/10/que_es_la_enfer.php (último acceso: 10 de Enero de 2010).

Paschoal Rossetti, José. *Introducción a la economía, enfoque latinoamericano*. Traducido por Mario y Ordoñez, Mauricio Rojas. México. D.F.: HARLA, 1985.

Paz y Miño Cepeda, Juan J. *Boletines Electrónicos de Taller de Historia Económica*. Enero de 2001. <http://the.pazymino.com/IndiceGeneral.html> (último acceso: 10 de 11 de 2009).

Quesada Carrión, Milton. «La contabilidad ambiental como componente de las cuentas nacionales.» Editado por Universidad de Cuenca. *Cuadernos Docentes del Postgrado de Población y Desarrollo Local Sustentable No. 2*, Julio 1998: 1 - 20.





Ramírez, Patricia. «Análisis de los Determinantes del Tipo de Cambio Real de Equilibrio en Bolivia.» *Instituto de Investigaciones Socioeconómicas*, 1991: 44.

Rebai, Nasser. «Juncal de Cañar: la progresiva transformación territorial de una parroquia.» *Ecuador Debate No. 75* (Albazul Offset), Diciembre 2008: 107-116.

Schejtman, Alexander. «Alcances sobre la Agricultura Familiar en América Latina.» *Rimisp-Centro Latinoamericano para el Desarrollo Rural, No. 21*, 2008: 1-48.

Schuld, Jurgen. «¿Hacia la dolarización oficial de América Latina?: Reflexiones críticas.» *Universidad del Pacífico*, 2004: 13.

Schuldt, Jurgen. «Hacia una economía política de la dolarización en América Latina.» *“Dollarization in the Western Hemisphere”*. North-South Institute, 2000. 21.

Segovia, Santiago. *Banco Central del Ecuador*. 2004.

<http://www.bce.fin.ec/documentos/Publicaciones> (último acceso: 20 de 4 de 2010).

Sen, Amartya. *Libertad y Desarrollo*. 1999.

Vaillant, Michel. «Más allá del campo: Migración internacional y metamorfosis campesinas en la era globalizada. Reflexiones desde el caso rural de Hatun Cañar (Andes ecuatorianos).» *Boletín IFEA*, 2008: 1-16.

Vaillant, Michell, Darío Cepeda, Pierre Gondard, Alex Zapatta, y Alexis (eds.) Meunier. *Mosaico agrario: Diversidades y antagonismos socio-económicos en el campo ecuatoriano*. Quito: SIPAE-IRD-IFEA, 2007.

Zabblar, Roberto. «La Unión Monetaria Europea y la creación de Euro: Relevancia e impacto en América Latina.» *Integración y Comercio*, 1999: 125-147.





Tabla de contenido

1. LA DOLARIZACIÓN EN LA ECONOMÍA ECUATORIANA .. ¡Error! Marcador no definido.

1.1 LAS REGIONES MONETARIAS ¡Error! Marcador no definido.

1.2 EL DINERO EN EL ECUADOR ¡Error! Marcador no definido.

1.3 LA ENFERMEDAD HOLANDESA Y EL PETRÓLEO EN EL ECUADOR ¡Error! Marcador no definido.

1.4. POLÍTICAS DE AJUSTE ESTRUCTURAL ¡Error! Marcador no definido.

1.5 LA DOLARIZACIÓN DE LA ECONOMÍA ECUATORIANA ¡Error! Marcador no definido.

1.5.1 La Dolarización Informal de la Economía Ecuatoriana ¡Error! Marcador no definido.

1.5.2 La Dolarización Formal de la Economía Ecuatoriana ¡Error! Marcador no definido.

1.5.3 Ventajas y desventajas teóricas de la dolarización ¡Error! Marcador no definido.

1.6 LA ECONOMÍA ECUATORIANA Y LOS EFECTOS DE LA

DOLARIZACIÓN..... ¡Error! Marcador no definido.

1.6.1 El crecimiento económico de la economía ecuatoriana con dolarización ¡Error! Marcador no definido.

1.6.2 Las remesas de emigrantes ecuatorianos ¡Error! Marcador no definido.

1.6.3 PIB: Oferta y Utilización ¡Error! Marcador no definido.

1.6.4 La deuda externa e inversión extranjera..... ¡Error! Marcador no definido.

1.6.5 Tipos de cambio..... ¡Error! Marcador no definido.

1.6.6 Evolución de los precios en dolarización oficial de la economía ecuatoriana ¡Error! Marcador no definido.

1.7 LA ECONOMÍA DE LA PROVINCIA DEL CAÑAR CON DOLARIZACIÓN ¡Error! Marcador no definido.

2. LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR..... ¡Error! Marcador no definido.

2.1 APROXIMACIÓN TEÓRICA: ¿QUÉ ES LA ECONOMÍA CAMPESINA? ¡Error! Marcador no definido.

2.2 UBICACIÓN DEL TERRITORIO DE HATUN CAÑAR ¡Error! Marcador no definido.

2.3 CARACTERÍSTICAS SOCIO DEMOGRÁFICAS ... ¡Error! Marcador no definido.

2.3.1 Estructura y dinámica de la población ¡Error! Marcador no definido.

2.3.2 Familias campesinas de Hatun Cañar ¡Error! Marcador no definido.





2.3.3 La comunidad campesina y su organización ¡Error! Marcador no definido.

2.4 CARACTERÍSTICAS ECONÓMICAS: EL PROCESO DE PRODUCCIÓN ¡Error! Marcador no

Y REPRODUCCIÓN CAMPESINA..... ¡Error! Marcador no definido.

2.4.1 El acceso a los Medios de Producción ¡Error! Marcador no definido.

2.4.2 Fuerza de trabajo ¡Error! Marcador no definido.

2.5 PLURIACTIVIDAD..... ¡Error! Marcador no definido.

2.6 SISTEMA DE CULTIVO EN HATUN CAÑAR ¡Error! Marcador no definido.

2.7 DESTINO DE LA PRODUCCIÓN: AUTOCONSUMO Y VENTA ¡Error! Marcador no definido.

2.7.1 El Autoconsumo ¡Error! Marcador no definido.

2.7.2 El Intercambio y distribución de la producción ¡Error! Marcador no definido.

3... EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LAS ECONOMIAS CAMPESINAS DE HATUN CAÑAR..... ¡Error! Marcador no definido.

3.1 EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LA PRODUCCIÓN CAMPESINA ¡Error! Marcador no

3.2 EFECTOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LOS INGRESOS Y GASTOS DE LAS FAMILIAS CAMPESINAS ¡Error! Marcador no definido.

3.2.1 Ingresos ¡Error! Marcador no definido.

3.2.2 Gastos de la canasta básica rural..... ¡Error! Marcador no definido.

3.3 LA ECONOMÍA CAMPESINA Y EL ESTADO ¡Error! Marcador no definido.

BIBLIOGRAFÍA ¡Error! Marcador no definido.

ANEXOS





ANEXOS

CAPÍTULO 1

1 de enero de 2010





Anexo No. 1.1

Evolución de la producción y los precios del petróleo ecuatoriano

Años	Precio promedio barril (dólares FOB)	Tasa de crecimiento (%)	Producción petróleo (miles de barriles)	Tasa de crecimiento (%)	Exportación petróleo (millones de dólares)	Tasa de crecimiento (%)
1.970	2,50	-		-	0,8	-
1.971	2,50	-		-	1,0	25,00
1.972	2,50	-	26.629	-	60	5.900,00
1.973	4,20	68,00	75.336	182,91	283	371,67
1.974	13,70	226,19	63.851	-15,25	795	180,92
1.975	11,50	-16,06	58.104	-9,00	617	-22,39
1.976	11,50	0,00	67.651	16,43	735	19,12
1.977	13,00	13,04	66.090	-2,31	662	-9,93
1.978	12,50	-3,85	73.264	10,85	649	-1,96
1.979	23,50	88,00	78.320	6,90	1.178	81,51
1.980	35,26	50,04	74.769	-4,53	1.563	32,68
1.981	34,48	-2,21	77.028	3,02	1.710	9,40
1.982	32,84	-4,76	77.090	0,08	1.508	-11,81
1.983	28,08	-14,49	86.691	12,45	1.733	14,92
Media	16,29	36,72	68.735,25	18,32	821,06	506,86
Moda	35,26	226,19	86.691,00	182,91	1.733,00	5.900,00

Fuente: Banco Central del Ecuador, Boletín Anuario No. 4

Elaboración: Autora

Anexo No. 1.2

Participación del petróleo en el PIB y las exportaciones

(Millones de sucres a precios de 1975)

Años	PIB Total	PIB Petrolero	% PIB (P)/PIB	Exportaciones Totales	Exportaciones Petróleo	% Exportaciones/Exportaciones Petróleo
1.970	62.912	-2.487	-4,00	8.333	117	1,40
1.971	66.850	-2.470	-3,70	9.293	209	2,30
1.972	76.943	4.874	6,40	18.294	7.754	42,40
1.973	95.867	18.341	19,10	32.370	21.758	67,20





UNIVERSIDAD DE CUENCA

1.974	102.046	15.302	15,00	30.837	18.463	59,90
1.975	107.740	12.150	11,30	28.242	16.114	57,10
1.976	117.679	14.769	12,60	30.629	19.048	62,20
1.977	125.369	13.086	10,40	29.095	15.829	54,40
11.978	133.632	15.207	11,40	30.032	15.926	53,00
1.979	140.718	16.020	11,40	31.534	16.025	50,80
1.980	147.622	14.617	9,90	30.792	14.911	48,40
1.981	153.443	15.493	10,10	32.247	16.071	49,80
1.982	155.265	15.019	9,70	30.647	15.197	49,60
1.983	150.885	19.105	12,70	31.396	19.637	62,60

Fuente: Banco Central del Ecuador, Cuentas Nacionales No. 15

Elaboración: Autora

Anexo No. 1.3 Evolución del PIB Per cápita y El PIB Petrolero

Años	PIB per cápita (en dólares)	% Variación anual	PIB per cápita (en dólares de 1975)	% Variación anual	PIB petrolero (millones de dólares 1975)	% Variación anual
1.970	269	-5,90	10.398	3,20	-2.487	-25,5
1.971	257	-4,46	10.714	3,04	-2.470	-0,68
1.972	291	13,23	11.892	10,99	4.874	-297,33
1.973	375	28,87	14.462	21,61	18.341	276,30
1.974	543	44,80	14.942	3,32	15.308	-16,54
1.975	613	12,89	15.316	2,50	12.150	-20,63
1.976	734	19,74	16.247	6,08	14.769	21,56
1.977	893	21,66	16.818	3,51	13.086	-11,40
1.978	998	11,76	17.421	3,59	15.207	16,21
1.979	1.186	18,84	17.828	2,34	16.020	5,35
1.980	1.444	21,75	18.172	1,93	14.617	-8,76
1.981	1.668	15,51	18.352	0,99	15.493	5,99
1.982	1.552	-6,95	18.041	-1,69	15.019	-3,06
1.983	1.255	-19,14	17.035	-5,58	19.105	27,21
Media	863	12,33	15.546	4	12.074	-2,23
Moda	1.668	44,80	18.352	22	19.105	276,30

Fuente: Banco Central del Ecuador, Cuentas Nacionales No. 15

Elaboración: Autora

Anexo No. 1.4 EL PETRÓLEO EN LOS INGRESOS DEL PRESUPUESTO DEL ESTADO (Miles de sucres de 1975)

Años	Ingresos Corrientes del Presupuesto	Ingresos Petroleros	% Relación Petroleros / Corrientes
------	--	------------------------	--





UNIVERSIDAD DE CUENCA

1.971	4.446	0,00	0
1.972	5.495	505,00	9,19
1.973	8.152	1.786,50	21,91
1.974	11.067	3.303,50	29,85
1.975	12.011	2.586,50	21,53
1.976	14.108	3.036,30	21,52
1.977	17.441	2.654,10	15,22
1.978	19.659	2.166,00	11,02
1.979	23.044	3.675,00	15,95
1.980	37.388	14.331,00	38,33
1.981	40.510	15.131,00	37,35
1.982	47.787	20.495,00	42,89
1.983	60.851	27.828,00	45,73
Media	23.228	7.499,84	23,88
Moda	60.851	27.828,00	45,73

Fuente: Banco Central del Ecuador, Cuentas Nacionales No. 15

Elaboración: Autora

Anexo No. 1.5

EVOLUCIÓN DE LA INDUSTRIA MANUFACTURERA

EXCLUYE REFINACIÓN DE PETRÓLEO

(millones de sucres de 1975)

Años	Industria Manufacturera	Tasa de crecimiento	% Participación Industria en el PIB	Exportación Manufacturera	Tasa de crecimiento
1.970	10.803	12,70	17,17	2.784	
1.971	11.340	4,97	16,96	3.216	15,52
1.972	12.386	9,22	16,10	3.888	20,90
1.973	13.527	9,21	14,11	4.422	13,73
1.974	14.936	10,42	14,64	4.368	-1,22
1.975	17.203	15,18	15,97	4.857	11,20
1.976	19.476	13,21	16,55	6.372	31,19
1.977	21.797	11,92	17,39	6.498	1,98
1.978	23.577	8,17	17,64	7.910	21,73
1.979	25.864	9,70	18,38	8.606	8,80
1.980	26.807	3,65	18,16	8.806	2,32





UNIVERSIDAD DE CUENCA

1.981	29.159	8,77	19,00	8.809	0,03
1.982	29.584	1,46	19,05	8.227	-6,61
1.983	29.183	-1,36	19,34	6.240	-24,15
Media	20.403	8,37	17,18	6.072	7,34
Moda	29.584	15,18	19,34	8.809	31,19

Fuente: Banco Central del Ecuador, Cuentas Nacionales No. 15

Anexo No. 1.6. A Ecuador: Evolución de la Deuda Externa entre 1980 a 1990 (En millones de dólares)

Años	Saldo Final	Servicio	Deuda/PI B (%)	Servicio o Deuda/Export. (%)	Años	Saldo Final	Servicio	Deuda/PI B (%)	Servicio o Deuda/Export. (%)
1.980	4.601,3	1.409,1	39,0	56,8	1.990	10.298,1	1.292,7	116,0	47,5
1.981	5.868,1	2.138,7	42,0	95,6	1.991	10.367,3	1.290,1	111,0	45,3
1.982	6.632,8	1.988,9	50,0	88,9	1.992	10.078,7	1.376,2	103,0	44,4
1.983	7.380,7	919,2	66,0	41,3	1.993	10.433,0	1.028,7	94,0	33,6
1.984	7.595,0	1.163,5	66,0	44,4	1.994	11.262,8	1.929,5	86,0	50,2
1.985	8.110,7	1.163,2	68,0	40,0	1.995	13.906,2	3.189,4	77,0	78,8
1.986	9.062,7	1.203,8	86,0	55,8	1.996	14.586,1	4.282,6	76,0	87,9
1.987	9.858,3	960,3	109,0	49,8	1.997	15.095,2	5.488,9	76,0	104,3
1.988	9.750,0	1.437,1	117,0	65,5	1.998	16.221,4	6.993,1	83,0	166,4
1.989	10.076,7	1.174,6	119,0	49,9	1.999	15.902,3	5.418,3	118,0	121,7
Media	7.893,6	1.355,8	76,2	58,8	Media	12.815,1	3.229,0	94,0	78,0

1 de enero de 2010





Moda	10.076,	2.138,			16.221,	6.993,		
	7	7	119,0	95,6	4	1	118,0	166,4

Fuente: Banco Central del Ecuador, Cuentas Nacionales No. 15

Anexo No. 1.6 B
Ecuador: Transferencia Neta de Capitales causada por la Deuda Externa

AÑO	Desembolsos totales	Amortizaciones totales	Intereses totales	Deuda Externa total	Transferencia Neta
1976-1985	17562	10998	4969	48013	1595
1986-1995	24665	19862	9088	121574	-4285
1996	4966	4039	849	14586	78
1997	5780	4981	963	15099	-163
1998	7663	6582	994	16401	86
1999	5358	5655	926	16282	-1223
2000	8198	10734	1230	13564	-3765
2001	6669	5372	1384	14411	-87
2002	7529	5886	1015	16237	628
2003	6791	6414	1169	16850	-792
2004	7221	6872	1244	17213	-895
2005	8686	8470	1260	17238	-1044
1996-2005	68861	65005	11033	157881	-7177
1986-2005	93526	84867	20122	279455	-11462

Fuente: Banco Central del Ecuador

Elaboración: Autora

Anexo No. 1.7
Resumen de medidas de las Cartas de Intención para el Ecuador

Carta	Fecha	Gobierno	Medidas
1	24 de marzo	Hurtado	Implantación de un sistema de mini devaluaciones, devaluación del sucre en un 33%, aumento del precio de la gasolina, eliminación de subsidios al trigo.
2	19 de abril de 1984	Hurtado	Continuación de la política de mini devaluaciones, incremento de las tarifas eléctricas, elevación de los precios internos de los derivados del petróleo, elevación de las tasas de interés.
3	9 de enero 1985	Febres Cordero	Ajustes en las tasas de servicios públicos, ajustes de los precios de los derivados del petróleo.
4	14 julio 1986	Febres Cordero	El objetivo fue el mejorar la recaudación de los impuestos tradicionales, devaluación del sucre, incremento de tarifas eléctricas, aéreas, agua potable, teléfono.
5	3 diciembre	Febres	Reducción del nivel de gastos, política de tasas de





		Cordero	interés flexibles, política cambiaría flexible, elevación de tarifas eléctricas.
6	7 agosto 1989	Borja	Menor gasto social, mayores impuestos, fijación de tasas de interés y devaluación monetaria.
7	2 febrero 1990	Borja	Consolidación del IVA. Ampliación de base para el cobro del impuesto a la renta, aumento de las tarifas eléctricas y telefónicas, ajustes mensuales de los precios domésticos de los derivados del petróleo, devaluación del sucre.
8	31 marzo 1994	Duran Ballén	Nueva determinación de los precios de los combustibles, liberalización de las tasas de interés y tipo de cambio, elevación de las tarifas eléctricas y telefónicas.
9	4 abril 2000	Noboa	Fortalecimiento del sistema financiero, elevación de los ingresos tributarios, elevación del precio de los combustibles.

Fuente: Cartas de Intención Ecuador-FMI, tomado de (Dávalos, 2001)

Elaboración: Autora

Anexo No. 1.8
Ecuador: Volumen y precios de la producción de petróleo

Año	Precio s barril (en dólares)	Volumen millones de barriles			Tasas de Crecimiento			
		Volumen total	PETRO ECUADOR	Otras	Volumen total	Precio unitario	PETRO ECUADOR	Otras
2000	24,9	86,19	43,0	43,1	63,4%	60,5%	-23,8%	53,4%
2001	19,2	89,9	47,3	42,5	-19,7%	-23,0%	10,0%	-1,4%
2002	21,8	84,2	43,7	40,5	6,8%	13,9%	-7,7%	-4,7%
2003	25,7	92,4	43,0	49,4	29,0%	17,6%	-1,6%	21,9%
2004	30,1	129,4	50,4	78,9	64,3%	17,4%	17,2%	59,9%
2005	41,0	131,5	53,7	77,8	38,4%	36,1%	6,6%	-1,4%
2006	50,7	136,6	71,9	64,6	28,5%	23,7%	33,9%	-17,0%
2007	59,9	124,0	66,6	57,5	7,1%	18,0%	-7,4%	-11,1%
2008	83,0	127,3	77,4	49,8	42,3%	38,6%	16,3%	-13,3%
Promedio (2000 - 2008)	40,0	111,3	55,2	56,0	28,9%	22,5%	4,8%	9,6%

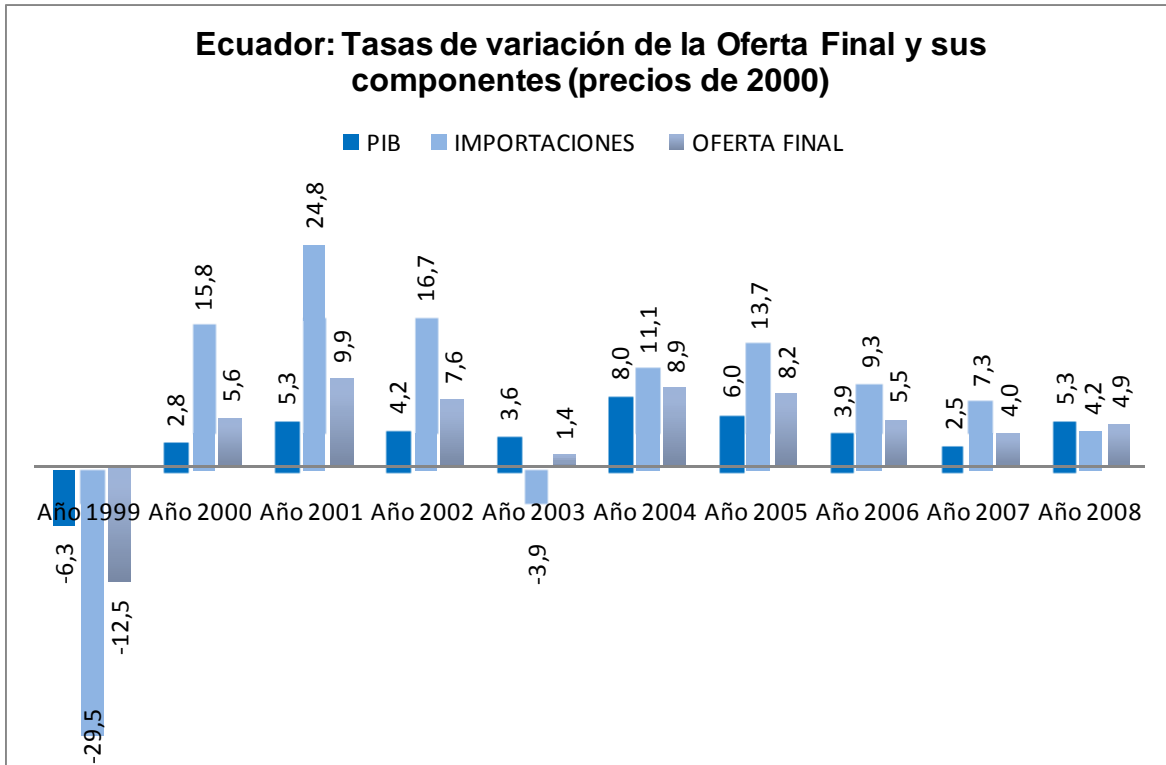
Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Mensual

Elaboración: Autora

Nota: Información actualizada a 4 de Febrero 2009

Anexo 1.9

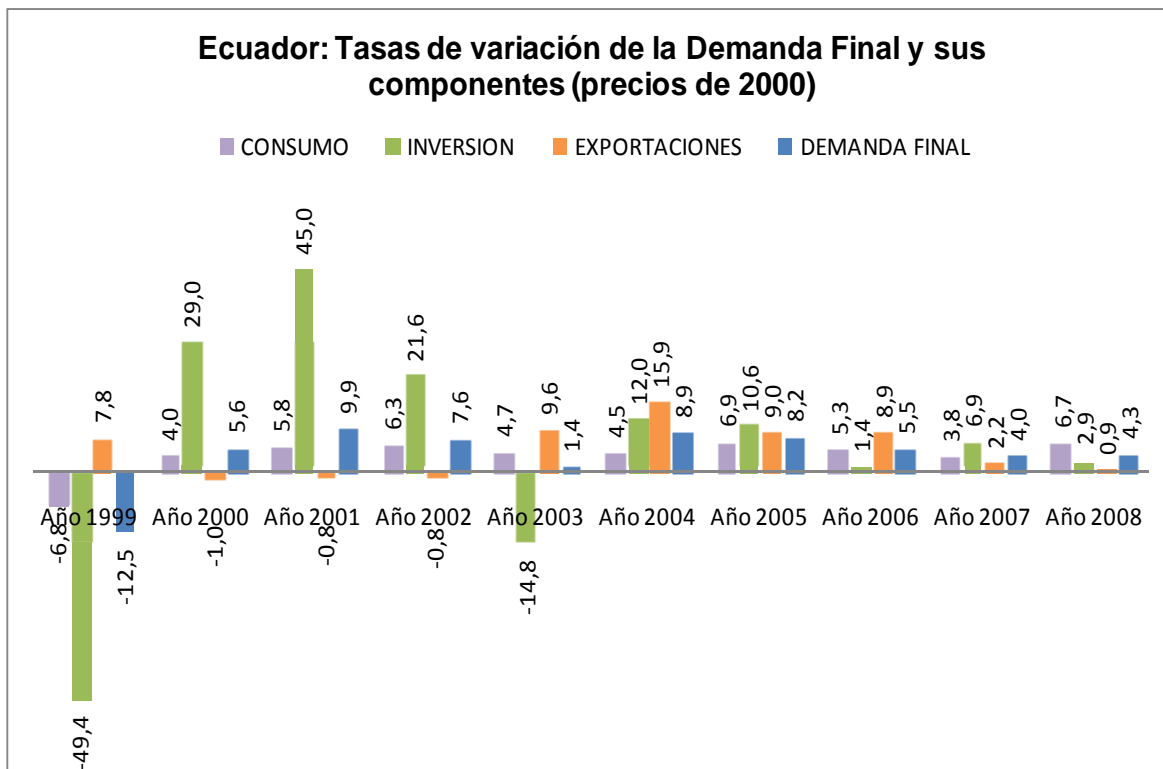




Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anual
Elaboración: Autora

Anexo 1.10





Fuente: Banco Central del Ecuador. Boletín Anual
Elaboración: Autora

Anexo No. 1.11

Ecuador: Promedio anual de tasas de interés referenciales (*) del Banco Central

Año y mes		Básica	Pasiva	Activa
2000	Dic.	7.70	7.70	14.52
2001	Dic.	5.05	5.05	15.10
2002	Dic.	4.97	4.97	12.77
2003	Dic.	2.75	5.51	11.19
2004	Dic.	2.15	3.92	7.65
2005	Dic.	2.99	4.30	8.99
2006	Dic.	2.99	4.26	8.29
2007	Dic.	5.64	5.64	10.72
2008	Dic.		5.09	9.14
2009	Dic.		5.24	9.19

(*) A partir de marzo 13 de 2000 las tasas de interés referenciales se expresan en dólares de acuerdo a la Ley para la Transformación Económica del Ecuador.

Fuente: Banco Central del Ecuador, BCE, Boletín Anuario (varios números)
Elaboración: Autora



Anexo No. 1.12
Índice de tipo de cambio real

Meses	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Enero	94,0	108,3	206,6	115,8	97,3	89,6	95,4	99,4	97,6	99,2	105,6	94,8
Febrero	91,2	113,4	189,7	112,4	95,0	89,5	94,7	99,4	97,0	99,8	105,7	92,4
Marzo	91,3	134,2	177,2	109,4	94,4	89,8	93,9	99,9	96,8	100,9	107,3	
Abril	93,7	114,6	160,5	107,0	94,0	89,8	93,3	98,8	97,6	102,3	106,8	
Mayo	96,0	107,7	150,0	106,7	93,8	91,7	93,0	98,7	99,3	103,4	106,0	
Junio	94,3	127,3	144,1	105,7	93,4	92,3	94,1	97,7	98,4	103,3	106,2	
Julio	94,8	132,1	140,4	105,1	94,2	91,7	95,3	97,7	98,9	103,6	106,1	
Agosto	95,5	126,6	137,3	106,1	92,3	91,3	95,4	99,0	99,8	102,9	103,8	
Septiembre	99,3	134,4	131,8	104,2	91,2	91,5	95,8	99,0	98,8	103,2	100,6	
Octubre	106,9	167,2	128,1	102,5	90,0	92,9	96,6	98,1	98,2	104,8	96,3	
Noviembre	101,4	175,5	125,8	100,7	90,7	92,7	97,9	97,1	99,0	105,9	94,3	
Diciembre	103,9	173,3	123,9	100,0	91,0	94,2	99,4	96,9	100,1	105,5	95,3	

Fuente: Banco Central del Ecuador: Información Estadística Mensual. Cuadro 3.4.1
Elaboración: Autora

Anexo No. 1.13
Ecuador: Tasa de desempleo y subempleo de la PEA

Años		Población Económicamente Activa PEA (1)	Tasa de Desempleo (2)	Tasa de Subempleo (2)
1994	(2)	2.904.662	7,1	n.d.
1995	(3)	3.104.314	6,9	n.d.
1996	(4)	3.223.456	10,4	n.d.
1997	(5)	3.373.810	9,2	n.d.
1998	(6)	3.560.484	11,5	n.d.
1999	(7)	3.769.581	14,4	68,4
2000	(8)	3.709.254	9,0	66,5





UNIVERSIDAD DE CUENCA

2001	(8)	4.124.183	10,9	62,7
2002	(8)	3.801.339	9,2	59,3
2003	(8)	3.992.288	11,5	62,1
2004	(8)	4.220.610	8,6	59,3
2005 mar	(9)	4.053.223	9,8	56,5
2005 jun	(10)	4.280.224	8,2	61,4
2005 sep	(11)	4.300.749	8,1	61,3
2005 dic	(12)	4.225.446	7,9	60,8
2006 mar	(13)	4.290.356	9,9	56,4
2006 jun	(14)	4.186.798	7,2	62,7
2006 sep	(15)	4.283.021	7,4	61,5
2006 dic	(16)	4.373.435	7,8	61,5
2007 mar	(17)	4.551.611	8,8	58,5
2007 jun		4.574.821	7,4	53,7
2007 sep		4.585.044	7,1	51,9
2007 dic		4.293.138	6,1	50,2
2008 mar		4.487.454	6,9	52,3
2008 jun		4.513.775	6,4	50,1
2008 sep		4.552.669	7,1	51,4
2008 dic		4.383.512	7,3	48,8
2009 mar		4.563.959	8,6	51,9
2009 jun		4.582.177	8,3	51,6
2009 sep		4.445.659	9,1	51,7

(1) Fuente: Ecuador, Estimaciones y Proyecciones de Población 1950-2025, Serie 01, No. 205; Proyecciones de Población por Provincias, Cantones, Áreas, Sexo y Grupos de Edad, 2001-2010 Serie 01 No. 206, CEPAL-INEC.

(2) Fuente: Encuesta permanente de hogares, Módulo Empleo - Total Nacional Urbano, INEC.

(3) Encuesta de Empleo EE, Ronda noviembre de 1995, INEC. La serie del subempleo inicia en 1999 por no disponer de datos coherentes para años anteriores.

(4) EE, Ronda noviembre de 1996, INEC.

(5) EE, Ronda noviembre de 1997, INEC.

(6) EE, Ronda noviembre de 1998, INEC.

(7) EE, Ronda noviembre de 1999, INEC.

(8) Evolución del Mercado Laboral del Ecuador, página web del INEC: www.inec.gov.ec

(9) EE, Ronda marzo de 2005, INEC.

(10) EE, Ronda junio de 2005, INEC.

(11) EE, Ronda septiembre de 2005, INEC.

(12) EE, Ronda diciembre de 2005, INEC.

(13) EE, Ronda marzo de 2006, INEC.

(14) EE, Ronda marzo de 2006, INEC.

(15) EE, Ronda septiembre de 2006, INEC.

(16) EE, Ronda diciembre de 2006, INEC.

(17) Indicadores del Mercado Laboral Ecuatoriano por Regiones Naturales, INEC.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística y Censos, INEC y Ministerio de Trabajo y Empleo.

Elaboración: Autora





ANEXOS

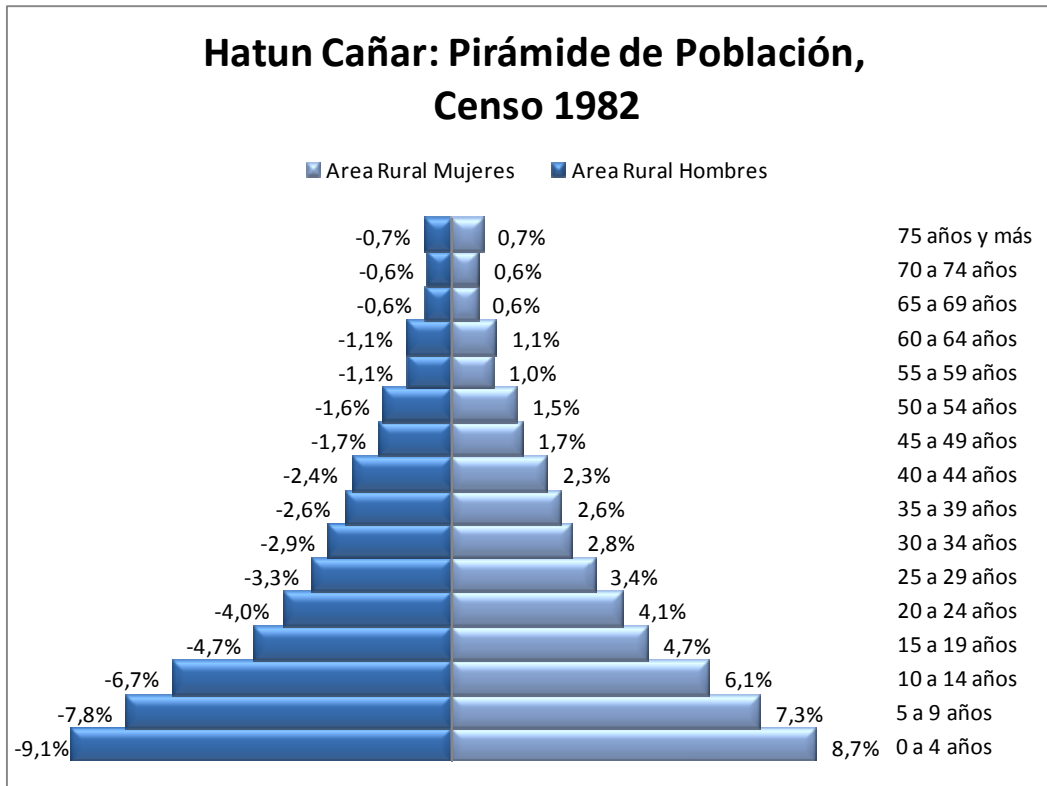
CAPITULO 2

1 de enero de 2010





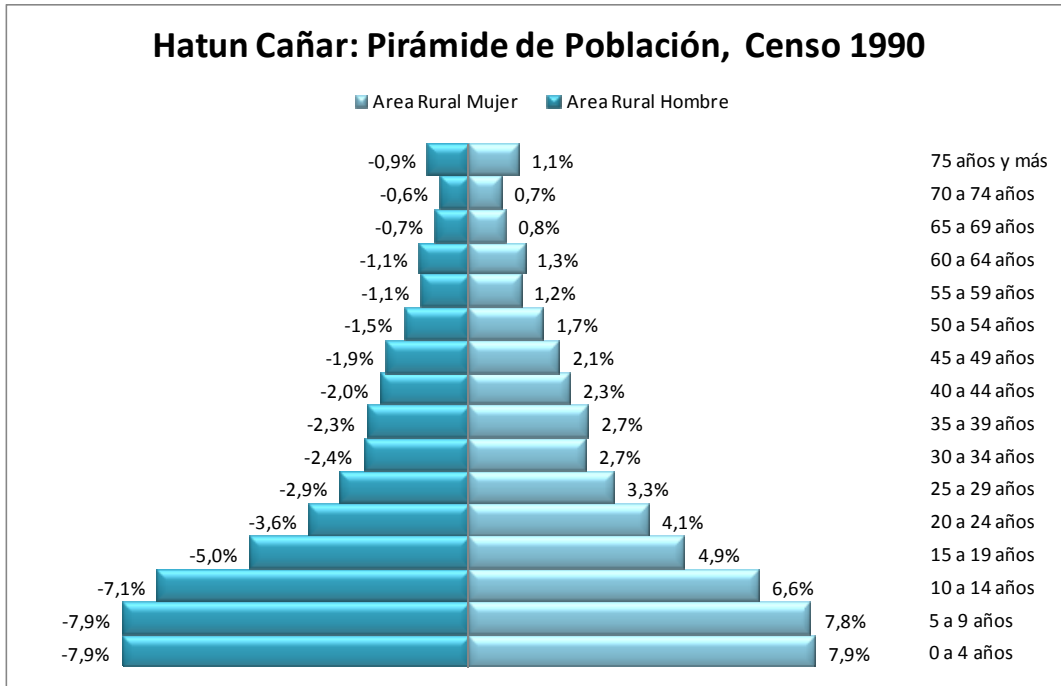
Anexo No. 2.1



Fuente: INEC: Censo de Población 1982
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.2



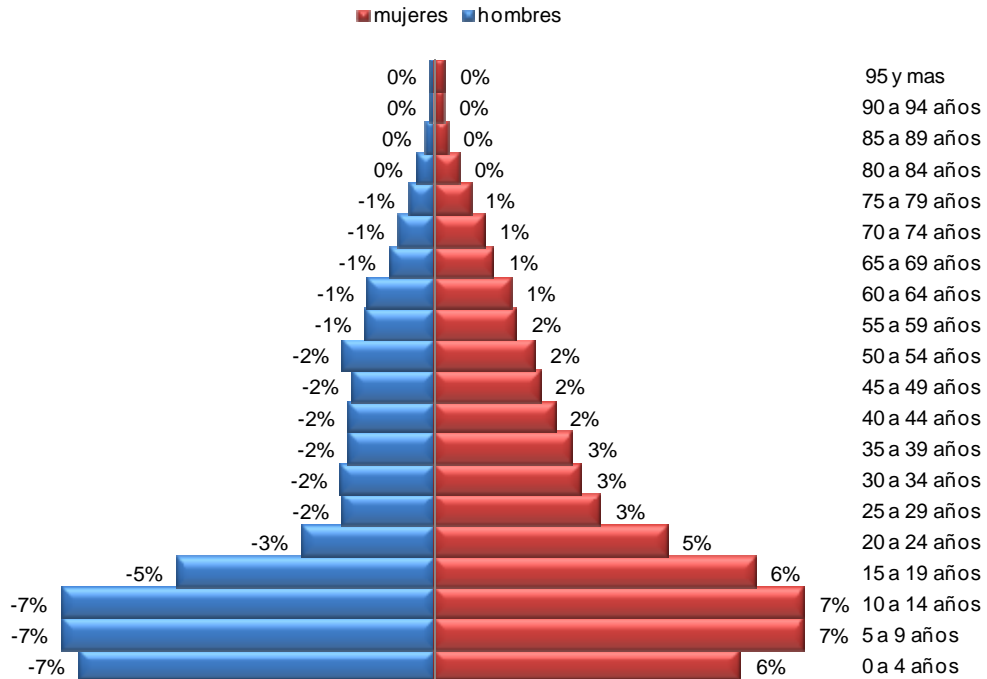


Fuente: INEC: Censo de Población 1990
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.3



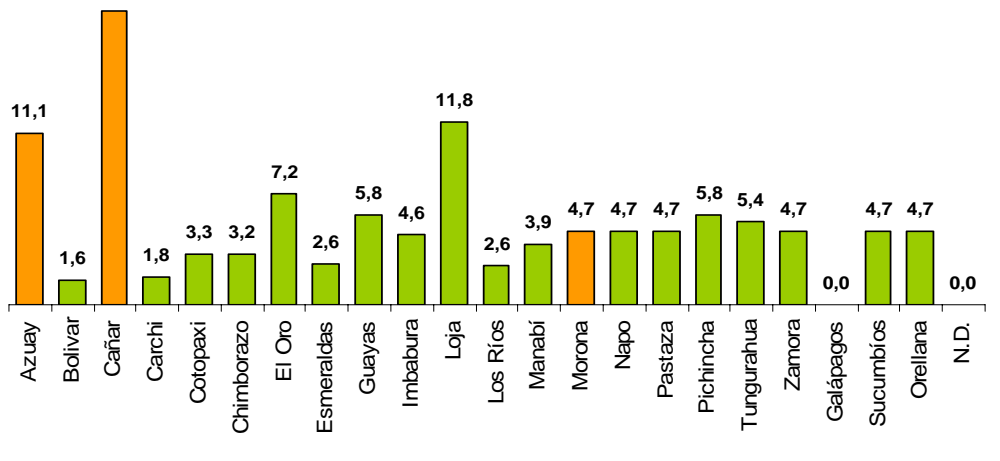
Hatun Cañar: Pirámide de población, Censo 2001



Fuente: INEC: Censo de Población 2001
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.4

Porcentaje de familias con al menos un migrante en el exterior



Fuente: INEC: Encuesta ENEMDU 2007
Elaboración: SENPLADES AUSTRO





Anexo No. 2.5
Listado de Juntas de Agua Potable
Cantón El Tambo

	Nombre De La Comunidad	Parroquia	Nombre Del Presidente De La JAAP
1	Cachi	Tambo	Sr. Manuel Mainato
2	Cachimolinopungo	Tambo	Sr. José Guamán
3	Caguanapamba	Tambo	Sr. Martin Caguana Ortega
4	Chuichun	Tambo	Sr. Andrés Calle
5	Jalupata	Tambo	Sr. José Huerta T.
6	Jalupata Nueva Esperanza	Tambo	Sr. Tenezaca Manuel Jesús
7	Marcopamba	Tambo	Sr. Luis Caguana Yupa
8	Pillcopata	Tambo	Sr. Juan G. Rodríguez
9	San José De Romerillo	Tambo	Sr. Félix Angamarca
10	Sarapamba Loyola	Tambo	Sr. Raúl Muyulema T.
11	Trancapamba	Tambo	Sr. Arturo Guasco Q.

Listado de Juntas de Agua Potable
Cantón Cañar

	Nombre De La Comunidad	Parroquia	Nombre del Presidente de la JAAP
1	Shizho	Cañar	Guaman Guaman Manuel M.
2	Posta	Cañar	Guaman Santos Manuel
3	Nar Bajo	Cañar	Guaraca Suarez Tránsito
4	Molobog Ventanas	Cañar	Montero Ojeda Juan P.
5	Lodon	Cañar	No Hay Acta En La Carpeta
6	Nar	Cañar	Piña Pallaroso José M.
7	Lluillan	Cañar	Siguencia Naranjo Luis M.
8	San Rafael	Cañar	Sr. Agustín Morocho
9	Tiopamba Cordillera	Cañar	Sr. Domingo Loja Lema
10	Quilloac	Cañar	Sr. Ignacio Quinde F.
11	Chaglaban	Cañar	Sr. Juan Mainato
12	Molino Huaico	Cañar	Sr. Luis Chimbo
13	Coyocto	Cañar	Sr. Luis Miranda
14	Sigsihuayco El Colegio	Cañar	Sr. Manuel Zhou T.
15	Cuchucun	Cañar	Sr. Manuel Zhinin Álvarez
16	Yuracasha	Cañar	Sr. Rafael Pomavilla M.
17	Curiurco	Cañar	Sr. Segundo Pichizaca I.
18	Cungapite	Cañar	Sr. Segundo Siguencia
19	Santa María de Chuchucan	Cañar	Sr. Sipriano Naula Flores
20	Chontamarca	Chontamarca	Sr. Alberto Benavides C.





UNIVERSIDAD DE CUENCA

21	Cimientos	Chontamarca	Sr. Antonio Granda Y.
22	Cochapamba	Chontamarca	Sr. Darío Saeteros Castro
23	Pumatoglla	Chontamarca	Sr. Francisco Guaman
24	Laurel	Chontamarca	Sr. José Huerta Loja
25	Cruces	Chontamarca	Sr. José Manuel Loja
26	Rosario Chontamarca	Chontamarca	Sr. Manuel Lema Loja
27	Suicay Bajo	Chorocopte	Sr. José Yunga Loja
28	Suicay Alto	Chorocopte	Sr. Luis Crespo Padilla
29	Ganzhi	Chorocopte	Sr. Luis Rafael Neira
30	Rumipungo	Chorocopte	Sr. Miguel Maillazhungo S.
31	Capilla	Chorocopte	Srta. Blanca J. Duy Narváez
32	Alianza Ducur	Ducur	Buñay Moisés
33	Moyancon	Ducur	Lala Ángel María
34	Ducur	Ducur	Ortega Solís Manuel A.
35	Javin	Ducur	Sr. Gilberto Toledo
36	Chilchil San Javier	Ducur	Sr. Manuel Pompilio Garzón
37	Chilchil	Ducur	Sr. Ulises Calle
38	Chacalcay	Ducur	Sr. Vicente Zamora
39	Lugmas	Ducur	Sr. Juan Calle Cabrera
40	Broncano	Ducur	Sra. Dominga Balboa T.
41	Rodeo	Ducur	Sra. Rosa Bermeo
42	Hierba Buena	General Morales	Loja Caguana José Manuel
43	Quinoapata	General Morales	No Hay Acta En La Carpeta
44	Ramos Loma	General Morales	Sr. Ancelmo Palaguachi G.
45	Industria	General Morales	Sr. Ezequiel A. Campoverde
46	Ramos Urcu	General Morales	Sr. Francisco Guaman M.
47	Sitincay	General Morales	Sr. José Guaman
48	General Morales (Socarte)	General Morales	Sr. José Lema L.
49	Palmas Shical	General Morales	Sr. José Mizhirumbay Chuqui
50	Cruz De Angamarca	General Morales	Sr. Luis Loja Caguana
51	Chocar	General Morales	Sr. Miguel Tenezaca O.
52	Tocte Pamba	General Morales	Sra. Juana Loja Guaman
53	Enen	Gualleturo	Barahona Morocho Luis V.
54	Gulag Bajo	Gualleturo	Calle Eulogio S.
55	Llamagshi	Gualleturo	Figueroa Robles Julio A.
56	Zhirin	Gualleturo	Morocho Pomavilla Félix A.
57	Lavadel	Gualleturo	Ojeda Molina Segundo L.
58	Ger	Gualleturo	Sr. Benjamín Lala
59	Puruvin	Gualleturo	Sr. Nicanor Flores Yamasque
60	Gruta Pelte	Gualleturo	Sra. Mariana Morocho
61	Gualleturo	Gualleturo	Srta. Deysi Buñay C.
62	Cajas Urcu	Gualleturo	Srta. María Erlinda Loja L.
63	Buquiar	Gualleturo	Srta. María Llivicota
64	San Francisco De San Pedro	Honorato	Calle Manuel María





UNIVERSIDAD DE CUENCA

65	Molobog Grande	Vázquez	López Podilla Octavio M.
66	Gallo Rumi	Honorato Vázquez	Ortiz María Teresa
67	Honorato Vázquez	Honorato Vázquez	Romero Valdez Luis A.
68	San José de Chiripungo	Honorato Vázquez	Sr. Ángel Benigno Morocho
69	Molobog Gulac	Honorato Vázquez	Sr. Ángel Guaman
70	Tranca Regional	Honorato Vázquez	Sr. Antonio Tenezaca
71	San Pedro De Curiqinga	Honorato Vázquez	Sr. Fidel A. Peñafiel
72	Gallo Rumi	Honorato Vázquez	Sr. Rafael Padilla N.
73	Chuguin Grande	Ingapirca	Calle Manuel Nicanor
74	Ingapirca	Ingapirca	Moscoso Serrano Ángel O.
75	Turchi Cochapamba	Ingapirca	Romero Duran Virgilio
76	Silante Bajo	Ingapirca	Siguencia Cantos Ángel
77	Cebadas	Ingapirca	Sr. Ángel Quizhpilema Q.
78	San Carlos De Cajontambo	Ingapirca	Sr. Antonio Chuqui A.
79	Silante Alto	Ingapirca	Sr. Ernesto Maurizaca
80	Liriopamba	Ingapirca	Sr. José Ojeda Siguencia
81	Sisid Chico	Ingapirca	Sr. Manuel C. Yupa P.
82	Churi Huaico Sisid	Ingapirca	Sr. Manuel Cruz Huerta
83	Salado	Ingapirca	Sr. Oswaldo Salazar
84	Sisid Regional	Ingapirca	Sr. Pedro Tenezaca Pule
85	Chuguin Chico	Ingapirca	Sr. Sergio Montero Calle
86	Charcay	Juncal	Sr. Manuel Mizhirumbay G.
87	Juncal	Juncal	Sr. Miguel Gavilánez C.
88	Hurawin	Juncal	Zamora María F.
89	Zhucay	San Antonio	Ing. Flavio Crespo Díaz
90	San Antonio de Paguancay	San Antonio	Sr. Luis Calle S.
91	Bachirín	San Antonio	Sr. Roive Rojas Ortiz
92	Pimo	Zhud	Chicayza Paucar Manuel J.
93	Gun Chico	Zhud	Guaman Tacuri Ángel M.
94	Trancapamba	Zhud	Guasco Quizhpi Gerónimo
95	Jardín	Zhud	No Hay Acta En La Carpeta
96	Zhical Alto	Zhud	Sr. Luis Humberto Castillo
97	Zhud	Zhud	Sr. Manuel Jesús Muyulema
98	Gun Grande	Zhud	Sr. Manuel Santos Q.
99	Zhud Collac	Zhud	Sra. María L. Morocho
100	Cruz Loma Ovejería		No Hay Acta En La Carpeta
101	Timpurpamba		No Hay Acta En La Carpeta
102	Cercapata		Sr. Belisario Castro
103	Surupungo		Sr. Crisostomo Guaman Y.





104	Carbón		Sr. Jacinto Pomaquiza
105	Jirincay		Sr. Jesús Santander P.
106	Zapan Grande		Sr. José Pomaquiza Choro
107	Sunicorral		Sr. Luis Jaramillo
108	Cuchocorral		Sr. Luis Santander
109	Galuy Cullca Loma		Sr. Manuel Elías Yupa
110	Astillaspamba		Sr. Manuel M. Guallpa Naula
111	Chorocopte		Sr. Segundo Narváez

Anexo No. 2.6
HATUN CAÑAR: LISTADO DE COMUNAS Y ORGANIZACIONES
EXISTENTES AL 2009, REGISTRADAS Y MONITOREADAS POR MAGAP

No.	Nombre de la Organización	Cantón	Parroquia	Representante
COMUNAS				
1	San José de Romerillo	El Tambo	El Tambo	Roberto Lazo Tenezaca
2	Quinuapata	Cañar	Cañar	Manuel González G.
3	Muzhu Jalupata	El Tambo	El Tambo	Abelino Huerta Pinguil
4	Lavadel	Cañar	Gualleturo	Gladis Cabrera Molina
5	San Antonio de Molobog	Cañar	Honorato Vásquez	Abelardo López Padilla
6	Sigsihuaico	Cañar	Honorato Vásquez	Luis Buñay Zhao
7	San José La Tranca	Cañar	Honorato Vásquez	Manuel Cruz Morocho
8	Bunchalay Capilla Pata	Cañar	Juncal	Juan De Dios Pichazaca
9	Zarapamba Yutuloma	Cañar	Honorato Vásquez	Raúl Muyulema
10	Citacar	Cañar	Cañar	Rolando Morocho Punin
11	Nar	Cañar	Cañar	Segundo Narváez
12	La Capilla	Cañar	Cañar	Juan Quizhpilema
13	Chilchil	Cañar	Chontamarca	Neftalí Encalada
14	Gallo Rumi	Cañar	Honorato Vásquez	Antonio Tacuri Buñay
ASOCIACIONES Y OTRAS ORGANIZACIONES				
1	Centro Agrícola	Cañar	Cañar	Dr. José Fajardo
2	Directorio de Riego Quinuales Bueran	Cañar	Honorato Vásquez	Espíritu Yugsi
3	Cooperativa San Francisco de San Pedro	Cañar	Honorato Vásquez	José Sarmiento
4	Organización Tucayta	Cañar	Cañar	Víctor Busca Doncon

1 de enero de 2010

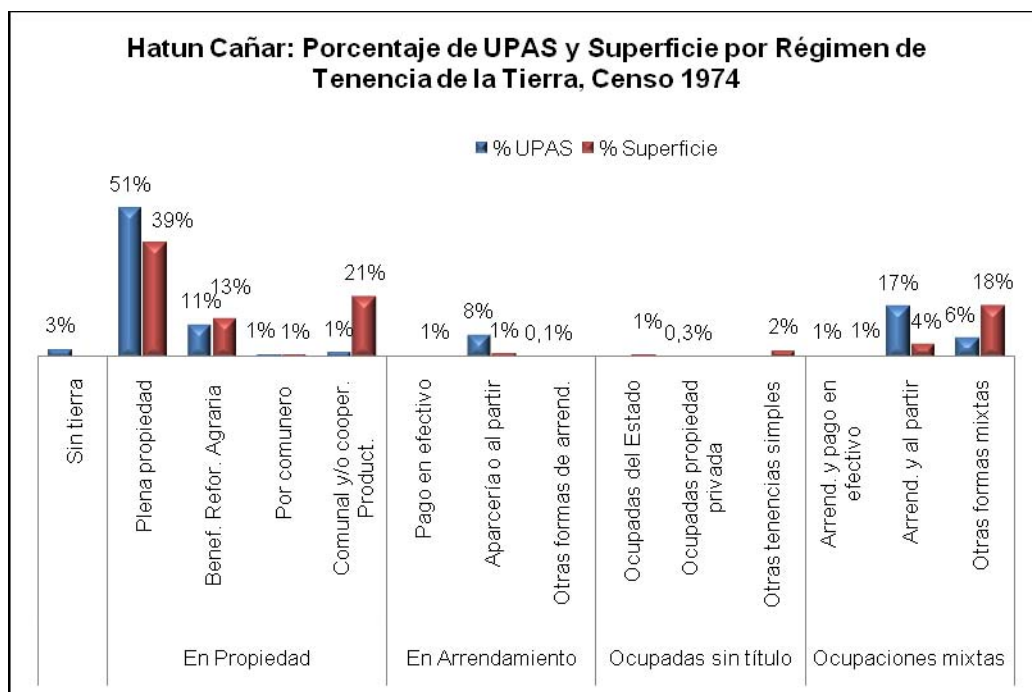




5	Organización Mushucyuya	Cañar	Cañar	Antonio Guamán
6	Organización ASOAC	Cañar	Honorato Vásquez	Manuel Ganzhi
7	Cooperativa Agrícola San Francisco de San Pedro	Cañar	Honorato Vásquez	Ángel Angamarca

Fuente: Dirección Provincial del Ministerio de Agricultura, Ganadería, Acuacultura y Pesca –MAGAP- Cañar
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.7





Fuente: INEC: Censo Agropecuario, 1974
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.8

HATUN CAÑAR: NÚMERO Y SUPERFICIE DE UPAS POR TAMAÑO, 1974

Tamaño en Hectáreas	Número	%	Superficie	%
UPA sin tierra	228	2,6%	0	0,0%
De 0,1 a menos de 0,5	1.259	14,6%	323	0,3%
De 0,5 a menos de 1,0	1.183	13,7%	767	0,8%
De 1 a menos de 2	1.503	17,4%	1.921	2,1%
De 2 a menos de 3	936	10,8%	2.123	2,3%
De 3 a menos de 4	619	7,2%	2.004	2,1%
De 4 a menos de 5	446	5,2%	1.883	2,0%
De 5 a menos de 10	1.220	14,1%	7.970	8,5%
De 10 a menos de 20	546	6,3%	7.136	7,6%
De 20 a menos de 50	441	5,1%	13.086	14,0%
De 50 a menos de 100	139	1,6%	9.266	9,9%
De 100 a menos de 200	60	0,7%	7.347	7,9%
De 200 a menos de 500	32	0,4%	8.723	9,3%
De 500 a menos de 1.000	9	0,1%	5.904	6,3%
De 1.000 a menos de 2.500	4	0,0%	5.490	5,9%
De 2.500 y más	2	0,0%	19.463	20,8%
TOTAL	8.627	100,0%	93.406	100,0%

Fuente: INEC: Censo Agropecuario, 1974
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.9

Recuadro No. 1: Calidad del suelo de Hatun Cañar

La calidad de los suelos según el mapa agroecológico del Cañar, permite establecer los requerimientos agronómicos de los cultivos anuales, permanentes, pastos, forestación y vegetación natural. El valor de las tierras está determinada por su calidad definida por la metodología del Sistema Norteamericano de Clasificación de tierras, ocho clases propuestas por el Servicio de Conservación de Suelos de los Estados Unidos, con ciertas adaptaciones a las variables y parámetros emitidos por la Dirección Nacional de Avalúos y Catastros “DINAC” para el caso ecuatoriano.

Los suelos del área estudiada tienen una variación muy amplia. Esto tiene su origen en la diversidad muy grande de procesos genéticos que han intervenido en su origen, representados por los siguientes factores:

- La altitud de 3.600 m. en la parte más alta en el sitio Quebrada del Estero, tiene un contraste muy fuerte con los 1900 m. de los bordes del río Cañar.
- La temperatura y algunos otros factores asociados a esta como la humedad relativa, la evapotranspiración, los ciclos y estaciones de crecimiento de las plantas etc., están obviamente relacionadas con el factor altitudinal.
- Existe diferencias en la humedad entre el piso superior y el llamado llano (mapa fisiográfico), constituyendo este, el área más seca.
- Las pendientes le dan una variación extraordinaria al paisaje. Los suelos varían desde el llamado





plano o casi plano con menos del 5% de pendiente, hasta las abruptas montañosas con más del 70%.

- El material parental en las partes altas está conformado por cenizas y tobas volcánicas. En la parte plana y bordes del río Cañar predominan los depósitos coluviales de rocas volcánicas que originan suelos residuales.

Así los suelos encontrados responden por lo menos a los siguientes factores:

- Suelos orgánicos originados por bajas temperaturas y topografía: Histosoles.
- Suelos condicionados por material volcánico y temperatura baja: Andosoles y Umbrisoles.
- Suelos minerales determinados por la topografía: Leptosoles y Regosoles.
- Suelos condicionados por la topografía y edad limitada: Cambisoles
- Suelos producidos por un clima subhúmedo: Luvisoles y Phaeozem.
- Suelos influenciados por un clima bimodal (seco-húmedo) y la topografía plana: Vertisoles.

Las tierras en el área de estudio han sido clasificadas entre la clase III y la clase VIII. En el área no se ha encontrado suelos de clase I y II.

Clase III: Tiene un área de 391 Has., y está ubicada entre Juncal y el cerro Altarhurco, y conforme a las cualidades de sus suelos, mayoritariamente Phaeozem son tierras con excelente calidad, pero requieren prácticas de conservación.

Clase IV: Es la clase con mayor superficie, con 4.658 ha y se la encuentra en toda el área, con predominancia entre las poblaciones de Cañar, Honorato Vásquez y El Tambo. Son suelos aptos para agricultura o pastos siempre que se maneje con obras de conservación. El drenaje en razón de la presencia de arcillas expansivas deberá manejarse cuidadosamente.

Clase V: Es la segunda en importancia, gran parte de las tierras altas están bajo esta clase. El hecho de que sirvan para vegetación permanente, pastos y vida silvestre y consecuentemente protección del agua, hace que estos se hayan clasificado bajo esta clase. Comprende alrededor de 4.537 ha.

Clase VI: Tiene una superficie muy importante de 4.036 ha, las mismas que no sirven para cultivo. El área debe ser destinada a pastos, con prácticas de conservación de suelos.

Clase VII: Tiene una superficie pequeña de 396 ha y de acuerdo a sus características, las tierras son solamente para bosques y vida silvestre, pues presenta fuertes dificultades para el laboreo.

Clase VIII: Es la zona con mayor erosión y mayores pendientes. Ocupa 2.012 ha y en ellas se recomienda solamente especies para protección de las cuencas hídricas y de la vida silvestre.

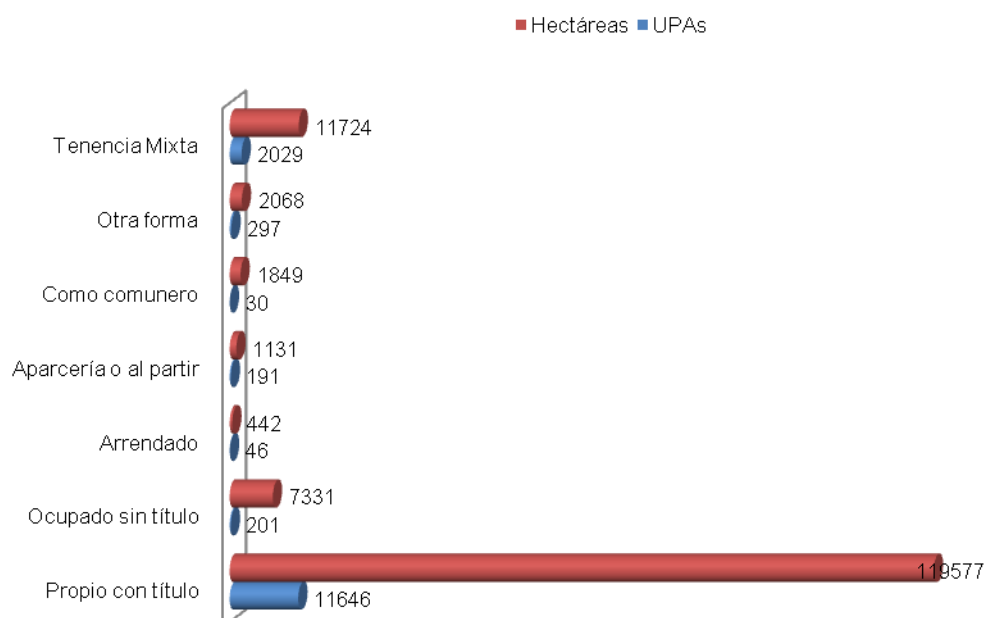
Exceptuando los sectores altos y relativamente planos, cubiertos totalmente de pasto, casi no hay área agrícola o urbana de Cañar y El Tambo que no esté de alguna manera afectada por alguna forma de deslizamiento.

En el área se observa al menos dos tipos de deslizamientos: Uno que sucede en los barrancos o ladera de fuerte inclinación, como la que está presente en los flancos orientales de la panamericana en El Tambo. La otra forma viene tipificada por el desplazamiento en tierras planas como la que sucede en Coyoctor (hacienda Carrasco), llamada de tipo planar.

Anexo No. 2.10



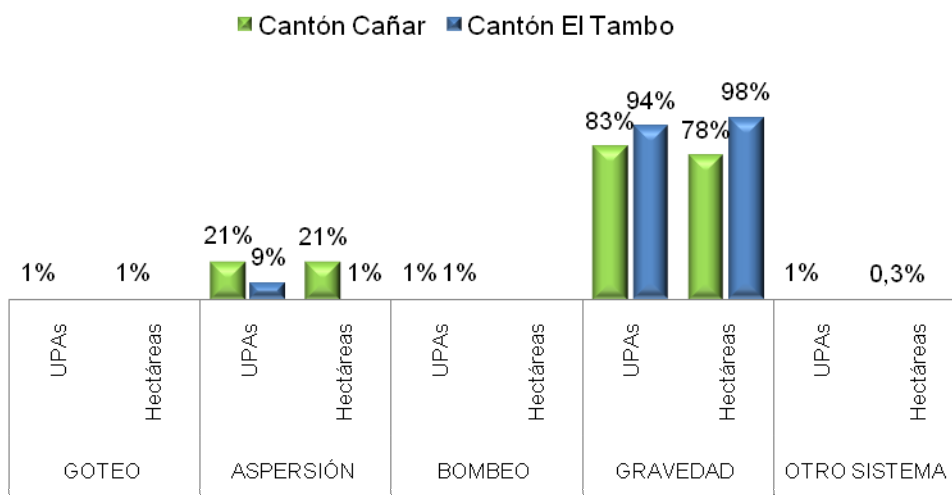
Hatun Cañar: Número de UPAs y Hectáreas según formas de tenencia de la tierra, 2000



Fuente: INEC: Censo Agropecuario, 1974
Elaboración: Autora

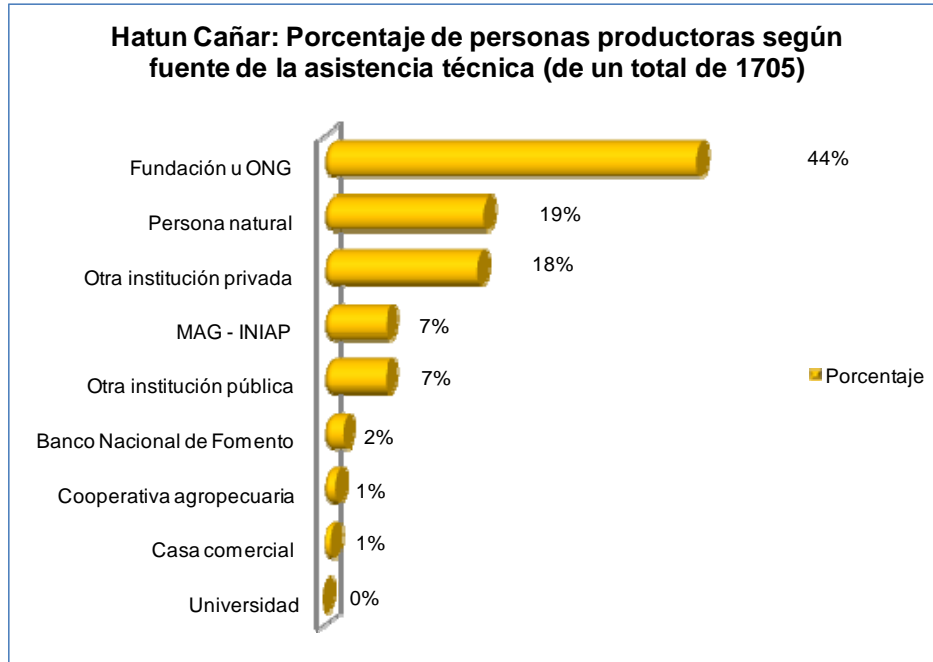
Anexo No. 2.12

Hatun Cañar: Porcentaje de UPAs y Hectáreas por cantón y según tipo de riego



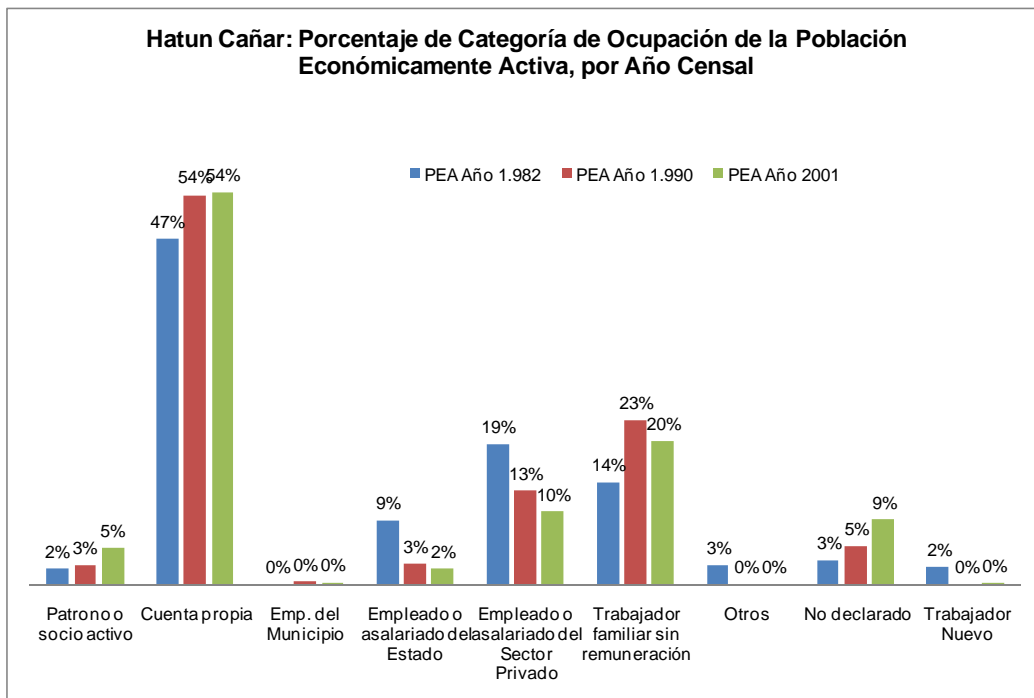
Fuente: INEC-MAG-SICA: III Censo Nacional Agropecuario – Datos Cañar, 2000
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.13



Fuente: INEC-MAG-SICA: III Censo Nacional Agropecuario – Datos Cañar, 2000
 Elaboración: Autora

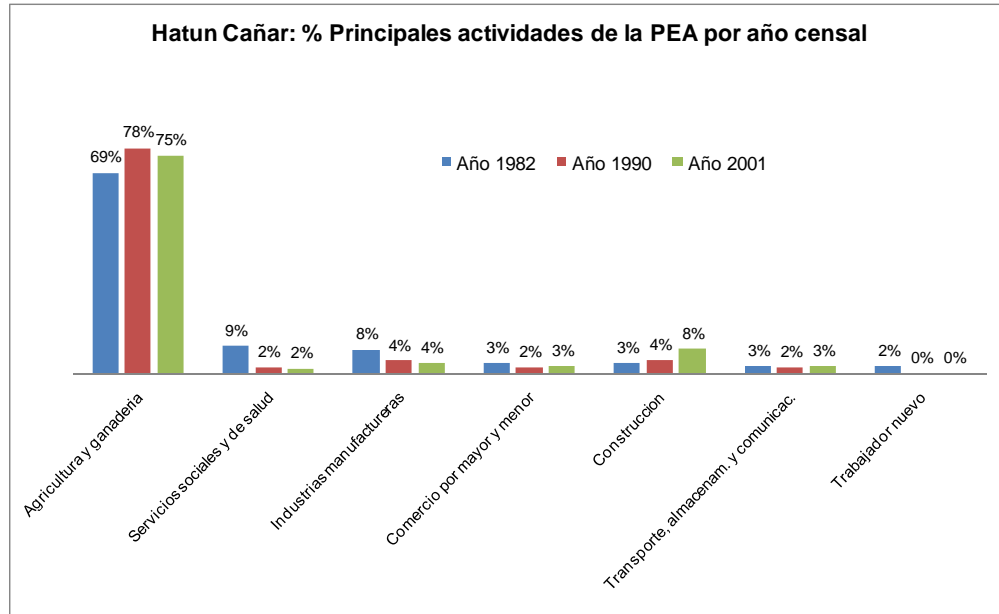
Anexo No. 2.14





Fuente: INEC: Censo de Población 1982, 1990 y 2001
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.15

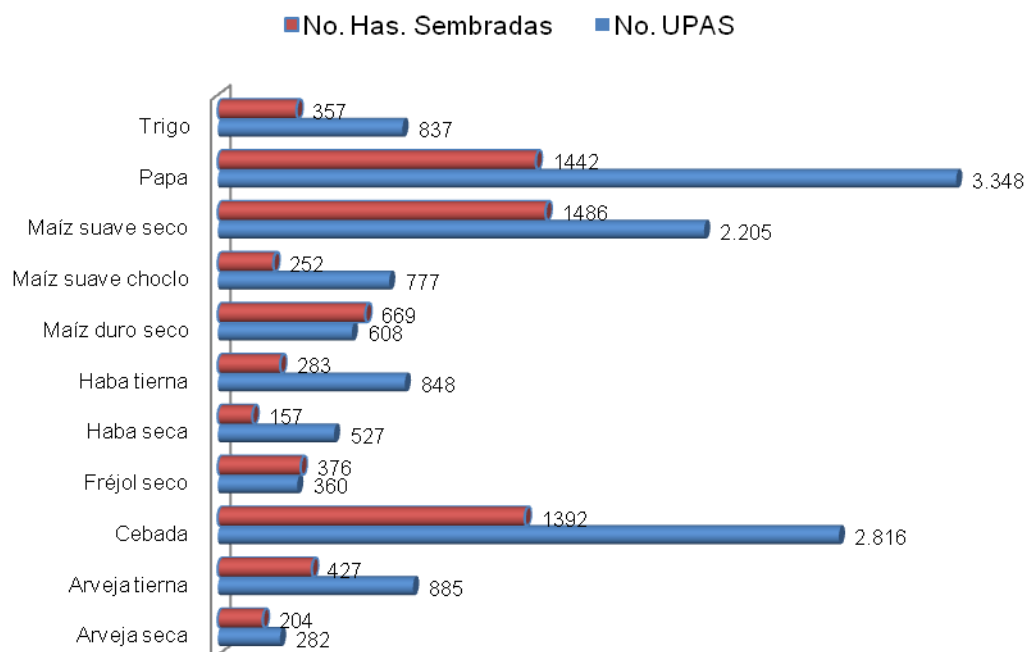


Fuente: INEC: Censo de Población 1982, 1990 y 2001
Elaboración: Autora

Anexo No. 2.16



Hatun Cañar: Número de UPAS y Hectáreas sembradas por principales cultivos para seguridad alimentaria

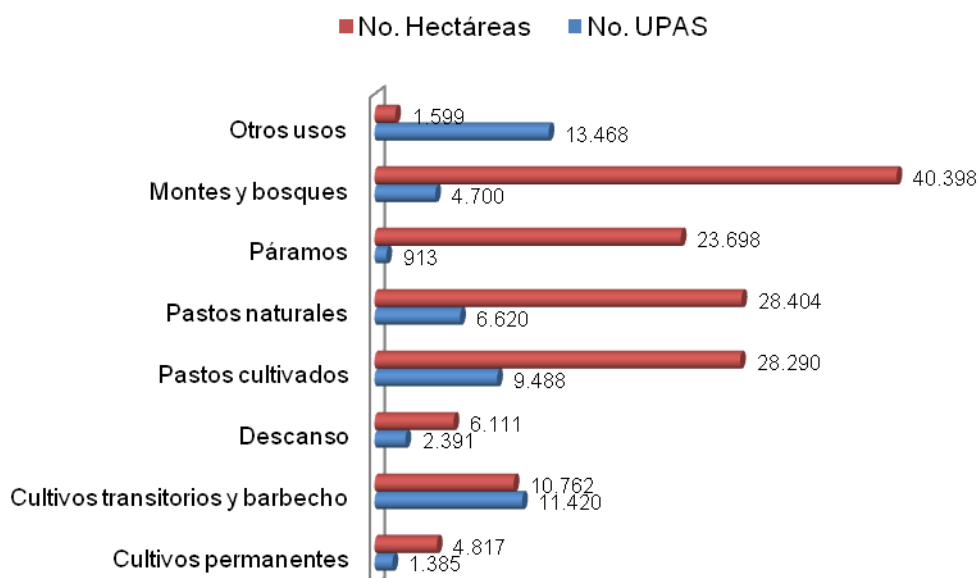


Fuente: INEC-MAGAP-SIGAGRO: III Censo Nacional Agropecuario-Datos Cañar, 2000

Elaboración: Autora

Anexo No. 2.17

Hatun Cañar: Número de UPAS y hectáreas según categoría de uso principal del suelo





Fuente: INEC-MAGAP-SIGAGRO: III Censo Nacional Agropecuario-Datos Cañar, 2000

Elaboración: Autora

Anexo No. 2.18
Hatun Cañar: Volumen de producción y número de UPAS por producto,
según tamaño de la UPA (En Toneladas Métricas)

Tamaño de las UPAS	Cebada		Papas		Maíz Suave Choclo		Maíz Suave Seco	
	Producción (Tm)	UPAS	Producción (Tm)	UPAS	Producción (Tm)	UPAS	Producción (Tm)	UPAS
Menos de 1 Ha	91	607	467	660	25	362	99	971
De 1 a 2 Ha	189	771	729	702	20	264	257	973
De 2 a 3 Ha	68	291	458	492	15	147	137	649
De 3 a 5 Ha	185	513	1.463	598	12	176	220	735
De 5 a 10 Ha	190	408	1.327	568	42	269	240	670
De 10 a 20 Ha	45	128	649	301	31	70	130	231
De 20 a 50 Ha	113	86	156	144	15	69	156	193
De 50 a 100 Ha	9	13	94	36	4	3	57	52
De 100 a 200 Ha	3	2	41	8	0	0	41	7

1 de enero de 2010





De 200 Ha y mas	9	2	15	2	0	0	6	0
Total	902	2821	5399	5399	164	1360	1343	4481

EN PORCENTAJES

Tamaño de las UPAS	Cebada		Papas		Maíz Suave Choclo		Maíz Suave Seco	
	Producción (Tm)	UPAS	Producción (Tm)	UPAS	Producción (Tm)	UPAS	Producción (Tm)	UPAS
Menos de 1 Ha	10%	22%	9%	12%	15%	27%	7%	22%
De 1 a 2 Ha	21%	27%	14%	13%	12%	19%	19%	22%
De 2 a 3 Ha	8%	10%	8%	9%	9%	11%	10%	14%
De 3 a 5 Ha	21%	18%	27%	11%	7%	13%	16%	16%
De 5 a 10 Ha	21%	14%	25%	11%	26%	20%	18%	15%
De 10 a 20 Ha	5%	5%	12%	6%	19%	5%	10%	5%
De 20 a 50 Ha	13%	3%	3%	3%	9%	5%	12%	4%
De 50 a 100 Ha	1%	0%	2%	1%	2%	0%	4%	1%
De 100 a 200 Ha	0%	0%	1%	0%	0%	0%	3%	0%
De 200 Ha y mas	1%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%
Total	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%

Fuente: INEC-MAGAP-SIGAGRO: III Censo Nacional Agropecuario-Datos Cañar, 2000

Elaboración: Autora

Anexo No. 2.19
Hatun Cañar: Volumen de producción y ventas por producto y según tamaño de UPAS
(En Toneladas Métricas)

Tamaño de las UPAS	Cebada		Papas		Maíz Suave Choclo		Maíz Suave Seco	
	Producción (Tm)	Ventas (Tm)	Producción (Tm)	Ventas (Tm)	Producción (Tm)	Ventas (Tm)	Producción (Tm)	Ventas (Tm)
Menos de 1 Ha	91	46	467	342	25	19	99	50
De 1 a 2 Ha	189	103	729	494	20	13	257	117
De 2 a 3 Ha	68	32	458	358	15	11	137	82





UNIVERSIDAD DE CUENCA

De 3 a 5 Ha	185	99	1.463	1.141	12	10	220	135
De 5 a 10 Ha	190	105	1.327	1.022	42	40	240	140
De 10 a 20 Ha	45	19	649	501	31	30	130	92
De 20 a 50 Ha	113	57	156	126	15	12	156	119
De 50 a 100 Ha	9	4	94	81	4	3	57	42
De 100 a 200 Ha	3	1	41	36	0	0	41	31
De 200 Ha y mas	9	9	15	10	0	0	6	4
Total	902	475	5.399	4.111	164	138	1.343	812

Fuente: INEC-MAGAP-SIGAGRO: III Censo Nacional Agropecuario-Datos Cañar, 2000

Elaboración: Autora





ANEXOS

CAPÍTULO 3

Anexo No. 3.1
Costos de Producción de Papa Sistema Tradicional
(Dólares / Hectárea)

Rubros	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
Mano de Obra	284	426	497	450	500	600	710
Semilla	50	70	100	120	120	150	150
Fertilizantes	80	100	150	180	200	270	270
Fitosanitario	80	100	150	240	240	250	250

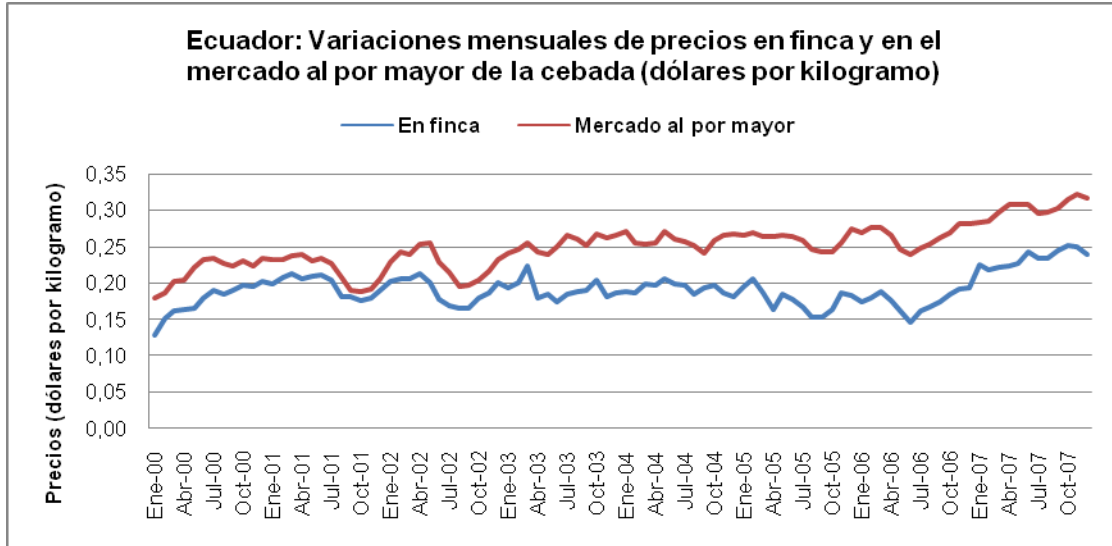




Maquinaria y Equipo	90	120	120	150	150	180	180
Costos Directos	584	816	1017	1140	1210	1450	1560

Fuente: MAGAP – Dirección del Cañar
 Elaboración: Autora

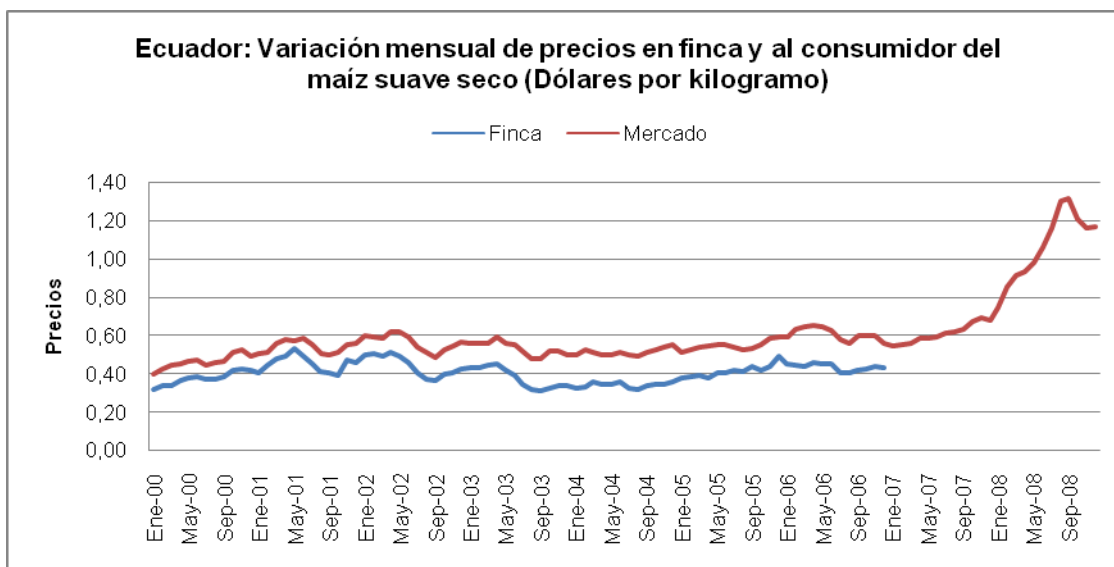
Anexo No. 3.2



Fuente: INEC: Índice de precios al por mayor y en finca
 Elaboración: Autora

Anexo No. 3.3





Fuente: INEC: Índice de precios al por mayor y en finca

Elaboración: Autora

Anexo No. 3.4
Cañar: Estimaciones de Valoración Monetaria de la Producción, Costos de Producción y Beneficio

Año	Volumen de producción TM	Superficie cosechada	Rendimiento	Precio en finca (Dólares por TM)	Total producción	Costo de producción unitario sistema Tradicional (por -ha.)	Total costo de producción unitario sistema Tradicional	Beneficio
Año 1995	13.708	3.706	3,7	106	1.453.048			
Año 1996	8.979	3.004	3,0	211	1.894.569			
Año 1997	12.536	3.092	4,1	199	2.494.664			
Año 1998	10.908	2.624	4,2	161	1.756.188			
Año 1999	11.594	2.765	4,2	92	1.066.648			
Año 2000	6.746	1.893	3,6	140	944.440	704	1.332.672	-388.232
Año 2001	18.487	1.850	10,0	49	905.863	816	1.509.600	-603.737
Año 2002	12.488	1.450	8,6	210	2.622.480	1017	1.474.650	1.147.830
Año 2003	22.216	2.650	8,4	164	3.643.424	1560	4.134.000	-490.576
Año 2004	21.916	2.609	8,4	85	1.862.860	1560	4.070.040	-2.207.180
Año 2005	16.770	1.888	8,9	204	3.421.080	1609	3.037.792	383.288
Año 2006	17.945	2.039	8,8	169	3.032.705	1609	3.280.751	-248.046

Fuente: Dirección Provincial del MAGAP, Cañar

Elaboración: Autora

Anexo No.3.5





Estimación del Ingreso Anual de la economía campesina de subsistencia	
Rubro	Ingresos US\$
Jornales (20 días/año)	\$ 200,00
Salario básico (\$200/mes)	\$ 2.400,00
Animales menores	\$ 250,00
Bono de Desarrollo Humano (US\$35/mes)	\$ 420,00
	\$ 3.270,00

Fuente: Entrevistas, 2008
Elaboración: Autora

Anexo No. 3.6
Ejemplo de las Memorias de Entrevistas
Referidas a la *Canasta básica campesina*

Entrevista No. 1

Nicolasa Simbaña, esposa de Gregorio Quishpilema
Parroquia Juncal, Sector de Yakuloma
Entrevista del 23 de marzo del 2008

Hogar: 5 personas (2 adultos y 3 hijos de menos de 15 años)

Dieta alimenticia:

- Arroz de cebada: 2 libras/semana
 - Se consume en sopa
- Papa: 1 quintal dura 4-5 semanas
 - Se produce en la finca (se guarda después de la cosecha)
- Oca: 1 quintal dura 2 semanas
- Mashua (Harina de cebada o máchica): 2 quintales duran 3 meses
 - Para estos dos tubérculos, el consumo es estacional: meses de mayo, junio y julio
- Arroz: 1 quintal dura 3 meses
 - Comen arroz 2-3 veces a la semana
- Maíz: 1 quintal de maíz desgranado dura 3-4 meses
 - Se cocina en mote (con cáscara)
 - El maíz no se vende casi nada; se guarda para comer
 - La familia consume en promedio 3 quintales por año
- Aceite: 1 litro dura 4-5 semanas
 - Producto comprado en el mercado
- Azúcar: 1 kilogramo dura 3 semanas
 - Se utiliza para jugos, coladas y cafés
- Carne de res: 3 libras por semana
 - La carne “pura” (es decir sin huesos) vale, en este momento, 1,50 USD la libra





- Pescado: 2 libras por semana
 - Vale 1 USD la libra en esta temporada (cada libra lleva 3 pescaditos)
- Verduras: cebolla, culantro, tomate, col, lechuga, coliflor
 - La familia gasta 15-20 USD/semana
- Leche: 4 litros/semana
 - La familia no consume cola
- Arveja: compran la arveja desgranada
 - 3 fundas por semana (1-2 libras/funda): 1 USD/funda
- Máchica: 2 libras/semana
 - Se hace moler: 3 USD/almud
 - Llevan la cebada tostada, antes de moler. De un almud de cebada tostada, queda ½ almud de máchica
- Cuyes: 1-2 veces/mes
- Huevos: 10-15 huevos/semana
 - Sirven para batidos
 - Pero se precisa que consumen huevos cuando hay...
- Frutas: naranja, piña, tomate de árbol, naranjilla
 - Se gasta 10 USD por semana

Servicios públicos y energéticos:

- Luz: 35 USD/mes
- Agua: 0 USD mensual, porque la familia tiene vertiente propia
- Gas: 2 cilindros/mes
 - 2 USD/cilindro

Salud

- Se utiliza plantas medicinales de la huerta propia para hacer agüitas (enfermedades básicas, no graves)
- Cuando el caso es más grave, se van a Cañar
 - Consulta: 5 USD; receta: 30 USD
- Los guaguas se enferman a veces no más
- El esposo tiene problemas de pulmones, ella tiene quistes ovarios

Vestimenta

- Útiles escolares para los niños: 70 USD/año para los 3 hijos
- Uniformes: se compran cada 2 años
 - Colegio: 15 USD/uniforme; 20 USD/par de zapatos
 - Educación física: 5 USD/uniforme
 - Primaria: 5-10 USD/par de zapatos
- Para la esposa:
 - 2 polleras/año (25-50 USD/pollera)
 - 2 wallkarinas/año
 - 1 par de zapatos/año
 - 1 sombrero/año (22 USD el sombrero)
- Para el esposo:
 - 2 sombreros/año
 - 4 pantalones/año (25 USD/pantalón)





UNIVERSIDAD DE CUENCA

- 3 chompas (7 USD/chompa)
- 3 camisetas
- 4 pares de zapatos (25 USD cada par)
- Para los niños:
 - 4 pares de zapatos/niño/año (10 USD/par de zapatos)
 - 4 pantalones/niño
 - 2-3 ropa interior cada 3 meses (1 USD/ropa)
 - 4 chompas/niño (4 USD/chompa)

