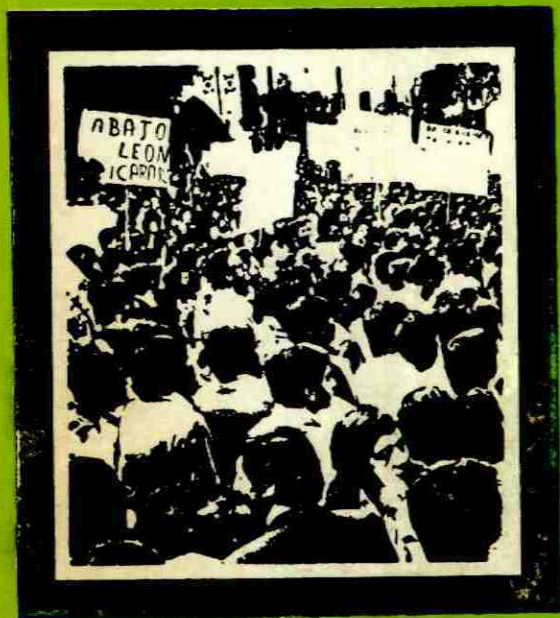


# REVISTA IDIS



Abril 1987

17

idis  


REVISTA IDIS

Número 17

Abril 1987

# Economía y Crisis



Revista del Instituto de Investigaciones Sociales de la Universidad de Cuenca (I.D.I.S.)

**Director:**

Pablo Estrella Vintimilla.

**Coordinador Académico:**

Miguel Cordero Díaz.

**Coordinadores de los Centros:**

**Análisis Histórico:**

Lucas Achig S.

**Análisis Socioeconómico:**

Paciente Vázquez.

**Análisis Jurídico-Político:**

Adrián Carrasco.

**Estudios Poblacionales:**

Alejandro Guillén.

Casilla No. 1566

Tifs. 829628 - 830688 (Ext. 116)

Cuenca - Ecuador.

# Economía y Crisis



El tipo de cambio y la balanza comercial  
Carlos Cordero y Catalina Rivera

La apropiación del excedente por los sectores improductivos y la actual crisis  
Jorge Dután

Crisis de la inversión  
Miguel Cordero

Los precios y la crisis  
Patricia Martínez y Gladys Fernández

Edición única.  
Tiraje: 1.500 ejemplares.  
Impreso en los Talleres del IDIS.  
Composer: Eugenia Washima.  
Offset: Rómulo Mejía O.  
Responsable: Carmen A. Alvarado.

IMPRESO EN EL ECUADOR

## ÍNDICE

Presentación .....	9
Circulación del capital y reproducción de la economía ecuatoriana	
Paciente Vázquez .....	11
El tipo de cambio y la balanza comercial	
Carlos Cordero y Catalina Rivera .....	57
La apropiación del excedente por los sectores improductivos y la actual crisis	
Jorge Dután .....	83
Crisis de la inversión	
Miguel Cordero .....	117
Los precios y la crisis	
Patricia Martínez y Gladys Fernández .....	135

## PRESENTACION

Los trabajos de esta entrega de la REVISTA del IDIS constituyen avances del proyecto de investigación: Distribución del Ingreso, Destino del Excedente y Crisis de la Economía Ecuatoriana, cofinanciado entre la Universidad de Cuenca y el CONUEP, y ejecutado por el centro de Análisis Económico del IDIS. La mayor parte de ellos se refiere al uso del excedente económico y la crisis. A continuación, su contenido principal, en el orden en que aparecen:

**Circulación del Capital y Reproducción de la Economía Ecuatoriana**, muestra las principales relaciones de intercambio entre los sectores de la producción, que permiten la continuidad del proceso económico. Ubica los principales límites internos de este proceso en la distribución del ingreso y en la producción de bienes de producción. Los límites externos, en la importancia de las exportaciones, del consumo intermedio importado y en la expatriación de beneficios. Factores que atan al exterior, desarticulan al interior, restando, en consecuencia, un mayor dinamismo.

**El tipo de Cambio y la Balanza Comercial: una aproximación econométrica**, muestra, mediante un sencillo modelo, que las modificaciones del tipo de cambio no tienen impor-

tancia en el comportamiento del comercio exterior ecuatoriano, debido a la naturaleza de los factores que influyen en dicho comportamiento. La política de devaluaciones monetarias, justificada oficialmente para dinamizar el comercio exterior, carece de sentido. Su sentido debe buscarse en otros propósitos.

**La apropiación del excedente por los sectores improductivos y la actual crisis**, se refiere a la acumulación más rápida de excedentes en las actividades improductivas (finanzas, comercio), en comparación con las actividades productivas (agricultura, minería, manufactura, principalmente). De esta manera el uso improductivo del excedente constituye una de las causas de la crisis actual, puesto que debilita la producción de excedentes. Esta situación lleva al agravamiento de tensiones y al acentuamiento de desequilibrios en la economía del país.

**Crisis de la Inversión**, analiza los principales determinantes de la inversión productiva en la economía ecuatoriana. Señala dos momentos: la etapa petrolera y la década actual. Encuentra que, en la primera etapa, la inversión se ve favorecida por los excedentes petroleros canalizados a través de una política estatal favorable, y por una importante transformación de toda la economía. En la segunda etapa, en cambio, sólo las empresas monopólicas con inversión extranjera, que han incorporado tecnologías desarrolladas, y pueden definir los precios de sus productos, tienen mejores condiciones de inversión. La inversión en la crisis, se convierte en una crisis de la inversión.

**Los precios y la crisis**, estudia el movimiento de los precios entendiendo que éstos constituyen el aspecto más visible de las pugnas por la apropiación del ingreso. En los productos agropecuarios, los precios de los productos de exportación se definen por las condiciones del mercado internacional, por el tipo de cambio y por las condiciones de producción; los precios de los productos agropecuarios de uso interno se determinan principalmente por las variaciones de la demanda y por la estructura de la producción. En la producción industrial, los precios se fijan por los costos más la ganancia. Muestra de la tendencia monopólica en la producción de este sector.

Los comentarios y sugerencias de los lectores, contribuirán a mejorar la elaboración de los temas que se ofrece en esta ocasión.

**Paciente Vázquez Méndez,**

Coordinador del Centro de Análisis Económico del IDIS

## **CIRCULACION DEL CAPITAL Y REPRODUCCION DE LA ECONOMIA ECUATORIANA**

**Paciente Vázquez\***

### **RESUMEN**

Este trabajo constituye ante todo una propuesta metodológica para estudiar la circulación del capital y del producto material en la economía ecuatoriana, mediante la cual se hace posible la repetición indefinida del proceso de producción.

En base a los esquemas de Marx, se incorpora a los sectores de la producción de bienes de producción y bienes de consumo, la producción para exportación y para el consumo suuario; y, a los componentes del valor del producto, se incorpora el valor del consumo intermedio importado y del excedente expatriado. Estas incorporaciones se las realiza por considerar que esos elementos son básicos en el movimiento de la economía ecuatoriana.

El trabajo comprende, en primer lugar, algunas consideraciones generales sobre la reproducción del capital. En segundo lugar, el proceso de reproducción simple de la economía ecuatoriana, con el auxilio de matrices y ecuaciones; aquí se definen las características principales y las condiciones de sus

\*Humberto Chacón colaboró en el procesamiento de la información cuantitativa que se presenta en el anexo de este trabajo.

intercambios. En tercer lugar, la reproducción ampliada y sus condiciones básicas. Finalmente, se hace una aproximación estadística en base a la información de las Cuentas Nacionales.

Los límites internos al desarrollo de la economía, desde el punto de vista que enfoca el trabajo, se encuentran en la reducida participación de las remuneraciones sobre el producto, es decir en la distribución primaria del ingreso, y en el poco desarrollo de la producción interna de bienes de producción.

Los límites externos, en la importancia decisiva de las exportaciones, en el consumo intermedio importado y en la expatriación de beneficios. Además, la importancia de las exportaciones y del consumo intermedio importado, desarticula internamente la producción, articulándola, en cambio, al exterior y restándola, en consecuencia, un mayor dinamismo.

En cuanto a la información estadística, aunque su procesamiento es provisional e incompleto ya que sólo se presenta datos para 1978 y 1981, muestra que la producción para exportar tiene, paradójicamente, una mayor proporción de consumo intermedio nacional. Muestra que la distribución del ingreso es altamente concentrada, dándose una mayor concentración en el sector de exportación y sugiriendo con esto que allí se ubica una tecnología más alta de producción. Muestra la desarticulación de la producción interna del país y la importancia relativa de las exportaciones y del consumo intermedio importado. Sin embargo, la importancia de estos factores, más que cuantitativa, es cualitativa por el papel decisivo que juegan los bienes que allí circulan en la reproducción de la economía.

Como está enfocado, este trabajo tiene, entre otras, dos limitaciones grandes. La una se refiere a su nivel de generalidad, que si bien permite ver las interrelaciones principales de la economía en su reproducción le quitan, en cambio, la riqueza de sus particularidades. La otra tiene que ver con la importancia de las formas precapitalistas de la economía ecuatoriana que, sin embargo, prácticamente quedan fuera del análisis tanto porque los esquemas propuestos se acomodan más a las características del manejo empresarial de la economía, cuanto porque la información de las Cuentas Nacionales sólo las recoge parcialmente.

## 1. Aproximación

Explicar la forma en que circula y se reproduce el capital social del país, ayudará no sólo a explicar y comprender el proceso y la forma de desarrollo y consolidación del capitalismo aquí, sino también la situación de crisis en que hoy se debate. Esta crisis que castiga con dureza a los sectores sociales más explotados —directa o indirectamente— por el capital, como son los asalariados, los campesinos, los artesanos; y castiga peor aún a los sectores sociales expulsados —transitoria o definitivamente—, del proceso de producción capitalista, como es el caso de los llamados desocupados y subocupados<sup>(1)</sup> tanto de las ciudades como del campo.

El capital social se produce y reproduce merced al intercambio entre diferentes áreas de la producción social. Unas empresas intercambiando con otras, unas ramas con otras, unos sectores con otros, hacen posible la repetición de los procesos productivos y la continuidad indefinida de la producción y del abastecimiento para el consumo. La proporcionalidad de la producción que supone este intercambio genera, al mismo tiempo, la posibilidad de la desproporción debido a que la producción se desarrolla por iniciativa individual, sin un plan que coordine las diferentes áreas productivas<sup>(2)</sup>. Sólo se sabrá si se produjo mucho o poco el momento de la venta. Esto significa también la posibilidad de la crisis en la producción, puesto que unas ramas, sectores o empresas pueden llegar a producir más (o menos) de lo que a través del mercado pueden absorber las demás ramas, sectores, empresarios y consumidores.

La generalización de la crisis significa —desde este punto de vista—, la acumulación de las desproporciones y la modificación, en consecuencia, de la intensidad de los circuitos de circulación del capital social, ya tenga éste la forma de mercancías (capital comercial) o de dinero (capital financiero), con las consiguientes alteraciones en el abastecimiento para el consumo productivo o personal. Al mismo tiempo, la acción del Estado a través de las medidas de política eco-

nómica, puede ampliar o reducir los efectos de tales desproporciones.

Los planteamientos que realiza Marx en la sección 3 del tomo 2 de El Capital sobre la reproducción del capital social, constituyen el punto de partida metodológico del presente trabajo.

## 2. El problema

"Si nos fijamos en el producto-mercancías que la sociedad crea al cabo del año, se nos revelará cómo se desarrolla el proceso de reproducción del capital, qué caracteres distinguen a este proceso... El producto anual incluye tanto las partes del producto social que reponen al capital... como las partes que corresponden al fondo de consumo, que son consumidas por los obreros y los capitalistas; por consiguiente, el consumo productivo y el consumo individual al mismo tiempo. Abarca conjuntamente la reproducción... de la clase capitalista y de la clase obrera y también, por tanto, la reproducción del carácter capitalista de todo el proceso de reproducción". (Marx, ob. cit. pág. 350).

"... el proceso de reproducción debe enfocarse tanto desde el punto de vista de la reproducción del valor como en lo tocante a la reposición material de las distintas partes integrantes de M". (Id.)

"El problema... es éste: ¿cómo se reponen a base del producto anual el valor del **capital** absorbido por la producción y cómo se entrelaza el movimiento de esta reposición con el consumo de la plusvalía por los capitalistas y el del salario por los obreros?". (Id. pág. 351)

Para el estudio de este planteamiento, Marx ha separado la reproducción simple de la reproducción ampliada o acumulación. La reproducción simple, sobre la misma escala, constituye una abstracción metodológica, pues ella no se da en la producción capitalista, que busca la acumulación. Sin embargo, la reproducción simple es siempre parte de la reproducción ampliada y su estudio permite ver la base sobre la que se realiza la acumulación.

El estudio de la circulación y reproducción del capital social en un régimen capitalista se encuentra ampliamente de-

sarrollado en la prenombrada obra de Marx. Lo que interesa es ver cómo se desarrolla este fenómeno en la economía ecuatoriana actual, caracterizada por un capitalismo dominado desde fuera, concentrador hacia dentro, volcado al exterior, con una escasa integración entre los diferentes sectores y ramas productivas, con una desproporcionada heterogeneidad tecnológica.

## 3. Supuestos<sup>(3)</sup>

**3.1. Economía abierta.** Todos los modelos de análisis económico trabajan, entre otros, con el supuesto de economía cerrada. Para estudiar la reproducción del capital en la economía ecuatoriana este supuesto no es aceptable por cuanto ella realiza en el exterior parte importante de sus mercancías y se abastece afuera de elementos básicos para repetir sus procesos productivos. Es el caso, en nuestros días, de la venta externa de petróleo, productos del mar, productos agrícolas, etc., y de la provisión externa de maquinarias, materias primas y otros elementos sin los cuales no podrían repetirse los procesos productivos. Aún más, estos intercambios son más intensos y apremiantes a medida que se moderniza la economía; por manera que el vínculo externo al proveer de importantes medios de producción, se vuelve esencial y no se puede prescindir de él en el análisis. Por esta razón el presente trabajo se mueve en los márgenes de una economía abierta.

**3.2. Balanza comercial equilibrada.** En el comercio exterior no siempre se igualan las exportaciones con las importaciones; si bien hay una tendencia a que las exportaciones excedan a las importaciones —sobre todo en la crisis actual en que se requiere de divisas adicionales para el servicio de la deuda externa—, temporalmente a veces también se da el fenómeno contrario. Por lo tanto este supuesto se considera aceptable.

**3.3. Los trabajadores no ahorran.** La capacitación y las posibilidades de ocupación son muy desiguales en el país,

desde los llamados desocupados y subocupados, hasta multiempleados. También las remuneraciones son muy desiguales, desde ingresos insuficientes para subsistir, hasta ingresos que permiten ciertos ahorros con las consecuentes inversiones. Tomando en cuenta que en nuestro país domina la primera situación, se asume que los trabajadores no ahorran.

**3.4. La economía es capitalista.** Si bien se ha superado en el Ecuador la discusión de que su economía es semifeudal, ocurre que formas precapitalistas de manejo de la misma tienen un ámbito muy grande en cuanto a la ocupación y a la producción del país. Sin embargo, dicha producción, —a medida que se moderniza—, se integra al ciclo del capital y se subordina a su movimiento.

**3.5. El consumo masivo se supone igual al consumo de los trabajadores y el consumo suntuario igual al consumo de los capitalistas.**

Aunque realmente estas igualdades no se dan, se las asume como tales debido a que la información empírica disponible no permite separar el consumo básico de los capitalistas ni de su propio consumo suntuario ni del consumo de los trabajadores y peor del consumo del resto de la población, como tampoco permite separar estos dos últimos consumos; por otra parte, es obvio que el consumo básico de los capitalistas es una parte pequeña de su consumo total, y que el consumo suntuario se realiza fundamentalmente por ellos.

**3.6. El mercado es de competencia perfecta.** Este es un supuesto "heroico" dadas las condiciones de creciente concentración de la propiedad sobre todo en sus áreas más modernas. Sin embargo, por el propósito de este trabajo —la circulación del capital y la reproducción de la economía ecuatoriana—, y en mérito a simplificar un tema de por sí complejo, se adopta el referido supuesto.

#### **4. Sectores de la Producción**

Los sectores de la producción se los conceptúa desde el

punto de vista del valor de uso y de los componentes del valor de cambio del producto.

**Conforme al uso** o destino de los bienes en el proceso repetitivo de la producción, y a partir de los planteamientos de Marx expuestos arriba, se propone la división, tanto del sector que produce bienes de producción como del que produce bienes de consumo en dos subsectores, así:

#### **Sector I: Bienes de producción.**

Se refiere a la producción de mercancías cuyo destino es entrar en la producción de otras mercancías o ser vendidas en el exterior para comprar bienes de producción.

De aquí que:

#### **Sector I<sub>1</sub>: Producción para exportación.**

Tomando en cuenta que alrededor del 85 o/o de las importaciones en la presente década se destinan a alimentar los centros de producción, y que estas importaciones se realizan con divisas provenientes de las exportaciones, parece conveniente ubicar las exportaciones como un componente del sector constituido por los bienes de producción.

#### **Sector I<sub>2</sub>: Producción interna de bienes de producción.**

Una área cada vez mayor en términos cuantitativos, pero cada vez menos importante en cuanto a jugar un rol decisivo en el proceso de reproducción.

#### **Sector II: Bienes de consumo.**

Productos cuyo destino es el consumo personal, ya sea inmediato o duradero mediante el uso.

#### **Sector II<sub>3</sub>: Producción de bienes de consumo masivo.**

Se refiere a los bienes cuyo consumo lo realiza la mayor parte de la población y merced al cual ésta subsiste y se reproduce. Por razones metodológicas, como queda dicho, se supone que este consumo es igual al consumo de los traba-



jadores.

#### **Sector II<sub>4</sub>: Producción de bienes de consumo suntuario.**

Se refiere a los bienes de cuyo consumo no participa ni puede hacerlo toda la población, sino un sector reducido de ella. También por las razones antedichas, se supone que el consumo de estos bienes es igual al consumo de los capitalistas y de los sectores económicamente más próximos a ellos.

En cuanto al valor de cambio de los productos, se propone una lectura de sus componentes en base a las siguientes consideraciones:

El capital invertido en cada uno de los sectores antes mencionados se correspondería de alguna manera con lo que Marx denomina capital industrial o capital productivo. En cada sector la inversión corre por dos cauces: la inversión en bienes, es decir la inversión en los medios de producción utilizados, ya sean equipos o insumos; y, la inversión en mano de obra, que corresponde a los salarios. Estos dos "usos" del capital constituyen los costos de producción de cualquier empresa y también del capital social. El valor de las ventas de las mercancías debe cubrir estos costos y dejar un margen de beneficio o ganancia tanto a nivel de empresas como a nivel del capital social.

Si alguien se pregunta por los costos financieros de las empresas debe advertir que éstos son valores únicamente transferidos a las empresas financieras y que —en términos del capital social—, constituyen parte del beneficio total.

El valor de cambio o de venta del producto de las empresas incluye, por tanto, el valor de los medios de producción utilizados, llamado por Marx capital constante; el valor de la fuerza de trabajo, llamado capital variable; y, el valor del producto excedente, llamado plusvalía<sup>(4)</sup>.

Sin embargo, debido a que la información se maneja en términos de precios y a que los procesos de transformación de valores a precios y viceversa son discutibles y muy complejos, conviene ubicar el análisis en el ámbito de los precios. Así, el precio de venta del producto empresarial total incluye el precio de los medios de producción utilizados, que es el del Consumo Intermedio (C) —incluye todo su valor si el bien para producir se utiliza de una vez, o incluye una parte de su valor,

llamada depreciación, si el bien para producir se desgasta poco a poco—; incluye también el precio de la fuerza de trabajo, llamado salario, —que en este trabajo se identifica como Remuneraciones (R); y, finalmente, el equivalente al beneficio, ganancia o Excedente (E). Sin embargo, el supuesto de competencia perfecta, permite equiparar valores y precios, debido a que las mercancías se venderían por su valor.

#### **5. La reproducción simple de la producción bruta total (PBT)**

Sobre el hecho de que la reproducción simple supone el consumo de todo el excedente, se incluye dos elementos nuevos en el planteamiento de la reproducción simple de la PBT: primero, se considera una distribución del excedente entre una parte que queda dentro del país para el consumo suntuario (Es) y una parte que se expatria a través de las relaciones desventajosas que mantiene el país con el exterior (Ee). Esto nos muestra —a diferencia de lo que plantea Marx para los países europeos del S. XIX—, que es posible la reproducción simple aún sin consumir todo el excedente; y además, permite prever las limitaciones que tendrá la acumulación en el país.

El fenómeno señalado es de trascendental importancia en el funcionamiento de la economía ecuatoriana pues, independientemente de la magnitud del excedente que genere y aún cuando este excedente esté siendo utilizado para la acumulación (en otras economías), ella podría desenvolverse siempre al mismo nivel.

Un segundo elemento que se plantea en la reproducción simple de la PBT es la consideración del consumo intermedio importado (Cm) y del consumo intermedio nacional (Cn). Esta consideración muestra la interdependencia entre la restitución del consumo intermedio y las exportaciones del país; a la vez que permite ver que una ampliación del consumo intermedio en base a su componente importado, pesará aún más sobre las exportaciones, marcando otro límite el desarrollo.

### 5.1. Cuadro de la Producción Bruta Total (PBT)

Valor de uso \ Valor de cambio		C	R	Es	Ee
I	I <sub>1</sub>	C <sub>1</sub>	R <sub>1</sub>	Es <sub>1</sub>	Ee <sub>1</sub>
	I <sub>2</sub>	C <sub>2</sub>	R <sub>2</sub>	Es <sub>2</sub>	Ee <sub>2</sub>
II	II <sub>3</sub>	C <sub>3</sub>	R <sub>3</sub>	Es <sub>3</sub>	Ee <sub>3</sub>
	II <sub>4</sub>	C <sub>4</sub>	R <sub>4</sub>	Es <sub>4</sub>	Ee <sub>4</sub>

En este cuadro:

- I: producción de bienes de producción.
  - I<sub>1</sub>: producción para exportación (X)
  - I<sub>2</sub>: producción interna de bienes de producción (Bp)
- II: Producción de bienes de consumo
  - II<sub>3</sub>: bienes de consumo masivo o de consumo de los trabajadores (Ct)
  - II<sub>4</sub>: bienes de consumo suntuario o de consumo capitalista (Cs)
- C: componente del valor del producto que corresponde al valor del consumo intermedio.
- R: componente del valor del producto que corresponde al de las remuneraciones.
- Es: componente del valor del producto que corresponde al del excedente para consumo suntuario dentro del país.
- Ee: componente del valor del producto que corresponde al del excedente expatriado.

### 5.2. Condiciones básicas de la reproducción simple: la reposición de los componentes de la producción bruta total.

Como se dijo, el intercambio hace posible la reposición, tanto en terminos materiales cuanto en los componentes del valor del producto. Este intercambio se da a través del mercado que, en este caso, se da conforme al supuesto 3.5. El mercado supone oferta y demanda; lo que un agente ofrece, otro agente demanda. En el caso que nos ocupa, cada componente del producto total de la matriz anterior se constituye en oferente del producto que genera el sector al que pertenece y en demandante del producto que requiere para su reposición. De manera que, en reproducción simple, todo lo que ofrece un componente debe ser vendido y todo su ingreso destinado a reposición.

La reposición de los componentes de la PBT, tanto en su aspecto material como en el de su valor, se presente a partir de la reposición de los elementos del consumo intermedio (C), y se avanza luego en la reposición de los otros elementos.

#### Reposición de C<sub>1</sub>:

Este elemento ofrece bienes de exportación por el valor de C<sub>1</sub> y demanda bienes de producción por este mismo valor. Pero estos bienes demandados unos son de origen externo y otros de origen interno. Los de origen externo los adquiere con parte de las divisas provenientes de sus exportaciones, en tanto que los de origen interno los adquiere de C<sub>2</sub> con la venta de la otra parte de sus divisas.

#### Reposición de C<sub>2</sub>:

Este elemento ofrece y demanda bienes de producción por el valor de C<sub>2</sub>, pero los bienes demandados unos son de origen interno y se provee dentro del propio sector C<sub>2</sub>, en tanto que otros bienes requeridos son de origen externo, de los que se aprovisiona con parte de las divisas provenientes de C<sub>1</sub>.

Así, la condición de intercambio entre C<sub>1</sub> y C<sub>2</sub> radica en que el consumo intermedio nacional de C<sub>1</sub> (Cn<sub>1</sub>) sea igual al

consumo intermedio importado de  $C_2$  ( $C_{m2}$ ); es decir,

$$1) C_{n1} = C_{m2}$$

Esta condición del intercambio entre  $C_1$  y  $C_2$  para su reproducción muestra, por una parte, la importancia de las exportaciones en la reposición del consumo intermedio del sector fundamental de la economía, el sector I. Las exportaciones se vuelven clave no sólo en la medida en que los bienes importados con el propósito de reponer  $C_{m2}$  se los adquiere con divisas provenientes de parte de las ventas de  $C_1$  al exterior, sino también porque incluso la reposición de  $C_{n1}$ , a pesar de constituir consumo intermedio de origen nacional, supone la venta de  $C_1$  al exterior. De otra manera, la reposición tanto de  $C_{n1}$  como de  $C_{m2}$  depende de las exportaciones: en el primer caso porque solamente después de exportar la parte correspondiente de  $C_1$  se puede adquirir los bienes internos de reposición por el valor de  $C_{n1}$ ; y, en el segundo caso, porque la reposición de  $C_{m2}$  se hace directamente con bienes importados con parte de las divisas provenientes de  $C_1$ . Es decir, la reposición de  $C_{n1}$  pasa tanto por la venta al exterior de la parte correspondiente de  $C_1$ , como por la compra de bienes en el exterior por parte de  $C_{m2}$ .

Por otra parte, esta condición del intercambio muestra desnuda la raíz estructural primaria de nuestra dependencia económica. En efecto, si exceptuamos  $C_{n2}$  (consumo intermedio de origen nacional en el sector que produce bienes de producción), el movimiento del capital para la reposición de  $C_1$  y  $C_2$  pasa por el mercado externo y se encuentra expuesto a sus vicisitudes. Pero éste no sólo es un movimiento de valor sino también de valores de uso; desde este punto de vista el movimiento del capital está condicionado a la existencia externa de una demanda sobre nuestros productos de exportación así como de una oferta externa de bienes para la reposición en cuestión. Con el agravante de que esta demanda y oferta externas están muy lejos de ubicarse en un mercado de libre competencia, sino que se encuentran controladas por los monopolios más feroces que conoce la historia del capitalismo, capaces de imponer todas las condiciones del intercambio. De esta manera no sólo que se da un intercambio desigual en términos de valor, sino lo que es más, se defi-

ne afuera las condiciones de los valores de uso de los bienes de reposición; vale decir, allí se determinan las condiciones tecnológicas de dichos bienes, lo que inevitablemente lleva no sólo a la dependencia sino también al retraso tecnológico.

### Reposición de $C_3$ :

Este elemento ofrece bienes de consumo masivo por el valor de  $C_3$  y demanda bienes de producción por este mismo valor; una parte de los bienes demandados es de origen externo y otra de origen interno. Recíprocamente, los elementos  $R_1$  y  $R_2$  requieren bienes de consumo masivo para los trabajadores de sus correspondientes sectores y ofrecen bienes de producción de origen interno en el caso de  $R_2$  y divisas con las que se puede comprar bienes de producción de origen externo en el caso de  $R_1$ . De manera que la condición de reposición de  $C_3$  se expresa de la siguiente manera:

$$2) C_3 = R_1 + R_2$$

Al separar el componente importado y el componente nacional de  $C_3$  se encuentra que:

$$3) C_{m3} = R_1 \text{ y,}$$

$$4) C_{n3} = R_2$$

Estas relaciones de intercambio ponen de manifiesto que la reposición del consumo intermedio en el sector  $II_3$  (producción de bienes de consumo masivo), no solamente tiene los problemas de dependencia comercial y tecnológica del exterior, como en el caso de la reposición del consumo intermedio de  $C_1$  y  $C_2$  analizado párrafos atrás, sino que la reposición en este sector  $II_3$  se encuentra, además, condicionada por el nivel de las remuneraciones de los trabajadores que laboran en el sector de producción para la exportación ( $R_1$ ) y en el sector de producción interna de bienes de producción ( $R_2$ ). Así, la reposición del consumo intermedio importado en cuestión ( $C_{m3}$ ) depende directamente del nivel de las remuneraciones en el sector de exportaciones; en tanto que la reposición del consumo intermedio de origen interno ( $C_{n3}$ ),

depende del nivel de las remuneraciones en el sector de producción interna de bienes de producción.

En el desarrollo de los monopolios y la consecuente tendencia a la sobreexplotación de la fuerza de trabajo se encuentra por tanto un limitante adicional al ya señalado sobre la dependencia externa, para la reposición del consumo intermedio en el sector que produce bienes de consumo masivo, esto es para la reposición de  $C_3$ .

#### Reposición de $C_4$ :

Este elemento ofrece bienes de consumo suntuario por el valor de  $C_4$  y demanda bienes de producción por este mismo valor. Una parte de los bienes demandados es de origen externo y otra de origen interno. Recíprocamente, los elementos  $Es_1$  y  $Es_2$  requieren bienes de consumo suntuario para los empresarios de sus correspondientes sectores y ofrecen bienes de producción de origen interno en el caso de  $Es_2$  y divisas con las que se puede comprar bienes de producción de origen externo en el caso de  $Es_1$ . De manera que la condición de reposición de  $C_4$  se expresa en la siguiente relación:

$$5) C_4 = Es_1 + Es_2$$

Y al separar el consumo intermedio nacional del importado, se encuentra que:

$$6) Cm_4 = Es_1 \text{ y,}$$

$$7) Cn_4 = Es_2$$

Estas relaciones muestran que en la reposición de  $C_4$  vuelve a aparecer el problema de la dependencia comercial y tecnológica del exterior observada en la reposición de  $C_1$ ,  $C_2$  y  $C_3$ . Adicionalmente, la reposición en cuestión se encuentra condicionada por el consumo suntuario de los empresarios ubicados en el sector de exportaciones y de producción interna de bienes de producción. Dada la creciente distribución desigual del ingreso a favor de los empresarios, a medida que crecen los monopolios en el país, se puede prever que esta reposición no tendrá mayores contratiempos, más bien puede

ser estimulada por la tendencia anotada.

#### Reposición de $R_3$ :

Este elemento de la matriz en estudio ofrece y demanda bienes de consumo masivo para los trabajadores del sector  $II_3$ , razón por la que sus valores de uso y su valor de cambio circulan al interior del propio sector  $II_3$ , y su reposición se realiza sin necesidad de intercambio con otros sectores.

#### Reposición de $R_4$ :

Este elemento ofrece bienes de consumo suntuario por el valor de  $R_4$  y demanda, por el mismo valor, bienes de consumo masivo para los trabajadores del sector  $II_4$ . Recíprocamente,  $Es_3$  ofrece bienes de consumo masivo y demanda bienes de consumo suntuario. Así, la reposición de  $R_4$  se hace posible merced a su intercambio con  $Es_3$ , dándose que:

$$8) R_4 = Es_3$$

La reposición de  $R_4$  tampoco tendrá contratiempos debido a que se encuentra condicionada al consumo de los empresarios en el sector  $II_3$ . Por la mencionada distribución desigual del ingreso a favor de los empresarios, hasta es posible que el consumo de éstos estimule un mejor nivel de remuneraciones a los trabajadores que producen bienes de consumo suntuario, esto es, a los que se abastecen con  $R_4$ .

#### Reposición de $Es_4$ :

Finalmente,  $Es_4$ , que ofrece y demanda bienes de consumo suntuario, se repone también a través de la circulación del producto al interior de su propio sector, sin necesidad de intercambio con otros elementos de la matriz de producción.

### 5.3. Condiciones adicionales de la reproducción simple

Una primera condición adicional de la reproducción simple se refiere al consumo productivo o consumo intermedio y

a la provisión de los bienes para dicho consumo. Se puede enunciar de la siguiente manera: solamente los sectores  $I_1$  y  $I_2$  proveen los bienes requeridos para el consumo intermedio; el sector  $I_1$  —a través del mercado externo—, lo hace para el consumo intermedio importado ( $C_m$ ), y el sector  $I_2$  lo hace para el consumo intermedio nacional; sin embargo, no todo el valor de los bienes producidos por dichos sectores se destina al consumo intermedio, por cuanto una parte importante de sus excedentes se expatria a través de las relaciones económicas internacionales desventajosas que mantiene el país.

Este enunciado muestra al menos tres cuestiones muy importantes: por una parte, que solamente los sectores  $I_1$  y  $I_2$  proveen los bienes para el consumo intermedio; por otra, que la reproducción simple de la economía ecuatoriana no sólo que es posible sin que se consuma todo el excedente generado en los sectores  $I_1$  y  $I_2$ , sino que es "necesario" que no se realice todo ese consumo para que se pueda dar la reproducción simple. De otra manera: sin intercambios con el exterior no hay reproducción simple; y, sin transferencia al exterior no existe dicho intercambio.

Además, si las transferencias al exterior son una condición de la reproducción de la economía ecuatoriana, ellas tienen que darse aunque ésta realice una reproducción regresiva, es decir, a una escala menor. Pero si se ha de mantener la reproducción simple, sólo será posible mediante el financiamiento externo. De manera que, si las transferencias al exterior son mayores que los excedentes "disponibles" para este fin, el financiamiento externo se vuelve también condición de la reproducción simple, es decir, condición de la reproducción de la economía. He aquí la forma y la posición del dogal que asfixia la economía de los ecuatorianos, y que se ajusta conforme al movimiento cíclico de la economía mundial, hasta su máximo punto en los momentos de crisis.

Este elemento asfixiante se ubica en la raíz de la vida económica del país, tanto en su raíz estructural —por los aspectos que se acaba de mencionar—, cuanto en su raíz histórica, puesto que solamente a través de la vinculación al mercado externo ha sido posible el proceso de "modernización" capitalista.

Desde un punto de vista formal del movimiento de los

elementos de la matriz de la PBT, lo enunciado se puede expresar de la siguiente manera:

Si a la relación 2)  $C_3 = R_1 + R_2$ , se suman los valores  $C_1$ ,  $C_2$  y  $C_4$ , sustituyendo este último valor en el segundo miembro de la igualdad por su equivalente  $E_{s_1} + E_{s_2}$ , se obtiene:

$$9) C_1 + C_2 + C_3 + C_4 = C_1 + R_1 + E_{s_1} + C_2 + R_2 + E_{s_2}$$

En esta relación, el primer miembro de la igualdad representa el valor de reposición del consumo intermedio total; en tanto que en el segundo miembro de la igualdad, sus tres primeros términos representan el valor de la producción para exportación menos la parte correspondiente del excedente expatriado ( $I_1 - E_{e_1}$ ), y sus tres últimos términos representan el valor de la producción interna de bienes de producción menos la parte correspondiente del excedente expatriado ( $I_2 - E_{e_2}$ ). De manera simplificada esta relación se puede expresar de la siguiente manera:

$$9') C = (I_1 - E_{e_1}) + (I_2 - E_{e_2}); \text{ o también:}$$

$$9'') C = I - E_{e_1}$$

Y muestra que la reposición material del consumo intermedio de toda la economía se realiza a través de la producción para la exportación (sector  $I_1$ ) y de la producción interna de bienes de producción (sector  $I_2$ ), pero que no toda la producción de los sectores mencionados se utiliza para la reposición por cuanto una parte de sus excedentes se transfiere al exterior.

Desagregando el consumo intermedio total en sus componentes importado y nacional —a partir del concepto manejado atrás sobre la existencia de un sector de exportación que con sus divisas alimenta la provisión de bienes de producción de origen externo—, se obtiene:

$$10) C_m = I_1 - E_{e_1}, \text{ y}$$

$$11) C_n = I_2 - E_{e_2}$$

La relación 10) muestra que el consumo intermedio importado depende directamente del volumen de las exportaciones (sector  $I_1$ ), e inversamente del volumen de excedente expatriado desde este sector. En tanto que la relación 11) muestra que el consumo intermedio de origen nacional depende directamente del volumen de producción interna de bienes de producción (sector  $I_2$ ), e inversamente del excedente expatriado desde este sector. En todo caso, en la reposición del consumo intermedio no se utiliza todo el valor de la producción de los sectores  $I_1$  y  $I_2$ , debido a la ya mencionada expatriación de excedentes. Si esta expatriación lleva a que  $C_m > (I_1 - Ee_1)$  o que  $C_n > (I_2 - Ee_2)$ , es decir, lleva a que  $C > (I - Ee_1)$ , entonces el financiamiento externo se vuelve condición de la reproducción simple.

Por otra parte, cuanto mayor sea el componente importado en el consumo intermedio, mayor será la dependencia del exterior para la reproducción de la economía, y recíprocamente, cuanto mayor sea la dependencia del exterior, mayor será el componente importado en el consumo intermedio. Esta es la tendencia que se profundiza con el desarrollo del capitalismo en el país.

Una segunda condición adicional de la reproducción simple se refiere al consumo personal de los trabajadores y a la provisión de los bienes para dicho consumo. Se puede enunciar de la siguiente manera: solamente el sector  $II_3$  produce bienes para el consumo de los trabajadores, pero no todo el valor de los bienes producidos por dicho sector se destina al consumo de los trabajadores, por cuanto una parte importante de sus excedentes son expatriados a través de las relaciones económicas internacionales desventajosas que mantiene el país.

Este enunciado muestra como importante que solamente el sector  $II_3$  produce bienes para el consumo de los trabajadores; que la reproducción simple de la economía no sólo que es posible sin que se consuma todo el excedente de este sector, sino que es necesario que no se realice todo ese consumo para que se pueda dar dicha reproducción. Razón por la que una parte del valor de los bienes para el consumo de los trabajadores debe transferirse al exterior como condición de reproducción de la economía; consecuentemente, la comprensión del consumo de los trabajadores es una condición de repro-

ducción de la economía ecuatoriana.

Desde el punto de vista formal del movimiento de los elementos de la matriz de la PBT, lo enunciado se puede expresar de la siguiente manera:

Si a la relación 2)  $C_3 = R_1 + R_2$  se suma los valores de  $R_3$  y  $R_4$ , sustituyendo este último por su equivalente  $Es_3$ , se obtiene:

$$12) C_3 + R_3 + Es_3 = R_1 + R_2 + R_3 + R_4,$$

en donde el un miembro de la igualdad representa el valor de la producción de bienes de consumo masivo menos el correspondiente excedente expatriado, en tanto que el otro miembro de la igualdad representa el valor de las remuneraciones de toda la economía. De manera simplificada la relación se puede expresar de la siguiente manera:

$$12') R = II_3 - Ee_3$$

Y expresa que el sector  $II_3$  produce bienes para el consumo de los trabajadores, pero que no todo el valor de la producción de este sector se emplea en dicho consumo por cuanto la parte constituida por  $Ee_3$  sale fuera del país; esto es, que el nivel de las remuneraciones se comprime a consecuencia de la expatriación de excedentes; aún más, si la expatriación es tan voraz que lleva a que  $R > (II_3 - Ee_3)$ , entonces se hace presente la necesidad de recursos externos para financiar bienes o servicios básicos de la sociedad. La posibilidad o necesidad del financiamiento externo aún para la reproducción simple de la economía se encuentra presente también en la producción de bienes de consumo masivo.

Una tercera condición adicional de la reproducción simple se refiere al consumo de los empresarios o consumo suntuario y a la provisión de los bienes para dicho consumo. Se puede enunciar de la siguiente manera: solamente el sector  $II_4$  produce bienes para el consumo suntuario, pero no todo el valor de los bienes producidos por este sector se destina al mencionado consumo, por cuanto una parte importante de sus excedentes son expatriados a través de las relaciones económicas internacionales desventajosas que mantiene el país.

Este enunciado muestra, en forma semejante al anterior,

que solamente el sector  $II_4$  produce bienes de consumo suntuario; que la reproducción simple no sólo que es posible sino que se consuma todo el excedente de este sector, sino que es necesario que no se realice todo ese consumo para que se pueda dar dicha reproducción. Por esta razón también una parte del valor de los bienes para el consumo suntuario debe transferirse al exterior como condición de reproducción de la economía ecuatoriana. Sin embargo, contra lo que pudiera suponerse, estas transferencias no necesariamente comprimen el consumo suntuario sino que inducen a una mayor explotación a los trabajadores a través de arrancarles incluso parte de su consumo básico. Como consecuencia, la sobreexplotación a los trabajadores es condición de la simple reproducción de la economía ecuatoriana.

Desde el punto de vista formal del movimiento de los elementos de la matriz de la PBT, lo enunciado se puede expresar de la siguiente manera:

Si a la relación 5)  $C_4 = Es_1 + Es_2$ , se suma los valores de  $Es_3$  y de  $Es_4$ , sustituyendo en uno de sus miembros el valor de  $Es_3$  por su equivalente  $R_4$ , se tiene:

$$13) Es_1 + Es_2 + Es_3 + Es_4 = C_4 + R_4 + Es_4$$

En esta relación, el un miembro de la igualdad representa el valor del sector que produce bienes de consumo suntuario, menos el correspondiente excedente expatriado; y, el otro miembro de la igualdad, representa el valor del consumo suntuario en el país. En forma simplificada dicha relación se puede expresar de la siguiente manera:

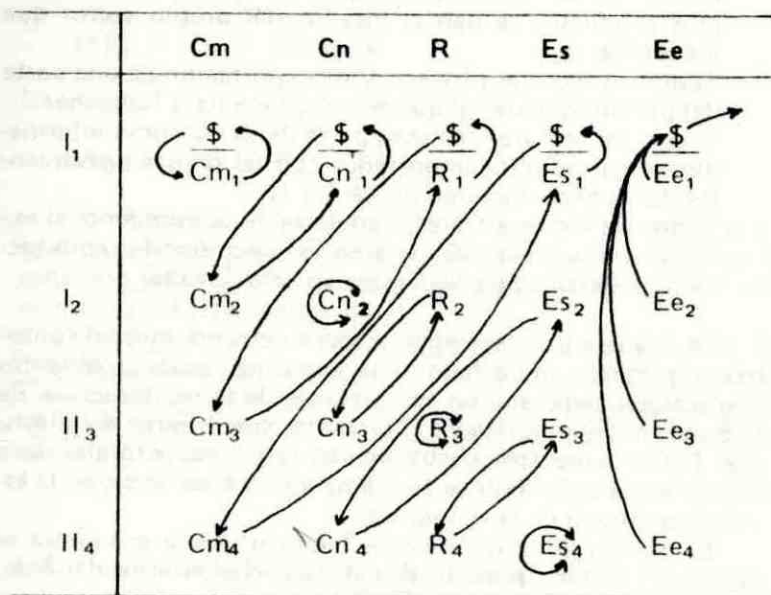
$$13') Es = II_4 - Ee_4$$

De esta manera la relación muestra en forma clara el enunciado de la tercera condición adicional de la reproducción de la economía ecuatoriana.

#### 5.4. Gráfico de las relaciones intersectoriales

Con la intención de facilitar la comprensión de los circuitos de intercambios entre los sectores propuestos en la matriz

de la PBT, se procede a continuación a graficar dichos circuitos:



En el gráfico se observa al menos lo siguiente:

- Las flechas marcan el sentido de los intercambios intersectoriales: qué sectores entregan su producto a qué otros sectores, y de qué sectores reciben lo que ellos necesitan para funcionar. Por eso las flechas describen un circuito cerrado por donde circula el producto material en la venta y en la compra. Por facilidad de graficación se incluye tres circuitos al interior de otros tres, pero cada circuito es independiente del otro.
- Los componentes del valor del producto  $I_1$ , esto es:  $Cm_1$ ,  $Cn_1$ ,  $R_1$ ,  $Es_1$  y  $Ee_1$  se venden al exterior y se transforman en divisas (\$), con las que se importan los bienes de reposición  $Cm$  para todo el sistema, a excepción de  $Ee_1$ , que se transfiere al exterior.

- Los sectores con una flecha en los dos extremos de la línea curva, como  $Cn_2$ , por ejemplo, no intercambian sus productos con otros sectores, las compras y las ventas de esos productos se dan al interior del propio sector que los genera.
- Todos los sectores proveen al de exportación de una parte del producto material que éste requiere para funcionar.
- Todos los sectores reponen parte de su consumo intermedio con productos importados con las divisas provenientes de las exportaciones del sector  $I_1$ .
- Todos los sectores transfieren parte de su excedente al exterior y esa parte no entra en los circuitos de reproducción. Se marca con flechas en un solo sentido.

De manera que las exportaciones de productos, el consumo intermedio importado y la expatriación de excedentes constituyen también tres condiciones de la reproducción de la economía ecuatoriana y, por tanto, tres límites de la misma. Estos elementos constituyen las raíces estructurales de la dependencia externa y se fundamentan, como se ve, en la estructura interna de la economía.

El gráfico anterior muestra también que la economía se encuentra sustancialmente vinculada con el exterior dándose, en consecuencia, una desarticulación interna en su movimiento. A mayor vinculación externa, mayor desarticulación interna.

## 6. La reproducción ampliada

Las consideraciones sobre la reproducción ampliada de la economía ecuatoriana se realiza en forma sucinta y suponiendo que no se operan cambios tecnológicos en el proceso de producción analizado.

### 6.1. El excedente acumulable (Ea)

Como se sabe, para la reproducción ampliada se requiere que una parte del excedente se transforme en nuevas inversiones, a fin de ampliar la escala de la producción y realizar la acumulación. Así, el excedente total del país (E) se descom-

pone en Excedente para la acumulación (Ea), excedente para el consumo capitalista o consumo suntuario (Es) y Excedente para la expatriación (Ee); es decir:

$$14) E = Ea + Es + Ee$$

De donde

$$15) Ea = E - Es - Ee$$

Por lo tanto, el excedente que se destina a la acumulación es directamente proporcional al volumen total del excedente generado en el país e inversamente proporcional al consumo suntuario y a las expatriaciones.

Dicho de otra manera: cuanto mayor sea el volumen del excedente generado y cuanto menores el consumo suntuario y las expatriaciones, mayores son las posibilidades de acumulación interna, y viceversa. De manera que si  $E - Es - Ee$  se aproxima a cero, el financiamiento externo para la reproducción ampliada se vuelve imprescindible.

## 6.2. Cuadro de la Producción Bruta Total

El anterior cuadro de la Producción Bruta Total en la reproducción simple, para provocar la reproducción ampliada se transforma en el siguiente:

Valor de uso	Valor de cambio	Cm	Cn	R	Ea	Es	Ee
I	$I_1$	$Cm_1$	$Cn_1$	$R_1$	$Ea_1$	$Es_1$	$Ee_1$
	$I_2$	$Cm_2$	$Cn_2$	$R_2$	$Ea_2$	$Es_2$	$Ee_2$
II	$II_3$	$Cm_3$	$Cn_3$	$R_3$	$Ea_3$	$Es_3$	$Ee_3$
	$II_4$	$Cm_4$	$Cn_4$	$R_4$	$Ea_4$	$Es_4$	$Ee_4$



Este cuadro difiere del anterior, en que incluye el excedente destinado a la acumulación o nuevas inversiones ( $E_a$ ). Este excedente puede utilizarse en el pago de nuevas remuneraciones ( $E_{ar}$ ) o en compras para ampliar el consumo intermedio importado ( $E_{am}$ ) o nacional ( $E_{an}$ ); de manera que:

$$16) E_a = E_{am} + E_{an} + E_{ar}$$

De donde:

$$17) E_{ar} = E_a - E_{am} - E_{an}$$

Expresa que las posibilidades de ampliar el empleo en el país ( $E_{ar}$ ) dependen directamente del volumen del excedente destinado a la acumulación, e inversamente de las partes de este que se destinen al consumo intermedio importado y nacional. La magnitud de estos consumos va a depender de la composición orgánica del capital o tecnología utilizada. Como ésta normalmente es importada, se expresa principalmente en  $C_m$ . Vale decir, la ampliación del empleo en el país, definido  $E_a$ , depende principalmente y en sentido inverso, de la cantidad y calidad (tecnología) del consumo intermedio importado ( $C_m$ ). (La tecnología de  $C_n$  en la medida en que no existe tecnología nacional).

De acuerdo al uso del Excedente de acumulación ( $E_a = E_{am} + E_{an} + E_{ar}$ ) y a la ampliación del consumo suntuario y de la expatriación, el anterior cuadro de la PBT se transforma en el siguiente:

Cuadro de la reproducción ampliada de la PBT

Valor de cambio / Valor de uso	$C_m + E_{am}$	$C_n + E_{an}$	$R + E_{ar}$	$E_s + \Delta E_s$	$E_e + \Delta E_e$
$I_1$	$C_{m1} + E_{am1}$	$C_{n1} + E_{an1}$	$R_1 + E_{ar1}$	$E_{s1} + \Delta E_{s1}$	$E_{e1} + \Delta E_{e1}$
$I_2$	$C_{m2} + E_{am2}$	$C_{n2} + E_{an2}$	$R_2 + E_{ar2}$	$E_{s2} + \Delta E_{s2}$	$E_{e2} + \Delta E_{e2}$
$I_3$	$C_{m3} + E_{am3}$	$C_{n3} + E_{an3}$	$R_3 + E_{ar3}$	$E_{s3} + \Delta E_{s3}$	$E_{e3} + \Delta E_{e3}$
$I_4$	$C_{m4} + E_{am4}$	$C_{n4} + E_{an4}$	$R_4 + E_{ar4}$	$E_{s4} + \Delta E_{s4}$	$E_{e4} + \Delta E_{e4}$

El cuadro muestra los usos del excedente adicional que resulta de una ampliación de la escala de producción; al mismo tiempo, los usos del excedente para ampliar la escala de la producción, es decir, los usos en la inversión. Las proporciones en estos usos adicionales del excedente dependerán de la dinámica que adquiera cada uno de los sectores de la producción, en función de las posteriores posibilidades de acumulación, es decir, en función de la ganancia que en ellos pueda obtener el capital.

Una reproducción de la economía anclada en el exterior y, consecuentemente, una ampliación de la producción en base a una ampliación de dicho anclaje, crea las condiciones suficientes para que pueda darse un movimiento desproporcionado de los sectores al interior de la economía ecuatoriana.

en que estos sectores utilicen tecnologías ahorradoras de mano de obra, las posibilidades de ampliación de la escala productiva del sector  $II_3$  son menores.

La tercera relación modificada:

$$3) * C_{m3} + E_{am3} = R_1 + E_{ar1}$$

Muestra que la ampliación de la producción de bienes de consumo masivo en base a un aumento de su consumo intermedio importado, depende de la ampliación de las remuneraciones (como resultado de una ampliación de la producción) del sector de exportaciones.

La cuarta relación modificada:

$$4) * C_{n3} + E_{an3} = R_2 + E_{ar2}$$

Expresa que la ampliación de la producción de bienes de consumo masivo en base a un aumento del consumo intermedio nacional, depende de la ampliación del empleo (remuneraciones) del sector que produce internamente bienes de producción.

Es decir, la ampliación del consumo masivo en el país y, por tanto, el aumento del bienestar de la población en este aspecto, depende de la ampliación del empleo en los sectores  $I_1$  y  $I_2$ ; aspecto íntimamente ligado a la tecnología de producción que utilicen estos dos sectores.

La quinta relación modificada:

$$5) * C_4 + E_{c4} = E_{s1} + \Delta E_{s1} + E_{s2} + \Delta E_{s2}$$

En donde  $E_{c4}$  es la parte de  $E_{a4}$  utilizada en consumo intermedio. La relación muestra que la ampliación de la producción de bienes de consumo suntuario depende del aumento del consumo suntuario en el sector de exportaciones ( $I_1$ ) y en el de producción de bienes de producción ( $I_2$ ). Es decir, las clases propietarias de estos sectores deben aumentar su derroche.

### 6.3. Las relaciones de intercambio

En cuanto a las principales relaciones de intercambio que hacen posible la reproducción ampliada de la economía, son las mismas de la reproducción simple, modificadas en la forma que se expresa a continuación:

La primera relación modificada:

$$1) * C_{n1} + E_{an1} = C_{m2} + E_{am2}$$

Muestra que la ampliación de la escala de la producción para exportaciones en base al aprovisionamiento interno de bienes para su consumo intermedio, depende de la ampliación de la escala productiva del sector de bienes de producción en base al aprovisionamiento externo de bienes para su consumo intermedio. Este es el eslabón básico del desarrollo capitalista subordinado y muestra que la dependencia crece con ese desarrollo. Por otra parte, la ampliación del componente importado de  $C_1$ , esto es el valor de  $C_{m1}$ , depende de la ampliación correspondiente de las exportaciones o sea del valor de  $E_{am1}$ ; así como la ampliación de  $C_{n2}$ , componente nacional de  $C_2$ , depende del valor de  $E_{an2}$ .

La segunda relación modificada:

$$2) * C_3 + E_{c3} = R_1 + E_{ar1} + R_2 + E_{ar2}$$

En donde  $E_{c3}$  es la parte de  $E_{a3}$  utilizada en consumo intermedio. Esta relación expresa que la ampliación de la escala de producción de bienes de consumo masivo depende de la ampliación del empleo, o más propiamente de las remuneraciones en el sector de exportaciones y en el de producción interna de bienes de producción. Sin embargo, en la medida

La sexta relación modificada:

$$6)^* Cm_4 + Eam_4 = Es_1 + \Delta Es_1$$

Muestra que la ampliación de la producción de bienes de consumo suntuario en base al aumento del consumo intermedio importado, depende del crecimiento del consumo suntuario por parte de los propietarios de las actividades de exportación.

La séptima relación modificada:

$$7)^* Cn_4 + Ean_4 = Es_2 + \Delta Es_2$$

Expresa que un aumento de la producción de bienes de consumo suntuario en base al aumento de su consumo intermedio nacional, depende del crecimiento del consumo suntuario por parte de los propietarios del sector  $I_2$ .

La relación octava modificada:

$$8)^* R_4 + Ear_4 = Es_3 + \Delta Es_3$$

Muestra que la ampliación del empleo en el sector  $II_4$  depende de la ampliación del consumo suntuario por parte de los propietarios de la producción de bienes de consumo masivo.

La relación novena modificada:

$$9)^* C + Eam + Ean = (I_1 - Ee_1) + \Delta(I_1 - Ee_1) + (I_2 - Ee_2) + \Delta(I_2 - Ee_2)$$

Muestra que el aumento de la inversión en bienes de consumo intermedio en el sistema económico en su conjunto, depende del aumento de la producción para exportación y del aumento de la producción interna de bienes de producción, o de la disminución del excedente expatriado por estos dos sectores.

Particularmente, el aumento de la inversión en bienes para el consumo intermedio importado (décima relación mo-

dificada), depende del crecimiento del sector de exportaciones o de la disminución del excedente expatriado por dicho sector. En tanto que el incremento del consumo intermedio nacional (undécima relación modificada), depende del crecimiento del sector que produce bienes de producción, o de la disminución del excedente expatriado por este sector.

La relación duodécima modificada:

$$12)^* R + Ear = (II_3 - Ee_3) + \Delta(II_3 - Ee_3)$$

Expresa que el aumento del empleo en el país, o el aumento real de las remuneraciones, es posible si crece la producción de bienes de consumo masivo o disminuye la repatriación de beneficios en ese sector.

Finalmente, la relación décimotercera modificada:

$$13)^* Es + \Delta Es = (II_4 - Ee_4) + \Delta(II_4 - Ee_4)$$

Es sólo una ampliación de la relación quinta modificada.

Adicionalmente a lo señalado en las condiciones de la reproducción simple y en las relaciones modificadas de funcionamiento que antecede, se puede señalar lo que sigue:

La reproducción ampliada es posible merced a la extracción de una mayor cantidad de excedente en el sistema y a una utilización de ese excedente para aumentar las inversiones, el consumo suntuario y la expatriación.

El excedente utilizado en nuevas inversiones (consumo intermedio y remuneraciones) está en función de la masa de excedente extraído y de la parte que de él se destina al consumo suntuario y a la expatriación.

Todos los sectores pierden una parte de su excedente que sale fuera del país.

La ampliación de la producción en todos los sectores de la economía, en la medida en que su consumo intermedio sea importado, depende de la ampliación de las exportaciones; y, en la medida en que su consumo intermedio sea nacional, depende de la ampliación de la producción interna de bienes de producción.

- La ampliación de las remuneraciones está en función del crecimiento del sector de bienes de consumo masivo (para uso interno).
- Todos los sectores se encuentran vinculados al exterior y dependen de este vínculo para su reproducción ampliada. Este vínculo externo crece conforme se desarrolla la economía y resta posibilidades a la integración interna de la misma.
- Solamente el desarrollo de una economía autocentrada, en función de las necesidades internas de su población, permitirá una menor dependencia externa y, en consecuencia, una mayor integración de sus procesos de producción. Esta integración, a su vez, permitirá disminuir las desigualdades tecnológicas y avanzar hacia un desarrollo homogéneo.

## 7. La reproducción de la economía ecuatoriana y las Cuentas Nacionales del Ecuador

En forma provisional se procesó la información de las Cuentas Nacionales del Ecuador para 1978 y 1981, en función de las matrices de reproducción de la economía ecuatoriana propuestas en este trabajo. Esta información se presenta en el anexo. No se procesó para otros años debido a que no hay información que separe el consumo intermedio nacional (Cn) del consumo intermedio importado (Cm).

A estas características de la información que se presenta, que limitan mucho las posibilidades de su análisis, se debe agregar también que sólo se conoce el consumo intermedio anual, mas no la inversión anual ni la inversión acumulada en los años mencionados. Por otra parte, el aumento del consumo intermedio y de las remuneraciones en dichos años provienen de inversiones realizadas con excedentes de años anteriores; así como parte de los excedentes de estos años se invertirá en años siguientes.

Los cuadros estadísticos no incluyen el valor del excedente expatriado (Ee); su estimación no se ha realizado todavía. Incluyen, en cambio, la mayor parte de ellos, una columna de ajustes (A). El valor estimado del excedente comprende el excedente bruto de explotación, los impuestos indirectos netos y los márgenes de comercialización.

Sin embargo, se puede señalar algunos aspectos:

### 7.1. En cuanto a las relaciones de intercambio sectoriales

La relación 1)  $Cn_1 = Cm_2$ , parece transformarse en la relación 1)\*\*  $Cn_1 < Cm_2$ , según la cual el consumo intermedio importado del sector  $I_2$  crecería más rápido que el consumo intermedio nacional de  $I_1$ . La consecuencia sería una mayor dependencia de las provisiones externas.

La relación 3)  $Cm_3 = R_1$ , parece transformarse en la relación 3)\*\*  $Cm_3 > R_1$ , según la cual el consumo intermedio importado del sector  $II_3$  crecería más rápido que las remuneraciones del sector  $I_1$ . La consecuencia sería también una mayor dependencia de las provisiones externas.

La relación 4)  $Cn_3 = R_2$ , parece transformarse en la relación 4)\*\*  $Cn_3 < R_2$ , según la cual las remuneraciones en el sector  $I_2$  crecerían más rápido que el consumo intermedio nacional del sector  $II_3$ . La consecuencia sería un encarecimiento de los bienes de consumo masivo y una disminución de las remuneraciones reales (consecuencia que podría ser contrarrestada momentáneamente por otros factores, como las alzas nominales de remuneraciones).

En las relaciones 6), 7), 8) y 11') no es posible ver sus probables modificaciones por cuanto no se encuentra desagregado el excedente. Sin embargo, es lógico que se encuentre  $Cm_4 < E_1$ ;  $Cn_4 < E_2$  y  $E_3 > (II_4 - Ee_4)$ . En cuanto a  $R_4$ , se presenta aproximadamente igual a  $E_3$ .

La relación 9')  $C = (I - Ee_1)$ , parece transformarse en la relación 9)\*\*  $C < (I - Ee_1)$ , según la cual la producción de bienes de producción es mayor que el valor de la simple reposición. Hecho que necesariamente debe ocurrir en la reproducción ampliada.

Sin embargo, en la desagregación de esta relación y pese a no conocer el excedente expatriado (Ee), la relación 10)  $Cm = I_1 - Ee_1$ , parece transformarse en la relación 10)\*\*  $Cm > (I_1 - Ee_1)$ , según la cual el valor disponible de la producción del sector de exportación no cubriría los requerimientos del consumo intermedio importado. Quizá la inversión extranjera o el crédito externo completarían este requerimiento.

La relación 11)  $C_n = I_2 - Ee_2$ , parece transformarse en la relación 11)\*\*  $C_n < (I_2 - Ee_2)$ , lo cual sería lógico por cuanto la producción del sector  $I_2$ , menos el excedente expatriado ( $I_2 - Ee_2$ ), debería ser mayor que la simple reposición del consumo intermedio nacional ( $C_n$ ), para que la economía pueda crecer.

La relación 12')  $R = II_3 - Ee_3$ , no se encuentra modificada, como consecuencia del recurso metodológico utilizado en la elaboración de la matriz.

En cuanto al comportamiento de las otras relaciones, se deduce de las señaladas.

## 7.2. Otros aspectos de interés

También con las limitaciones que ofrece la información presentada, se puede apreciar algunos aspectos relevantes, como los que siguen:

- Algo más del 12 o/o del valor de la producción total corresponde al consumo intermedio importado ( $C_m$ ). El valor de las exportaciones no cubre este consumo intermedio; quizás la inversión o el crédito extranjeros completen ese faltante.
- El consumo intermedio importado se realiza principalmente en la producción de insumos y equipos (alrededor del 48 o/o) y en la producción para el consumo suntuario (alrededor del 30 o/o).
- La proporción del consumo intermedio nacional ( $C_n$ ) es semejante en todos los sectores, entre 27 y 30 o/o del valor de la producción en 1978 y 1981. La mayor parte de este consumo se realiza en la producción de bienes de producción (alrededor del 46 o/o) y en la producción de bienes de consumo suntuario (alrededor del 27 o/o).
- Las remuneraciones, en promedio, no llegan al 16 o/o del valor de la producción; y, en el sector de exportación, no llegan ni al 5 o/o de ese valor.
- La composición técnica más alta de la producción, vale decir la más alta relación de insumos y equipos con mano de obra, se encuentra en el sector de exportación ( $I_1$ ). Consecuentemente, la más alta proporción del excedente extraído de la producción.

- El excedente estimado es algo más que tres veces las remuneraciones, en el conjunto de la economía; en el sector de exportación, algo más de trece veces.
- El valor agregado en relación al consumo intermedio, tiene un valor aproximado de 3/2 en el conjunto de la economía, y es algo mayor en el sector de exportación.

En conjunto, los elementos señalados, son parte de las características de la economía ecuatoriana.

## 7.3. Los cambios entre 1978 y 1981

El cuadro No. 9 del anexo muestra un crecimiento desordenado de los componentes de la producción. Desde el punto de vista sectorial, la producción de bienes de consumo masivo —con 34 o/o—, crece más que todos los sectores; seguida muy de lejos por la producción de bienes de producción, con algo más de 19 o/o de crecimiento. Este comportamiento es consecuencia del crecimiento del consumo intermedio nacional y de las remuneraciones; el primero, ligado seguramente al proceso de industrialización, en tanto que el segundo, a la significativa laza de remuneraciones ocurrida en 1980.

Existe disminución de valor en el consumo intermedio nacional de la producción para exportar ( $C_{n_1}$ ), y en el consumo intermedio importado de la producción de bienes suntuarios ( $C_{m_4}$ ).

... de los datos estadísticos que se han reunido en el presente estudio, se puede apreciar que el nivel de vida de la población ha mejorado considerablemente en los últimos años, lo que se refleja en el aumento de la producción agrícola y ganadera, así como en el desarrollo de la industria y el comercio. Este progreso se debe a la aplicación de las medidas económicas y sociales adoptadas por el gobierno, que han permitido mejorar las condiciones de vida de la población y fomentar el desarrollo del país.

En consecuencia, se puede afirmar que el nivel de vida de la población ha mejorado considerablemente en los últimos años, lo que se refleja en el aumento de la producción agrícola y ganadera, así como en el desarrollo de la industria y el comercio. Este progreso se debe a la aplicación de las medidas económicas y sociales adoptadas por el gobierno, que han permitido mejorar las condiciones de vida de la población y fomentar el desarrollo del país.

En consecuencia, se puede afirmar que el nivel de vida de la población ha mejorado considerablemente en los últimos años, lo que se refleja en el aumento de la producción agrícola y ganadera, así como en el desarrollo de la industria y el comercio. Este progreso se debe a la aplicación de las medidas económicas y sociales adoptadas por el gobierno, que han permitido mejorar las condiciones de vida de la población y fomentar el desarrollo del país.

## ANEXO ESTADISTICO

ANEXO ESTADÍSTICO

ESTADÍSTICA DE LOS SECTORES PRODUCTIVOS CUADRO No. 1  
RELACIONES INTERSECTORIALES DE LA ECONOMÍA  
ECUATORIANA EN 1981  
(Millones de sucres de 1975)

	Cn	Cm	R	E	A	PBT
I <sub>1</sub>	8.188	2.118	1.352	18.222	-67	29.813
I <sub>2</sub>	37.883	16.579	17.304	59.345	-251	130.860
II <sub>3</sub>	12.604	5.370	8.726	15.943	111	42.754
II <sub>4</sub>	22.210	9.459	15.373	28.094	191	75.327
PBT	80.885	33.526	42.755	121.604	-16	278.754

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador.  
ELABORACION: IDIS.

CUADRO No. 2  
RELACIONES INTERSECTORIALES DE LA ECONOMIA  
ECUATORIANA EN 1978

(Millones de sucres de 1975)

	Cn	Cm	R	E	A	PBT
I <sub>1</sub>	8.461	1.815	1.295	16.642	- 3	28.210
I <sub>2</sub>	30.018	13.758	11.525	53.833	654	109.788
II <sub>3</sub>	8.733	4.658	6.244	12.470	- 213	31.892
II <sub>4</sub>	17.944	9.570	12.829	25.622	- 437	65.528
P.B.T.	65.156	29.801	31.893	108.567	1	235.418

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador.  
ELABORACION: IDIS.

CUADRO No. 3  
RELACIONES INTERSECTORIALES DE LA ECONOMIA  
ECUATORIANA EN 1981

Estructura Porcentual

	Cn	Cm	R	E	A	PBT
I <sub>1</sub>	2.93	0.76	0.49	6.54	0.02	10.70
I <sub>2</sub>	13.59	5.95	6.21	21.29	- 0.09	46.95
II <sub>3</sub>	4.52	1.93	3.13	5.72	0.04	15.34
II <sub>4</sub>	7.97	3.39	5.51	10.08	0.06	27.01
PBT	29.01	12.03	15.34	43.63	- 0.01	100.00

FUENTE: Cuentas Nacionales.  
ELABORACION: IDIS.



CUADRO No. 4  
RELACIONES INTERSECTORIALES DE LA ECONOMIA  
ECUATORIANA EN 1978

Estructura Porcentual						
	Cn	Cm	R	E	A	PBT
I <sub>1</sub>	3.58	0.77	0.55	7.07	-0.01	11.98
I <sub>2</sub>	12.75	5.84	4.90	22.87	0.28	46.64
II <sub>3</sub>	3.71	1.98	2.65	5.30	-0.09	13.55
II <sub>4</sub>	7.63	4.06	5.45	10.87	-0.18	27.83
PBT	27.67	12.65	13.55	46.11	0.02	100.00

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador  
ELABORACION: IDIS.

CUADRO No. 5  
ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LOS COMPONENTES DEL VALOR.  
SEGUN LOS SECTORES DE LA PRODUCCION: 1978

	Cn	Cm	R	E	A	PBT
I <sub>1</sub>	29.99	6.43	4.59	58.99	—	100
I <sub>2</sub>	27.34	12.53	10.50	49.03	0.60	100
II <sub>3</sub>	27.38	14.61	19.58	39.10	-0.67	100
II <sub>4</sub>	27.38	14.60	19.58	39.10	-0.66	100
PBT	27.68	12.66	13.56	46.12	-0.02	100

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador.  
ELABORACION: IDIS.

CUADRO No. 6

ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LOS SECTORES DE LA PRODUCCION,  
SEGUN LOS COMPONENTES DEL VALOR: 1978

	Cn	Cm	R	E	PBT
I <sub>1</sub>	12.99	6.09	4.06	15.33	11.98
I <sub>2</sub>	46.07	46.17	36.14	49.58	46.64
II <sub>3</sub>	13.40	15.63	19.58	11.49	13.55
II <sub>4</sub>	27.54	32.11	40.22	23.60	27.83
PBT	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador.  
ELABORACION: IDIS.

CUADRO No. 7

ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LOS COMPONENTES DEL VALOR,  
SEGUN LOS SECTORES DE LA PRODUCCION: 1981

	Ch	Cm	R	E	A	PBT
I <sub>1</sub>	27.47	7.10	4.54	61.13	- 0.24	100
I <sub>2</sub>	28.95	12.67	13.22	45.35	- 0.19	100
II <sub>3</sub>	29.48	12.56	20.41	37.29	0.26	100
II <sub>4</sub>	29.49	12.56	20.41	37.30	0.24	100
PBT	29.02	12.03	15.34	43.62	- 0.01	100

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador.  
ELABORACION: IDIS.

CUADRO No. 8  
 ESTRUCTURA PORCENTUAL DE LOS SECTORES DE LA PRODUCCION,  
 SEGUN LOS COMPONENTES DEL VALOR: 1981

	Cn	Cm	R	E	PBT
I <sub>1</sub>	10.12	6.32	3.16	14.99	10.70
I <sub>2</sub>	46.84	49.45	40.47	48.80	46.94
II <sub>3</sub>	15.58	16.02	20.41	13.11	15.34
II <sub>4</sub>	27.46	28.21	35.96	23.10	27.02
PBT	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador.  
 ELABORACION: IDIS.

CUADRO No. 9  
 INCREMENTO SECTORIAL DE LA PBT ENTRE 1978 Y 1981  
 EN PORCENTAJES

	Cn	Cm	R	E	PBT
I <sub>1</sub>	-3.23	16.69	4.40	9.49	5.68
I <sub>2</sub>	26.20	20.50	50.14	10.24	19.19
II <sub>3</sub>	44.33	15.29	39.75	27.85	34.06
II <sub>4</sub>	23.77	-1.16	19.83	9.65	14.95
PBT	24.14	12.50	34.06	12.01	18.41

FUENTE: Cuentas Nacionales del Ecuador  
 ELABORACION: IDIS.

## NOTAS

- (1) El concepto de subocupado es un concepto con mucha carga de la ideología dominante que normalmente invierte el contenido de los fenómenos que conceptúa cuando se trata de poner un velo a la realidad. En este caso, se entiende al subocupado como un ocupado a medias, en tanto que en la realidad el fenómeno se presenta al revés. El llamado subocupado no es tal sino un sobreocupado ya que, por lo exiguo de sus ingresos, debe ocuparse en múltiples actividades o prolongar sus jornadas hasta el límite de su capacidad física. En realidad no es su ocupación sino que son sus ingresos los que se encuentran por debajo de un mínimo aceptable y, desde este punto de vista, debe hablarse más bien de *subremuneración* y de *sobreocupación*, dos fenómenos que normalmente van juntos en nuestro país.
- (2) La evaluación de los planes de desarrollo pasados en el Ecuador, que han tenido el carácter de obligatorios para el sector público y de indicativos para el privado, muestra que ninguno de ellos ha cumplido sus metas.
- (3) La validez de los supuestos en un análisis reside —entre otros—, en que ellos no afecten la esencia del fenómeno que se quiere explicar; al contrario, lo simplifiquen al despojarla de elementos accesorios.
- (4) Conviene recordar que estos componentes del valor de las mercancías son de las que se producen bajo formas empresariales, es decir, bajo el régimen del capital.

## EL TIPO DE CAMBIO Y LA BALANZA COMERCIAL

Carlos Cordero Díaz  
Catalina Rivera Ochoa

### INTRODUCCION

Dentro del análisis del Sector Externo ecuatoriano, correspondiente al Proyecto "Distribución del ingreso, destino del excedente y crisis de la economía ecuatoriana", se ha considerado como un elemento importante el estudio de la significancia que tiene el Tipo de Cambio en los flujos comerciales internacionales del Ecuador. La razón que justifica este tipo de consideración viene dada por el hecho de que las medidas cambiarias implementadas en los últimos años (devaluaciones), se han fundamentado en la capacidad del tipo de cambio para modificar los volúmenes de exportaciones y de importaciones, explicación, que, por otro lado, no se aparta de las tradicionales justificaciones de este tipo de Política Cambiaria, y puede ser observada claramente en expresiones como la siguiente: "... y con el fin de contribuir a restablecer el equilibrio del sector externo es necesario ajustar la relación sucre-dólar... se requiere de una modificación de la tasa oficial de cambio... para ubicar el cambio oficial en una posición de equilibrio... (el) ajuste determinó que la relación de cambio internacional del sucre se coloque en 33,00 sucres

por dólar...".<sup>1</sup>

Paralelamente a este tipo de declaraciones, se han dejado escuchar opiniones contrarias, que consideran como una medida poco conveniente a los intereses de la economía ecuatoriana la modificación de la paridad cambiaria, ya que ello si bien puede provocar mejoras temporales en el sector externo, éstas son logradas a costa de graves desequilibrios internos.

En el proyecto de investigación arriba mencionado, se mantiene como una de las hipótesis de trabajo la incapacidad de la Política Cambiaria, asentada en modificaciones del tipo de cambio, para poder corregir los desequilibrios externos, no sólo por las consecuencias negativas sobre la actividad económica interna, sino también porque se considera que el comportamiento del Sector Externo ecuatoriano no obedece a la conducta del tipo de cambio. Más aún, en la medida en que la Balanza de Pagos (una expresión del sector externo) muestra en los últimos tiempos un fuerte condicionamiento por la cuenta de Capital y de Servicios, creemos que el tipo de cambio, que operaría sólo sobre la Balanza Comercial, no tendría el éxito esperado.

Con las consideraciones anteriores, y puntualizando el hecho de que el trabajo que se presenta a continuación es una parte del Proyecto de investigación, presentamos un estudio econométrico que busca demostrar —empíricamente— la baja o ninguna influencia del tipo de cambio en las exportaciones e importaciones ecuatorianas:

Como se conoce, una de las aplicaciones de la Econometría es la comprobación empírica de postulados teóricos, y dentro de este contexto, la comprobación de ciertos planteamientos básicos de Política Económica. Es así que, en base a un sencillo modelo (detallado más adelante), en el cual se han incluido las series estadísticas de un período de 14 años (1970 - 1983), se ha desarrollado un proceso de estimación econométrica, de cuya evaluación se pueden obtener los elementos para medir la significancia del tipo de cambio en el sector externo ecuatoriano.

## EL SECTOR EXTERNO EN LA ECONOMIA ECUATORIANA

Como elemento previo a la definición del modelo matemático a utilizarse en el trabajo, se señalarán algunas características del sector externo ecuatoriano, para tener el marco general de referencia del análisis.

En la economía ecuatoriana, al igual que en la mayoría de las economías latinoamericanas, el sector externo cumple un papel determinante en el desarrollo de la actividad económica interna, en la medida en que tal actividad requiere de una gran cantidad de recursos producidos en el exterior. En efecto, los recursos financieros se los obtiene de las ventas que realizamos en los mercados mundiales, con la característica adicional de que dadas las condiciones del funcionamiento del capitalismo, no se puede influir sobre los precios de los bienes comercializados. En este sentido, la tendencia general del comercio mundial muestra una disminución continua de los precios de los productos vendidos por países como el nuestro frente a un crecimiento sostenido en los precios de los bienes adquiridos.

Esta situación, que se presenta desde la vinculación al mercado mundial (época colonial), ha tenido diferentes matices, coincidiendo cada uno de ellos con una determinada etapa del desarrollo del capitalismo mundial, y siendo por lo tanto una forma de manifestación de la dependencia.

La constitución del sector industrial implicó, en todo momento, un flujo creciente de recursos hacia el exterior, por diversos motivos: patentes, remesas de utilidades, asesoramiento técnico, y fundamentalmente los egresos de divisas por compra de materias primas y bienes de capital para el sector, que en 1982 llegó a 1.459 millones de dólares, esto es, el 60 o/o del total de importaciones del país.

Las consecuencias negativas de este modelo de desarrollo, condicionado al permanente requerimiento de dólares para la economía, se hacen presentes particularmente a comienzos de la década de los 80, en medio de un proceso de desaceleración generalizada de la economía, que alcanza sus niveles más altos en 1982-83.

La vulnerabilidad y dependencia del sistema respecto a sus relaciones con el exterior se evidencian una vez más. Algunos de los síntomas más claros de crisis aparecen precisa-

mente en el sector externo. En efecto, la crisis se manifiesta con un déficit continuo y creciente de la Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos, llegando en algunos años a ser una crisis general de la Balanza de Pagos. Así, el Déficit en Cuenta Corriente no sólo se incrementó a un ritmo acelerado (tasa promedio del 24.1 o/o entre 1979 y 1982), sino que llegó a representar valores considerables aún en términos absolutos, pasando de 625 millones de dólares en 1979 a 1.195 millones de dólares en 1982, lo que significa que prácticamente se duplicó el déficit en tres años.

Si bien la Balanza Comercial tiene saldos favorables en la mayor parte del período bajo análisis (acusa déficit en los años 1970, 1971 y 1978), su tasa de crecimiento es inferior a la de los servicios pagados, razón por la cual no se puede eliminar el déficit en Cuenta Corriente. La Balanza de Servicios muestra la creciente salida de dólares por concepto de servicios recibidos por la economía, tanto bajo el rubro de "Intereses", esto es, renta al capital extranjero, como bajo el rubro de "Otros", que registra los pagos a la inversión extranjera directa, patentes, etc. Estos dos renglones crecieron significativamente en el período 1970-1983, y aceleraron su ritmo de crecimiento precisamente en los años de crisis, al inicio de los 80, llevando en consecuencia a una agudización del desequilibrio.

Estos problemas de la Cuenta Corriente se unen al movimiento desfavorable de la Cuenta de Capitales, relacionado tanto con el cierre de los créditos internacionales como con los montos elevados de divisas que salieron del país por amortización de la deuda externa.

Por lo tanto, la crisis del sector externo no se reduce al problema de vender menos de lo que se compra. Los saldos positivos de la Balanza Comercial así lo demuestran, luego, la causa fundamental del desequilibrio no se encuentra aquí. El problema es mucho más complejo y tiene que ver con la estructura misma de la economía. Por esta razón —se plantea en el trabajo—, la ineficacia de las medidas que única y exclusivamente buscan promover el mejoramiento de las exportaciones, y particularmente, dentro de éstas, la devaluación monetaria, pues su eficacia se relaciona con el tipo de desequilibrio que pretenda combatir. En nuestra economía, subdesarrollada y dependiente, el desequilibrio de carácter

estructural no puede corregirse por esta vía.

Las restricciones a la devaluación como mecanismo de ajuste de los desequilibrios externos se registran, por el lado de las exportaciones, en razón de la propia estructura de nuestras ventas y del mercado mundial, y, por el lado de las importaciones, por cuanto esta medida agudiza el desequilibrio, al encarecer —por la elevada dependencia externa que observa la producción nacional— casi todo lo que se consume, hecho que se traduce en graves presiones inflacionarias al interior del país, que, para la mayor parte de la población (sectores marginados y de bajos ingresos), se convierte en el signo más evidente de crisis de la economía.

## LA BALANZA COMERCIAL Y SUS DETERMINANTES

El estudio sistemático de las redes de comercialización internacional es particularmente importante en el análisis de economías como la ecuatoriana, en las que el comercio exterior es una actividad determinante en el ingreso del país.

La naturaleza del desarrollo económico de nuestro país, en función de las necesidades de reproducción de las economías centrales, configura desde su origen un capitalismo dependiente, orientado a asegurar los procesos de acumulación en esas economías. La propia forma de funcionamiento del modo de producción capitalista a nivel mundial llevó a "especializar" al Ecuador en la producción de bienes primarios, y conforme avanza el sistema, fiel a su lógica de propender a la implementación de procesos técnicos ahorradores de mano de obra en las economías avanzadas, se asigna a nuestro país la realización de procesos productivos de carácter industrial, pero, naturalmente, trasladando hacia acá las ramas más regresivas, como la automotriz, y liberando de esa forma recursos para la acumulación en las ramas más dinámicas, electrónica por ejemplo, en los países centrales.

En el presente trabajo, para establecer el modelo de ecuaciones, los flujos internacionales de mercancías serán analizados en términos de la lógica de mercado, como oferta y demanda del sector externo. De esta manera, la función de exportaciones del país resulta de la intersección de las funciones de oferta de sus exportaciones y demanda de importacio-

nes del resto del mundo, y la función de importaciones, de la intersección de las funciones de demanda de sus importaciones y oferta de exportaciones del resto del mundo.

## OFERTA Y DEMANDA DE EXPORTACIONES

En el periodo sometido a interpretación, las exportaciones ecuatorianas, vistas en términos absolutos, crecieron en forma significativa, particularmente a raíz de la incorporación de las exportaciones petroleras, en 1972. Efectivamente, las cifras demuestran un incremento notable en los valores de nuestras exportaciones, que pasaron de 235 millones de dólares en 1970 a 2.544 millones de dólares en 1980, cuando alcanzaron su nivel más elevado. La mayor parte de estos valores corresponden a las exportaciones petroleras, que en 1983 llegaron a representar el 70 o/o del total de exportaciones del país. Pero, el ritmo de crecimiento observado no fue sostenido, advirtiéndose, por el contrario, cambios bruscos entre uno y otro año. En general, hay un fuerte contraste entre el crecimiento acelerado de los primeros años (1970-1974), en que alcanza una tasa promedio del 51.1 o/o y el crecimiento "moderado" (con una tasa promedio de 11 o/o entre 1974 y 1981) o incluso decrecimiento (a una tasa promedio del 3.6 o/o entre 1981 y 1983), observados en el resto del período y particularmente a finales del mismo.

Este movimiento de las exportaciones ecuatorianas, y la influencia que ello tuvo en el funcionamiento del sistema en general, puso en evidencia el alto grado de dependencia que éste tiene respecto a su sector externo y consecuentemente a las fluctuaciones a que el mismo se halla sujeto. Y esta tendencia se acentúa con el inicio de las actividades petroleras en 1972. En términos generales, durante el período 1973-1983 el valor de nuestras exportaciones llega a representar un porcentaje promedio del 24.29 o/o del PIB del país. Pero, las exportaciones del Ecuador son muy poco diversificadas y no alcanzan volúmenes significativos en el mercado internacional, reduciéndose, básicamente, a petróleo, banano, café, cacao y productos del mar, esto es, bienes fácilmente sustituibles y que enfrentan una gran competencia en el mercado mundial.

Entre los años 1971 y 1981 el 83.4 o/o, en promedio, de las exportaciones ecuatorianas estuvo conformado por bienes primarios, y sólo el 16.6 o/o restante eran productos industriales. Esta composición determina que la función de exportaciones del Ecuador, vista desde el lado de la oferta sea muy inelástica con respecto a los precios, pues no va a depender, por lo menos en el corto plazo, de los incentivos que pretenden darse a través del manejo de los mismos (básicamente por modificaciones del tipo de cambio), y estará, por el contrario, ligada más a las condiciones de los mercados externos en los que se realizan nuestros productos y a las posibilidades de producción de la estructura económica nacional.

El comercio internacional del Ecuador se desenvuelve en un ámbito en el que los precios de sus productos son fijados por factores externos, e incluso las mismas cantidades vendidas se determinan también desde afuera, por ejemplo, por acuerdos internacionales suscritos por el país. Este es el caso del petróleo, su principal producto de exportación, cuya comercialización se somete a las regulaciones de la OPEP, de la cual el Ecuador forma parte. Lo mismo en el caso del café, producto que igualmente está sujeto a la fijación de cuotas de exportación por el Consejo Internacional del Café.

Estas circunstancias llevan a que la participación de la oferta de nuestro país en el mercado internacional sea muy reducida, también en lo que se refiere a volúmenes. En calidad de pequeño productor, el país hace frente a una demanda por sus exportaciones muy elástica, razón por la cual deberá aceptar, igualmente, los precios internacionales.

En definitiva, las características que presenta nuestra economía impiden que sus exportaciones puedan competir efectivamente en el exterior, limitándose a seguir el movimiento de los precios internacionales, ya sea por la naturaleza de los bienes que exporta, y por ende las intensas fluctuaciones que experimentan los precios internacionales de productos básicos, o los volúmenes poco significativos que alcanza, las barreras proteccionistas a que se enfrenta en el exterior y que dificultan cada vez más las condiciones de acceso a determinados mercados extranjeros, etc.

Todos estos factores limitan el dinamismo de nuestras exportaciones y llevan a que las posibilidades de realización de los productos ecuatorianos a nivel mundial prácticamente

vengan desde afuera, demostrando, al mismo tiempo, las fuertes restricciones que se presentan para definir la función de las exportaciones ecuatorianas por el lado de la oferta, razón por la que se considera más adecuada su formulación como una ecuación de demanda del resto del mundo. Puesto que la mayor parte de nuestras exportaciones se venden a los Estados Unidos (alrededor del 40 o/o), se tomarán los datos de ese país como variable aproximativa de la economía del resto del mundo.\*

En estos términos, se propone una regresión de las exportaciones del Ecuador en función del ingreso y los precios relativos (relación de precios nacionales e internacionales).

## OFERTA Y DEMANDA DE IMPORTACIONES

El rubro de importaciones muestra condiciones parecidas a las de las exportaciones, en el sentido de que nuestro país debe simplemente someterse a los precios internacionales, por lo que se deduce que su oferta de importaciones será muy elástica.

Es claro que el planteamiento más adecuado sobre el comportamiento de nuestras importaciones se lo debe hacer desde el punto de vista de la demanda, puesto que el país, como comprador, "está en capacidad" de definir la composición de sus compras externas, en función de los requerimientos que el modelo de acumulación que sustente su desarrollo le impongan.

Durante la década pasada y a raíz del incremento considerable en la cantidad de divisas que ingresó al país por concepto de ventas al exterior, de petróleo fundamentalmente, se observa así mismo un crecimiento muy importante en los valores de las importaciones ecuatorianas, que pasaron de 250 millones de dólares en 1970 a 2.362 millones de dólares en 1981, con una tasa promedio de crecimiento del 22.6 o/o. Entre 1981 y 1983 se observa un descenso de magnitud en esos mismos valores, como consecuencia de la política económica puesta en vigencia por el régimen para hacer frente

\* Esto se hará igualmente en el caso de las importaciones, en que alrededor del 37 o/o provienen de los Estados Unidos.

a la crisis económica en general, y particularmente a los graves problemas que presentó nuestra Balanza de Pagos. Esta política estuvo encaminada a atacar el problema del desequilibrio externo, concretamente en lo que se refiere a Balanza Comercial, a través de una drástica disminución de las importaciones, en razón de las condiciones críticas en que tuvieron que desenvolverse nuestras exportaciones en ese período.

El comportamiento de las importaciones tuvo un efecto directo en el funcionamiento del sistema en su conjunto, debido a la manera como se planteó el desarrollo económico, con un modelo basado en la sustitución de importaciones, a través del cual fueron acrecentándose, cada vez más, los niveles de dependencia de los procesos productivos de los diversos sectores de la economía con relación a insumos importados. De tal manera que entre 1970 y 1982 el 61.4 o/o de nuestras importaciones, en promedio, estuvo conformado por materias primas y bienes de capital destinados a la industria y la agricultura. El crecimiento acelerado de estos rubros obedece al funcionamiento del mismo proceso industrializador, en medio de una escasez de bienes intermedios y de capital que no pudieron suplirse sino por la importación.

A pesar de las enormes ventajas con que se desarrolló el sector industrial, excesiva y discriminadamente protegido, los resultados que se obtuvieron no estuvieron de acuerdo con el gran esfuerzo que para el país representó su puesta en marcha. Mientras el 56.8 o/o de las importaciones se destinaron a la industria, solamente el 16.4 o/o de nuestras exportaciones correspondieron a bienes industrializados, lo que demuestra la absoluta incapacidad del sector para satisfacer sus necesidades de divisas, condición que lo limitó a consumir las divisas provenientes del petróleo, cuando no recurriendo a un agresivo endeudamiento externo, tanto estatal como privado.

Así mismo, del total de importaciones, sólo el 12.7 o/o, en promedio, entre los años 1970 y 1982, son bienes de consumo y el resto son bienes que van a participar en los procesos productivos de la economía, por lo que se desprende que la política de modificaciones del tipo de cambio no tiene suficiente margen para operar, puesto que al reducirse la capacidad adquisitiva general del país por efectos de la devaluación, se puede provocar una reducción de la demanda de ciertos bienes de consumo suntuario fundamentalmente—, pero



ello no es factible que ocurra con la demanda de la mayor parte de bienes, ya que se trata de productos indispensables para el funcionamiento de la economía, por lo menos en los términos en los que éste se ha planteado, y un incremento de sus precios se traslada al interior del país como precios en alza (presiones inflacionarias). Esto porque en donde la producción se realiza en términos de elevada dependencia respecto a condiciones externas "... el sistema de precios no funciona como sistema de asignación eficiente de recursos..." (2)

El destino de las importaciones ecuatorianas es diverso; consumo final, insumos agrícolas, insumos industriales, etc.; teniendo cada una de ellas sus propios factores explicativos. Sin embargo la información estadística disponible no nos permite plantear ecuaciones separadas, como hubiese sido lo correcto, sino que se tiene que hacer sobre la totalidad de ellas, lo que en cierta medida distorsiona los resultados, ya que no se pueden diferenciar los efectos de ingreso y precios sobre cada tipo.

## ESTIMACION DE ECUACIONES

Como se manifestó anteriormente, la estimación econométrica busca comprobar empíricamente postulados de orden teórico o evaluar alcances de Política Económica. En el caso que nos ocupa, las apreciaciones formuladas en los puntos anteriores son comprobadas con los resultados de la estimación realizada tanto en el caso de las exportaciones como de las importaciones.

El detalle de las series estadísticas utilizadas, así como las fuentes de las mismas se muestran al final del trabajo, junto con un resumen de los resultados de la estimación. Ahora, antes de pasar a analizar en detalle lo que se obtiene como resultado, es necesario puntualizar el procedimiento seguido en la estimación.

El método econométrico utilizado para realizar la primera estimación es el de mínimos cuadrados ordinarios (MCO), el cual supone que el modelo cumple con ciertas características (no multicolinealidad, no autocorrelación y homoscedasticidad). Una vez obtenidos estos resultados, se realizan las pruebas correspondientes a fin de evaluar el cumplimiento

de las características que validan el proceso de MCO, o para realizar nuevas estimaciones que consideren los elementos propios del modelo. En este sentido, utilizando el estadístico Durbin-Watson para probar la autocorrelación y el estadístico de Glejser para medir la heteroscedasticidad, se realizaron las correcciones pertinentes a las estimaciones, utilizando para ello los métodos de Mínimos Cuadrados Generalizados (MCG) y de Mínimos Cuadrados Instrumentales (MCI), siendo los resultados que se presentan en el resumen los que se obtuvieron al final de estos procesos, y los que se utilizan para realizar los análisis correspondientes.

## EXPORTACIONES

Se sostiene que nuestras exportaciones no son sino el resultado de la demanda que por esos bienes haga el resto del mundo (economía norteamericana), por consiguiente, los valores de las exportaciones ecuatorianas estarán determinados tanto por el nivel de ingreso como por los precios relativos. Este planteamiento pretende comprobar la influencia que la actividad económica internacional tiene en nuestro sector exportador, condición derivada justamente del carácter de economía subdesarrollada y dependiente que tiene el país.

La ecuación se presenta como sigue:

$$\ln IVAX = \gamma_0 + \gamma_1 \ln PIBUSA + \gamma_2 \ln RPX$$

Donde:

- IVAX: Índice de valor de las exportaciones del Ecuador en dólares.
- PIBUSA: Índice del Producto Interno Bruto de los Estados Unidos.
- RPX: Relación de precios internos e internacionales = cociente entre el Índice de Precios al Consumidor de los Estados Unidos y el Índice de Precios de nuestras Exportaciones, afectado por el Tipo de Cambio.

Los resultados de la estimación, presentados, como se indicó, en anexo, muestran que el 91 o/o de las variaciones en

el valor de las exportaciones se explican por modificaciones en la variable que mide el ingreso y por variaciones en los precios relativos, esta situación puede ser observada en el gráfico final, en el que se confrontan los valores observados y los estimados (Anexo No. 3). Sin embargo, los signos de la relación no son los esperados; en efecto, la reacción de las exportaciones con respecto al ingreso se esperaba positiva, lo que en realidad ocurre, pero, en cambio, con relación a los precios relativos (en donde se halla presente el tipo de cambio), la reacción es contraria, lo que en estricto sentido significaría que un incremento en el tipo de cambio llevaría a una reducción en los volúmenes exportados; situación que indudablemente en la realidad no ocurre.

Las condiciones del mercado mundial, particularmente las condiciones de demanda, son las que tienen mayor incidencia en el flujo de las exportaciones; esto se puede apreciar claramente en tanto en cuanto es la variable que recoge el nivel de actividad económica mundial, como explicativa de la demanda internacional, la que más influye en la explicación del valor de nuestras ventas, y, por otro lado, al tener la variable precios relativos, en la cual se incluye el tipo de cambio, un comportamiento diferente al esperado, se establece la no dependencia de las exportaciones a las modificaciones de la variable cambiaria.

En consecuencia, se comprueba que las exportaciones ecuatorianas se modifican por las variaciones en la demanda mundial y no por las variaciones en el tipo de cambio.

## IMPORTACIONES

Las importaciones del país se corresponden con su demanda en el mercado mundial; en consecuencia, se plantea una función que tiene como argumentos al nivel de ingreso y los precios relativos. Partiendo de la nueva estructura de las importaciones, se pretende mostrar la amplia dependencia que el nivel de actividad económica ecuatoriana tiene con respecto a las compras externas.

La ecuación utilizada es la siguiente:

$$\ln IVAM = \beta_0 + \beta_1 \ln PIBEC + \beta_2 \ln RPM$$

Donde:

IVAM: Índice de valor de las importaciones del Ecuador en sucres.

PIBEC: Índice del Producto Interno Bruto del Ecuador.

RPM: Relación de precios internos e internacionales = cociente entre el Índice de Precios de Importaciones del Ecuador en dólares, y el Índice de Precios al Consumidor (domésticos) afectado por el Tipo de Cambio.

De acuerdo con los resultados podemos concluir que: El 97.71 o/o de las variaciones en los valores de nuestras importaciones se explican por variaciones en el nivel de ingreso del país, y por variaciones en los precios relativos; al igual que en el caso de las exportaciones, esto puede observarse en el gráfico respectivo. Los signos de las variables son los esperados: hay una relación directa respecto al ingreso e inversa con respecto a los precios relativos, en los que se incluye el efecto del tipo de cambio.

En base a los resultados de la estimación, se pueden establecer las siguientes consideraciones:

El coeficiente  $\beta_1$  (0.98259), indica una elasticidad-ingreso de la demanda de importaciones aproximadamente unitaria, por lo cual habrá una relación casi proporcional entre estas variables, que significaría, por ejemplo, que un incremento del 10 o/o en el nivel de ingreso (PIB del Ecuador), se corresponde con una elevación de nuestra demanda de importaciones del 9.8 o/o.

Esta situación permite reforzar las afirmaciones sobre la dependencia de las importaciones respecto al nivel de actividad económica del país, por lo que prevalece el criterio de que el factor determinante en la decisión de importar es el nivel que se desee que esta variable alcance. En otros términos, puede también decirse que la capacidad de compra del país está ligada a los niveles de su PIB.

La elasticidad-precio, medida a través del coeficiente  $\beta_2$  (0.83437), es también diferente en forma significativa de cero al 95 o/o de nivel de confianza, por lo que el efecto precios relativos sí tiene incidencia en el comportamiento de nuestras importaciones, tal como está planteada la ecuación.

Por otro lado, se esperaba una elasticidad más baja que la observada, de la demanda de importaciones con respecto a los precios relativos. El valor realmente alto que tiene el coeficiente que mide esta elasticidad, se atribuye a la forma cómo se planteó la función, sin considerar la diversidad de bienes que constituyen la demanda de importaciones y la reacción diferente que su demanda internacional por parte de nuestro país vaya a tener frente a variaciones en los precios relativos. Sobre esta situación, es correcto advertir que una parte muy importante de nuestras importaciones, la que concierne a la demanda de bienes requeridos para el proceso productivo que se lleva adelante al interior del país, está vinculada indiscutiblemente al nivel de actividad económica nacional, por lo que se da al margen de los movimientos del tipo de cambio. Pero otra parte de las importaciones, la de bienes destinados a consumo final, y más específicamente la que corresponde a bienes de consumo suntuario, sí está ligada al cambio en los precios relativos y en consecuencia responde a movimientos del tipo de cambio.

Una devaluación va a provocar un alza generalizada de los precios de los bienes importados, sean de consumo final o intermedio, lo que restringe la eficacia de la propia medida.

De otra forma, en vista de que la economía depende en alto grado de la importación, la devaluación implica, a la par que una agudización de problemas como la concentración del ingreso, un problema más grave aun, pues la reducción de la capacidad de compra general del país que trae consigo, lleva en sí la posibilidad de una recesión económica, puesto que va a llegar un momento en que la elevación de costos no pueda ser absorbida por los sectores productivos y se enfrente la probabilidad de quiebre de toda la economía.

## CONCLUSIONES

Los resultados que se obtuvieron en las pruebas de análisis empírico realizadas en el trabajo permiten la formulación de las siguientes conclusiones:

Los valores de las exportaciones ecuatorianas aparecen empíricamente independientes de la política económica interna (modificaciones del tipo de cambio medidas a través de

las variaciones de los precios relativos) y determinadas fundamentalmente por el nivel de ingreso en el principal mercado del país que es Estados Unidos.

Si bien es clara la existencia de este nivel de determinación, y por tanto es posible que las fluctuaciones en los mercados externos en los cuales se realizan los productos nacionales afecten el nivel de actividad económica interna, no es correcto afirmar que estos mismos movimientos sean la causa única de los desequilibrios observados en la Balanza de Pagos en general, y ni siquiera en el saldo de la Cuenta Corriente, específicamente, como lo han pretendido hacer ver los gobiernos de turno, para justificar su política tendiente a beneficiar exclusivamente a sectores reducidos de la población, los grupos que manejan el comercio exterior del país.

La alta dependencia de las importaciones frente al PIB y a los precios relativos, nos muestra que hay un grupo de bienes comprados en el exterior que se comportan en atención a nuestro nivel de actividad (tal sería el caso de las importaciones de insumos y maquinaria industrial) y otro grupo que reacciona a los cambios en los precios (bienes de consumo suntuario).

Debería en consecuencia considerarse una medida alternativa que sea capaz de actuar selectivamente sobre los diferentes tipos de bienes que se importan, de manera que puedan mantenerse los niveles de importaciones de bienes intermedios y de capital sin que ello anule la reacción "favorable" (restricción de la demanda) que otros bienes observan frente a la devaluación. Estos efectos pueden conseguirse antes que por modificaciones en el tipo de cambio, por el manejo de los aranceles y de otros mecanismos, en correspondencia con las exigencias del comportamiento de la economía.

Las políticas de devaluación monetaria con fines de fomento a las exportaciones o restricción de la demanda de importaciones, podrían (en la medida en que disminuyan ciertas compras externas) elevar el saldo favorable de la Cuenta Comercial, pero al no encontrarse aquí la causa del desequilibrio de la Cuenta Corriente sino en los movimientos de Servicios, esta medida de Política Cambiaria no constituye solución, puesto que el pago de Interés, de Patentes y de Otros, responden a condiciones estructurales del mundo capitalista.

Por el razonamiento anterior, no tienen validez las medi-



ANEXO No. 1  
SERIES USADAS EN LAS REGRESIONES  
INDICES

Año base 1975 = 100

Años	IVAX	PIBUSA	RPX	IVAM	PIBEC	RPM	PREUSA	TC	IPX	PM	IPCE
1970	23.19	64.30	119.43	18.50	32.50	120.02	72.10	97.90	59.10	66.20	54.00
1971	23.23	69.70	113.96	27.70	37.20	113.61	75.20	97.90	64.60	68.70	59.20
1972	31.89	76.70	169.64	29.80	43.50	117.56	77.80	102.70	47.10	72.80	63.60
1973	57.67	85.50	171.32	38.30	57.80	115.26	82.50	97.60	47.00	84.20	71.30
1974	120.89	92.30	82.09	81.80	86.10	102.00	91.60	98.40	109.80	90.70	87.50
1975	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00	100.00
1976	128.92	110.00	103.79	102.20	123.40	99.45	185.80	108.30	110.40	101.20	110.20
1977	138.23	123.70	86.64	131.50	154.40	96.44	112.70	107.70	140.10	111.40	124.40
1978	150.24	139.30	98.49	146.50	177.60	88.14	121.30	105.80	130.30	117.30	140.80
1979	214.27	155.00	77.67	168.40	217.20	95.23	134.90	108.30	188.10	136.30	155.00
1980	249.53	168.80	71.86	211.60	272.30	94.96	153.10	108.70	231.60	152.70	174.80
1981	248.66	189.80	90.07	205.70	323.60	98.10	169.10	120.80	226.80	162.90	200.60
1982	231.66	197.20	131.59	239.30	387.80	139.67	179.30	197.20	268.70	162.90	230.00
1983	233.71	212.60	152.77	284.90	525.20	155.62	185.10	328.00	397.40	161.60	340.60

FUENTE: - Banco Central del Ecuador, Cuentas Nacionales (varias) y Boletín Anuario No. 8.

- CEPAL, Anuarios Estadísticos (varios).

- Fondo Monetario Internacional, Estadísticas Financieras Internacionales No. 6, Junio de 1985.

NOMENCLATURA UTILIZADA

- IVAX: Índice de valor de las Exportaciones del Ecuador, en dólares.
- PIBUSA: Índice del Producto Interno Bruto de Estados Unidos.
- RPX: Índice de la relación de precios de exportación.  
PREUSA  
IPX/TC
- IVAM: Índice de valor de las Importaciones del Ecuador, en sucres.
- PREUSA: Índice de Precios al Consumidor en Estados Unidos.
- IPX: Índice de Precios de las exportaciones ecuatorianas, en sucres.
- TC: Índice del Tipo de Cambio en Ecuador.
- PIBEC: Índice del Producto Interno Bruto de Ecuador.
- RPM: Índice de la relación de precios de Importación.  
PM.TC  
IPCE
- PM: Índice de Precios de las Importaciones ecuatorianas, en dólares.
- IPCE: Índice de Precios al Consumidor en Ecuador.

ANEXO No. 2

RESUMEN DE LOS RESULTADOS DE LAS REGRESIONES

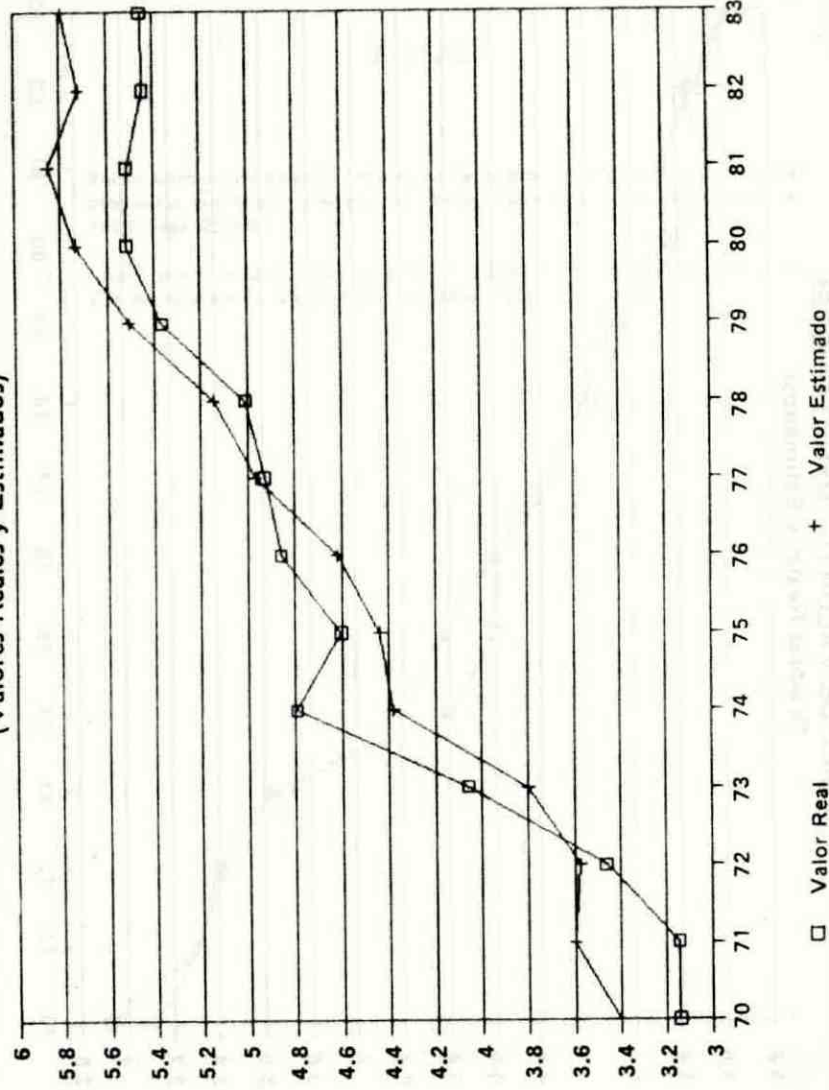
Variable dependiente	Constante	Elasticidad Ingreso	Elasticidad Precios Relativos	Coefficiente de Determinación	Estadístico D-W	Anovar de Residuos	Estadístico Glejser
Exportaciones del Ecuador (IVAX)	-2.70	2.12	-0.57	0.91	1.86	0.91	4.26
Estadístico t	(- 1.94)	(9.71)	(- 2.85)				
Importaciones del Ecuador (IVAM)	3.69	0.98	- 0.83	0.98	1.39	0.33	0.39
Estadístico t	( 3.37)	(23.57)	(- 3.58)				

CUADRO DE VALORES OBSERVADOS Y VALORES ESTIMADOS UTILIZANDO LOS RESULTADOS DE LAS REGRESIONES

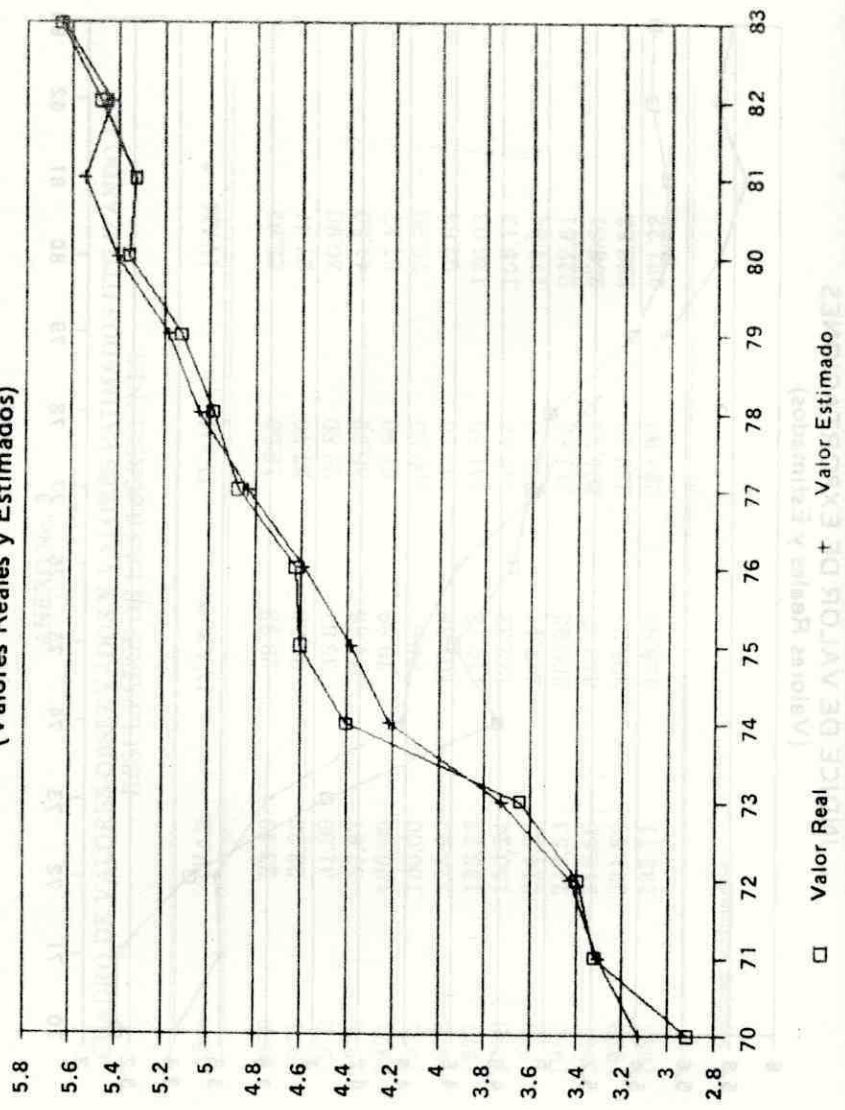
Años	IVAX	IVAX *	IVAM	IVAM *
1970	23.19	29.98	18.50	22.82
1971	23.23	36.53	27.70	27.27
1972	31.89	35.67	29.80	30.90
1973	57.67	44.66	38.30	41.50
1974	120.89	79.89	81.80	67.87
1975	100.00	84.61	100.00	79.90
1976	128.92	101.38	102.20	98.63
1977	138.23	144.12	131.50	126.03
1978	150.24	172.32	146.50	155.73
1979	214.27	247.44	168.40	177.94
1980	249.53	309.92	211.60	222.61
1981	248.66	349.37	205.70	256.61
1982	231.66	305.25	239.30	228.53
1983	233.71	328.80	284.90	281.22

\* Valores estimados.

INDICE DE VALOR DE EXPORTACIONES  
(Valores Reales y Estimados)



INDICE DE VALOR DE IMPORTACIONES  
(Valores Reales y Estimados)



NOTAS

1. Banco Central del Ecuador, Programa de Estabilización Económico y Social propuesto por la Junta Monetaria, Serie Documentos, No. 002 - Julio de 1982, págs. 26 y 27.
2. Citado por Fernando Clavijo y Octavio Gómez, en "El desequilibrio externo y la devaluación en la economía mexicana", pág. 5.





## LA APROPIACION DEL EXCEDENTE POR LOS SECTORES IMPRODUCTIVOS Y LA ACTUAL CRISIS

Jorge Dután Narváez\*

### PRESENTACION

El presente trabajo, tiene como objeto analizar la crisis que vive la economía ecuatoriana desde el punto de vista de la Economía Política; aunque es un esfuerzo bastante limitado, la finalidad es tratar de superar los enfoques "coyunturalistas de la crisis".

En el trabajo se plantea que la crisis por su persistencia y profundidad, se trata de una crisis que va más allá de los hechos coyunturales y se trata más bien de la crisis del capitalismo ecuatoriano.

Consideramos que el patrón de acumulación "industrial" inaugurado en los años sesenta, debido a las condiciones históricas internacionales —crisis del capitalismo mundial— determina que el mismo se enmarque en la reproducción ampliada de capital internacional, teniendo como finalidad compartir los costos de la crisis mundial. Por otra parte, las condiciones internas como resultado de una economía agrario mercantil exportadora que condiciona el desarrollo amplio y generalizado del capital en su forma productiva, constituyen los determinantes para la creación de un patrón de acumula-

\* Con la colaboración de Lupe Lituma.

ción que es un proceso de subacumulación productiva y de sobreacumulación improductiva.

Luego, una de las causas de la crisis es el uso improductivo del excedente, en especial debido a la apropiación que realizan el capital financiero y comercial, lo que significa el debilitamiento de las fuentes generadoras de fondos de acumulación, que se manifiesta una intensificación de las contradicciones de la acumulación y un acentuamiento de los desequilibrios internos del capitalismo ecuatoriano.

## INTRODUCCION

La actual crisis que sacude a la economía ecuatoriana, ha puesto de manifiesto un conjunto de fenómenos económicos que expresan de manera directa las causas y condiciones que determinan el movimiento y los límites a los que se encuentran supeditadas ciertas leyes que rigen la producción y distribución de la riqueza de la sociedad ecuatoriana.

La crisis no sólo ha puesto de manifiesto las contradicciones y desequilibrios existentes entre las variables e indicadores que muestran las relaciones sectoriales, la relación de la economía con el resto del mundo, etc., sino que por su agudeza y profundidad ha explicitado contradicciones que van más allá de los "marcos coyunturales" de la crisis y que más bien responden a la configuración de la matriz del Modo de Producción Capitalista en el Ecuador.

El patrón de acumulación inaugurado con la industrialización en la década de los años 60, tal como se dio, antes que constituir una salida a la crisis económica, tendió a mantener y aun a reforzar la dependencia externa y los desequilibrios internos, ampliando y profundizando sus contradicciones, y en ese proceso configurando una tendencia que distorsiona y estanca el desarrollo hasta la presente década.

La forma "irregular" que asume la producción, el destino y el uso del excedente, no responde a los cánones propios del capitalismo tal como se conoce en su forma clásica y más bien constituye lo particular del capitalismo ecuatoriano.

Así por ejemplo, la agudización de las contradicciones y la profundización de los desequilibrios de la economía ecuatoriana en la presente década, ha puesto de manifiesto que

una de sus causas se encuentra en el uso no productivo del excedente generado en la economía. Este uso no productivo, al interior de la economía se manifiesta en la acumulación rápida y dinámica en los sectores que conforman las actividades improductivas en especial los sectores financiero y comercial, fenómeno que expresaría la existencia de un proceso acelerado de transferencia de excedente acumulable de los sectores productivos a los improductivos. Esto se evidencia en situaciones de "crisis" ya que al deteriorarse las actividades productivas, como consecuencia de la recesión y estancamiento de la producción (aumentan las existencias de mercancías sin realizarse, imposibilidad de cumplir con las obligaciones, quiebra de empresas, paralización de los negocios) los dueños del capital dinero, en lugar de invertir en las actividades industriales; prefieren invertir en negocios financieros o en otros de más fácil recuperación.

De allí que este proceso entra en contradicción con la lógica de acumulación capitalista, la misma que presupone que debe darse en todos los sectores o ramas en forma uniforme como parte de un mismo proceso, o sea, la reproducción ampliada de capital, teniendo siempre con eje de esa dinámica a la acumulación de capital en los sectores productivos, ya que son ellos, los que generan el valor acumulable de toda la formación social.

Sin embargo, en época de crisis esta acumulación —como lo demuestran los indicadores de la economía ecuatoriana— se concentra y centraliza en las actividades no productivas, apropiándose en exceso del valor generado por los sectores productivos lo que significa un debilitamiento de las fuentes generadoras de valor acumulable debido al proceso de desacumulación que sufren. Posibilitando de esta manera el incremento permanente de desequilibrios que retroalimentan la crisis del sistema económico.<sup>1</sup>

En efecto, cuando "una o más actividades improductivas a través de una sobreacumulación pasan a desempeñar un papel preponderante en el proceso de la economía general —como es el caso de las actividades financieras en el devenir de la economía ecuatoriana en los últimos años— entonces se ha roto ya la lógica de la acumulación capitalista "normal". El poder centralizador que adquieren las actividades improductivas y aun especulativas, dominan y subordinan a las ac-

tividades productivas. Estamos en crisis.<sup>2</sup>

Teóricamente, este fenómeno explicaría que la apropiación de plusvalía por los capitales: comercial y financiero, no sigue el mismo curso ni asume tampoco la misma forma del capital industrial en la crisis y más bien tiende a antagonizar el proceso de apropiación.

Esta diferencia sustancial que se da a nivel de los dos capitales, en la circulación, hace que su relación con el ciclo sea diferente. En efecto la relación entre capital comercial y capital productivo es directa; ya que cualquier distorsión u obstáculo que tenga el capital en una de sus formas significa necesariamente una afección conjunta. No ocurre lo mismo con el capital financiero que tiene un comportamiento casi inverso con los ciclos del capital industrial ya que cualquier distorsión en la producción repercute como consecuencia en una alza de los intereses y consecuentemente un incremento de la masa de plusvalía que se apropia; así mismo una situación de recuperación de la economía produce por otro lado una sobre-abundancia de capital prestable y una cierta tendencia a la baja de la tasa de interés.

Las diferentes formas que asume la circulación de estos dos capitales (capital comercial y capital interés) hace que en situación de crisis todo capital prefiera mantenerse en su forma dinero, susceptible de transformarse más fácilmente en mercancía capital dinero, para conservar su valor e inclusive apropiarse de grandes masas de plusvalía. No ocurre lo mismo con el capital industrial, que en situación de crisis tiende a destruirse o a sufrir bruscas transformaciones como consecuencia de los cambios que se dan en las formas de la concentración y centralización de los capitales.

Históricamente, y en concreto en la formación social capitalista ecuatoriana, este proceso se manifiesta, con mayor claridad, en los "momentos" de "crisis", así, al deteriorarse las actividades productivas, los dueños del capital bajo la forma dinero, en vez de invertir en las actividades productivas, trasladan sus inversiones al sector financiero y comercial, ya sea por lo fácil de la recuperación y transformación del capital, o también por las formas especulativas que asume el movimiento del capital.

Así, la acumulación, que tiene como base la sobreacumulación improductiva, en su dialéctica, profundiza la crisis, a

la vez que genera también, una reestructuración de la actividad económica en dos direcciones: primero, subordinando todas las formas del capital a la modalidad de acumulación del capital financiero; segundo en ese mismo proceso, a una transnacionalización de capital en forma generalizada.

Este fenómeno no sólo se ha manifestado en esta "crisis", sino más bien es una tendencia del capital que se profundiza en la actualidad, dando paso a un proceso acelerado de concentración y centralización de capital en la esfera de la circulación.

Así, la acumulación de capital en la formación social ecuatoriana, antes que corresponder a la dinámica de la acumulación productiva, ésta responde al capital "invertido" en la esfera de la circulación, situación que llevaría aun proceso de "desacumulación relativa" del capital productivo en función del capital que funciona en las actividades improductivas.

Cabe por lo tanto preguntarse: si la lógica de la acumulación está determinada, comandada y dirigida por la acumulación en las actividades improductivas, significa que el patrón de acumulación de la formación social ecuatoriana, tiene una característica propia, que es la subacumulación del capital productivo en beneficio del capital ubicado en las actividades improductivas. Por otro lado, ¿desde cuándo el patrón de acumulación asumió esta característica la misma que se profundiza más en "cada crisis"?

## CRISIS COYUNTURAL O ESTRUCTURAL

La crisis de la década de los 80, ha puesto de relieve que se trata de una crisis estructural y no coyuntural del capitalismo ecuatoriano tanto por su complejidad como por su profundidad.

Así, los "aspectos coyunturales" sensibles y detonantes de la crisis no son más que la expresión de los eslabones más vulnerables de la economía generados por el propio desarrollo del capitalismo.

La madurez y consolidación del capitalismo como el modo de producción dominante, trajo aparejado en ese mismo y único proceso los límites y la debilidad de su propio desa-

rollo y en consecuencia de su propia inestabilidad. Es decir, es el desarrollo de un patrón de acumulación que tiene como base un capitalismo en "crisis" desde su inicio. Este es uno de los rasgos principales, por no decir el único, que define el carácter del capitalismo dependiente.

El desarrollo del capitalismo latinoamericano y ecuatoriano en particular, no surge como el resultado de una dialéctica propia e independiente de nuestro desarrollo, sino que más bien son "imposiciones forzadas" por las necesidades de la acumulación en los países desarrollados.

El desarrollo tardío de la industrialización ecuatoriana y en consecuencia del modo de producción capitalista como la forma dominante de producción en la década de los años 60, tiene como marco internacional, la crisis del capitalismo en el plano mundial.

#### a) Crisis mundial y división internacional del trabajo

El surgimiento del capitalismo con una notable vitalidad, especialmente el norteamericano, en el período de post-guerra que va hasta la década de los años 50, permitió la ampliación y consolidación de su área de influencia, y como contrapartida una mayor dependencia de los países "periféricos".

Así, el proceso expansivo de la acumulación mundial significó una nueva readecuación de las Formaciones Sociales Dependientes a una nueva forma de explotación económica y dominación política teniendo como base la reproducción transnacionalizada del capital en los países dependientes.

Pero, la extraordinaria vitalidad con que resurgió el sistema se constituye en la antesala de la maduración definitiva de sus formas específicas de producción y organización ya que éstas no fueron suficientes para prevenir y mucho menos detener una crisis profunda y persistente que comenzó a visualizarse.

Como respuesta a su limitado período expansivo y en la necesidad de ampliar los partícipes de los costos de la crisis a los países dependientes, se inaugura una nueva división internacional del trabajo, permitiendo a su vez expandir los procesos productivos fuera de las fronteras nacionales de los países

desarrollados, acentuando una mayor integración de los procesos productivos de los países dependientes y por lo tanto acelerando una mayor concentración y centralización monopólica. La expresión típica de este proceso es la consolidación de las empresas transnacionales en la década de los años 60.

Así encontramos que el desarrollo tardío del modo de producción capitalista como la forma dominante de producción, que tiene como base el capital productivo, en América Latina se da en el marco de una nueva división internacional del trabajo, teniendo como forma orgánica de articulación a la empresa transnacional.

El desarrollo del modo de producción capitalista en las formaciones sociales dependientes, en la época imperialista, responde a la doble tendencia que asume la reproducción ampliada de capital: a) su reproducción en los países desarrollados donde se asienta y establece su predominio; y, b) su extensión en el exterior hacia los países dependientes ampliando su base de acción como único mecanismo contrarrestante de sus límites acumulativos.

Este proceso se da en forma amplia a raíz del período expansivo de post-guerra, como resultado del perfeccionado desarrollo de las fuerzas productivas, permitió al sistema concentrar fundamentalmente en medios técnicos una gran cantidad de trabajo objetivado; que se manifiesta en una elevada composición orgánica de capital ampliando la brecha entre trabajo pasado y trabajo vivo; proceso que tiene como contrapartida la caída brusca de la tasa de ganancia y por lo tanto la crisis del sistema.

Dos son las salidas a esta tendencia en los países desarrollados:

- a) La internacionalización de los procesos productivos directos, trasladando ciertas partes del proceso de trabajo a las economías dependientes, aprovechando las ventajas comparativas del reducido costo de la fuerza de trabajo y así obtener un mayor plusvalor para contrarrestar la caída de la tasa de ganancia.
- b) A su vez en esa misma dirección, la exportación de tecnología obsoleta, aunque no totalmente amortizada a los países dependientes para valorizarlos allí.

Así las dos salidas anticrisis, entre otras, obliga a los países dependientes latinoamericanos a impulsar y consolidar su desarrollo industrial en forma generalizada; aquí, en este contexto, se explican los procesos varios de desarrollo industrial como es el caso del Ecuador y otros países, antes, que ser una respuesta a una dinámica propia del desarrollo capitalista, es una respuesta inducida por la crisis del capitalismo en los países desarrollados.

En efecto, desde mediados de los años 60, justo cuando el Ecuador inició su proceso de desarrollo industrial, el sistema capitalista mundial atraviesa una crisis cuya naturaleza y alcance, hoy no podemos todavía comprender y mucho menos predecir. Nuestra tesis, de que el capitalismo ecuatoriano, "casi" desde que se consolida como modo dominante de producción en nuestra formación social es un capitalismo en "crisis"; y, que inaugura un patrón de acumulación que tiende a profundizarla más.

El desarrollo industrial y el desarrollo del capital como relación general de producción en la formación social ecuatoriana, tiene como marco internacional la crisis del capitalismo mundial, lo que impregnará características típicas, encaminadas todas por la necesidad de traspasar los costos de la crisis a las economías dependientes, convirtiéndolas a éstas en fuentes de valor y trabajo excedente para las metrópolis capitalistas, como finalidad última del proceso de integración transnacional.

El capitalismo inaugurado en la formación social ecuatoriana, como la forma dominante de producción en los años 60, se va a caracterizar por desarrollar un proceso que en lugar de buscar superar los desequilibrios y contradicciones de la formación social y concretamente de su economía, tiende más bien a profundizarlos, negando así cualquier perspectiva de un desarrollo equilibrado; en esa forma, la reproducción del capital en un país capitalista como el nuestro, bajo las condiciones de la crisis del capitalismo mundial, no asegura sus propias condiciones de existencia como una relación de producción y la reproducción ampliada de su propia expansión, sino que por el contrario, tiende a generar situaciones estrangulantes y asfixiantes a su dinámica desencadenando contradicciones que van más allá de sus posibilidades de auto regulación; y, que conducen a la profundización de su

crisis.

No queda la menor duda, que el desarrollo del capitalismo en su forma productiva en nuestro país es el resultado de la crisis del capitalismo mundial, y no de cualquier crisis ya sea cíclica o coyuntural, sino de una, que por sus características, en el marco histórico, es la descomposición del capitalismo en una fase muy avanzada, (según la literatura especializada, se trata que el capitalismo ha cristalizado su fase monopólica) que es resultado del agravamiento de la contradicción fundamental del sistema.

El desequilibrio en la distribución del capital dentro de la totalidad capitalista se profundiza más porque la acumulación cada vez se destina a la "producción de medios técnicos de producción en lugar de bienes de consumo para la masa de la población; y, a la producción de medios bélicos y de exploración espacial".<sup>3</sup>

Concomitantemente con este proceso se da la concentración de una "masa mayor de capital financiero" relativamente alta en los organismos estatales e interestatales de financiamiento, siendo éstos cada vez más controlados por las corporaciones privadas. Así, los desequilibrios en la estructura productiva, en la estructura comercial, financiera y monetaria serán más y más profundos, siendo ésta la expresión más pura del desarrollo que ha logrado la monopolización del capital, que las empresas multinacionales indican, la inclinación por una mayor inflación puesto que es necesaria para la acumulación y que favorece en lo internacional a la cada vez mayor desproporcionada y desigual distribución del capital en el mundo capitalista.<sup>4</sup>

La inauguración en la década de los 60 de una división internacional del trabajo, teniendo como base a la empresa transnacional, ocasiona: En primer lugar, una diversificación espacial de la producción, apuntando a que las corporaciones especialicen sus plantas a escala mundial, fabricando distintos tipos de mercancías en diversas áreas geográficas. En segundo lugar, la forma técnica que adopta la división internacional que se caracteriza porque la empresa transnacional nueva, subdivide su proceso de producción en diferentes plantas sucursales localizadas en las diversas áreas geográficas del globo, estableciendo además una "original ventaja comparativa" de la especialización; así las fases productivas de uso

intensivo de capital se localizan en los países desarrollados y los procesos que ocupan intensivamente la fuerza de trabajo son trasladados a las economías donde la fuerza laboral es muy depreciada con respecto a su valor.

Cualquiera que sea la forma que adopte la nueva división internacional del trabajo, al enmarcarse como respuesta a la crisis del capitalismo y concretamente del capital monopolístico, lo que busca es transferir los costos de la crisis de los países más desarrollados al resto del mundo, especialmente a los países dependientes.

En este contexto, la modernización o industrialización tardía de algunas economías latinoamericanas, y concretamente del Ecuador, no es otra cosa que la extensión y ampliación de los circuitos internacionales de la reproducción ampliada del capital, buscando una mayor rentabilidad de su capital; así, **se inauguran patrones de acumulación, que en la dialéctica de su reproducción ampliada, se transforma en patrones permanentes de transferencia de excedentes acumulables.**

Así la acumulación de capital en los países capitalistas dependientes de "modernización tardía" tiene como finalidad la permanente transcendencia de excedente acumulable hacia los países desarrollados bajo diversas formas y a su vez en ese mismo proceso, en el plano interno la transferencia de excedente y capital, a la esfera improductiva debilitando de esa forma las fuentes de acumulación productiva y por lo tanto limitando cualquier posibilidad de desarrollo en su propia perspectiva capitalista.

En esa forma el desarrollo del capital en su forma productiva la consolidación del modo de producción capitalista en América Latina y concretamente en el Ecuador, antes que ser un avance en el desarrollo de la economía y de la sociedad, ha llevado a una profundización de los desequilibrios, una agudización de la lucha de clases y un incremento de la represión en todos los niveles. Es decir, la modernización de nuestra economía ha significado para todos nosotros, la inauguración de una crisis que cada vez se va profundizando más y más.

## b) Las contradicciones de la acumulación interna y la debilidad del capital como modalidad de desarrollo

La expansión del capital como la relación social general de producción al interior de la formación social ecuatoriana a partir de los años 60, tiene como marco internacional como anotamos anteriormente, la crisis del capitalismo mundial, factor que jugará un papel determinante en el carácter del desarrollo capitalista ecuatoriano; acompañado a su vez de un proceso contradictorio y desfazado de la acumulación originaria de capital.

En efecto, otro elemento explicativo del carácter estructural de la crisis del capitalismo ecuatoriano tenemos que ubicarlo en las condiciones históricas que hacen posible la existencia del capital como relación social general de producción tanto desde su punto de partida como también de su reproducción ampliada.

El proceso disolutivo del trabajo de sus condiciones naturales u objetivas y su conversión en mercancía para intercambiarse por dinero y valorizar al capital alcanza su mayor amplitud con el auge de la exportación bananera; que generó un mercado interno relativamente amplio tanto de mercancías como de fuerza de trabajo con la consiguiente monetarización de la economía ocasionando a su vez la ampliación del proceso de conversión del trabajo en trabajo asalariado por lo menos en los sectores más dinámicos de la economía como es el caso de las unidades productivas vinculadas a la agroexportación.

Así, el desarrollo del capital en su forma productiva que se manifiesta como el desarrollo industrial, en el caso del Ecuador, este proceso es el resultado en primer lugar, de una acumulación propia de capital como resultado de tres procesos convergentes:

a) Un proceso histórico de disolución del trabajo de sus condiciones materiales de realización que tiene como su inicio en la colonia y que tiene su más alto apogeo en el auge y la crisis de las exportaciones bananeras entre otros factores. Proceso que se manifiesta con la continua y permanente expropiación de los productos directos de la tierra y de sus instrumentos de trabajo convirtiendo a éstos en los potenciales asalariados que comenzaron a presionar permanentemente en el mercado de trabajo con los con-

siguientes efectos en el nivel de salarios.

- b) Un proceso de concentración de los medios de producción, a pesar de que gran parte del excedente es apropiado por el capital internacional en detrimento de la propia acumulación interna. El desarrollo del capital en su forma productiva en el país, caracterizado por su bajo grado de desarrollo, se da también en base al auge exportador tradicional, que genera excedentes acumulables que son transferidos al sector industrial; y, a su vez ha permitido el desplazamiento del sector artesanal como abastecedor del mercado interno.<sup>5</sup>
- c) La "maduración" definitiva del capitalismo tanto en Europa como en Estados Unidos y los inicios de una fase recesiva impredecible, inducirá a la "modernización" de nuestra economía y a la subordinación de ésta a las necesidades de acumulación de capital, a su vez que, en ese mismo proceso va a reproducirse en nuestro país las leyes del capitalismo.

Así pues queda marcada la particularidad del desarrollo del capitalismo ecuatoriano como un capitalismo dependiente que tiene su matriz definido en las propias condiciones históricas que lo configuran.

Desde luego que el desarrollo del capital como la nueva modalidad de "desarrollo" de la economía ecuatoriana, antes que resolver el conjunto de contradicciones que encuentra en su curso lo va a ir profundizando cada vez más, y no porque el capital sea incapaz de resolver algunas de sus contradicciones, sino que en este caso esas contradicciones son las que sustentan su carácter y determinan además su curso. Así encontramos que el capitalismo ecuatoriano, también por sus condiciones particulares internas, es desde sus inicios un capitalismo en "crisis"; que se manifiesta en el carácter de la circulación del capital, en el contenido de su reproducción ampliada, en concreto en la lógica de su propia acumulación.

De allí que es evidente que una vez iniciado el proceso de industrialización en la formación social ecuatoriana, el modo de producción capitalista se constituye a su vez en la forma predominante, y el capital como la nueva relación general de producción cuya finalidad última es el movimiento del valor que se valoriza. Pero las condiciones que hacen posible su

movimiento al encontrarse plagada de contradicciones van a distorsionar su funcionamiento y en consecuencia a debilitar el movimiento del valor entorpeciendo su valorización.

Así la acumulación comenzará a ser un proceso de subacumulación del capital en su forma productiva y un proceso de sobreacumulación para los capitales que actúan en el sector improductivo característica que se refuerza en cada "momento de crisis".

Es el uso improductivo del excedente el que determina que la acumulación productiva se traduzca en un proceso de subacumulación que significa en su tendencia el debilitamiento de las condiciones que hacen posible la creación de los fondos de acumulación.

La dependencia y la deuda externa lo que hacen es reforzar esta tendencia y por lo tanto profundizar la crisis del capitalismo ecuatoriano.

## ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS, ACUMULACION Y CRISIS

La explicación en parte, del proceso de subacumulación de capital en la economía ecuatoriana, especialmente en su forma productiva, debemos remitirnos al uso improductivo del excedente que queda en el plano interno y que se destina al consumo capitalista y a las ramas que conforman las actividades improductivas.

En el primer aspecto, el excesivo consumo del excedente como consecuencia imitación de hábitos de consumo propios de los países desarrollados que tienen niveles muy superiores de productividad e ingresos, acrecienta la subacumulación productiva del capital.<sup>6</sup>

Desde luego el uso irracional del excedente, vía consumo es realizado por un grupo minoritario de la sociedad; en detrimento de la acumulación productiva.

En efecto "la imitación" prematura de las pautas de consumo de los países desarrollados contribuye a reducir el ritmo de la acumulación y a reorientarlo indeseablemente. Nuestro capitalismo imitativo sólo puede reproducir aquellas pautas de consumo para una obligada minoría, contribuyendo a generar lo que Anibal Pinto ha denominado "caricatura de la

sociedad opulenta". Ni los niveles medios de productividad laboral, ni la diversificación del poder productivo regional, permiten ese despliegue excesivo del consumo. De aquí la indeseable comprensión de los ingresos reales de los estratos inferiores y la sesgada utilización de la capacidad para importar que deriva de nuestro carácter dependiente en el orden mundial.<sup>7</sup>

En el segundo aspecto, el excedente que se transfiere a las actividades improductivas también significa drenaje de excedente acumulable, aunque gran parte de este excedente se destine a facilitar el movimiento del capital en la circulación.

En efecto, el capital dinero y el capital mercancía como formas personificadas y materializadas actúan en la esfera de la circulación, y en cuanto actúan como capital su finalidad es su valorización. En cambio el capital cuando asume la forma de capital productivo actúa en la esfera productiva esto es fuera de la circulación. Pero debemos destacar, que la fuente del valor que valoriza a los tres tipos de capital se encuentra en la producción y es el capital productivo quien transfiere parte de su valorización, esto es la ganancia, al capital comercial y al capital financiero como ganancia comercial y como interés, resultado que tiene como base la división social que se establece entre las fracciones del capital, siendo el determinante el capital productivo en todo este proceso.

**El papel determinante del capital productivo en el conjunto del proceso cíclico del capital hace que a la acumulación y su expansión en el tiempo en forma ampliada esté condicionado por su movimiento continuo, cualquier desequilibrio de esta lógica que acabamos de anotar, significa que estamos frente a una crisis.**

En el caso del capitalismo ecuatoriano y sus crisis, que es lo que nos preocupa, encontramos que la acumulación y su reproducción ampliada está determinado y comandado por los capitales que actúan en la esfera de la circulación tanto interna como internacional.

En lo que atañe a los capitales que actúan en la circulación a nivel interno de nuestra economía, encontramos que este proceso se manifiesta de dos maneras aunque relacionados dialécticamente entre sí.

a) Que se da un proceso de subacumulación de capital pro-

ductivo en beneficio del capital invertido en las actividades improductivas, esto es finanzas y comercio concretamente.

b) Una transferencia relativamente grande de excedente acumulable que no guarda relación con el volumen del capital que actúa en la circulación.

En efecto, la transferencia del excedente de las actividades productivas a las actividades improductivas, y el uso que se hace del mismo por éstas, no guarda relación con el papel de la circulación del capital ni tampoco con la dimensión de los capitales invertidos en esta esfera.

CUADRO No. 1

EXCEDENTE BRUTO QUE SE APROPIAN LAS ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS Y SU PARTICIPACION EN EL PIB

ANOS	EXCEDENTE BRUTO o/o PIB
1974	36.3
1975	38.0
1976	37.7
1977	39.0
1978	39.3
1979	30.5
1980	41.6
1981	41.1
1982	41.2
1983	40.9

FUENTE: B.C.E. Cuentas Nacionales No. 6.

ELABORACION: Autor.

El volumen relativamente grande del excedente que apropián las actividades improductivas en relación a la masa de la "ganancia normal" que estos capitales deben apropiarse, es



decir determinado por la cuota general de ganancia, sobrepasa las "necesidades" de estos capitales en la apropiación de plusvalor como capitales de la circulación.

Esta característica hace que las actividades improductivas especialmente el comercio y las finanzas; en otros términos, el comercio tanto de mercancías como de dinero, se conviertan en las actividades de mayor rentabilidad del capital y en consecuencia en centros de atracción de excedente y de capitales de los sectores que conforman las actividades productivas, restando de esa forma capital y trabajo a la acumulación real.

Este fenómeno es coincidente con el ritmo de crecimiento del excedente de las actividades improductivas que crecen más rápidamente en comparación con el excedente de las actividades productivas.

CUADRO No. 2

EVOLUCION DEL EXCEDENTE DE LAS ACTIVIDADES PRODUCTIVAS E IMPRODUCTIVAS A PRECIOS DE 1975

ANOS	ACTIVIDADES PRODUCTIVAS	ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS	EXCEDENTE TOTAL
1975	- 1.3	5.3	0.8
1976	8.5	6.4	7.8
1977	4.1	13.6	7.2
1978	7.3	10.2	8.3
1979	4.8	5.8	5.1
1980	- 4.7	- 2.1	- 3.8
1981	12.4	6.4	10.2
1982	4.8	4.2	4.6
1983	8.5	9.3	8.7

FUENTE: B.C.E. Cuentas Nacionales No. 6.  
ELABORACION: Autor.

El fenómeno descrito estadísticamente nos demuestra que el crecimiento del excedente es más rápido en las actividades improductivas o actividades vinculadas con la circulación de capital. Resulta curioso si tomamos en cuenta el volumen del capital comparado con el capital invertido en las actividades productivas que es mucho más grande y además es el capital que juega un papel activo en el proceso de valorización.

Comparando los capitales invertidos en la producción y en la circulación encontramos que los segundos son evidentemente pequeños en relación con los primeros; pero, la lógica de la acumulación tiende a favorecer más a los capitales invertidos en la circulación ya que son los que se apropian de una cantidad mayor de excedente comparado con su tamaño relativo; así mismo, su ritmo de apropiación es muy superior a los capitales invertidos en las actividades productivas.

Esta modalidad de la acumulación de capital en la formación social ecuatoriana, desde el modo de producción capitalista fue el dominante, ha significado en su desarrollo la implementación de un proceso caracterizado por la apropiación cada vez mayor de capital y trabajo excedente por las actividades improductivas a los sectores productivos ocasionando como contrapartida el "debilitamiento" del capital que directamente se apropia de plusvalía.

Así el patrón de acumulación del capitalismo ecuatoriano enfocado desde la circulación, es un patrón de "desacumulación" del capital productivo en beneficio de la acumulación financiera y comercial.

Esta particularidad de la acumulación del capitalismo ecuatoriano no significa solamente el debilitamiento de los sectores productivos sino que ese "debilitamiento" tiene sus implicaciones en el nivel de la actividad económica, concretamente en el nivel de empleo y nivel de precios.

La "subacumulación" del capital productivo en beneficio del capital invertido en la circulación significa que la lógica del capital, en el caso de nuestra información social capitalista, no responde a los cánones del capitalismo clásico, cómo se conoce, y más bien **son estos límites y contradicciones de la acumulación lo que caracteriza el capitalismo ecuatoriano.**

Es de esperarse que esta modalidad de acumulación antes

que resolver las contradicciones de su lógica y del capitalismo en general, entendiéndolo que periódicamente coadyuvan a restablecer el sistema en lo "normal", lo que hace es profundizarlo, e inclusive acortar el tiempo histórico del sistema.

De allí que la crisis "actual" que vive la economía ecuatoriana es más persistente que las "anteriores" más profunda y compleja y que tiende a acentuarse más con la acción de los mecanismos de dirección económica.

El papel que juegan las actividades improductivas, en especial los capitales comercial y financiero que actúan en ellas, en la apropiación de excedente y en la atracción de capital productivo, en situaciones de "crisis coyunturales" este proceso se acelera llegando a límites "peligrosos" para el propio funcionamiento del sistema en su conjunto.

Sólo esta lógica de acumulación del capital, explica también, porque la política económica anti-crisis tiende a favorecer a los capitales que actúan en la circulación buscando mantener el nivel de las ganancias que éstos a costa de los capitales que actúan en la esfera productiva.

En resumen, la crisis del capitalismo ecuatoriano tiene que ser explicada más allá de los simples hechos coyunturales sean éstos nacionales o internacionales ya que muchos de sus síntomas rebasan al "período" coyuntural y son de una profundidad muy compleja. De allí que otra manera de explicar el problema es buscar en la matriz de la acumulación capitalista, es decir en su propio proceso de acumulación que como acabamos de anotar es un proceso que no se encuadra en los modelos del capitalismo clásico; y más bien, es un proceso de acumulación que tiende a debilitar su propia matriz por la generación de contradicciones cada vez más incontrollables.

## ANEXOS



**CUADRO 1**  
**PRODUCTO INTERNO BRUTO DE LAS RAMAS QUE ABARCA LA**  
**ACTIVIDAD PRODUCTIVA**  
**PRECIOS 1975 (Millones de sucres)**

ANOS	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
1. Agricultura	18.894	19.333	19.892	20.360	19.575	20.133	21.198	22.647	23.138	20.015
2. Petróleo y Minas	15.597	12.482	15.127	13.509	15.605	16.448	15.070	15.992	15.471	19.261
3. Industrias Manuf.	14.936	17.209	19.476	21.797	23.577	25.864	26.807	29.159	31.178	30.586
4. Electricidad	693	809	915	927	915	1.014	1.115	1.117	1.264	1.514
5. Construcción	5.585	5.988	6.415	6.573	6.903	6.853	6.906	7.239	7.193	6.331
6. (30) Hoteles	1.776	1.978	2.101	2.314	2.629	2.897	3.141	3.120	3.196	3.314
7. Transporte	5.326	6.169	6.944	8.003	8.616	9.314	10.038	10.517	10.841	10.881
	62.807	63.968	70.870	73.483	77.820	82.523	84.275	89.791	92.281	91.902

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.  
 ELABORACION: Lupe Lituma.

## CUADRO 2

REMUNERACION DE LOS EMPLEADOS DE LAS RAMAS DE LAS  
ACTIVIDADES PRODUCTIVAS EN VALORES CORRIENTES

	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
1. Agricultura	2,268	2,708	3,256	3,509	3,744	5,200	6,855	7,150	7,504	7,706
2. Minería	369	507	565	786	1,078	1,425	1,633	1,952	2,480	3,329
3. Industria	3,497	4,677	5,898	7,319	8,458	10,796	14,628	16,289	18,409	19,716
4. Electricidad	381	525	609	722	949	1,205	1,611	2,172	2,559	2,939
5. Construcción	2,893	4,044	5,977	6,651	7,412	8,096	12,279	12,639	14,917	14,784
6. (30) Hoteles	311	382	479	551	676	808	1,192	1,369	1,615	1,734
7. Transporte	1,815	2,199	2,781	3,039	3,326	3,831	5,678	6,106	6,830	7,508
<b>TOTAL</b>	<b>11,534</b>	<b>15,042</b>	<b>19,565</b>	<b>22,577</b>	<b>25,643</b>	<b>31,361</b>	<b>43,876</b>	<b>47,677</b>	<b>54,314</b>	<b>57,716</b>

FUENTE: B.C.E.; Cuentas Nacionales No. 6

ELABORACION: Lupe Lituma

## CUADRO 3

SALARIOS DEFLACTADOS A VALORES DE 1975 DE LAS RAMAS QUE  
CONFORMAN LAS ACTIVIDADES PRODUCTIVAS

ANOS	Salarios Nominales	Deflactor Implícito	Salario Real a Valores
1974	11,543	87.2	13,237
1975	15,042	100.0	15,042
1976	19,565	110.0	17,786
1977	22,577	124.0	18,207
1978	25,643	138.7	18,488
1979	31,361	154.2	20,351
1980	43,876	175.4	25,014
1981	47,677	205.4	23,211
1982	54,314	241.2	22,518
1983	57,716	355.3	16,244

FUENTE: B.C.E.; Cuentas Nacionales No. 6.

ELABORACION: Lupe Lituma.

CUADRO 4  
EXCEDENTE DE LAS ACTIVIDADES PRODUCTIVAS  
A PRECIOS DE 1975

AÑOS	PIB de las Actividades	Salarios Reales Deflactados	Excedente
1974	62.807	13.237	49.570
1975	63.968	15.042	48.926
1976	70.870	17.786	53.084
1977	73.483	18.207	55.276
1978	77.820	18.488	59.332
1979	82.523	20.351	62.172
1980	84.275	25.014	59.261
1981	89.791	23.211	66.580
1982	92.281	22.518	69.763
1983	91.902	16.244	75.658

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6

ELABORACION: Lupe Lituma.

CUADRO 5  
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) DE LAS RAMAS DE LA ACTIVIDAD IMPRODUCTIVA  
A PRECIOS DE 1975 (Millones de sucres)

	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
24. Comercio	13.183	14.971	15.828	17.752	18.875	19.965	21.648	21.912	21.902	18.424
27. Serv. Financieros	2.591	2.688	3.040	3.450	4.010	4.303	5.725	5.711	5.735	6.165
28. Alq. vivienda	5.293	5.499	5.702	5.931	6.162	6.327	6.530	6.722	6.909	6.997
29. Serv. Prestados	2.726	3.050	3.366	4.322	4.450	4.848	5.439	5.841	6.089	6.015
31. Serv. Hogares	4.371	4.509	5.129	5.809	6.445	6.930	7.612	8.240	8.726	9.027
32. Serv. Gubernam.	8.319	9.640	10.914	11.056	11.926	12.557	13.709	14.000	14.234	14.405
33. Serv. domestico	537	558	579	602	627	651	675	688	695	704
<b>TOTAL</b>	<b>37.019</b>	<b>40.915</b>	<b>44.558</b>	<b>48.922</b>	<b>52.495</b>	<b>55.581</b>	<b>61.338</b>	<b>63.114</b>	<b>64.380</b>	<b>61.737</b>

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.

ELABORACION: Lupe Lituma.

## CUADRO 6

REMUNERACION DE LOS EMPLEADOS DE LAS RAMAS QUE CONFORMAN  
LAS ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS EN VALORES CORRIENTES

	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
24. Comercio	2.138	3.269	4.044	5.112	6.102	7.120	10.507	11.790	13.195	14.145
27. Serv. Financieros	977	1.298	1.603	2.147	2.803	3.742	4.811	6.259	7.868	9.885
28. Alq. vivienda	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
29. Serv. Prest. a Emp.	434	600	756	856	964	1.230	1.807	2.018	2.310	2.525
31. Serv. Hogares	1.227	1.640	2.158	2.384	2.670	3.169	4.347	4.789	5.368	5.691
32. Serv. Gubernam.	7.266	9.640	11.794	13.631	15.348	17.388	26.590	30.985	36.449	42.879
33. Ser. Domésticos	468	558	715	743	801	1.133	1.724	1.757	1.924	2.331
<b>TOTAL</b>	<b>12.510</b>	<b>17.005</b>	<b>21.070</b>	<b>24.873</b>	<b>28.688</b>	<b>33.782</b>	<b>49.786</b>	<b>57.598</b>	<b>67.114</b>	<b>77.456</b>

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.  
ELABORACION: Lupe Lituma.

## CUADRO 7

SALARIOS DEFLACTADOS DE LAS ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS  
A 1975, EN BASE AL DEFLACTOR IMPLICITO DEL  
CONSUMO DE HOGARES

AÑOS	Remuneraciones	Deflactor Implícito Consumo	Salarios deflactados a 1975 (Salario Real)
1974	12.510	87.2	14.346
1975	17.005	100.0	17.005
1976	21.070	110.0	19.155
1977	24.873	124.0	20.059
1978	28.688	138.7	20.683
1979	33.782	154.1	21.922
1980	49.786	175.4	28.384
1981	57.598	205.4	28.042
<b>1982</b>	<b>67.114</b>	<b>241.2</b>	<b>27.825</b>
<b>1983</b>	<b>77.456</b>	<b>355.3</b>	<b>21.800</b>

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.  
ELABORACION: Lupe Lituma.

CUADRO 8  
EXCEDENTE DE LAS ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS  
PIB - SALARIOS DEFLACTADOS

ANOS	PIB de las Actividades Improductivas	Salarios Reales (Deflactados precio 1975)	Excedente
1974	31.019	14.346	22.673
1975	40.915	17.005	23.910
1976	44.558	19.155	25.403
1977	48.922	20.059	28.863
1978	52.495	20.683	31.810
1979	55.581	21.922	33.659
1980	61.338	28.384	32.954
1981	63.114	28.042	35.072
1982	64.380	27.825	36.555
1983	61.737	21.800	39.937

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.

ELABORACION: Lupe Lituma.

CUADRO 9  
PARTICIPACION PORCENTUAL DEL EXCEDENTE BRUTO DE LAS  
ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS EN EL PIB  
(Valores constantes en millones de sures)

ANOS	PIB (pe)	Excedente Bruto Act. Improduct.	Participación Porcentual o/o
1974	102.046	37.019	36.3
1975	107.740	40.915	38.0
1976	117.679	44.558	37.9
1977	125.369	48.922	39.0
1978	133.632	52.495	39.3
1979	140.718	55.581	39.5
1980	147.622	61.338	41.6
1981	153.443	63.114	41.1
1982	156.136	64.380	41.2
1983	150.931	61.737	40.9

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.

ELABORACION: Lupe Lituma.

## CUADRO 10

VOLUMEN TOTAL DE EXCEDENTE GENERADO EN LA ECONOMIA ECUATORIANA Y  
DISTRIBUIDA ENTRE ACTIVIDADES PRODUCTIVAS E IMPRODUCTIVAS  
A PRECIOS DE 1975

AÑOS	Excedente de Actividades		TOTAL
	Productivas	Improductivas	
	o/o	o/o	o/o
1974	49.578	68.6	22.673
1975	48.926	67.2	23.880
1976	53.084	67.6	25.403
1977	55.276	65.7	28.863
1978	59.332	65.1	31.811
1979	62.172	64.9	33.659
1980	59.261	64.3	32.954
1981	66.580	65.5	35.072
1982	69.763	61.0	36.555
1983	75.658	65.5	39.937

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.  
ELABORACION: Lupe Lituma.

CUADRO 11  
EVOLUCION DEL EXCEDENTE DE LAS ACTIVIDADES PRODUCTIVAS  
E IMPRODUCTIVAS (a precios de 1975)

AÑOS	Act. Productivas		Act. Improductivas		Excedente Total
	Δ o/o	Δ o/o	Δ o/o	Δ o/o	
1974					
1975	- 1.3		5.3		0.8
1976	8.5		6.4		7.8
1977	4.1		13.6		7.2
1978	7.3		10.2		8.3
1979	4.8		5.8		5.1
1980	- 4.7		- 2.1		- 3.8
1981	12.4		6.4		10.2
1982	4.8		4.2		4.6
1983	8.5		9.3		8.7

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.  
ELABORACION: Lupe Lituma.



## CUADRO 12

PARTICIPACION PORCENTUAL DEL PIB DE LAS RAMAS DE LAS ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS  
EN EL TOTAL DEL PIB DE LAS ACTIVIDADES IMPRODUCTIVAS (Valores de 1975)

	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
24. Comercio	35.6	36.6	35.5	36.3	35.9	35.9	35.3	34.7	34.0	29.8
27. Serv. Financiero	7.0	6.6	6.8	7.1	7.6	7.7	9.3	9.0	8.9	9.9
28. Alq. de vivienda	14.3	13.4	12.8	12.1	11.7	11.4	10.6	10.6	10.7	11.3
29. Serv. Prest. Emp.	7.4	7.4	7.5	8.8	8.5	8.7	8.9	9.2	9.4	9.7
31. Serv. a los Hog.	11.8	11.0	11.5	11.9	12.3	12.5	12.4	13.1	13.5	14.6
32. Serv. Gubernam.	22.5	23.6	24.5	22.6	22.7	22.6	22.3	22.2	22.1	23.3
33. Serv. Doméstico	1.4	1.4	1.3	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.0	1.1
TOTAL	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.  
ELABORACION: Lupe Lituma.

## CUADRO 13

TASAS DE CRECIMIENTO DEL PIB DE LAS RAMAS QUE CONFORMAN LAS ACTIVIDADES  
IMPRODUCTIVAS A PRECIOS DE 1975

	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
24. Comercio	11.0	13.6	5.7	12.2	6.3	5.8	8.4	1.2	0.0	-15.9
27. Serv. Financieros	22.0	3.7	13.1	13.5	16.2	7.3	33.0	-0.2	0.4	7.5
28. Alq. vivienda	3.5	3.9	3.7	4.0	3.9	2.7	3.2	2.9	2.8	1.3
29. Serv. Prest. a Emp.	19.5	11.9	10.4	28.4	3.0	8.9	12.2	7.4	4.2	-1.2
31. Serv. Hogares	7.3	3.2	13.8	13.3	10.9	7.5	9.8	8.3	5.9	3.4
32. Serv. Gubernam.	29.1	15.9	13.2	1.3	7.9	5.3	9.2	2.1	1.7	1.2
33. Serv. Doméstico	4.9	3.9	3.8	4.0	4.2	3.8	3.7	1.9	1.0	1.3

FUENTE: B.C.E.: Cuentas Nacionales No. 6.  
ELABORACION: Lupe Lituma.

## NOTAS

1. Vázquez P. "Ecuador Capitalismo y Crisis". Ed. IDIS, Pág. 176.
2. Obra citada.
3. Quijano A. "Imperialismo y clase obrera en América Latina". Pág. 159.
2. Idem.
5. Fasara A. y Fernández J. Revista Economía y Política No. 1. Universidad de Cuenca. Pág. 53.
6. Di Filippo A. Uso social del excedente. Revista Cepal No. 24. Pág. 117.
7. Idem. Pág. 129.

## CRISIS DE LA INVERSION

Miguel Cordero Díaz

### I. LA INVERSION PRODUCTIVA AL AMPARO DEL PETROLEO

La década de los años 70, y fundamentalmente la etapa que se inició en 1972 con la explotación y la exportación del petróleo, dio lugar a una expansión considerable de la inversión total, tanto pública como privada. Entre 1972 y 1978 esta variable crece a una tasa promedio de 10.8 o/o. La inversión se ve robustecida por el gran volumen de los proyectos públicos, la dinamia conferida al proceso de industrialización, la modernización progresiva del sector agrícola, el desarrollo de las actividades vinculadas al financiamiento, el incremento en los valores de exportación de un grupo de productos agro-tropicales, productos del mar y ciertos bienes manufacturados.<sup>1</sup>

El Cuadro 1, presentado en anexo, demuestra el comportamiento de esta variable y la magnitud que alcanza entre 1972 y 1978. Las cifras indican también la importancia que en la Formación Bruta de Capital Fijo (FBCF) tienen las áreas productivas de la economía y el Sector de las Administraciones Públicas.

En este período se produce también a una mayor participación del Estado en la vida económica, como elemento dinamizador —en algunos casos— de la actividad privada y como partícipe directo —en otros— en proyectos de inversión de gran magnitud.

### 1. La inversión industrial y el papel del Estado

La participación del Estado, sin embargo, no obedece solamente al afán de modernización de la economía ecuatoriana, sino también al propósito manifiesto —en especial en el gobierno de Rodríguez Lara— de convertir a la actividad industrial en el eje fundamental del proceso de acumulación y, como necesario complemento, oponer la naciente burguesía industrial a los otros grupos burgueses que, tradicionalmente, constituyeron el principal poder económico y político del país.

Es así como el sector industrial y consiguientemente los grupos burgueses vinculados a esta actividad, recibieron innumerables beneficios, excenciones y estímulos que contribuyeron a impulsar un estilo de desarrollo que debía basarse tanto en el crecimiento de las actividades manufactureras, como en su necesario complemento, el proceso de urbanización de los más grandes centros poblados del país. El modelo de industrialización se complementa además por la gran disponibilidad de mano de obra en los centros urbanos, fruto de una estrategia diferencial en materia salarial, aplicada para los salarios urbanos y rurales.<sup>2</sup>

La industria contó con los elementos más propicios para impulsar su desarrollo. La política de fomento industrial utilizó todos los mecanismos posibles para favorecer un rápido proceso de acumulación en la actividad. Se utilizaron instrumentos tributarios, arancelarios, proteccionistas, salariales y, como factor importante y decisivo, el crédito preferencial, elemento que contribuyó notablemente a definir el perfil de la industria ecuatoriana.

En efecto, el crédito fácil y la posibilidad de endeudamiento bajo condiciones absolutamente ventajosas y con tasas de interés reales negativas, condujo a la actividad industrial a utilizar este mecanismo para desarrollar proyectos de

inversión industrial con marcada preferencia al uso intensivo de capital. La manufactura pudo, y de hecho logró, incorporar las últimas innovaciones tecnológicas en bienes de capital y en procesos ahorradores de mano de obra. De acuerdo con datos ofrecidos por Mario Rosales<sup>3</sup>, el estrato fabril de la manufactura en 1977 aportó con el 77 o/o del producto total de la industria, y absorbió únicamente el 30 o/o del empleo ocupado en la actividad.

La disponibilidad de crédito condujo, además a la consolidación de empresas fuertemente dependientes de materias primas extranjeras que preferían operar con insumos provenientes del exterior. A esta situación contribuyeron, además, las políticas proteccionistas y de excenciones arancelarias y también la estabilidad cambiaria que caracterizó a todo el período de expansión industrial.

La industria, en definitiva, es acreedora de una especial atención por parte de los regímenes militares y se desarrolla al amparo de una política diseñada para su beneficio y para el surgimiento de un sector de la burguesía "moderna" que debía tomar el mando de la política y la economía del país, respaldando el proyecto "nacionalista revolucionario" de Rodríguez Lara. Sin embargo, esta fracción de la burguesía no llegó nunca a emerger como tal y menos aún a intentar siquiera relegar posiciones a la vieja y rancia oligarquía nacional. De otro lado, el particular modelo de "desarrollo industrial" tuvo efectos directos y favorables en la acumulación en el sector por un breve período de tiempo. El peculiar desarrollo del sector, lleva, más bien, inmersos los gérmenes de su posterior crisis.

### Condicionantes de la inversión industrial

Ciertamente la industria nacional obtiene, en su corto período de auge, elevados niveles de rentabilidad, gran penetración tecnológica, importantes montos de inversión. Pero, al aflorar la crisis, es el sector productivo que menor capacidad de respuesta tiene. En forma general se podría decir que los puntos de apoyo de la industria, que se desmoronan cuando empieza la crisis, son, entre otros, los siguientes:

- a) **La demanda creada por la integración subregional:** Los países integrantes del pacto andino acogieron la producción exportable del Ecuador, mientras existió cierto ritmo expansivo en sus economías. Al sentir la crisis, los aliados del Ecuador recurren al proteccionismo, a la prohibición de importaciones y a otras medidas características de una estrategia estabilizadora. Las exportaciones industriales ecuatorianas que lograron cierta importancia al amparo de las decisiones del Acuerdo de Cartagena, sufrieron un fuerte golpe, antes aún de que la crisis se haga y tenga efectos en otros sectores de la economía ecuatoriana.
- b) **Una aparente estabilidad cambiaria:** El tipo de cambio se fijó durante la década de los años setenta a un nivel que no reflejaba la paridad real del sucre frente al dólar, en virtud del considerable aumento de los niveles de precios domésticos. La cotización pudo mantenerse, sin embargo, a niveles bajos, por la afluencia continua de divisas provenientes tanto de las exportaciones como del endeudamiento externo (utilizado "agresivamente" a partir de 1976). Este hecho, a más de operar en "contra de un proceso amplio de sustitución de importaciones"<sup>4</sup> creó falsas expectativas sobre la permanente disponibilidad de insumos extranjeros para la industria en condiciones ventajosas.
- c) **La expansión del consumo de las capas medias.** Como uno de los efectos del modelo de "modernización" de la producción y del Estado, se produce el crecimiento de los estratos de ingresos medios, ubicados fundamentalmente en los sectores urbanos y vinculados a actividades creadas por el propio proceso de urbanización. Las capas medias se constituyeron en el mercado mayoritario de los productos manufacturados por la industria sustitutiva. Con los primeros síntomas de la crisis, los sectores de estos niveles de ingresos retraen fuertemente su consumo y las empresas empiezan a acumular stocks de difícil realización.
- d) **La disponibilidad de financiamiento:** El apoyo al proceso

de industrialización a partir de la estrategia estatal se canalizó, entre otros mecanismos, mediante crédito a bajas tasas de interés. El inicio de las exportaciones de manufacturas dio lugar, inclusive, a la creación de mecanismos para financiar las exportaciones. En los últimos años de la década, sin embargo, el sector privado recurrió en forma preferente al crédito externo, hábilmente canalizado por los intermediarios financieros nacionales. La crisis de la deuda externa y las modificaciones en la paridad cambiaria convierten al endeudamiento privado en uno de los principales elementos de inestabilidad que contribuye a aumentar la difícil situación de la actividad industrial.

## 2. La inversión y la producción agropecuaria

A diferencia de lo acontecido con la actividad industrial, durante la etapa de auge petrolero disminuyó notablemente la importancia del sector agrícola. Esta actividad reduce de manera importante su participación en el producto y en el empleo y decrece también el porcentaje de población dedicada a estas actividades (ver cuadro No. 2).

Sin embargo, la visión global de las cifras esconde una realidad: la diferenciación de subsectores de producción agropecuaria que responden a una dinámica y a un proceso de acumulación diferentes.<sup>5</sup> Mientras la producción para el consumo interno se estanca o, en algunos casos, disminuye, aquella que se destina a la exportación (a excepción del banano) o que va a constituirse en materia prima para procesos agroindustriales, crece significativamente.

En el agro, durante la década del 70, se acelera también el proceso de modernización, al amparo de una voluntad manifiesta de los diferentes gobiernos desde el decenio anterior. Este proceso, sin embargo, se hace presente de manera preferencial en las empresas agrícolas. Las primeras en transformarse, tempranamente, habían sido las dedicadas a la producción del banano. En la época petrolera el capitalismo se consolida también a la sierra —en especial a las haciendas ganaderas— y pasa hasta el oriente, región en la cual se realizan grandes plantaciones agrícolas para atender a las demandas

industriales (té, palma, madera, etc.).

### **Determinantes de la inversión agropecuaria**

La inversión en las actividades agropecuarias en este período está fundamentalmente definida por los siguientes aspectos:

a) **La política estatal:** La acción del Estado, tendiente a favorecer al desarrollo de las actividades agropecuarias puede ser definida a través de cuatro líneas principales: política crediticia; obras de infraestructura básica y asistencia técnica; mecanismos de comercialización; y, marco legal. En la década del 70 encontramos que el crédito se destinó a unidades productivas modernas o a plantaciones agrícolas de gran magnitud que tenían acceso a las instituciones bancarias. Según datos de Rob Vos en 1974 el 60 o/o del crédito otorgado al sector se lo había concedido a unidades productivas mayores a 20 hectáreas, que, a su vez, constituían el 12 o/o del total de unidades productivas agrícolas (UPA).<sup>6</sup>

Las obras de infraestructura como caminos vecinales, canales de riego, silos y bodegas, se orientaron también a beneficiar en mayor medida a unidades agrícolas de mediana y gran extensión. En canales de riego, por ejemplo las unidades de producción pequeñas (de menos de cinco hectáreas) que equivalen al 70 o/o de las UPA están atendidas solamente por el 15 o/o del total de riego existente en el área agrícola del país.

La asistencia técnica realizada por instituciones estatales como el MAG o el INIAP, se ha destinado también a las empresas agrícolas que son las únicas capaces de recibir la tecnología que se entrega con la asistencia ya que ésta requiere de especiales condiciones en materia de infraestructura, mecanización, etc.<sup>7</sup> Un panorama similar se puede observar en lo que tiene que ver con los mecanismos de comercialización adoptados por el Estado.

Todo el cuerpo de leyes y decretos relacionados con la actividad agropecuaria, ha tendido a favorecer el proceso de modernización y desarrollo capitalista en el agro.

Desde el "modelo embrionario" de empresa capitalista presentado en la primera Ley de Reforma Agraria (1964), hasta el modelo estrictamente capitalista diseñado en la Ley de Fomento Agropecuario (1979), el afán permanente de los gobiernos de turno ha constituido el impulso de una acelerada modernización capitalista, que llegó incluso a transformar los objetivos sociales de Reforma Agraria en proyectos microempresariales a través del Desarrollo Rural.<sup>8</sup>

- b) **La expansión de las capas medias y los cambios en sus patrones de consumo:** Un considerable porcentaje de la producción agropecuaria proveniente de las empresas capitalistas se destinó, directa o indirectamente, al consumo de los sectores de ingresos medios, robustecidos con la modernización capitalista. La producción para cubrir esta demanda es importante en la actividad pecuaria de la sierra (carne y productos lácteos), en la actividad avícola, en la producción de oleaginosas y materias primas para la agroindustria.
- c) **La dependencia del exterior:** Al igual que la industria sustitutiva, la actividad agropecuaria amplió, en la década de los años 70, su dependencia con el exterior, debido, fundamentalmente, al propio proceso de modernización. Efectivamente, la profundización capitalista en el agro trajo consigo la incorporación de tecnología moderna y la creciente necesidad de insumos (pesticidas, fungicidas, fertilizantes) provenientes del exterior. El proceso se pudo llevar adelante, como sucedió también con la manufactura, gracias a la disponibilidad de divisas y al mantenimiento de la paridad cambiaria estable.
- d) **La proletarianización y pauperización del campesinado:** Como requisito indispensable para llevar adelante el proceso de industrialización, el Estado aplica una política diferente en materia salarial, para las remuneraciones urbanas y rurales. Así, mientras el salario mínimo vital (que constituye la base para la remuneración urbana) crece tanto en términos nominales como reales, el salario del trabajador agrícola de la sierra y de la costa recibe un tratamiento di-

ferente (ver cuadro No. 3). La motivación principal de esta diferenciación en materia salarial constituye la necesidad de contar con un flujo migratorio del campo a la ciudad que posibilite el desarrollo industrial.<sup>9</sup> Esta política permitió, en el agro, la disponibilidad de mano de obra barata para las empresas agropecuarias. A más de ello, el propio perfil de desarrollo del sector agrícola, conduce a la pobreza de amplios sectores de campesinos que tienen como base de su sustento la producción agropecuaria.

En definitiva, el período petrolero provoca también en el agro la modernización capitalista que se la lleva adelante al amparo de políticas estatales favorables y bajo la presencia de condiciones económicas convenientes que, al iniciarse la crisis, se vuelven notoriamente adversas.

## II. LA INVERSIÓN PRODUCTIVA EN LA CRISIS

Al presentarse la crisis en la economía ecuatoriana en el presente decenio, sus efectos se expanden por toda la actividad económica. Uno de los elementos que mayor impacto negativo recibe es la inversión, aquella variable que había tenido una evolución dinámica en la década anterior.

El sector público restringe sus proyectos de inversión pública, mientras el sector privado busca la posibilidad de colocar los excedentes generados en la dinámica acumulación de los años anteriores, en actividades de fácil rentabilidad. La inversión productiva disminuye en la crisis, mientras se sitúa en actividades improductivas. Según información de la Superintendencia de Compañías, la inversión total registrada en 1982 (equivalente a 515 millones de sucres), se destinó a los siguientes sectores:

Sector	Porcentaje del total
Agricultura	10.5 o/o
Comercio	24.3 o/o
Industria	14.0 o/o

Servicios	39.8 o/o
Otros	6.4 o/o

En la crisis, tanto la inversión manufacturera como la agropecuaria se trasladan hacia actividades improductivas, hacia aquellas que mantienen y aún aumentan su rentabilidad. Sin embargo, los dos sectores productivos continúan recibiendo inversión, en especial en aquellas ramas que permiten alta rentabilidad, facilidad en la recuperación de la inversión, posibilidad de aprovechar los beneficios y estímulos que aún se mantenían. De modo general puede señalarse la inversión se realiza en las siguientes actividades:

a) **Actividades vinculadas a la elaboración de productos básicos.** Tanto en la industria como en la agricultura en la crisis no disminuyen la importancia de las actividades que se dedican a la producción de productos que se pueden destinar a la satisfacción de las necesidades básicas de la población. Esto es más cierto por el lado de la industria, puesto que, como consecuencia del desarrollo de la actividad industrial en la década anterior, la población ha incluido en su canasta de consumo básico una gran cantidad de artículos manufacturados. La agricultura productora de bienes para la canasta de consumo básico, había reducido considerablemente su producción en la década anterior y, en la presente, con la crisis no puede recuperarse. Sin embargo, la agricultura que proporciona bienes para la producción industrial de alimentos, sí evoluciona notablemente.

b) **Actividades monopólicas o con alta participación en la oferta.** En este tipo de actividades pueden incluirse en general aquellas que controlan en gran medida el mercado y que, por consiguiente, pueden imponer precios que les permitan defender sus niveles de ganancia frente a una restricción generalizada del consumo.

En el país las empresas monopólicas están presentes tanto en la agricultura como en la industria y muchas veces sus intereses se encuentran fuertemente integrados a nivel de las dos actividades. Esto les permite llevar adelante estrategias combinadas de protección de sus niveles

de rentabilidad, actuando a través de los precios que pueden ser fijados a su entera voluntad.

**c) Actividades en las que participa la inversión extranjera.**

En las empresas agrícolas o industriales que han recibido inversión extranjera es importante la utilización de tecnologías modernas que permiten una alta productividad. Las unidades productivas de este grupo —tanto manufactureras como agropecuarias— tienen costos de producción muy bajos, si se las compara con el promedio nacional. Eso les ayuda, en medio de la crisis, a mantener sus ganancias y a ampliar inclusive su participación en el mercado al disminuir la posibilidad de competencia de empresas que no han desarrollado similares avances tecnológicos. De otro lado, las empresas de este tipo, pueden incrementar los precios de venta de sus productos, aún por debajo del promedio de precios interno, sin que sus ganancias se vean mayormente afectadas.

En definitiva las empresas modernas que han recibido inversión extranjera y que han incorporado tecnologías desarrolladas, en la crisis, están en capacidad de lograr mayor producción y son importantes receptoras de la inversión en este período.

**d) Actividades cuyos productos se destinan a la exportación.**

En la economía ecuatoriana, la estrategia de superación de la crisis se orientó primordialmente, a la estabilización del sector externo, a través de la búsqueda de equilibrio de la Balanza de Pagos. Por esta razón las actividades orientadas a la exportación han sido, en este período, aquellas que se han beneficiado de una estrategia diseñada para promover las exportaciones.

Especialmente estas empresas reciben beneficios como reducción de impuestos a las exportaciones, certificados de abono tributario, crédito preferencial. Sin embargo, el mayor estímulo a estas actividades ha sido, sin duda, la continua modificación en el tipo de cambio, lo que les ha permitido obtener mayores ingresos por sus productos de exportación.

Esta estrategia, a pesar de los esfuerzos gubernamentales, no ha logrado una mayor dinamización de las acti-

vidades de exportación, por cuanto la exportación depende cada vez más de factores que están fuera del control nacional, como son, de manera principal, la fijación de precios externos y las políticas proteccionistas aplicadas por la mayoría de países.

En forma general podría señalarse que la crisis traslada la inversión productiva hacia sectores que pueden proporcionar mayor rentabilidad y menor riesgo, como son, en especial, las actividades comerciales y financieras. Una buena parte de la inversión que podía destinarse a la producción, sale del país, alimentando la fuga de capitales. Sin embargo, existen ramas y sectores al interior de las actividades productivas que continúan siendo receptoras de importantes montos de inversión. En estos casos, la inversión busca asegurar su rentabilidad y defender sus ganancias a través de varios mecanismos, de los cuales el más importante es, sin duda, el incremento de los precios de venta de sus productos.

### III. REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

ACOSTA, Alberto y otros (1982): "Ecuador: El mito del desarrollo", Ed. El Conejo, Quito.

BOCCO, Arnaldo (1983): "Ecuador, Política económica y estilos de desarrollo en la fase de auge petrolero (1972-78)" en *Desarrollo Económico, Revista de Ciencias Sociales*, Vol. 22, No. 88, Buenos Aires.

CARRASCO, Adrián y otros (1984): "Ecuador: capitalismo y crisis", IDIS, Cuenca, 1.

CEPAL (1979): "Ecuador: Desafíos y logros de la Política Económica en la fase de expansión petrolera", Cuaderno de la CEPAL No. 25, Santiago de Chile.

MARTINEZ, Luclano y otros (1983): "Ecuador: presente y futuro", Ed. El Conejo, Quito.

VOS, Rob (1985): "El modelo de desarrollo y el sector agrícola en Ecuador, 1965-1982" en *El Trimestre Económico*, Vol. LII, No. 208, México.

ANEXOS



CUADRO 1  
Oferta y demanda global  
(Millones de Sucres de 1979)

Concepto	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978
1. Oferta									
1.1. PIB	34.659	36.377	38.991	46.547	50.221	52.716	56.460	59.856	63.045
1.2. Importaciones	6.666	7.380	6.493	6.706	11.263	11.734	11.416	12.614	12.234
Total	41.325	43.757	45.484	53.253	61.484	64.450	67.876	72.470	75.279
2. Demanda									
2.1. Consumo total	28.483	30.184	31.150	34.447	40.380	43.477	45.607	51.197	52.583
2.1.1. Administ. Pública	4.586	4.564	4.723	5.758	7.780	8.799	8.696	9.909	10.159
2.1.2. Hogares	23.897	25.620	26.427	28.689	32.600	34.648	36.911	41.288	42.424
2.2. FBCF (TOTAL)	5.211	7.025	6.210	7.132	9.339	11.113	11.032	12.099	11.876
2.2.1. Resto de agentes	4.056	5.395	5.202	5.096	6.896	8.381	8.034	8.396	8.048
2.2.1.1. Construcción	1.572	2.475	1.813	1.670	2.120	2.040	2.336	2.578	2.412
2.2.1.2. Productiva	2.484	2.920	3.389	3.426	4.776	6.341	5.698	5.791	5.636
2.2.2. Administ. Públicas	1.155	1.630	1.008	2.036	2.443	2.732	2.998	3.730	3.828
2.3. Variac. Existencias	2.510	810	415	1.595	1.494	319	692	- 394	- 36
2.4. Exportaciones	5.121	5.738	7.709	10.079	10.271	9.571	10.545	9.568	10.856
Total	41.325	43.757	45.484	53.253	61.484	64.450	67.876	72.470	75.279

FUENTE: Banco Central del Ecuador: Cuentas Nacionales.

## Crecimiento y estructura de la producción y el empleo por clase de actividad económica (1965 - 1980)

Actividad económica	Distribución sectorial			Distribución sectorial			Tasa de Crecimiento (o/o)					
	1965	1971	1980	1965	1971	1980	1965-71	1971-80	1965-71	1971-80		
	Valor agregado (o/o)			Empleo (o/o)			Producción			Empleo		
1. Agricultura	27.4	26.0	15.3	57.7	55.8	49.8	4.0	2.9	3.0	7.4		
2. Petróleo y otras minas	-1.3	-3.6	10.2	0.2	0.2	0.3	24.7	42.8	2.4	5.4		
3. Manufactura	16.2	17.9	19.4	11.0	10.3	10.9	6.6	10.2	2.5	3.6		
4. Construc. y obras públ.	6.9	8.0	5.0	3.6	3.8	4.7	7.5	3.5	6.7	5.9		
5. Electricidad, gas y agua	0.6	0.8	0.9	0.4	0.4	0.5	9.5	9.9	6.8	7.1		
6. Transporte y comunicac.	4.8	6.3	7.2	3.0	2.5	2.5	9.6	10.8	4.9	2.7		
7. Comerc., hoteles y restaur.	18.1	18.4	17.3	6.6	8.3	10.4	5.2	8.4	4.4	5.8		
8. Servicios gubernamentales	8.6	9.2	9.9	n.a.	n.a.	n.a.	6.1	10.0		6.0		
9. Servicios financieros	10.6	10.4	9.0	17.5	0.9	1.1	5.2	7.6	3.4	6.2		
10. Otros servicios	6.4	6.6	5.8	17.8	19.8	2.4	7.7			4.4		
PIB (p.p.)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0			3.3	2.9		
Total Empleo												

FUENTE: Bos (1985).

## CUADRO 3

## Evolución de los salarios deflactados con el índice de precios de alimentación

Año	Salarios Anuales			Índice de precios	Salario Real			Índice Salarios		
	Sierra	Costa	Mínimo nominal		Sierra	Costa	Mínimo nominal	Sierra	Costa	Mínimo nominal
1970	450.0	600.0	600	100.0	450.0	600.0	600.0	100.0	100.0	100.0
1971	450.0	600.0	750	107.8	417.4	556.6	695.7	92.8	92.8	116.0
1972	450.0	600.0	750	119.0	378.2	504.2	630.3	84.0	84.0	105.1
1973	450.0	600.0	750	139.8	321.8	429.1	536.4	71.5	71.5	89.4
1974	712.5	826.5	1.250	184.4	286.4	467.7	677.8	85.9	78.0	113.0
1975	712.5	862.5	1.500	215.1	331.2	400.9	697.4	73.6	66.8	116.2
1976	960.0	1.080.0	1.750	236.4	406.0	456.9	740.3	90.2	76.1	123.3
1977	960.0	1.080.0	1.750	270.8	354.5	398.8	646.2	78.8	66.4	107.7
1978	960.0	1.080.0	1.750	305.0	314.8	354.0	573.8	70.0	59.0	95.6

FUENTE: Bocco (1983).

## NOTAS

1. Al respecto se puede consultar a Bocco (1983)
2. Revisar el Cuadro 3. Bocco (1983), pgs. 487-490.
3. Rosales (1982), "Crecimiento Económico, Urbanización y Pobreza" en Acosta, A. y otros (1982), pg. 139.
4. Bocco (1983), pg. 492.
5. Sobre la diferenciación de subsectores al interior de la producción agropecuaria puede consultarse a Chiriboga, M. "La pobreza rural y la producción agropecuaria" en Acosta, A. y otros (1982), pgs. 106-116. Igual diferenciación adopta Bos, R. (1985).
6. Bos, R. (1985).
7. Ver Martínez, L. (1983) "Capitalismo Agrario: Crisis e impacto social", en Martínez L. y otros (1983), pg. 66.
8. Martínez, L. (1983), pgs. 43-45.
9. Bocco, A. (1983), pg. 489.

## LOS PRECIOS Y LA CRISIS \*

Patricia Martínez A.  
Gladys Fernández A.

### INTRODUCCION

El estudio de la distribución del ingreso en la economía ecuatoriana no puede prescindir del estudio de la inflación, razón por la cual se enfrenta aquí una de las partes del Proyecto que es de gran importancia, como es el análisis de "la inflación como mecanismo de redistribución del ingreso".

La inflación constituye un mecanismo de redistribución del ingreso, cuyo comportamiento refuerza las tendencias generales de este proceso. El movimiento creciente de los precios de los bienes y servicios del sistema económico profundiza las contradicciones\* presentes en la distribución del ingreso.

Dentro de la inflación es importante estudiar la determinación de los precios, considerando entre otros elementos,

\* Este artículo es una parte del trabajo sobre "La inflación como mecanismo de redistribución del Ingreso", el cual, a su vez, es una subparte del Proyecto "Distribución del Ingreso, Destino del Excedente y Crisis de la Economía Ecuatoriana" cofinanciado entre la Universidad de Cuenca y el Consejo Nacional de Universidades y Escuelas Politécnicas (CONUEP).

\*\* Contradicciones en el campo Económico, Social y Político

la acción del estado a través de la política de precios; para en una etapa posterior, averiguar cómo la inflación incide en los diferentes procesos de distribución del ingreso profundizando sus tendencias y abriendo paso a la crisis, y cómo en la actual crisis se refuerza la inflación.

Aquí precisamente se ha tratado de cumplir el primer objetivo de estudio, esto es, los procesos de fijación de precios de los bienes intercambiables en los diferentes sectores de la economía ecuatoriana, concretamente en el sector agropecuario y en el manufacturero o industrial; este análisis se reduce al ámbito de éstos por cuanto continúan siendo los principales sectores productivos de la economía ecuatoriana y, además la insuficiencia de información estadística dificulta el estudio en otros sectores.

Por otra parte, es necesario señalar que los elementos teóricos que nutren este trabajo parten de la Teoría de Kalecki, que, consideramos, tiene sus alcances y limitaciones.

En efecto, esta teoría ofrece una visión amplia de la distribución del ingreso y su vinculación con el grado de monopolio que nos permite contar con un marco teórico-conceptual de referencia para el tratamiento de la inflación como mecanismo de redistribución del ingreso, y lo que es más, ofrece una visión concreta de los determinantes de los precios en los dos sectores.

No obstante lo anterior, la Teoría de Kalecki también presenta limitantes, entre los que se puede señalar el hecho de que al estudiar la distribución del ingreso solamente se considera el conflicto entre capital y trabajo, que si bien es cierto es fundamental, sin embargo, no se abordan las contradicciones existentes al interior del conjunto de la clase capitalista y de ésta con formas precapitalistas.

El trabajo está estructurado de la siguiente forma:

En primer lugar, se estudian los precios en el sector agropecuario, tanto de productos de exportación como de uso interno. En este último se hace una diferenciación en lo que se refiere a productos de consumo directo y aquellos que sirven de insumos para la industria.

En segundo lugar, se trata la fijación de precios en el sector manufacturero o industrial.

Finalmente se presenta un trabajo estadístico que contiene la estimación del modelo econométrico a través del cual

se analizan las variables que inciden en la fijación de los precios.

## ELEMENTOS TEORICOS

Al interior del capitalismo, la producción de medios de producción se ha convertido en el fin de la transformación y en el eje del proceso industrial, en tanto la producción de bienes de consumo se encuentra supeditada a la de bienes de producción.

La acumulación capitalista a nivel mundial ha impuesto una especialización productiva en donde los países dominantes desarrollan los procesos más complejos, en tanto los países dominados toman los procesos más elementales.

En el marco del sistema capitalista hay una tendencia a fijar los precios a un nivel determinado que permita mantener un beneficio, el mismo que asegure la reproducción del sistema como tal.

En este sentido se vuelve trascendental el problema de fijación de precios y, más aun, si se analiza en una época de crisis como la que actualmente atraviesa el sistema capitalista afrontando una serie de problemas económicos, sociales y políticos que agudizan las contradicciones entre clases sociales en torno a su participación en el producto social, contradicciones que se expresan en un proceso continuo de elevación de precios a nivel general.

En este sentido, la inflación tiene sus raíces en la estructura productiva y afecta al proceso de distribución del ingreso, en torno al cual se dan contradicciones de carácter económico, social y político entre las diferentes fuerzas de una sociedad, conflictos que se cristalizan en el mercado vía precios.

De esta forma, los precios constituyen el aspecto más visible de la pugna que enfrentan las diferentes fuerzas sociales en torno a la distribución del ingreso.

Se estudia la determinación de los precios de las mercancías, para lo cual partimos del supuesto de que el valor del producto en el corto plazo permanece relativamente constante. Supuesto que concuerda con la realidad económica del país, debido a que no se dan cambios muy rápidos en el de-

sarrollo de las fuerzas productivas, vía renovación tecnológica, que impliquen una variación del valor del producto.

De esta manera, manteniendo las condiciones normales de producción, el indicador productividad es el que refleja la variación del valor del producto. El comportamiento de la productividad en el sector agropecuario es irregular; observándose variaciones muy pequeñas en el período 70-82 con tendencia decreciente; así, en los 13 años se percibe una disminución de la productividad de 1,41 unidades por trabajador, lo que anualmente significa una variación aproximada de 0,11 unidades por trabajador.

En el sector manufacturero se observa que durante los 13 años se incrementa la productividad en 0,71 unidades por trabajador; a este ritmo de crecimiento de la productividad se necesitaría de 15 a 20 años para que se duplique la misma.

En definitiva, las variaciones de la productividad en los sectores agropecuario y manufacturero son lentas, que, si bien (en el largo plazo) afectarían al valor del producto, en el corto plazo los cambios operados en el valor por influencia de variaciones en la productividad se puede suponer constantes. Teniendo como base este supuesto, estudiamos las fluctuaciones de los precios a nivel del intercambio de mercancías; variaciones de precios que dependen de las condiciones de producción de cada sector, que a su vez engendran sus condiciones de reproducción.

El sector primario de la economía ecuatoriana se convierte en el generador de divisas a través de las exportaciones, y en el eje en torno al cual se articula la economía, quedando la producción de bienes de consumo elemental o inmediato relegada a un segundo plano.

La agricultura de exportación se ha convertido en el centro de gravitación del sistema económico, social y político del país, hasta bien entrado los años 60 y comienzos de los 70, siendo la pionera para la penetración de formas capitalistas de producción y a la vez ha servido como punto de apoyo para el desarrollo industrial.

En lo que a la producción de consumo interno se refiere, ésta ha sido bastante diversificada. En efecto, ésta se puede clasificar en producción destinada al consumo inmediato y producción de insumos para la industria.

La producción de insumos toma fuerza con la implanta-

ción de la Reforma Agraria en el país a partir de 1964. El desarrollo agrícola de insumos obedece a una necesidad histórica, cual es el proceso de industrialización, es decir, obedece a una demanda impuesta por el propio desarrollo capitalista.

En cuanto a la agricultura de consumo directo o inmediato es producida, predominantemente, por pequeñas unidades campesinas de producción. El capital no ha penetrado en forma significativa en este tipo de agricultura, debido a la baja rentabilidad que en ella se obtiene. En el desarrollo económico del país este tipo de agricultura siempre ha recibido un trato secundario por parte del estado; por otro lado, el hecho de que gran parte de esta producción se desarrolle bajo relaciones de producción precapitalistas, va a posibilitar al capital contar con bienes salarios baratos, lo que lleva a mantener los salarios bajos y aumentar las ganancias, siendo uno de los elementos determinantes en la distribución desigual del ingreso.

Se puede deducir, por lo tanto, que las diferentes formas de producción están en función de la acumulación del sistema capitalista; es decir, cada una tiene su especificidad, cada una se desenvuelve en determinadas condiciones de producción y cada una es funcional al capitalismo. En consecuencia, en el análisis del comportamiento de los precios hay que tener presente esta especificidad del sector agropecuario ecuatoriano, en lo referido a las condiciones de producción como a las de circulación.

Por otra parte, el análisis de las condiciones de producción de la economía permite identificar sectores dinámicos como la industria manufacturera, por ejemplo; siendo uno de los determinantes de su dinamismo el movimiento ascendente de sus precios.

Los sectores dinámicos presentan cada vez signos de mayor concentración de capital, su poderío económico y político les permite fijar un precio determinado que va a influir de forma directa en el precio promedio de los bienes siendo determinante para la fijación del precio en el resto del sector.

Al respecto, "el comportamiento de las grandes empresas, rígido a la baja de los precios y repercutiendo las consecuencias de sus incrementos de productividad - o también sus ventajas monopólicas en el mercado - a toda la economía desencadena situaciones de estrangulamiento intersectoriales que se resuelven con el incremento de los precios".<sup>1</sup>

Los sectores que registran un mayor grado de concentración de capital ante un incremento de la productividad no disminuyen sus precios sino que tienden a aumentar sus beneficios o su margen de ganancia. Es decir que la disminución de costos se canaliza hacia un aumento mayor de los beneficios, repercutiendo directamente en la distribución del ingreso.

De esto se deduce que en el sector manufacturero el movimiento de los precios es explicado por el comportamiento de los costos, dado un nivel normal de uso de la capacidad instalada, al que se agrega una tasa de ganancia; es decir, los precios manufactureros se fijan en términos de costos y ganancia, los mismos que aseguran las condiciones de reproducción del sector.

En la fijación de precios por costos se han sugerido algunas teorías para identificar los mismos. Una de ellas es la que se refiere a los costos primos.

**Costos Primos:** incluye el costo de materia prima y el importe de salarios.

Al fijar el precio una empresa industrial toma en cuenta los costos primos incurridos y al mismo tiempo los precios que otras empresas semejantes fijan. Por otro lado, se observa la existencia de un precio promedio; las empresas pequeñas tendrán cuidado de que su precio no sea superior a este promedio por cuanto este hecho ocasionaría que su margen de ganancia decreciera; contrariamente los precios de las empresas monopólicas pueden superar dicho promedio, lo que les garantiza el incremento de sus ganancias.

Esta circunstancia que guía la política de fijación de precios en el sector manufacturero, es lo que Kalecki denomina como "grado de monopolio"?

Se ha dicho que los precios en el sector manufacturero se fijan en función de costos y de un margen de ganancia. **Margen de ganancia:** es la relación porcentual entre el valor y los costos primos, está sujeto a la influencia de diferentes fuerzas de largo plazo y no guardan relación con la variación de la demanda; son fuerzas que tienen relación más bien con la concentración y centralización del capital, o mejor dicho con el grado de monopolio existente.

Concretamente, de este análisis se desprende que los sec-

tores agropecuario y manufacturero no son homogéneos en la determinación de sus precios, cada sector tiene un mecanismo diferente. Este carácter diferenciado en la fijación de precios origina grandes desequilibrios sectoriales, que va a tener importantes consecuencias en la evolución de la relación de intercambio entre estos tipos de mercancías y, va a influir en el traspaso del excedente productivo y por ende en la distribución del producto social.

## LOS PRECIOS EN EL SECTOR AGROPECUARIO

En el sector agropecuario los precios están determinados por: condiciones de producción del sector y demanda de sus productos, así como por la política económica gubernamental.

La producción agropecuaria se caracteriza por ser generadora de riquezas, proveedora de insumos para la producción manufacturera y, fundamentalmente, productora de bienes para el consumo interno directo; en función del destino de los bienes que genera la producción agropecuaria se puede clasificar en:

- Producción para la exportación, y
- Producción para uso interno, tanto de consumo directo como insumos para la industria.

Estas dos modalidades de producción tienen elementos diferentes en la determinación de sus precios.

### a) Los precios de los productos de exportación:

Sabiendo que la producción agropecuaria del país no depende para su realización tan sólo de la demanda interna, interesa ver la sensibilidad de los precios agropecuarios internos a las **condiciones del mercado internacional, expresadas en los precios internacionales**; esto específicamente en aquellos productos agrícolas que tienen una importancia considerable en la producción interna y en el comercio exterior.

Con esta finalidad se considera la variable Índice de Precios Mundiales (IPM), que mide las condiciones del mercado internacional y por ende la demanda externa que cubren nuestras exportaciones.

Bajo el supuesto teórico de que los precios mundiales (IPM) representan las condiciones de oferta y demanda en este mercado, por un lado, y por otro de que la dinámica de nuestras exportaciones giran en torno a las condiciones del mercado externo; de tal suerte que y luego de la estimación econométrica de la ecuación, se deduce claramente que en la determinación de precios de los productos de exportación (café, cacao y banano) influyen los precios mundiales.

En efecto, el resultado del análisis econométrico (ver Anexo I), nos muestra para la variable Índice de Precios Mundiales (IPM) un valor positivo (0,20776), lo cual significa que existe una relación directa entre variable dependiente (Índice de Precios de Exportación, IPX) y variable independiente (IPM); es decir, a medida que se incrementan los precios mundiales se incrementan también los precios de exportación de nuestro país. Por otro lado, al encontrarse el valor del parámetro entre 0 y 1 ( $0 < 0,20776 < 1$ ), implica un impacto menos que proporcional, esto es, a un incremento de los precios mundiales en una unidad corresponde un incremento de menos de una unidad del precio de los productos de exportación, debido a condiciones de competencia entre otras.

La producción de exportación del país tiene una demanda muy elástica, en razón de que estos productos no alcanzan situaciones de monopolio; ya que es un productor relativamente pequeño y debe enfrentarse a la competencia mundial aceptando los precios internacionales.

Al consistir la producción agrícola de exportación de nuestro país en productos no indispensables para el consumo (banano, café y cacao), se ha visto abocada a un grado de vulnerabilidad muy alto en el mercado mundial, ya que está sujeta a las modificaciones en los patrones de consumo de los países compradores, sumado a la competencia con productos similares, todo lo cual genera una situación desventajosa en su relación con los países desarrollados dado el carácter dominado del país. En definitiva, la influencia de los precios mundiales en los precios de los productos de exportación demuestra una vez más la relación de dependencia que mantiene nuestro país con el exterior.

Por otro lado, es evidente que la **política oficial con respecto a la paridad cambiaria**, tiene implicaciones directas so-

bre la determinación de precios internos, aún más tratándose de productos relacionados con el comercio exterior y en donde el tipo de cambio juega un papel importante.

La influencia que ejerce el tipo de cambio sobre los precios de los productos de exportación se observa en el valor del parámetro, el mismo que es mayor que la unidad ( $2.70662 > 1$ ), lo cual implica un cambio directo y más que proporcional en los precios de exportación en respuesta a variaciones en el tipo de cambio. Por otro lado, se observa que esta variable presenta un desfase temporal, lo que significa que su incidencia en los precios tiene un retraso en el tiempo.

El tipo de cambio se expresa en el mercado de divisas, el mismo que ha tenido fluctuaciones más o menos definidas en épocas diferentes. El precio de la divisa ha permanecido estable en el período 72-81; fue un tipo de cambio relativamente bajo, con relación a los años posteriores; sin embargo, el ritmo de crecimiento de las exportaciones fue alto, lo que compensó la mantención de un tipo de cambio bajo.

Es importante recalcar que los cambios de los precios en el mercado mundial han favorecido los intereses del sector exportador. De modo que, e independientemente del precio de la divisa (tipo de cambio interno), las actividades de exportación han tenido ganancias suficientes que ha satisfecho los intereses del sector exportador y no han lanzado a conflictos profundos por el incremento del tipo de cambio que permanece aproximadamente a un mismo nivel, como se observa en el Cuadro No. 1.

La tendencia alcista se presenta en 1982. La falta de crecimiento de las exportaciones fue una de las causas que obligaron a un alza en el tipo de cambio, sin embargo, esto se tiene que visualizar en un marco más amplio de la crisis internacional, la misma que se expresa en un deterioro de nuestra economía y por ende del sector exportador.

En el período de tiempo que va desde 1981 a 1984, es decir, justamente en los años de crisis, se nota un incremento más que proporcional en los precios de exportación, el mismo que se explica por las crecientes fluctuaciones del tipo de cambio.

→ La variación de los precios de las exportaciones no sólo se explica por las variables Índice de Precios Mundiales y Tipo de Cambio, sino además es imprescindible considerar las con-

CUADRO No. 1

## TIPO DE CAMBIO EN EL MERCADO OFICIAL DE DIVISAS

AÑO	TIPO DE CAMBIO
1970	25,00
1971	25,00
1972	25,00
1973	25,00
1974	25,00
1975	25,00
1976	25,00
1977	25,00
1978	25,00
1979	25,00
1980	25,00
1981	25,00
1982	33,15
1983	54,10
1984	67,17

FUENTE: F.M.I. Estadísticas Financieras Internacionales.

ELABORACION: Las autoras.

condiciones internas de producción, expresadas a través del volumen de producción para la exportación.

Según los resultados obtenidos de la estimación econométrica, el valor del parámetro (- 1,81441), nos indica una relación inversa entre el volumen de producción para la exportación y el precio del mismo. Por otro lado, al ser el valor del parámetro menor a -1, implica una contracción acentuada. Un incremento del volumen de producción en una unidad producirá una disminución del precio en más de esa unidad.

La producción destinada a la exportación durante la década del 70 presenta un estancamiento relativo, motivada principalmente por el dinamismo que presenta las exportaciones de petróleo. Sin embargo, a pesar de que durante esta década, en algunos años se observó un decrecimiento en el volumen de producción exportable, tampoco llegó a situaciones críticas.

A partir del año 80 el país afronta problemas internos como externos; entre los primeros se pueden citar a problemas propios de la estructura productiva, condiciones financieras internacionales que determinaron la salida de capitales nacionales al exterior, crecimiento desmedido de importaciones de bienes y servicios que llevaron a un desequilibrio de la balanza de pagos, baja productividad, etc. Estos problemas unidos a la crisis económica que se origina en los países desarrollados provocaron un deterioro de nuestra economía.

En esta desaceleración de la economía, el sector de producción agrícola de exportación sufrió el mayor impacto debido, por un lado, a una disminución de la demanda en los mercados internacionales que condujo a una disminución de los precios internacionales de productos de exportación y, por otro, los menores precios internacionales fueron consecuencia de una oferta excesiva de productos en el mercado mundial.

Si a todo lo anterior añadimos la situación coyuntural por la que atravesó el país a finales de 1982 y los primeros meses de 1983, provocada por el fuerte invierno que azotó principalmente la costa ecuatoriana, ocasionando niveles bajos de producción y por ende pérdidas considerables en los cultivos de exportación, lo que vino a acentuar aún más la crisis de la economía ecuatoriana.

En su afán de reactivar la economía, el gobierno imple-



mentó una política estabilizadora orientada al robustecimiento del modelo primario exportador, la misma que se visualiza aún más a partir de 1984, en donde se acentúa la aplicación de recetas fondomonetaristas con el objeto de corregir los desequilibrios de la economía en general y fundamentalmente la recuperación del sector externo.

Se observa una recuperación lenta de la producción de este subsector, que no sólo responde a las medidas de política económica adoptadas internamente, sino además se debe a una recuperación de la economía a nivel mundial que tiende a incentivar las exportaciones de productos tradicionales debido al incremento del precio de los mismos en el mercado internacional.

Es importante considerar que las medidas de política económica orientadas a dinamizar el sector productor de bienes de exportación no benefician directamente al mismo; debido a un anacrónico sistema de comercialización que deviene en la presencia de una cadena de intermediarios, lo cual lleva a que los excedentes que se generan únicamente en la fase de producción, sean compartidos con sectores de la circulación. Esto se puede constatar en el alto porcentaje de participación que tienen los márgenes de comercialización sobre la oferta total de la rama 01 (banano, café y cacao), según se aprecia en el siguiente cuadro:

CUADRO No. 2

**PARTICIPACION PORCENTUAL DEL MARGEN DE  
COMERCIALIZACION SOBRE LA OFERTA TOTAL  
DE LA RAMA 01**

(Millones de sucres, precios corrientes)

AÑOS	OFERTA TOTAL	MARGEN COMERC.	o/o PARTICIP.
1970	3.829	1.279	33,40
1971	4.261	1.414	33,18
1972	4.979	1.751	35,17
1973	5.382	1.919	35,65
1974	7.618	2.184	32,61
1975	7.093	2.432	34,29
1976	8.706	2.510	28,83
1977	12.829	3.695	28,80
1978	12.447	3.734	30,00
1979	13.796	4.525	32,80
1980	12.911	4.561	35,33
1981	11.333	4.086	36,05
1982	13.817	5.361	38,80
1983	15.836	5.624	35,51
1984	27.676	10.803	39,03

FUENTE: Banco Central. Cuentas Nacionales 2, 3, 5 y 7.

ELABORACION: Las Autoras.

En definitiva, la relación inversa entre volumen de producción y precios de exportación es aún más visible en los últimos años (83-84), debido sobre todo a problemas propios de la estructura productiva, unidos a situaciones coyunturales. A ello se suma la crisis económica originada en los países desarrollados, que provocó un deterioro de nuestra economía y un impacto decisivo en el sector agrícola de exportación.

## b) Los precios de los productos de consumo interno:

El sector agropecuario ratifica su importancia en la economía ecuatoriana al continuar siendo la base para la provisión de bienes de consumo directo, así como también de bienes insumos para la industria.

Este subsector ha tenido un crecimiento débil en relación con el resto de la economía; sin embargo, es necesario hacer una separación entre lo que es producción de consumo directo y producción de uso industrial.

De este modo se nota una tendencia a la baja en la producción de artículos de consumo durante la década del 70, tendencia que se acentúa en la crisis de los años 80, debido al menor dinamismo del conjunto de la economía y a los problemas peculiares del subsector, originados fundamentalmente en las formas de producción existentes, en la estructura de tenencia de la tierra, calidad del suelo, etc.

Contrariamente con lo que sucede con el subsector agrícola de productos de consumo directo, la producción de uso industrial, es decir, materias primas para la agroindustria (algodón, oleaginosas, etc.), más la producción pecuaria han observado gran dinamismo en los últimos años.

Lo anterior se enmarca en la racionalidad misma del sistema capitalista, en donde la producción agrícola de consumo inmediato es relegada a un segundo plano y de acuerdo a esta lógica se privilegia el proceso de desarrollo industrial a expensas, en detrimento y a costa de dicha producción agrícola.

Los precios de los productos de consumo interno están determinados por algunas variables como las que se señala a continuación:

**La demanda, tanto para uso directo como para insumos agroindustriales;** presenta una relación directamente proporcional con los precios.

La década pasada marca el comienzo de un proceso de modernización capitalista en el país, el mismo que tiene su soporte en la producción petrolera, cuyos ingresos fiscales, en buena parte, fueron transferidos al desarrollo de la actividad industrial. Es evidente que en la medida que este desarrollo capitalista avanzaba, se veía precisado de bienes e insumos de origen agropecuario para alimentar el proceso

de industrialización que se había puesto en marcha.

Por otro lado, el crecimiento poblacional demandaba un incremento al menos similar de la producción agropecuaria.

En definitiva, lo que había sucedido es que se incrementó la demanda de productos agropecuarios y en esta medida fue necesaria la transformación de la estructura agraria que era rígida al desarrollo del capitalismo; sin embargo, cabe anotar que es el sector agropecuario, como ya antes se mencionó, el que presenta un proceso de transformación lenta hacia el sistema capitalista.

Así mismo, la modernización de la economía junto con la expansión de la actividad estatal ha favorecido fundamentalmente a la ampliación de la pequeña burguesía o lo que M. Chiriboga llama sectores medios. Al respecto "los sectores medios aumentaron su participación en el ingreso urbano del Ecuador... esta expansión... modificará considerablemente el perfil de la demanda en el país, generando un submercado para cierto tipo de productos agropecuarios"<sup>3</sup>. Es decir, que el proceso de modernización traía aparejado un incremento en la demanda acompañado de cambios en los patrones de consumo.

Este crecimiento de la demanda explica en parte la variación de precios agropecuarios de consumo interno, pero no nos podemos quedar en esto únicamente, deben ser considerados problemas de orden estructural que afecta a la producción, como es la estructura de tenencia de la tierra y la concentración de los medios de producción, es decir, es necesario considerar las **condiciones de producción**.

En efecto, la estructura de tenencia de la tierra apenas ha variado en el sentido de que ha disminuido la cantidad de tierra controlada por latifundistas, y se ha producido un aumento de la pequeña y mediana explotación. Esto por un lado, pero por otro, ha habido un incremento de las unidades de producción minifundiaras mucho más fuerte que las anteriores, lo que lleva a deducir que en la estructura agraria ecuatoriana persiste un desarrollo desigual que funciona con niveles diferentes de productividad del trabajo.

Esta estructura concentrada de tenencia de la tierra, ha llevado a que en el plano agropecuario, en este proceso de modernización capitalista, se generen cambios en los patro-

nes de producción de acuerdo a las necesidades del desarrollo industrial. En este sentido la producción destinada a servir de insumos para la agroindustria se realizan en mejores tierras y con tecnología de punta o avanzadas, en tanto la producción orientada al consumo directo se realizan en unidades pequeñas y en tierras de calidades inferiores. Es decir, que la agricultura de insumos, vinculada estrechamente a la industria, atrae mayores inversiones debido a la rentabilidad que ésta ofrece originada en gran medida en los beneficios provenientes de la renta de la tierra.

Por otra parte, los bienes que conforman la canasta de consumo básico está en manos de unidades pequeñas, denominadas economías campesinas; esta producción de bienes salarios se encuentra en un franco proceso regresivo en cuanto a sus rendimientos y superficies cultivadas, lo que en última instancia responde al carácter mismo de la propiedad minifundiaria que limita grandemente el crecimiento de la producción. Por otro lado, el hecho de que en las unidades minifundiaras esta producción absorba mano de obra que no es valorada por parte de las economías campesinas, implica que los bienes salarios se mantengan en niveles bajos que abaratan el costo de la fuerza de trabajo, generando una transferencia de recursos hacia todos los sectores de la economía.

Contrariamente con lo que ha sucedido con la producción de consumo básico, la producción de uso industrial o de materias primas para la agroindustria ha tenido un crecimiento dinámico debido a que las unidades medianas y grandes que operan en esta producción lo hacen con un carácter eminentemente capitalista; está vinculada a la agroindustria que responde al crecimiento del consumo de las capas medias urbanas y a cambios en patrones de consumo. Para el capital agrario esta producción es rentable, debido a que está dirigida a sectores que garantizan un nivel de consumo determinado.

Desde otro punto de vista, la producción básica de alimentos se enfrenta a otro problema, como es el caso de los intermediarios que actúan con mayor intensidad en esta producción que en otras. Según M. Chiriboga alrededor del 70 o/o del precio final de los bienes producidos por pequeños productores y campesinos van a parar en manos de los intermediarios, repercutiendo directamente en el consumidor.

En tanto en las empresas agropecuarias este fenómeno no se presenta con tanta severidad por cuanto éstas operan con sistemas de comercialización modernos.<sup>4</sup>

Esta distinción entre producción de consumo básico y producción de insumos para la agroindustria que se ha realizado desde el punto de vista teórico no fue posible hacerlo estadísticamente puesto que en las Cuentas Nacionales (principal fuente de información), se trabaja en forma conjunta toda la producción agrícola de uso interno.

Del análisis econométrico observamos que existe una tendencia a fijar el precio en el tiempo independientemente del volumen de producción, sin embargo, si nos detenemos a analizar las tasas de crecimiento de volumen y precios, se nota que en períodos donde existe disminución o decrecimiento de la producción —medido en tasas—, los precios que tendencialmente presentan incrementos, lo hacen a tasas mucho más altas, advirtiéndose ésto especialmente en los años de crisis, como se observa en el siguiente cuadro:

CUADRO No. 3  
PRODUCCION AGROPECUARIA DE USO INTERNO:  
INDICE DE PRECIOS E INDICE DE VOLUMEN  
(Tasas de crecimiento)

ANO	o/o Crec. Indice Prec.	o/o Crec. Indice Vol.
1971	4,53	14,28
1972	10,64	42,11
1973	16,89	- 24,88
1974	28,97	8,86
1975	14,56	6,57
1976	5,57	6,51
1977	14,92	- 2,06
1978	12,31	- 1,54
1979	9,47	2,74
1980	12,11	9,98
1981	15,92	6,35
1982	20,09	24,47
1983	66,37	- 8,86
1984	33,19	8,26

FUENTE: Banco Central. Cuentas Nacionales.  
ELABORACION: Las Autoras.



En definitiva, las condiciones existentes traen como consecuencia una inflexibilidad de la oferta de productos agropecuarios, especialmente de aquellos de consumo alimenticio, lo que necesariamente incide en el nivel de precios.

Por tanto, los precios de la producción agropecuaria de consumo interno están determinados por las condiciones de demanda que se han ampliado y diversificado en los últimos años en el país y por las condiciones de producción que muestra un alto grado de rigidez, lo que se traduce en un lento crecimiento del sector agropecuario en su conjunto y particularmente de la producción de bienes alimenticios de consumo masivo.

→ No se puede concluir con el estudio de la fijación de precios de productos de uso interno sin antes constatar cómo la **política oficial de precios** ha influido en los mismos.

En lo que respecta a la aplicación de la política de precios también ha existido una diferenciación en cuanto a qué subsector va dirigido. En este sentido, el subsector que más atención ha recibido en la aplicación de política de precios ha sido aquel de productos de uso industrial o materias primas de origen agropecuario.

De esta forma, la política de precios en general ha tratado de incentivar la producción de insumos o materias primas para la industria, lo que se visualiza a través de la política de precios mínimos de sustentación al productor que aseguran la provisión continua de materia prima. Los productos que están sujetos a fijación de precios por parte del Estado, entre otros, son: arroz con cáscara, caña de azúcar, cebada, leche a nivel de finca, maíz duro, grano de soya, algodón en rama, palmiste, aceite de pescado y palma africana, sorgo, etc.

Además de estos bienes que sirven de materia prima para la industria, la política de precios ha dirigido sus esfuerzos para fijar precios de venta o precios máximos al consumidor, de aquellos bienes que son producto de la transformación industrial como: azúcar, leche procesada, harina de trigo, carne, arroz pilado, sal, avena, manteca y aceites comestibles.

Es decir, existe un seguimiento en la aplicación de la política de precios, desde la materia prima hasta el bien terminado. Es de señalar que gran parte de los productos agroindustriales que están sometidos a fijación de precios máximos de venta tienen un peso real en el consumo nacional, de ahí

se explica el cuidado y atención por parte del Estado.

Por otro lado, los bienes que conforman la canasta de consumo de la mayoría de la población tanto urbana como rural y que son de origen netamente agrícola—generalmente localizados en la sierra—, como tubérculos, leguminosas, hortalizas y algunos cereales no han estado sometidos a ningún control o fijación de precios. Esto se explica en la medida que estos bienes son producidos por unidades campesinas medianas y pequeñas, que no cuentan con apoyo estatal alguno. Desde la óptica estatal esta producción ha sido y es considerada como secundaria, razón por la cual ni siquiera se ha implementado una política de precios de sustentación al productor que incentive y garantice la producción y provisión de bienes alimenticios básicos. Estos productores se han enfrentado en forma desigual en el mercado, agudizándose aún más su situación por la presencia de intermediarios, en definitiva, transfiriendo valor a través de los precios hacia sectores capitalistas.

Desde otro punto de vista hay que tener presente que en la canasta de consumo familiar se ha producido una diversificación en cuanto a su composición se refiere, esto es, existe una tendencia cada vez mayor al consumo de productos agroindustriales. Si tomamos en cuenta este cambio del consumo básico familiar, la política de precios implementada por los diferentes regímenes parece responder a dicho cambio, en el sentido de que, como se dijo anteriormente, a través de fijación y control de precios se trata de incentivar la producción para uso industrial.

Dado este cambio en el consumo, la política de precios responde a los intereses del capital, esto es, se trata de asegurar la producción de bienes agroindustriales de consumo masivo y lo que es más, tratar de que estos bienes salario se mantengan a precios bajos.

Esta orientación de la política de precios se dio básicamente en la década del 70 y primeros años del 80, a partir de los cuales el Estado más bien lo que hace es legitimar la subida de precios, dejando la fijación de los mismos en manos de los empresarios o dueños de los medios de producción.

De todas formas, la política de precios es funcional a los intereses del capital y a la vez garantiza sus condiciones de acumulación.

## LOS PRECIOS EN EL SECTOR MANUFACTURERO

La actividad manufacturera en el Ecuador se desarrolla en base al excedente generado en otros sectores y fundamentalmente en el agroexportador, excedente que no es acumulado en dicho sector sino que son transferidos al industrial.

A partir de 1972 con la exportación petrolera se dio un impulso considerable a la manufactura por parte del Estado, que por primera vez contaba con medios financieros propios provenientes de dicha exportación, además se adecuó toda una política estatal de corte desarrollista para el sector manufacturero.

El sector manufacturero en el período de estudio (1970-1984) presenta altas tasas de crecimiento debido a su propio proceso de acumulación y a la prioridad que en materia de Política Económica se le concedía a dicho sector.

En efecto, el modelo de desarrollo coadyuvó para que el sector manufacturero haya sido el más beneficiado de toda la Política Estatal, la misma que aceleró su dinamismo fundamentalmente a través de los recursos petroleros que se canalizaron hacia dicho sector.

Por otro lado, debemos tener presente la acción del capital extranjero en el sector industrial, que interviene básicamente como capital financiero, lo que contribuyó a que dicho sector tenga un crecimiento mayor que los demás sectores económicos.

En resumen, la protección estatal llevó a que en el sector manufacturero o industrial se vaya originando un proceso de concentración de capital, lo que ha dado como resultado que en la estructura industrial ecuatoriana, se vayan presentando tendencias monopólicas.

Si comparamos el comportamiento del sector manufacturero con el agropecuario, a través de la relación porcentual del Producto Interno Bruto (PIB) de cada sector con el PIB total, observamos una tendencia creciente del primero y una decreciente del segundo.

CUADRO No. 4  
PARTICIPACION PORCENTUAL DEL PIB AGROPECUARIO Y  
MANUFACTURERO CON RESPECTO AL PIB TOTAL

ANOS	PIB TOTAL (Mills. Suces, prec. const. )	Participación o/o Sect. Agropecuario	Participación o/o Sector Manufacturero
1970	62.912	24,97	17,17
1971	66.852	24,68	16,96
1972	76.493	22,43	16,19
1973	95.867	18,09	14,11
1974	102.046	18,51	14,64
1975	107.740	17,94	15,97
1976	117.679	16,90	16,55
1977	125.369	16,24	17,39
1978	133.632	14,65	17,64
1979	140.718	14,30	18,38
1980	147.622	14,36	18,16
1981	153.443	14,76	19,00
1982	155.265	14,88	19,05
1983	150.529	13,10	19,62
1984	156.630	13,44	18,46

FUENTE: Banco Central, Cuentas Nacionales Nos. 2, 3, 5 y 7.

ELABORACION: Las Autoras.

Esta tendencia se explica fundamentalmente por el incremento de la acumulación de capital en la industria, la misma que es consecuencia de algunos factores tales como: el proceso de reforma agraria implementado en el país que dio lugar a la transferencia de capital, ampliación del mercado interno, etc. Por otra parte, el Estado prioriza o garantiza este proceso de acumulación de capital industrial a través de la Política Económica, mediante la canalización de créditos a largo plazo para el sector, que si bien en el sector agropecuario también estuvieron presentes, éstos fueron mucho más lentos y

en proporciones reducidas, y lo que es más importante, el papel jugado por el Estado como inversor director en la estructuración de empresas industriales garantizando su rentabilidad para luego dar paso a la inversión privada.

Estas acciones orientadas por el Estado se constituyeron en verdaderos incentivos para el sector manufacturero, asegurando inversiones crecientes debido a que su rentabilidad es mayor y además el grado de incertidumbre y riesgo es mínimo; hecho que no ocurre en el sector agropecuario que por su propia naturaleza presenta grados de incertidumbre más elevados. Situación que ha motivado una transferencia de excedente de este sector a la industria manufacturera.

Todas estas peculiaridades del sector manufacturero van a incidir en el proceso de fijación de precios del mismo.

En efecto, en el sector industrial o manufacturero los precios aparecen ligados a determinantes diferentes de los del sector agropecuario que fueron analizados anteriormente. Así, la política seguida por el sector manufacturero en cuanto a fijación de precios se refiere se refleja en dos elementos: costo y ganancia.

Los precios de los productos manufactureros se fijan en función del costo primo más un margen de ganancia sobre el mismo.

Partiendo de este elemento teórico, tratamos de contrastarlo con la realidad económica de nuestro país. Para lo cual se considera lo siguiente: el precio unitario es igual al costo primo unitario más el margen de ganancia multiplicado por el costo primo. (Ver Anexo II)

La relación entre valor y costo primo en términos porcentuales constituye el margen de ganancia o mark up que denomina Kalecki, y es aquel que los capitalistas suman a sus costos de producción para la obtención de los precios de productos manufacturados. Dicho margen de ganancia depende de la capacidad de acumulación, el mismo que se origina en diferencias tecnológicas y de productividades del trabajo.

En el caso del sector manufacturero ecuatoriano los márgenes de ganancia son los que aparecen en el siguiente cuadro:

CUADRO No. 5  
MARGENES DE GANANCIA: SECTOR MANUFACTURERO  
(Millones de sucres, precios corrientes)

Año	Producción manufacturera	Costo total	Márgenes de ganancia
1970	17.797	12.464	42,79 o/o
1971	20.715	14.415	43,70 o/o
1972	23.073	16.362	41,02 o/o
1973	28.847	20.611	39,96 o/o
1974	40.503	29.708	36,34 o/o
1975	49.924	37.392	33,52 o/o
1976	63.370	46.342	36,74 o/o
1977	80.623	58.008	38,99 o/o
1978	92.523	64.647	43,12 o/o
1979	111.298	77.192	44,18 o/o
1980	130.232	93.061	39,94 o/o
1981	149.365	105.703	41,31 o/o
1982	184.236	128.736	43,11 o/o
1983	267.800	183.705	45,78 o/o
1984	397.463	267.016	48,85 o/o

FUENTE: Banco Central, Cuentas Nacionales.

ELABORACION: Las Autoras.

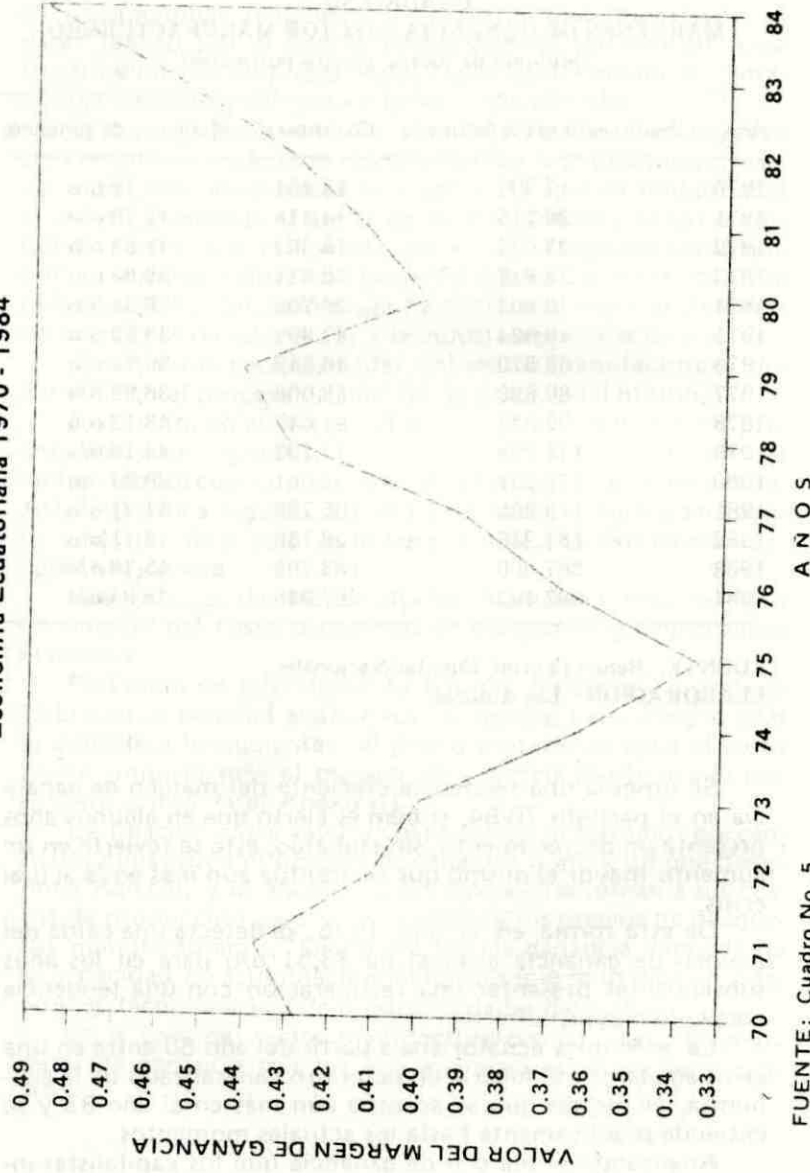
Se observa una tendencia creciente del margen de ganancia en el período 70-84, si bien es cierto que en algunos años presenta un decrecimiento, sin embargo, éste se revierte en un aumento mayor el mismo que se acentúa aún más en la actual crisis.

De esta forma, en el año 1975 se detecta una caída del margen de ganancia al nivel de 33,51 o/o para en los años subsiguientes presentar una recuperación con una tendencia creciente mayor.

La economía ecuatoriana a partir del año 80 entra en una crisis aguda dando lugar a un deterioro generalizado de la economía, el mismo que se acentúa aún más en el año 83 y se extiende prácticamente hasta los actuales momentos.

Analizando el margen de ganancia que los capitalistas in-

**MARGEN DE GANANCIA DEL SECTOR MANUFACTURERO**  
Economía Ecuatoriana 1970 - 1984



FUENTE: Cuadro No. 5  
ELABORACION: Las autoras.

dustriales suman a los costos de sus productos en el marco de la economía en crisis, se observa evidentemente que en 1980 se produce una disminución, sin embargo, en los años posteriores, éste presenta un incremento llegando dicho margen a tasas no vistas en la década del 70, como la de 45,78 o/o en el año 1983 y, aproximadamente 49 o/o en 1984.

El hecho anteriormente anotado nos lleva a confirmar que el sector industrial presenta, cada vez más, rasgos de estructuras monopólicas que funcionan a su interior y son estas condiciones las que permiten que aún en períodos recesivos agudos como la que presentó el país en los primeros años de la década del 80, se mantengan los márgenes de ganancia y lo que es más todavía que se incrementen los mismos, transmitiendo o transfiriendo esta subida a los precios.

En una época de crisis en la que el nivel general de actividad económica disminuye, solamente los monopolios por sus condiciones propias de concentración y de control del mercado pueden emprender una política de protección de sus ganancias, la misma que se refleja en un incremento de los precios.

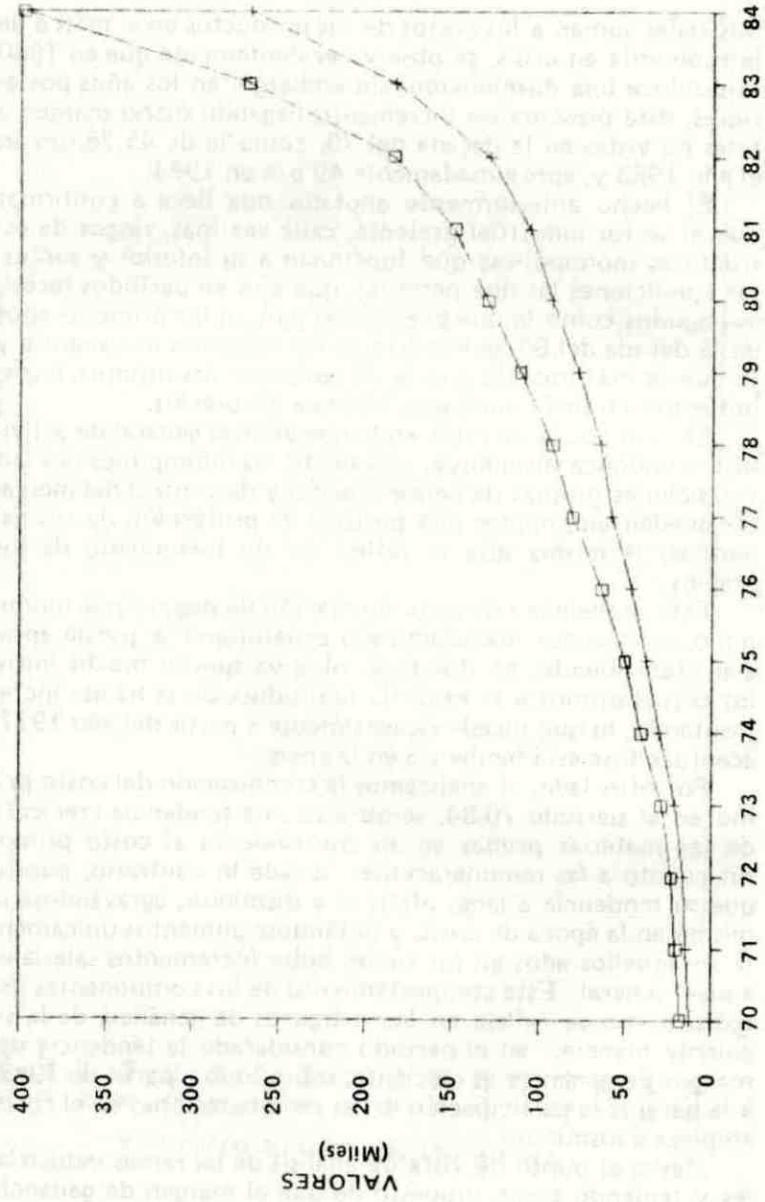
Esta tendencia creciente de fijación de precios por monopolio en el sector manufacturero ecuatoriano se puede apreciar gráficamente, en donde se observa que la brecha entre los costos primos y el valor de la producción se ha ido incrementando, lo que sucede especialmente a partir del año 1977, acentuándose esta tendencia en la crisis.

Por otro lado, si analizamos la composición del costo primo en el período 70-84, se observa una tendencia creciente de las materias primas en su contribución al costo primo. En cuanto a las remuneraciones, sucede lo contrario, puesto que su tendencia a largo plazo es a disminuir, agravándose la misma en la época de crisis, y notándose aumentos únicamente en aquellos años en los cuales hubo incrementos salariales a nivel general. Este comportamiento de los componentes del costo primo se refleja en los márgenes de ganancia de la siguiente manera: en el período considerado la tendencia del margen de ganancia es creciente, sobre todo a partir de 1982, a la par que la participación de las remuneraciones en el costo empieza a disminuir.

Desde el punto de vista de análisis de las ramas industriales y teniendo como supuesto de que el margen de ganancia es más alto en aquellos sectores (en este caso ramas) que pre-

## COSTO Y VALOR DEL SECTOR MANUFACTURERO

Valores en millones de sures corrientes



FUENTE: Cuadro No. 5  
ELABORACION: Las autoras.

sentan tendencias monopólicas, tenemos que: Las ramas que conforman el rubro "Productos alimenticios, bebidas y tabaco", "Textiles, prendas de vestir y productos de cuero", "Productos químicos, plásticos y de caucho" y "Productos minerales básicos, metálicos y no metálicos"; son los que presentan un margen de ganancia más alto.

La producción de alimentos, bebidas y tabaco, y de textiles en general demuestran una tendencia a incrementar su margen de ganancia durante el período de estudio y en gran medida sus respectivos márgenes de ganancia presentan una tendencia similar al del sector manufacturero, por lo que se puede deducir, que el margen de ganancia de estas 2 ramas, en términos relativos, contribuyen en mayor medida al comportamiento de la ganancia del sector manufacturero en general y por ende de los precios de este sector.

Si nos atenemos al análisis de las ramas que conforman el subgrupo "Productos alimenticios, bebidas y tabaco", se observa diferencias entre ellas, así las ramas: azúcar, bebidas y tabaco elaborado presentan, si se puede llamar, un grado de concentración de capital más alto, el mismo que se expresa en un margen de ganancia más elevado, durante todo el período. No obstante, las demás ramas que componen este mismo subgrupo demuestran una tendencia en su margen de ganancia a ascender, acentuándose la misma en el período 82-84, precisamente en la crisis, esto especialmente en las ramas de Cereales y Panadería, y Productos Alimenticios Diversos.

Este subgrupo de alimentos, bebidas y tabaco está conformado por bienes de consumo masivo, por cuanto ha existido una modificación en la composición de la canasta de consumo familiar; por otro lado, se comprueba que es precisamente este subgrupo el que mayor fluctuación presenta en cuanto se refiere a sus precios, así utilizando el deflactor implícito del PIB de este subgrupo se nota un incremento con respecto al año 1975 del 701 o/o.

Este comportamiento de los precios presenta una dualidad: en primer lugar, si bien es cierto que la producción de estos bienes mantienen una cierta heterogeneidad en cuanto a sus formas de producción, sin embargo, hay que considerar la importancia que va adquiriendo el monopolio como forma de producción predominante; y en segundo lugar, al consti-





## ANEXO I

### ESTIMACION DE LAS ECUACIONES

#### Construcción del Modelo Econométrico:

Se plantea para el caso de los productos agrícolas de exportación las siguientes proposiciones teóricas como determinantes de los mismos:

- Condiciones de producción y demanda
- Política Oficial

Estas proposiciones teóricas se cuantificaron a través de los siguientes indicadores:

IPX (Índice de Precios de Exportación)

IPM (Índice de Precios Mundiales)

IVPX (Índice de Volumen de Producción de Exportación)

TC (Tipo de Cambio)

Las series que se utilizaron son las siguientes:

PERIODO	IPX	TC	IVPX	IPM
1970	59.9	100.00	85.77	64.22
1971	68.2	100.00	91.35	54.49
1972	70.7	100.00	100.24	62.66
1973	78.1	100.00	97.83	79.56
1974	99.9	100.00	108.60	95.67
1975	100.0	100.00	100.00	100.00
1976	113.8	100.00	88.90	149.73
1977	130.4	100.00	111.94	229.37
1978	139.0	100.00	112.05	191.96
1979	156.3	100.00	113.86	201.80
1980	176.9	100.00	109.61	185.77
1981	163.0	100.00	107.47	163.23
1982	191.3	132.60	114.69	154.99
1983	334.2	216.40	75.50	173.82
1984	484.0	268.68	92.16	175.98

En la construcción de la serie de Precios de Exportación

(IPX) se trabajó a base de los datos que aparecen en las Cuentas Nacionales, utilizando deflatores implícitos de la Rama 01; asimilándoles los mismos a un precio de esta rama con base 1975.

El Índice de Precios Mundiales (IPM) se obtuvo de las estadísticas Financieras Internacionales del Fondo Monetario Internacional, siendo necesario cambiar de base de 1980 (base original) a 1975. Dicho índice se refiere a 3 productos (banano, café y cacao), los mismos que son los más significativos dentro de las exportaciones del país.

Para el caso de la variable Tipo de Cambio (TC) se elaboró el índice del mismo con base 1975, cuyos datos se tomaron de las Estadísticas Financieras Internacionales.

El índice de Volumen de Producción de Exportación (IVPX) se construyó a base de la oferta total a precios de mercado que aparece en la matriz insumo-producto de las Cuentas Nacionales con base 1975.

Una vez recolectados los datos respectivos de cada una de las variables en series de tiempo para el período 1970-1984 se procedió a estimar la siguiente ecuación:

$$IPX = \gamma_0 + \gamma_1 IPM + \gamma_2 TC_{t-1} + \gamma_3 IVPX$$

Donde:

IPX = Índice de Precios de Productos de Exportación (banano, café y cacao).

$\gamma_0$  = Constante

IPM = Índice de Precios Mundiales

$TC_{t-1}$  = Tipo de Cambio desfazado

IVPX = Índice de Volumen de Producción para Exportación.

$\gamma_1, \gamma_2, \gamma_3$  = Parámetros

Para la estimación de la ecuación se utiliza el método de los mínimos cuadrados ordinarios, cuyos resultados son:

Número de Observaciones = 14

Grados de Libertad = 10

Coefficientes Estadístico T

$\beta_0$	- 108,592	- 1,21134
$\beta_1$	0,38322	1,81316
$\beta_2$	2,90885	9,29042
$\beta_3$	- 1,15757	- 1,89836

$$R^2 = 0,9123$$

$$\text{Durwin-Watson (D-W)} = 1,0009$$

$$\text{Anovar de Residuos (ANR)} = 1,3382 \text{ Grados de Lib. } 3 \text{ y } 8$$

$$\text{Glejser} = 0,9038$$

Analizando estos resultados se observa la no existencia de autocorrelación ni de heteroscedasticidad.

La autocorrelación implica relaciones entre los componentes sistemáticos de diferentes períodos. Hace referencia a una correlación entre los errores de un período con los errores de períodos anteriores; es decir, no hay independencia entre éstos.<sup>5</sup>

La heteroscedasticidad mide las propiedades de los estimadores. Esta tiene como consecuencia el que los estimadores mínimos cuadrados ordinarios se vuelvan ineficientes y que sus varianzas se estimen en forma incorrecta, afectando con ello a todo el proceso de inferencia y evaluación económica.<sup>6</sup>

Una vez demostrada que la ecuación es válida económicamente a través de las pruebas estadísticas de autocorrelación y heteroscedasticidad, se procede a la prueba de imposición de hipótesis, la misma que consiste en analizar la significancia individual que tiene cada parámetro en la explicación de la variable dependiente.

Quedando la ecuación definitiva en los siguientes términos:

$$IPX = 0,20776 IPM + 2,70662 TC_{t-1} - 1,82441 IVPX$$

(1,82203)                      (10,00790)                      (- 6,8135)

$$R^2 = 91,66$$

Los resultados de la estimación econométrica muestran que el 91,66 o/o de las variaciones en los precios de los pro-

ductos de exportación (banano, café y cacao), se explican por variaciones en la variable que mide los Precios Mundiales, por variaciones en el tipo de cambio del período anterior y por cambios en el volumen de producción para exportación. En definitiva el coeficiente de determinación (91,66), nos indica una alta representatividad del conjunto de las variables independientes en la explicación del fenómeno.

### Los precios de los productos de consumo interno

Al igual que en la ecuación de los precios de productos de exportación se considera para este caso los datos tomados fundamentalmente de las Cuentas Nacionales.

Es oportuno manifestar que para el tratamiento de los precios de los productos de consumo interno se trabajó en forma fusionada las ramas 02 a la 05. Esto con el objeto de facilitar el análisis econométrico y, además, debido a que tienen características similares en lo que se refiere a su demanda.

Para la estimación de la ecuación se utilizaron las siguientes series:

PERIODO	IP	CT	IVP	IS
1970	50,06	8.549	70,45	70,96
1971	52,33	9.402	80,51	70,96
1972	57,90	10.824	114,74	70,96
1973	67,68	13.074	86,19	70,96
1974	87,29	18.042	93,83	100,00
1975	100,00	22.321	100,00	100,00
1976	105,57	25.113	106,51	134,19
1977	121,24	28.483	104,31	134,19
1978	136,17	30.813	102,70	134,19
1979	149,06	34.866	105,52	187,09
1980	167,11	43.026	116,05	344,08
1981	193,72	53.379	123,42	344,08
1982	232,65	64.975	126,44	430,10
1983	387,06	100.956	115,24	524,73
1984	515,51	142.886	124,76	619,35

Para determinar el Índice de Precios de las ramas 02-05 se calcula el deflactor implícito del Producto Interno Bruto de las mismas.

El Consumo Total abarca el consumo intermedio y el consumo final de los hogares a precios corrientes; en el momento de estimar la ecuación se utiliza los incrementos anuales.

El Índice de Volumen de Producción se construye a través de la oferta total a precios de mercado, que aparece en la matriz insumo producto.

El índice de salarios se calcula en base de un salario promedio de los mínimos legales que perciben los trabajadores agrícolas. Para calcular este indicador los datos se toman del Boletín Anuario del Banco Central.

Con estos datos se estima la siguiente ecuación:

$$IP = \gamma_0 + \gamma_1 CT + \gamma_2 IP_{t-1} + \gamma_3 IVP_{t-1} + \gamma_4 IS_{t-1}$$

Donde:

- IP = Índice de Precios de Productos de Consumo Interno.
- CT = Consumo Total
- IP<sub>t-1</sub> = Índice de Precios desfazado
- IVP<sub>t-1</sub> = Índice de Volumen de Producción de Consumo Interno desfazado.
- IS<sub>t-1</sub> = Índice de Salarios desfazado
- γ<sub>0</sub> = Constante
- γ<sub>1,γ2,γ3,γ4</sub> = Parámetros

Utilizando los datos ya citados anteriormente se estima la ecuación a través del método de los Mínimos Cuadrados Ordinarios, dándonos los siguientes resultados:

$$\begin{aligned} \text{Número de Observaciones} &= 14 \\ \text{Grados de Libertad} &= 9 \end{aligned}$$

	Coefficientes	Estadístico T
$\beta_0$	- 16,03220	- 0,88232
$\beta_1$	0,00485	10,4307
$\beta_2$	0,7649	9,56865
$\beta_3$	0,34223	1,68655
$\beta_4$	- 0,00222	- 0,04182

$r^2 = 99,69$  (Coeficiente de Determinación Corregido)

D-W = 1,5011

ANR = 1,6177 con 3 y 8 grados de libertad

Glejser = 1,6287

Estos resultados nos demuestran que no existe autocorrelación ni heteroscedasticidad.

Además es necesario considerar la significancia que tiene cada uno de los parámetros en la fijación de precios de consumo interno, a través de la prueba de imposición de hipótesis. Luego de realizados todos estos ajustes la ecuación se simplifica a:

$$IP = 0,00491 CT + 0,76745 IP_{t-1} + 0,17552 IVP_{t-1}$$

(12,4014)            (12,6012)            (3,24244)

El coeficiente de determinación indica que las variables independientes en conjunto explican el 99,69 o/o de las variaciones de los precios de consumo interno; esto es, el consumo total, los precios en el período anterior y el volumen de producción desfazado inciden en las modificaciones de la variable dependiente.

## ANEXO II

### FORMULA PARA EL CALCULO DEL MARGEN DE GANANCIA SEGUN KALECKY

Partimos de la siguiente relación:

$$\text{Precio Unitario} = \text{Costo primo unitario} + \text{tasa de ganancia (Costo Primo)}$$

La relación entre precio unitario y costo unitario es igual a la relación entre ingresos brutos y costos primos totales.

En este caso:

$$\text{Ingresos brutos} = \text{Producción Bruta de la Rama} = \text{Valor de la rama.}$$

$$\text{Costos primos} = \text{Costo de materias primas e importe de los salarios de cada rama.}$$

Se trabaja a nivel agregado el sector manufacturero (ramas 09-21) como si se tratara de una sola rama.

La primera fórmula quedaría:

$$\text{VALOR} = \text{Costo Primo} + r (\text{Costo Primo})$$

Obteniendo factor común:

$$\text{VALOR} = \text{Costo Primo} + (1 + r)$$

Tenemos información sobre el valor (Producción Bruta) y de los costos primos (Consumo intermedio + Remuneraciones) obtenidos de las Cuentas Nacionales, de ahí que podemos despejar la última relación y obtener:

$$r = \frac{\text{Valor}}{\text{Costos Primos}} - 1$$

En porcentaje sería:

$$r = \frac{V}{CP} - 1 \times 100$$

Esta última relación representa el margen de ganancia o mark up según Kalecky.

## CITAS BIBLIOGRAFICAS

- (1) KALECKI, M. "Teoría de la Dinámica Económica". Ed. Fondo de Cultura Económica. Bogotá. 1977. Pág. 13.
- (2) FARRE ESCOFET, E. "La inflación en la fase actual del capitalismo". Ed. Ariel. Barcelona España. 1976. Pág. 101.
- (3) CHIRIBOGA, M. y OTROS. "Ecuador: el mito del desarrollo". Ed. El Conejo. Ecuador Julio 1982. Pág. 96.
- (4) CHIRIBOGA, M. y OTROS. Op. Cit. Pág. 120.
- (5) SABAU, H. "El Método Econométrico. Una visión intuitiva". CIDE. Departamento de Planificación y Matemática aplicada. Reproducción de la Facultad de Economía de la Universidad de Cuenca. 1984. Pág. 69.
- (6) SABAU, H. Op. Cit. Pág. 66.