

UCUENCA

Universidad de Cuenca

Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas

Carrera de Contabilidad y Auditoría

Análisis Comparativo de los Costos de Producción Nacional en relación a los Costos de Importación y su incidencia en la Rentabilidad Empresarial de Vasacorp SAS – Vatex periodo 2018-2021


Trabajo de titulación previo a la
obtención del título de
Contadora Pública Auditora

Autor:

Elena Nicole Gualpa Urgilez

Director:

Remigio Efraín Ojeda Orellana

ORCID:  0000-0003-2691-0638

Cuenca, Ecuador

2023-08-30

Resumen

Una de las bases fundamentales para el funcionamiento de una empresa es su estructura de Costos ya que con ello se logra un manejo más óptimo y eficiente de los recursos de la empresa. En este estudio se analizará los Costos de Producción Nacional en relación a los Costos de Importación y su incidencia en la Rentabilidad Empresarial de Vasacorp SAS – Vatec durante el periodo 2018 - 2021.

Como primer punto se llevará a cabo un análisis individual de los Costos de Producción y los Costos de importación, que incluye una descripción del flujo de sus procesos integrando una matriz de riesgos y controles, el análisis de datos registrados en sus cuentas contables, un análisis general de sus Estados Financieros, mediante gráficas se representará la relación que se tienen entre dichos costos. A continuación, mediante indicadores de rentabilidad, se realizará una estimación para observar finalmente cuál es la incidencia que generan los Costos y demás variables sobre la rentabilidad operativa y financiera de la empresa durante el periodo 2018 – 2021.

Los resultados muestran una brecha significativa entre los Costos de Producción y Costos de Importación debido a que la empresa objeto de análisis no se ha enfocado en un crecimiento en cuanto a su planta productiva, al contrario, ha tomado el riesgo de invertir en mercaderías extranjeras, aunque se incurran en costos adicionales por la ausencia de acuerdos comerciales, política económica, tasas arancelarias e impuestos vigentes en el país.

Palabras clave: costos, producción, importación, rentabilidad



El contenido de esta obra corresponde al derecho de expresión de los autores y no compromete el pensamiento institucional de la Universidad de Cuenca ni desata su responsabilidad frente a terceros. Los autores asumen la responsabilidad por la propiedad intelectual y los derechos de autor.

Repositorio Institucional: <https://dspace.ucuenca.edu.ec/>

Abstract

One of the fundamental bases for the operation of a company is its cost structure since with this a more optimal and efficient management of the company's resources is achieved. In this study, the National Production Costs will be analyzed in relation to Import Costs and their incidence on the Business Profitability of Vasacorp SAS - Vatec during the period 2018 - 2021.

As a first point, an individual analysis of Production Costs and Import Costs will be carried out, which includes a description of the flow of their processes integrating a matrix of risks and controls, the analysis of data recorded in their accounting accounts, an analysis of their Financial Statements, graphs will represent the relationship between said costs. Then, through profitability indicators, an estimate will be made to finally observe what is the incidence generated by Costs and other variables on the operational and financial profitability of the company during the period 2018 - 2021.

The results show a significant gap between Production Costs and Import Costs because the company under analysis has not focused on growth in terms of its production plant, on the contrary, it has taken the risk of investing in foreign merchandise, although additional costs are incurred due to the absence of trade agreements, economic policy, tariff rates and taxes in force in the country.

Keywords: costs, production, import, profitability



The content of this work corresponds to the right of expression of the authors and does not compromise the institutional thinking of the University of Cuenca, nor does it release its responsibility before third parties. The authors assume responsibility for the intellectual property and copyrights.

Institutional Repository: <https://dspace.ucuenca.edu.ec/>

Índice de contenido

| | |
|--|----|
| Resumen..... | 2 |
| Abstract..... | 3 |
| Agradecimiento..... | 11 |
| Dedicatoria..... | 11 |
| Introducción..... | 12 |
| Justificación..... | 13 |
| Planteamiento del problema..... | 14 |
| Objetivos..... | 14 |
| Objetivo General..... | 14 |
| Objetivos Específicos..... | 14 |
| Capítulo 1..... | 15 |
| 1 Información General de la Empresa Vasacorp SAS - VATEX..... | 15 |
| 1.1 Historia..... | 15 |
| 1.2 Misión..... | 15 |
| 1.3 Visión..... | 15 |
| 1.4 Principios y Valores..... | 15 |
| 1.5 Organigrama..... | 16 |
| 1.6 Base Legal..... | 16 |
| Capítulo 2..... | 17 |
| 2 Fundamentación Teórica..... | 17 |
| 2.1 Gestión de Costos..... | 17 |
| 2.2 Contabilidad de costos..... | 17 |
| 2.3 Clasificación de los Costos..... | 18 |
| 2.3.1 Costos relacionados con los elementos de un producto..... | 18 |
| 2.3.2 Costos relacionados con la producción..... | 20 |
| 2.3.3 Costos relacionados con el volumen..... | 20 |
| 2.3.4 Costos relacionados a la capacidad de asociarlos..... | 21 |
| 2.3.5 Costos en base al departamento donde se incurrieron..... | 21 |
| 2.3.6 Costos en base a las áreas funcionales y/o actividades realizadas..... | 21 |
| 2.3.7 Costos en base al periodo en que los costos se enfrentan a los ingresos..... | 22 |
| 2.3.8 Costos en relación con la planeación, control y toma de decisiones..... | 22 |
| 2.4 Ciclo de la contabilidad de costos..... | 22 |
| 2.5 Sistemas de costos..... | 23 |
| 2.5.1 Sistemas de Costeo por Órdenes de Trabajo..... | 24 |

| | | |
|-----------------|---|----|
| 2.5.1.1 | Enfoque general para el costeo de las órdenes de trabajo | 24 |
| 2.5.2 | Sistema de Costeo por Procesos | 26 |
| 2.5.3 | Importancia de la Contabilidad de Costos | 26 |
| 2.6 | Comercio Exterior | 26 |
| 2.7 | Importación | 27 |
| 2.8 | Costos de importación | 27 |
| 2.9 | Incoterms..... | 28 |
| 2.9.1 | Reglas de Incoterms 2020 | 28 |
| 2.10 | Aduana | 29 |
| 2.11 | Regímenes de importación | 30 |
| 2.11.1 | Pasos previos a la importación..... | 31 |
| 2.11.2 | Restricciones de productos a importar | 32 |
| 2.11.3 | Declaración Aduanera de Importación | 32 |
| 2.11.4 | Documentos de acompañamiento | 32 |
| 2.11.5 | Documentos de soporte | 33 |
| 2.11.6 | Canales de Aforos | 33 |
| 2.12 | Tributos de importación | 33 |
| 2.13 | Rentabilidad | 34 |
| 2.13.1 | Clasificación de los indicadores de rentabilidad | 34 |
| Capítulo 3..... | | 36 |
| 3 | Metodología..... | 36 |
| 3.1 | Tipo de Investigación..... | 36 |
| 3.2 | Enfoque | 36 |
| 3.3 | Población y muestra | 36 |
| Capítulo 4..... | | 37 |
| 4 | Proceso de Producción por órdenes de trabajo y Proceso de Importación | 37 |
| 4.1 | Flujograma Proceso de Producción..... | 37 |
| 4.2 | Flujograma Proceso de Importación | 39 |
| 4.2.1 | Matriz de Riesgos y Controles de Procesos | 40 |
| 4.3 | Análisis de los Estados Financieros Vasacorp SAS | 45 |
| 4.3.1 | Análisis Vertical | 45 |
| 4.3.1.1 | Análisis Vertical Estado de Situación Financiera | 45 |
| 4.3.1.2 | Análisis Vertical Estado de Resultados | 60 |
| 4.3.2 | Análisis Horizontal | 67 |
| 4.3.2.1 | Análisis Horizontal Estado de Situación Financiera | 67 |

| | | |
|-----------------|--|-----|
| 4.3.2.2 | Análisis Horizontal Estado de Resultados | 86 |
| 4.4 | Análisis de los costos de producción | 101 |
| 4.4.1 | Orden de requisición de Materia Prima | 101 |
| 4.4.2 | Mano de Obra Directa..... | 102 |
| 4.4.3 | Materiales Indirectos de Fabricación | 103 |
| 4.4.3.1 | Hoja de Costos por Ordenes de Trabajo | 104 |
| 4.4.3.1.1 | Contabilización de hoja de Costos por Ordenes de producción..... | 108 |
| 4.5 | Línea de tiempo de una Producción por órdenes de trabajo | 111 |
| 4.6 | Análisis de costos de importación de Vasacorp SAS..... | 113 |
| 4.6.1 | Periodo 2018 | 114 |
| 4.6.2 | Periodo 2019 | 116 |
| 4.6.3 | Periodo 2020 | 122 |
| 4.6.4 | Periodo 2021 | 126 |
| 4.7 | Análisis de importaciones periodo del 2018 al 2021 | 132 |
| 4.8 | Contabilización de Importación | 134 |
| 4.9 | Tránsito de una importación vía marítima | 137 |
| Capítulo 5 | | 139 |
| 5 | Aplicación de Indicadores de Rentabilidad | 139 |
| 5.1 | Indicadores de Rentabilidad..... | 139 |
| 5.1.1 | Rentabilidad Neta del Activo | 139 |
| 5.1.2 | Margen Bruto | 140 |
| 5.1.3 | Margen Operacional | 141 |
| 5.1.4 | Rentabilidad Neta de Ventas..... | 142 |
| 5.1.5 | Rentabilidad Operacional del Patrimonio | 143 |
| 5.1.6 | Rentabilidad Financiera | 144 |
| 5.1.7 | Rentabilidad Operacional del Activo | 145 |
| 5.1.8 | Rendimiento sobre el Patrimonio..... | 146 |
| 5.1.9 | Rendimiento sobre el Activo..... | 147 |
| 5.2 | Análisis Comparativo de Costos de Producción y Costos de Importación | 148 |
| Conclusiones | | 151 |
| Recomendaciones | | 152 |
| Referencias | | 153 |
| Anexos | | 156 |

Índice de figuras

| | |
|--|----|
| Figura 1. Organigrama Vasacorp SAS | 16 |
| Figura 2. Elementos del Costo..... | 19 |
| Figura 3. Costos relacionados con la producción..... | 20 |
| Figura 4. Ciclo de la Contabilidad de Costos | 23 |
| Figura 5. Pasos previos a realizar una importación en el Ecuador..... | 31 |
| Figura 6. Leyenda para Matriz de riesgos y controles | 37 |
| Figura 7. Proceso de Producción..... | 38 |
| Figura 8. Proceso de Importación | 39 |
| Figura 9. Activo corriente vs Activo no corriente del 2018 al 2021 | 46 |
| Figura 10. Activo Corriente del 2018 al 2021 | 47 |
| Figura 11. Activo no corriente 2018 | 49 |
| Figura 12. Activo no corriente 2019 | 50 |
| Figura 13. Activo no Corriente 2020..... | 51 |
| Figura 14. Activo no Corriente 2021..... | 52 |
| Figura 15. Pasivo del 2018 al 2021 | 53 |
| Figura 16. Análisis Vertical Pasivo no Corriente del 2018 al 2021 | 56 |
| Figura 17. Patrimonio 2018 | 57 |
| Figura 18. Patrimonio 2019 | 58 |
| Figura 19. Patrimonio 2020 | 58 |
| Figura 20. Patrimonio 2021 | 59 |
| Figura 21. Relación Costo, Gasto y Utilidad | 61 |
| Figura 22. Estado de Resultados 2018 | 63 |
| Figura 23. Estado de Resultados 2019 | 64 |
| Figura 24. Estado de Resultados 2020 | 65 |
| Figura 25. Estado de Resultados 2021 | 66 |
| Figura 26. Activo 2018 - 2019..... | 69 |
| Figura 27. Pasivo 2018 - 2019..... | 71 |
| Figura 28. Patrimonio 2018 - 2019..... | 73 |
| Figura 29. Activo 2018 - 2020..... | 75 |
| Figura 30. Pasivo 2018 - 2019..... | 77 |
| Figura 31. Patrimonio 2018 - 2020..... | 79 |
| Figura 32. Activo 2018 - 2021..... | 81 |
| Figura 33. Pasivo 2018 - 2019..... | 83 |
| Figura 34. Patrimonio 2018 - 2021..... | 85 |
| Figura 35. Estado de Resultados 2018 - 2019..... | 90 |

| | |
|--|-----|
| Figura 36. Estado de Resultados 2018 - 2020..... | 95 |
| Figura 37. Estado de Resultados 2018 -2021..... | 100 |
| Figura 38. Orden de requisición: Materia Prima e Insumos | 101 |
| Figura 39. Rol de Pagos personal de Producción | 102 |
| Figura 40. Costos Indirectos de Fabricación..... | 103 |
| Figura 41. Resumen Hoja de Costos por Órdenes de Trabajo | 104 |
| Figura 42. Hoja de Costos por Departamentos | 106 |
| Figura 43. Distribución de Costos por Departamento..... | 107 |
| Figura 44. Estado de Costos de Productos Vendidos | 107 |
| Figura 45. Estado de Resultados de Costos de Productos Vendidos..... | 108 |
| Figura 46. Línea de tiempo Producción por Órdenes de Trabajo | 112 |
| Figura 47. Importación N°1 USA año 2018..... | 114 |
| Figura 48. Importación N°2 USA año 2018..... | 115 |
| Figura 49. Importación N°1 Panamá año 2019 | 116 |
| Figura 50. Importación N°2 USA año 2019..... | 117 |
| Figura 51. Importación N°3 Panamá año 2019 | 118 |
| Figura 52. Importación N°4 Panamá año 2019 | 119 |
| Figura 53. Importación N°5 Panamá año 2019 | 120 |
| Figura 54. Importación N°6 Panamá año 2019 | 121 |
| Figura 55. Importación N°1 Panamá año 2020 | 122 |
| Figura 56. Importación N°2 China año 2020..... | 123 |
| Figura 57. Importación N°3 Panamá 2020..... | 124 |
| Figura 58. Importación N°4 USA año 2020..... | 125 |
| Figura 59. Importación N°1 Panamá año 2021 | 126 |
| Figura 60. Importación N°2 USA año 2021 | 127 |
| Figura 61. Importación N°3 Panamá año 2021 | 128 |
| Figura 62. Importación N°4 Colombia año 2021 | 129 |
| Figura 63. Importación N°5 Panamá año 2021 | 130 |
| Figura 64. Importación N°6 USA año 2021 | 131 |
| Figura 65. Costos de Importación del 2018 al 2021 | 132 |
| Figura 66. Costos por País de Importación..... | 133 |
| Figura 67. Costos de Importación Relación País - Año | 134 |
| Figura 68. Línea de Tránsito de una Importación vía Marítima..... | 138 |
| Figura 69. Costos totales Vasacorp SAS., 2018 al 2021 | 149 |
| Figura 70. Costos de Producción vs Costos de Importación, 2018 al 2021 | 150 |

Índice de tablas

| | |
|--|-----|
| Tabla 1. Diferencias entre Contabilidad Financiera y Contabilidad Gerencial | 18 |
| Tabla 2. Reglas de Incoterms | 28 |
| Tabla 3. Indicadores de Rentabilidad | 35 |
| Tabla 4. Frecuencia de aplicación de Controles | 40 |
| Tabla 5. Matriz de Riesgos y Controles en la Gestión de Producción e Importación | 41 |
| Tabla 6. Análisis Vertical Activo 2018 al 2021 | 45 |
| Tabla 7. Análisis Vertical Activo corriente del 2018 al 2021 | 47 |
| Tabla 8. Análisis Vertical Activo no corriente del 2018 al 2021 | 48 |
| Tabla 9. Análisis Vertical, Pasivo corriente vs Pasivo no corriente del 2018 al 2021 | 53 |
| Tabla 10. Pasivo no Corriente del 2018 al 2021 | 54 |
| Tabla 11. Pasivo no Corriente del 2018 al 2021 | 55 |
| Tabla 12. Análisis Vertical Patrimonio del 2018 al 2019 | 57 |
| Tabla 13. Análisis Vertical Estado de Resultados, Costo/Gasto/Utilidad 2018 al 2021 | 60 |
| Tabla 14. Análisis Vertical Estado de Resultados del 2018 al 2021 | 62 |
| Tabla 15. Análisis Horizontal Activo 2018 - 2019 | 67 |
| Tabla 16. Análisis Horizontal Pasivo del 2018 - 2019 | 70 |
| Tabla 17. Análisis Horizontal Patrimonio 2018 - 2019 | 72 |
| Tabla 18. Análisis Horizontal Activo 2018 - 2020 | 74 |
| Tabla 19. Análisis Horizontal Pasivo 2018 - 2020 | 76 |
| Tabla 20. Análisis Horizontal Patrimonio 2018 - 2020 | 78 |
| Tabla 21. Análisis Horizontal Activo 2018 - 2021 | 80 |
| Tabla 22. Análisis Horizontal Pasivo 2018 - 2021 | 82 |
| Tabla 23. Análisis Horizontal Patrimonio 2018 -2021 | 84 |
| Tabla 24. Análisis Horizontal Estado de Resultados 2018 - 2019 | 86 |
| Tabla 25. Análisis Horizontal Estado de Resultados 2018 - 2020 | 91 |
| Tabla 26. Análisis Horizontal Estado de Resultados 2018 - 2021 | 96 |
| Tabla 27. Costo de Mano de Obra Directa | 103 |
| Tabla 28. Registro de compra de Materiales Directos | 108 |
| Tabla 29. Registro de la nómina del personal de producción | 109 |
| Tabla 30. Registro de compra de Materiales Indirectos | 109 |
| Tabla 31. Registro elementos del costo del Departamento de Diseño | 109 |
| Tabla 32. Registro elementos del costo al Departamento de Tendido y Corte | 110 |
| Tabla 33. Registro del Costo de Maquila | 110 |
| Tabla 34. Registro de Productos Vendidos | 110 |
| Tabla 35. Registro de la Venta de Productos Terminados | 111 |

| | |
|--|-----|
| Tabla 36. Registro devoluciones en Ventas..... | 111 |
| Tabla 37. Registro del Costo de Productos Vendidos | 111 |
| Tabla 38. Categorías de prendas de vestir Importadas | 113 |
| Tabla 39. Registro de Compra al Proveedor Internacional | 134 |
| Tabla 40. Registro de Gastos de Naviera y Flete..... | 135 |
| Tabla 41. Registro de Aranceles e Impuestos | 135 |
| Tabla 42. Registro de Gastos Internos de Importación..... | 135 |
| Tabla 43. Registro de Cierre de Importación - Inventario de Mercadería Importada | 136 |
| Tabla 44. Registro de Venta de Mercadería Importada | 136 |
| Tabla 45. Registro Devolución de Ventas Mercadería Importada | 136 |
| Tabla 46. Registro del Costo de Mercadería Importada | 137 |
| Tabla 47. Rentabilidad Neta del Activo..... | 139 |
| Tabla 48. Margen Bruto..... | 140 |
| Tabla 49. Margen Operacional | 141 |
| Tabla 50. Rentabilidad Neta de Ventas | 142 |
| Tabla 51. Rentabilidad Operacional del Patrimonio | 143 |
| Tabla 52. Rentabilidad Financiera..... | 144 |
| Tabla 53. Rentabilidad Operacional del Activo | 145 |
| Tabla 54. Rendimiento sobre el Patrimonio | 146 |
| Tabla 55. Rendimiento sobre el Activo (ROA) | 147 |
| Tabla 56. Análisis Comparativo de Costos de Producción y Costos de Importación | 148 |

Agradecimiento

Agradezco a Dios, por ser luz en mi camino, sabiduría en mi mente, por ayudarme a alcanzar este sueño tan anhelado. Un agradecimiento a la Universidad de Cuenca, a la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, y de manera muy especial a la Carrera de Contabilidad y Auditoría, que por medio de todos sus docentes sembraron miles de enseñanzas profesionales y humanas. Finalmente, un afectuoso agradecimiento a mi familia, amigos y personas que formaron parte de esta gran meta.

Dedicatoria

Con mucho amor para mis padres Carlos y Martha, por haberme forjado para ser una persona de bien, por el apoyo incondicional que me han brindado durante toda mi vida y carrera universitaria, a mis hermanos y hermanas por su cariño infinito, y a mis amigos por la amistad más valiosa.

Introducción

La Gestión de Costos de una empresa es parte fundamental en los procesos productivos o los gastos incurridos para obtener un bien o servicio, el manejo adecuado y la correcta identificación de los costos permiten a la empresa tomar decisiones acertadas, controlar sus costos de forma eficaz, presentar productos de calidad a sus clientes, mejorar su ventaja competitiva y alcanzar un crecimiento en la rentabilidad de la empresa. Vasacorp SAS-Vatex, es una empresa que se encuentra alrededor de 60 años en el mercado ecuatoriano, pertenece al sector manufacturero y comercial, que se dedica a la producción e importación de prendas de vestir.

Este proyecto integrador presenta un análisis comparativo de los Costos de Producción Nacional en relación a los Costos de Importación y su incidencia en la Rentabilidad. El objeto de este trabajo nace de la incertidumbre de la empresa al no identificar si aumentar su inversión en su planta productiva o continuar importando parte de su mercadería, puesto que, en la actualidad el comercio internacional se ha intensificado debido a la globalización y el país a pesar de mantener un segmento económico de manufacturas no ha crecido en comparación con otros sectores tales como: agricultura, pesca, construcción, etc.

Además de esto, la empresa requiere analizar su gestión de costos para poder establecer valores más apegados a la realidad y que estos arrojen a sus Estados Financieros datos reales con los cuales se puedan incorporar mejoras en torno a la toma de decisiones para el crecimiento de la empresa y su rentabilidad.

Este proyecto se estructura en 5 capítulos, el primer capítulo se describe la información general de la empresa, en el segundo capítulo se define el marco teórico enfocado a los procesos de costos y el comercio exterior, el tercer capítulo se formula metodología del estudio, el capítulo cuarto y quinto se desarrolla los procesos contables y financieros de los costos de producción e importación y el análisis de la rentabilidad durante el periodo de análisis. Finalmente, se describen las conclusiones y recomendaciones que se han obtenido con los diferentes análisis realizados.

Justificación

Vasacorp SAS - VateX, se dedica a la producción e importación de productos textiles de moda que son tendencia en el mercado mundial y que han sido adaptados al mercado local. La empresa es parte de sectores industriales importantes dentro de la economía del país, así como: Industrias Manufactureras, grupo: C14100201 - fabricación de prendas de vestir de telas tejidas, de telas no tejidas, entre otras, para hombres, mujeres, niños y bebés: pantalones, faldas, camisetas, etcétera de ropa exterior. De igual forma al Sector Comercial al por mayor y al por menor, grupo: G46412101 - venta al por mayor de prendas de vestir, incluidas prendas (ropa) deportivas.

De acuerdo a lo presentado por el Banco Central durante 2022, la tasa de crecimiento en relación al PIB para el sector manufacturero será de 2,74% y para el sector comercial de 2,84%, quedando por debajo de sectores como la pesca, agricultura, construcción, servicios financieros, por lo cual es de suma importancia que se continúe con la generación de mejores expectativas de crecimiento para las empresas dedicadas a dichas actividades.

En tal sentido, nace la importancia y necesidad de la empresa Vasacorp S.A.S. – VateX, que se realice un análisis comparativo de los costos de producción nacional en relación a los costos de importación. Los Costos de Producción Nacional están divididos en materia prima que implica todo tipo de telas e insumos necesarios para la producción, mano de obra que se opera a través de órdenes de producción con personal interno y externo de la empresa, y sus costos indirectos de fabricación. El análisis de los costos de importación están constituidos por el precio original de compra, más todos los gastos incurridos para poner el bien en los almacenes de la empresa, dichos costos están reflejados en liquidaciones de aduana constituidos por: flete, seguro, derechos e impuestos que gravan la importación y todos los gastos de aduana y administrativos necesarios para la operación de importación; actualmente dichos costos están expuesto a factores de contexto político, situación económica del entorno macroeconómico, creación de leyes y reglamentos que afectan a los costos de operación de las empresas importadoras de textiles.

El estudio comparativo de Costos de Producción e Importación, tiene la finalidad de analizar la incidencia que estos tienen en la rentabilidad de la empresa, tanto de forma individual como conjunta, con lo cual la gerencia tendrá una visión clara para la toma de decisiones para su crecimiento y desarrollo, que se refleja a través de los resultados positivos de la empresa.

Planteamiento del problema

La empresa Vasacorp SAS, dedicada a la producción e importación de productos textiles, entre los principales: camisetas, camisas, pantalones, jeans, casacas, blusas, faldas, etc., y teniendo como principal objetivo alcanzar las metas planteadas, las cuales están encaminadas a cubrir el mercado nacional al igual que proyectar una rentabilidad óptima al término del periodo fiscal.

El problema principal de Vasacorp SAS., radica en que la empresa necesita implementar mejoras su sistema de procesos de contabilidad de costos tanto de producción nacional como de importación que arrojen datos reales, ya que al momento de establecer un precio de venta se ha estado omitiendo valores importantes en los procesos de producción e importación, lo cual no permite llegar a una decisión acertada de que es mejor para la empresa si el aumento en su producción nacional o impulsar el aumento de importaciones de productos textiles, por otra parte al no tener claro la gestión de sus costos, estos llegan a incidir en la rentabilidad empresarial.

Finalmente, esto no permite a la gerencia tomar decisiones acertadas y más ajustadas a sus necesidades. Estableciendo una pregunta de investigación ¿Cómo los costos de producción nacional y los costos de importación inciden en la rentabilidad empresarial?

Objetivos

Objetivo General

Determinar el impacto de los costos de producción nacional en relación a los costos de importación en la rentabilidad empresarial de Vasacorp SAS.

Objetivos Específicos

- Analizar los procesos de costos de producción nacional e importación.
- Comparar los costos de producción nacional en relación a los costos de importación.
- Establecer la incidencia que tienen los costos de producción nacional y de importación en la rentabilidad empresarial.

Capítulo 1

1 Información General de la Empresa Vasacorp SAS - VATEX.

1.1 Historia

Vasacorp SAS, con su nombre comercial VateX, es una tienda de ropa que nace de un emprendimiento familiar y que mantiene esa estructura hasta la actualidad, su nombre proviene de la fusión de Textiles Vázquez, y conserva una antigüedad de 60 años en el mercado ecuatoriano. A mediados del siglo pasado las prendas de vestir se vendían únicamente “a la medida” pero con el tiempo sus fundadores Humberto Vázquez y Zoila Ordoñez, tuvieron una nueva visión empezando a producir en serie, una de sus innovaciones fue introducir el jean como tela, porque hasta ese entonces solo se comercializaba productos importados y confeccionados como Levis o Lee. La presencia familiar ha sido un elemento clave en el crecimiento empresarial y hasta el momento están involucradas tres generaciones. En cuando a su producción alrededor del 30% es diseñada en su área de producción, enfocándose al fast-fashion y a las tendencias mundiales adaptadas al mercado local, su presencia en el Ecuador se encuentra concentrado en las ciudades de Cuenca, Loja, Azogues, Ambato, Guayaquil (El Universo, 2019).

1.2 Misión

“Ser una comunidad que disfrute los momentos que nos da la vida, generar looks totales con moda, calidad y equilibrio en el precio”

1.3 Visión

“Ser la empresa de comercialización de moda más innovadora del Ecuador, que acerca las tendencias mundiales a la cotidianidad de los jóvenes, con productos multimarca y de franquicias internacionales en tiendas concepto, para transformar la sociedad retribuyendo en las áreas vulnerables en las zonas donde nos encontramos con la fundación Humberto Vázquez.”

1.4 Principios y Valores

Principios:

- Dinamismo, libertad, y positivismo.

Valores:

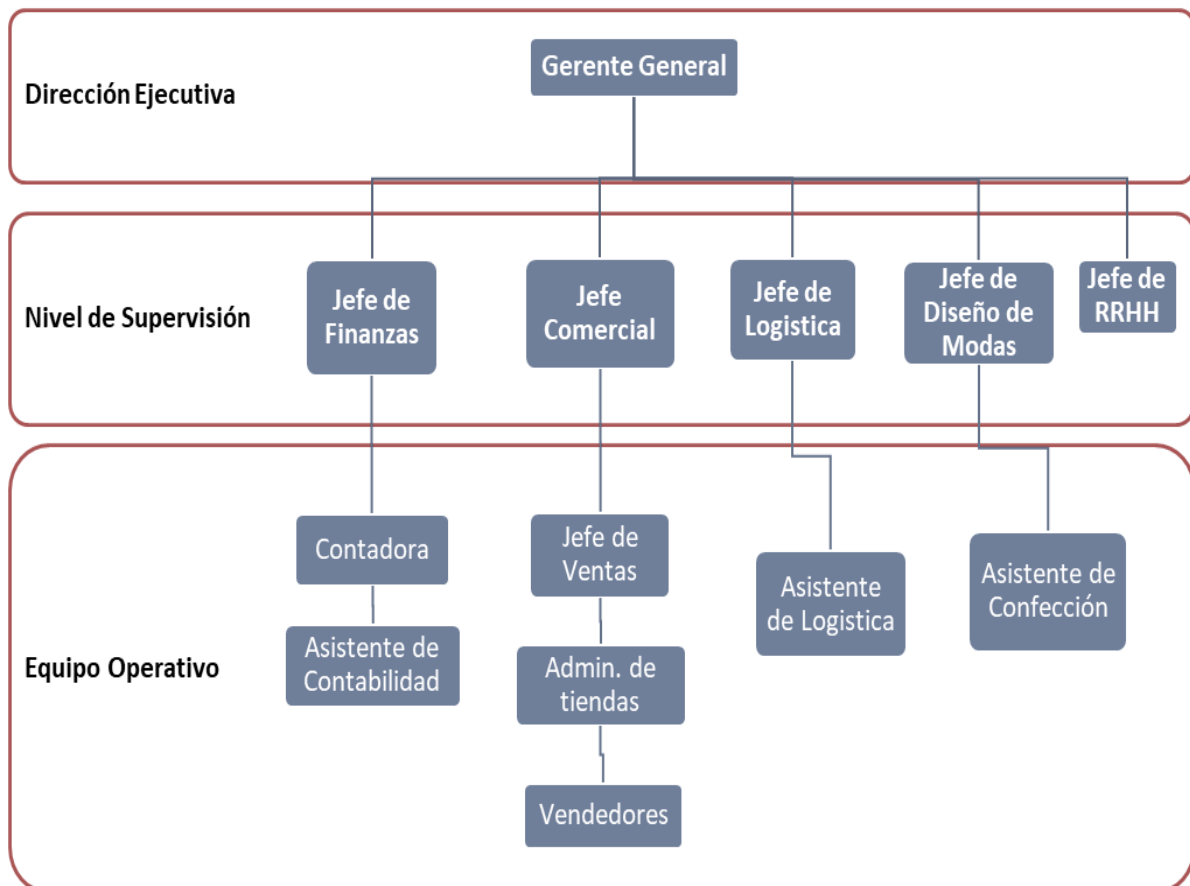
- Innovación: Hacer algo nuevo, tener diferencia, conocer más a mis clientes.
- Trabajo en equipo: Unir esfuerzos hacia un objetivo, mantener un compañerismo positivo.

- Comunicación: Compartir, transmitir los logros, intercambio de ideas.
- Lealtad: Tomamos en cuenta a las personas, cuidamos nuestras relaciones.
- Compromiso: Servir rápida y apropiadamente a la demanda del cliente.
- Enfoque en resultados: Ser perseverante y concentrado hasta alcanzar el éxito.
- Respeto: A los demás y al medio ambiente.

1.5 Organigrama

Figura 1.

Organigrama Vasacorp SAS



Nota. Datos proporcionados por Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

1.6 Base Legal

Vasacorp SAS, al ser una empresa que está constituida legalmente en el Ecuador, está sujeta a varios organismos de control tales como: SRI, Superintendencia de Compañías, Superintendencia de Bancos, Ministerio de Trabajo, Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, entre los principales.

Capítulo 2

2 Fundamentación Teórica

Para el desarrollo del presente proyecto integrador en la empresa Vasacorp SAS, se ha precisado la revisión de material bibliográfico y hemerográfico de artículos, publicaciones y tesis relacionadas con el objeto de estudio, sirviendo de referencia para comprender el proceso de Costos de Producción e Importación.

2.1 Gestión de Costos

En la actualidad las empresas para permanecer en el mercado están obligadas a competir; entre las principales estrategias competitivas está: la gestión de costos que aporta a la eficiente toma de decisiones que permitan alcanzar los objetivos planteados por la organización, así mismo los autores mencionan que la gestión de costos está representado por tres áreas empresariales: administración, finanzas y contabilidad general, ya que el fin común de dichas áreas es obtener utilidades en base a la correcta administración de costos (Casanova et al., 2021).

De forma similar Muyulema et al., (2020) señala que las empresas requieren contar con información precisa y detallada sobre los costos y la rentabilidad para poder competir con su área de negocios, además añade que los costos de producción son gastos ineludibles para que se pueda mantener en pie un proyecto, servicio, o cualquier línea de negocio.

2.2 Contabilidad de costos

Para Patiño et al., (2022) la contabilidad de costos se ha desarrollado como una rama de la contabilidad, bajo el contexto de una ciencia contable, una herramienta, una técnica o método de recolección y registro de datos que permiten el control y por tanto la minimización de costos, ayudando a elevar los márgenes de ganancias. De acuerdo al criterio sostenido por Latorre (2016), “la contabilidad de costos ha venido transformándose como una herramienta de gran utilidad para la gerencia estratégica, partiendo de los causales de los costos y los costos de productos” (Aguirre, 2020, p. 3).

Los costos para los contadores son definidos como un sacrificio de recursos que se asigna para alcanzar un objetivo específico, este se mide por la cantidad monetaria que debe pagarse para comprar un bien o servicio (Horngren et al., 2012).

El concepto de “Costos” no debe ser confundido con el concepto de “Contabilidad de Costos”, Balanda (2005), interpreta que la contabilidad de costos es una técnica de registro de hechos económicos afines con los costos, con el objetivo de servir como base para determinar el

“valor del costo” el cual contablemente expresa el valor de los bienes o servicios producidos o adquiridos por una empresa.

Sáez (2007), menciona que “los costos representan una porción del precio de adquisición de artículos, propiedades o servicios, los cuales deben diferenciarse de los gastos y pérdidas” Los “costos” fundamentan su enfoque en la Contabilidad Gerencial, por ello se describe una breve diferencia entre la Contabilidad Financiera y la Contabilidad de Gestión.

La Contabilidad Financiera según la literatura anglosajona, frente a la Contabilidad de Gerencial o de Gestión representan entre sí significativas diferencias, aunque ambas respondan a una técnica común (Balanda, 2005), diferencias como:

Tabla 1.

Diferencias entre Contabilidad Financiera y Contabilidad Gerencial

| Criterio | Contabilidad Financiera | Contabilidad Gerencial |
|-------------------------------|-----------------------------------|---------------------------------|
| Destinatarios | Terceros a la empresa | Dirección de la empresa |
| Periodicidad | Baja frecuencia (año – trimestre) | Alta frecuencia (mes – día) |
| Normativa | Normas legales y profesionales | Libertad para aplicar criterios |
| Principios o criterios | Objetividad y prudencia | Realidad económica |

Nota. Fuente:(Balanda, 2005). Elaborado por la autora

Por tanto, este estudio tomará un enfoque sobre la contabilidad de gestión, ya que los análisis a realizar servirán de referencia para que la gerencia pueda tomar decisiones enmarcadas al desarrollo de una gestión de costos acertada.

2.3 Clasificación de los Costos

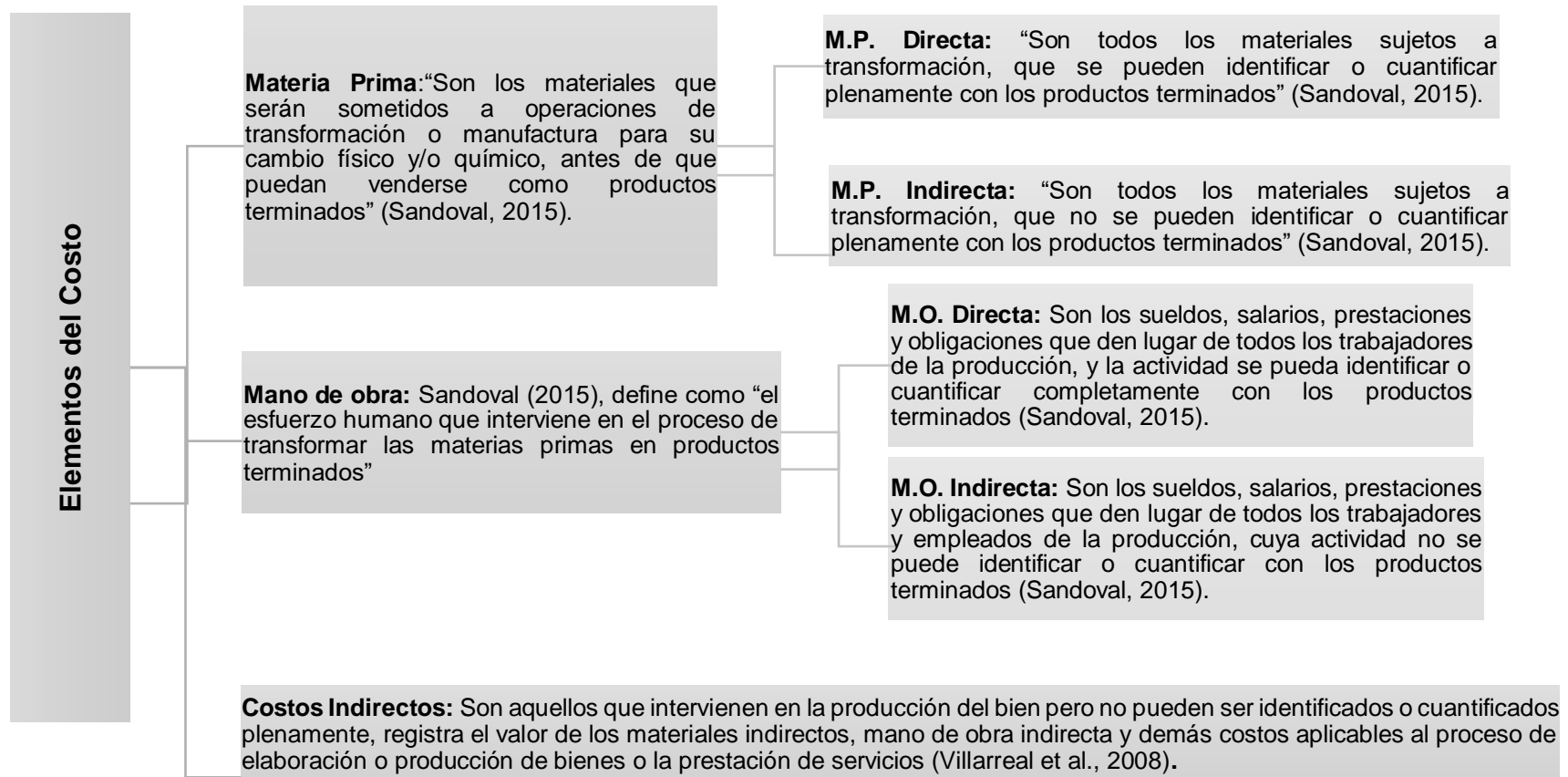
Ojeda (2015), indica que dado el entorno del mercado existen diferentes tipos de costeo los cuales deben seleccionarse y aplicarse de acuerdo a las necesidades de cada empresa y servirá para la toma de decisiones de la gerencia. Entre los principales tipos de Costos se dividen en los siguientes

2.3.1 Costos relacionados con los elementos de un producto

Se plantea que los elementos del costo de un producto fabricado son tres: materia prima, mano de obra, costos indirectos de fabricación (Sáez, 2007).

Figura 2.

Elementos del Costo



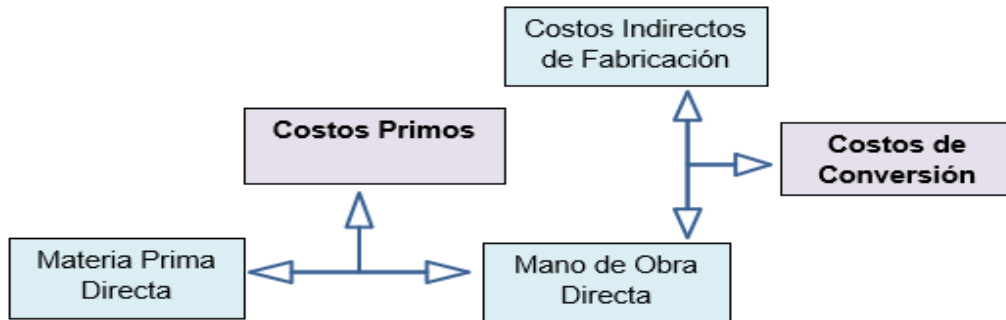
Nota. Fuente (Sandoval,2015). Elaborado por la autora.

2.3.2 Costos relacionados con la producción

Está relacionada con los elementos del costo de un producto y con los objetivos de la planeación y control. Se sostiene que esta clasificación no es la adecuada para la acumulación de costos, se subdividen en dos categorías (Sánchez, 2009).

Figura 3.

Costos relacionados con la producción



Nota. Fuente (Sánchez, 2009). Elaborado por la autora.

2.3.3 Costos relacionados con el volumen

Dichos costos varían de acuerdo a los aumentos o disminuciones en el volumen de producción y se clasifican en:

Costos Variables: “aquellos en los que el costo total cambia en proporción directa a los cambios en el volumen o producción, dentro del rango relevante, en tanto que el costo unitario permanece constante” (Sánchez, 2009). Estos son “parabólicos para la economía y lineales para la contabilidad” (Ojeda, 2015).

Costos Fijos: “aquellos en los que el costo fijo total permanece constante, inalterable o no cambia en función de la producción, este hecho se cumple dentro de la capacidad productiva de la planta. (Sánchez, 2009). Ahora bien, según la estructura de la empresa tanto para producir y vender, los costos fijos son del periodo y no depende del producto o actividad, resultandos lineales para la economía y contabilidad (Ojeda, 2015).

Costos SemivARIABLES o Semifijos: “Mantienen las características de un costo fijo cuando se encuentran dentro de ciertos intervalos del volumen y sufren alteración si la escala fluctúa. Surgen a consecuencia de la indivisibilidad de algunos factores fijos” (Ojeda, 2015).

2.3.4 Costos relacionados a la capacidad de asociarlos

Depende de la capacidad de la gerencia para asociarlos con los productos, departamentos, órdenes, etc., se dividen en:

Costos Directos: Los costos de materia prima directa y mano de obra directa son los costos directos para la producción, son los costos que la gerencia tiene la capacidad para asociarlo con un producto o departamento en específico (Sánchez, 2009).

Costos Indirectos: “Cuando no se identifica fácilmente con el objeto de costeo, de ahí que se utiliza la tasa predeterminada para evitar los altibajos del costo fijo unitario” (Ojeda, 2015).

2.3.5 Costos en base al departamento donde se incurrieron

Permite a la gerencia a controlar los costos indirectos relacionados con cada departamento y por medio de esto mide el ingreso, en las empresas industriales suelen distribuirse por los siguientes departamentos:

Departamentos de Producción: “contribuyen directamente a la fabricación de un producto terminado, son departamentos donde se realizan procesos de conversión o de elaboración” (Sánchez, 2009).

Departamentos de Servicios: “estos departamentos no están relacionados directamente con la elaboración de un producto terminado, su función consiste en suministrar servicios a otros departamentos productivos por ejemplo departamento de limpieza” (Sánchez, 2009).

2.3.6 Costos en base a las áreas funcionales y/o actividades realizadas

Estos costos se clasifican por su función y se acumulan según la actividad realiza en una empresa industrial se pueden clasificar en:

Costos de Manufactura o de Producción: “comprende los costos que van desde que la empresa adquiere los factores de la producción hasta que obtiene el producto terminado. El costo es el más importante y es inventariable” (Ojeda, 2015).

Costos (gasto) de Mercadeo o Venta: “son aquellos que se incurren en la promoción, publicidad, impulso y venta de un producto o servicio” (Sánchez, 2009). Para Ojeda (2015), corresponde a la actividad comercial que se inicia desde que el cliente elige el producto hasta que lo recibe.

Costos (gasto) Administrativos o de Gestión: “son los costos que se consumen en la dirección, administración, gestión, control y operación de la empresa” (Sánchez, 2009), por ejemplo, los arriendos, servicios básicos, útiles de oficina, salarios administrativos, etc.

Costos (gastos) Financieros: “estos costos se relacionan con la obtención de fondos para la operación de la empresa, o con algún costo que cobran las instituciones financieras por cuentas bancarias que tenga una empresa” (Sánchez, 2009).

2.3.7 Costos en base al periodo en que los costos se enfrentan a los ingresos

Son costos que se registra o contabiliza primero como activos (Costos de capital) y luego se deducen (se cargan como un gasto) a medida que se consumen o expiran; estos costos tienen dos categorías: costos del producto son lo que se identifican directa e indirectamente con los productos fabricados y por otro lado están los costos del periodo estos no están relacionados directa o indirectamente con el producto pero si son necesarios para dirigir la empresa y se produzca la venta de productos (Sánchez, 2009).

2.3.8 Costos en relación con la planeación, control y toma de decisiones

Ayudan a la gerencia y a la administración en las funciones de planeación, análisis, control y toma de decisiones dentro de las organizaciones empresariales, en función de implementar mejoras en las mismas (Sánchez, 2009).

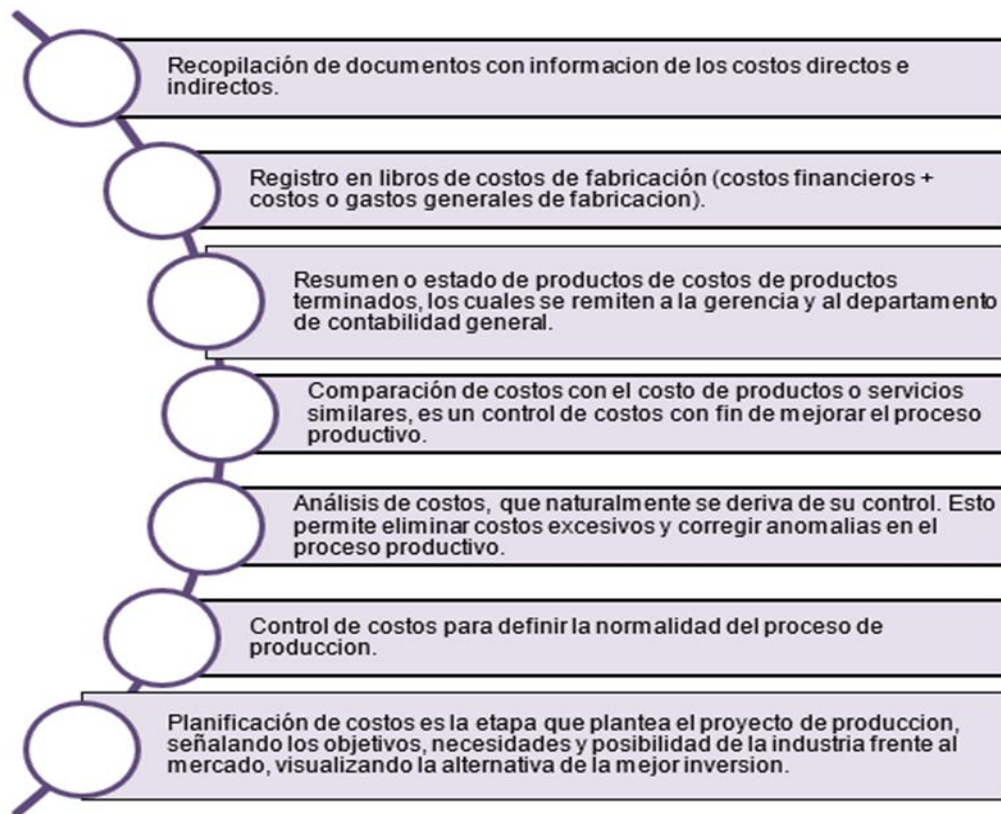
2.4 Ciclo de la contabilidad de costos

Lexus (2016), define que: “la contabilidad de costos actúa en un ámbito que comprende varias etapas antes de aportar sus datos a la contabilidad general de una empresa”. Para la construcción de la contabilidad de costos es necesario un estudio y planificación previa, dependiendo del tipo de empresa y su actividad económica ya que cada proceso tendrá que ser acoplado a las necesidades de la organización, cuando el sistema de costos se encuentre estructurado se realizará la recopilación de toda la información de los costos y gastos incurridos en el proceso, para ser registrados en los sistemas contables, estos nos proporcionan estados de costos, que podrán ser remitidos a gerencia para los análisis y toma de decisiones en pro de la mejora de la empresa.

En la figura N. 4, de acuerdo a Lexus, se ha planteado 7 etapas que constituyen el ciclo de la contabilidad de costos:

Figura 4.

Ciclo de la Contabilidad de Costos



Nota. Fuente Lexus (2016) p. 313. Elaborado por la autora.

2.5 Sistemas de costos

En cuanto, a los sistemas de costos se los ha definido como subsistemas de la contabilidad general, los mismos que se construyen con los datos referentes al precio total, además se menciona que los sistemas de costos ayudan a la empresa a la continua optimización de recursos (Merino et al., 2021).

De forma similar Arias y Cano (2021), explica que a los sistemas de costos se los entiende como normas contables, técnicas, y procesos para la acumulación de información y datos, con el objetivo principal de establecer un costo unitario, planificar y tomar decisiones. Así mismo menciona que los sistemas de costos son prácticas que no están reglamentadas permitiendo la versatilidad, innovación, aplicación de estrategias y tácticas en los procesos de valoración de costos y control de los bienes y servicios que ofrecen las empresas. También añade que históricamente los sistemas de costeo han pretendido minimizar los costos y maximizar la utilidad, buscando la eficiencia sin importar los recursos humanos, financieros o materiales.

Por lo que se refiere a Horngren et al. (2012), señala que “los contadores administrativos utilizan dos tipos básicos de sistemas de costeo, el sistema de costeo por órdenes de trabajo y sistema de costeo por procesos, con lo cual se puede asignar costos a los productos o servicios” Uno de los objetivos de este estudio es el análisis del costeo por órdenes de producción por tanto, la literatura explicara de forma más amplia dicho proceso para que en los posteriores análisis del proyecto estos puedan ser entendidos con facilidad.

2.5.1 Sistemas de Costeo por Órdenes de Trabajo

En función del sector económico al que pertenece la empresa objeto de estudio, el sistema de costeo por órdenes de trabajo se ha posicionado como el más adecuado para la valoración y control de sus procesos productivos.

El objeto de este, es el costeo diferenciado de una unidad o varias unidades de un producto o servicio, denominado orden de trabajo; generalmente se usa diferentes cantidades de recursos en cada orden de trabajo y acumulan sus costos de forma separada por cada producto o servicio (Horngren et al., 2012).

El costeo por órdenes de trabajo “aglutina los costos de producción en función de lotes o conjunto de productos medibles” (Arias y Cano, 2021). Se ha criticado como un costeo que busca valorar los procesos productivos a gran escala de una forma más amplia, sin realizar detalles tan específicos, calculando la maximización del valor para las producciones a escala (Arias y Cano, 2021). El sistema de costeo por órdenes de trabajo es útil en empresas en que el proceso productivo se basa en lotes o la producción se realiza bajo solicitudes específicas del cliente (Rojas, 2007).

2.5.1.1 Enfoque general para el costeo de las órdenes de trabajo

Horngren et al., (2012), describe el costeo de órdenes de trabajo en 7 pasos, bajo este mismo parámetro descrito a continuación, se aplicará en la práctica de este trabajo de titulación para el análisis de los costos de producción bajo la orden de trabajo:

Paso 1. Identificar la orden de trabajo que sea el objeto de costeo elegido: Se realiza a través de un documento fuente, como es la hoja de costos de una orden de trabajo en la cual se registra, acumula todos los costos asignados a un trabajo específico (Horngren et al., 2012).

Paso 2. Identificar los costos directos de la orden de trabajo: Por lo general consta de los Materiales Directos y la Mano de obra Directa, cada uno de estos costos deben ser registrados en el documento fuente, en el caso de los Materiales Directos en la hoja de registro de requisición de materiales y la Mano de obra Directa en la hoja de tiempo de mano de obra (Horngren et al., 2012).

Paso 3. Seleccionar las bases de aplicación de costos que habrán de usarse para asignar los costos indirectos a la orden de trabajo: Los costos indirectos de manufactura son lo que se necesitan para el cumplimiento de una orden de trabajo, mas no se le puede asignar específicamente a un solo trabajo; por lo cual dichos costos deben aplicarse a todas las órdenes de trabajo de una manera sistemática (Horngren et al., 2012).

Paso 4. Identificar los costos indirectos asociados con cada base de aplicación de costos: Suelen describirse como costos indirectos de manufactura y por lo general se realizan simultáneamente el paso 3 y 4 (Horngren et al., 2012).

Paso 5. Calcular la tasa por unidad de cada base de aplicación del costo usada para asignar los costos indirectos a la orden de trabajo: “Para cada grupo de costos, la tasa presupuestada del costo indirecto se calcula dividiendo el total presupuestado de los costos indirectos en el grupo común (que se determinó en el paso 4) entre la cantidad total presupuestada de la base de aplicación del costo (la cual se determinó en el paso 3)” (Horngren et al., 2012).

Paso 6. Calcular los costos indirectos asignados a la orden de trabajo: “Se calculan multiplicando la cantidad real de cada base de aplicación distinta (una base de aplicación para cada grupo de costos) asociada con la orden de trabajo por la tasa presupuestada del costo indirecto de cada base de aplicación (la cual se calcula en el paso 5)” (Horngren et al., 2012).

Paso 7. Calcular el costo total de la orden de trabajo, sumando los costos directos e indirectos asignados al trabajo.

Como resultado de la aplicación del Costeo por Órdenes de Producción, la gerencia puede llegar a un análisis a través de la utilidad bruta y del porcentaje de utilidad bruta, con ello se puede realizar una comparación entre las diferentes órdenes de trabajo, entendiendo las razones de porque algunas órdenes de trabajo muestran menor rentabilidad, y través de esto

se pueden responder preguntas como: ¿Se han desperdiciados materiales? ¿La mano de obra está encarecida? ¿Cómo ser más eficientes con los trabajos? El análisis de los costos de una orden de trabajo brinda información inclusive para medir el desempeño de los gerentes de manufactura e implementar mejoras en los procesos de costeo (Horngren et al., 2012).

2.5.2 Sistema de Costeo por Procesos

El objeto de este, es el costeo de grandes cantidades de unidades idénticas o similares de un bien o servicio, en cada periodo los sistemas de costeo por procesos, dividen los costos totales por elaborar un producto o servicio para el total de unidades producidas para obtener el costo por unidad (Horngren et al., 2012).

2.5.3 Importancia de la Contabilidad de Costos

La contabilidad de Costos ocupa un espacio de gran relevancia dentro de las empresas, actualmente se han ido adaptando he implementado herramientas tecnológicas que permiten la agilidad en los procesos contables, generando información confiable y de calidad; la Asociación Española de Contabilidad Administrativa (AECA), describe que las respuestas a las necesidades contables de las empresas pueden ser analizadas por medio de la contabilidad de costos, de gestión y de dirección estratégica ya que arrojan valiosos aportes para la definición de estrategias, fijación de precios, metas de utilidad y planeación financiera (Diaz et al., 2016).

Otro punto de interés, se destaca el desarrollo de estrategias en los procesos de producción para generar ventajas competitivas, una forma de lograr es con la optimización de procesos, esto se alcanza a través del uso e implementación de herramientas y técnicas para la recolección de datos e información, análisis, implementación de correcciones, control y supervisión, con lo cual los procesos productivos funcionan con eficiencia y eficacia, en la actualidad la implementación de tecnologías son de gran apoyo en el funcionamiento y gestión de las empresas dentro de los procesos productivos (Moreno y Santos, 2022).

2.6 Comercio Exterior

El comercio exterior para una nación significa su desarrollo e innovación, creando lazos con las naciones, con la ayuda de políticas globales, grupales y locales; como logro de estos convenios los países adquieren aspectos políticos, intelectuales, tecnológicos, culturales y sociales, con la finalidad de equiparar precios y buscar ser competitivos con una producción mejorada (Velasategui, 2020). En lo que refiere a la política de comercio exterior es un instrumento que facilita, regula y mantiene las negociaciones entre países y las transacciones

comerciales, posibilitando a las economías proteger sus industrias desmotivando las importaciones e incentivando las exportaciones (Quiñónez y Quiñónez, 2020).

La política de comercio exterior ecuatoriana está determinada dentro del Plan Nacional de Desarrollo (PND) de cada gobierno y se cimenta bajo la constitución del Ecuador en su artículo 280 (Constitución de la República del Ecuador, 2008). Del mismo modo, el órgano responsable de la política comercial es el Comité de Comercio Exterior (COMEX), de acuerdo a lo establecido en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversión (COPCI), (Quiñónez y Quiñónez, 2021).

A nivel global el comercio exterior se ha caracterizado por una fuerte crisis sanitaria y económica, desencadenando una contracción considerable del comercio internacional, fuertes fluctuaciones de los precios de los bienes primarios y una elevada volatilidad en los mercados financieros (Jiménez, 2021).

2.7 Importación

En el ámbito de comercio internacional, las importaciones y exportaciones son afectadas por factores políticos, comerciales, sociales, culturales, ambientales, etc., que inciden en los tiempos y costos de nacionalización de mercadería, materias primas, maquinaria entre otros (Albán et al., 2020). De acuerdo al Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (2021), la importación consiste en “la acción de ingresar mercaderías extranjeras al país cumpliendo con las formalidades y obligaciones aduaneras, dependiendo del régimen de importación al que haya sido declarado”.

2.8 Costos de importación

Se le define como aquel que está compuesto por el precio original de compra, más todos los gastos incurridos para poner el bien importado en el almacén de la empresa (Albán et al., 2020). Los gastos adicionales en una importación están compuestos por: flete, seguro, derechos e impuestos que gravan la importación, transporte, acarreo y gastos de aduana en general; por lo tanto, incluye todos los gastos atribuibles directamente al bien, así como también los indirectos, como son los gastos administrativos (Albán et al., 2020).

En el Ecuador los costos de importación, en gran parte están regidos por las leyes y regímenes tributarios vigentes en el país, estos costos son los que tiene mayor peso sobre las importaciones, acotando que las importaciones al llegar al país se encarecen por las obligaciones tributarias, de igual forma los cambios políticos es estos últimos años han

provocado la baja en las inversiones extranjeras en nuestro país, por el aumento del riesgo país, por lo cual es de suma importancia que el gobierno y los políticos, tomen medidas de acuerdo a como los autores aconsejan que se mejore las políticas comerciales, se incentiven las exportaciones, se mejoren las condiciones productivas en el país para que las inversiones se queden en el país

2.9 Incoterms

La Cámara de Comercio Internacional (2019), ha presentado las reglas internacionales 2020, reconocidas mundialmente como los términos comerciales para la compraventa de mercancías, que ofrecen seguridad y calidad en el comercio y a sus usuarios en todo el mundo. Para realizar una actividad de importación o exportación de mercancías, se deben establecer ciertas cláusulas comerciales, que si bien no son de aplicación obligatoria facilita dichos procesos entre proveedor y cliente. De acuerdo con Jiménez (2021), los Incoterms (International Commercial Terms) son términos compuestos por tres letras, utilizados en los contratos de compraventa internacional, con lo cual se establece una interpretación de los términos comerciales utilizados en las transacciones internacionales, relacionado con la distribución de gastos y riesgos entre compradores y vendedores.

2.9.1 Reglas de Incoterms 2020

Tabla 2.

Reglas de Incoterms

| Multimodales | | | |
|---------------------|---------------|--------------------------------|--|
| N.º | Abrev. | Inglés | Español |
| 1 | EXW | Ex Works | En Fábrica. |
| 2 | FCA | Free Carrier | Franco Transportista. |
| 3 | CPT | Carriage paid to | Transporte pagado hasta. |
| 4 | CIP | Carriage and Insurance paid to | Transporte y Seguro pagado hasta. |
| 5 | DAP | Delivered at place | Entrega en lugar convenido. |
| 6 | DPU | Delivered at place unloaded | Entrega en lugar convenido y descargado. |
| 7 | DDP | Delivered duty paid | Entrega derechos pagados. |
| Marítimos | | | |
| 8 | FAS | Free Alongside the Ship | Franco al costado del buque. |
| 9 | FOB | Free on Board | Franco a bordo. |
| 10 | CFR | Cost and Freight | Transporte pagado hasta. |
| 11 | CIF | Cost Insurance and Freight | Coste, seguro y flete. |

Nota. Fuente: (Solano, 2020). Elaborado por la autora.

2.10 Aduana

Actualmente la interdependencia económica de las naciones representa una constante y el comercio exterior se refleja como una tarea relevante para las economías, siendo de gran trascendencia la eficiencia, eficacia, facilitación y transparencia en la gestión de las aduanas (Reyes et al., 2018). El Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (SENAE), es una empresa estatal, autónoma y moderna, orientada al servicio, formando parte activa como facilitador del Comercio Exterior.

La SENAE tiene como objeto: facilitar el comercio exterior y ejercer el control de la entrada y salida de mercancías, unidades de carga y medios de transporte por las fronteras y zonas aduaneras de la República, así como quienes efectúen actividades directa o indirectamente relacionadas con el tráfico internacional de mercancías; determinar y recaudar las obligaciones tributarias causadas por efecto de la importación y exportación de mercancías, conforme los sistemas previstos en el código tributario; resolver los reclamos, recursos, peticiones y consultas de los interesados; prevenir, perseguir y sancionar las infracciones aduaneras; y, en general, las atribuciones que le son propias a las Administraciones Aduaneras en la normativa adoptada por el Ecuador en los convenios internacionales. Así mismo, es competente de ejecutar la política aduanera y expedir las normas para su aplicación (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021). La SENAE, se relaciona con las distintas entidades del Estado en el ámbito del comercio exterior, tal como:

- Comité de Comercio Exterior (COMEX): se encarga de la política comercial, normativa de comercio exterior y acuerdos comerciales.
- Servicio de Rentas Internas (SRI): realiza controles conjuntos e intercambio de información.
- Fiscalía General del Estado: realiza controles conjuntos.
- Ministerio de Economía y Finanzas: analiza metas de recaudación y del sector externo.
- Superintendencia de Bancos: maneja información del sistema financiero.
- Banco Central del Ecuador: reportes de balanza de pagos y entrega de boletines del sector externo.
- MPCEIP Viceministerio de Producción e Industrias: emite licencias de importación, certificación de calidad y conformidad, y otros documentos de control.
- ARCSA: se encarga de la vigilancia sanitaria y registros sanitarios.

- MPCEIP – Viceministerio de Comercio Exterior: emite certificados de orígenes y medidas de vigilancia.
- SERCOP: se encarga de las importaciones de las entidades del Estado.
- Secretaria del Deporte: licencias de importación.
- Ministerio del Ambiente: licencias de exportación.
- ARCOTEL: se encarga de la interoperabilidad.
- Aduanas de otros países: regula la normativa aduanera.
- Operadores de Comercio Exterior: facilita trámites aduaneros.
- Ministerio de transporte y obras públicas: regulación de puertos, aeropuertos y carreteras.
- Ministerio de Cultura y Patrimonio: autorizaciones de salida de patrimonio.
- Ministerio de Relaciones exteriores y Movilidad Humana: ejecuta planes de retorno de emigrantes ecuatorianos.
- Ministerio de Agricultura, Ganadería y Agrocalidad: regulación de productores y ganaderos, emite permisos fitosanitarios.
- Viceministerio de Acuicultura y Pesca: regulación de producción pesquera.
- INEN: emite certificados de calidad y conformidad de productos.
- Ministerio de defensa: realiza controles conjuntos y revisión de permisos de importación.
- Ministerio de Gobierno: controles conjuntos, intercambio de información (SENAE, 2021).

2.11 Regímenes de importación

En el Ecuador se han establecido un conjunto de regímenes de importación descritos en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones COPCI (2010):

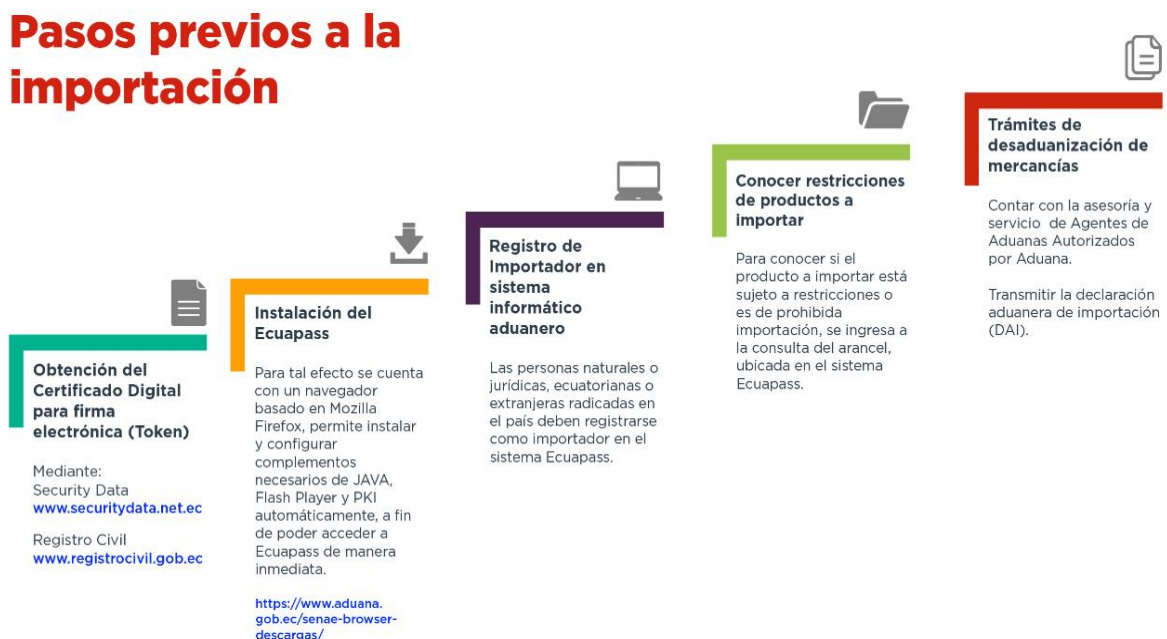
- Importación para el Consumo: este régimen aduanero se refiere a las mercancías que han sido importadas desde el exterior o de una zona de desarrollo económico, estas pueden permanecer libremente en el territorio aduanero, luego del pago de impuestos y demás obligaciones aduaneras.
- Admisión Temporal para Reexportación en el mismo estado: es aquel que permite la introducción de ciertas mercancías al país, para ser usadas con un fin determinado, con omisión de pago parcial o total de impuestos, siempre y cuando sean reexportadas al país de origen en un plazo establecido.
- Admisión Temporal para Perfeccionamiento Activo: permite el ingreso de mercaderías al país, con la suspensión de impuestos y derechos aduaneros, siempre y cuando sean reexportadas después de haber pasado por un perfeccionamiento del producto.

- **Reposición de Mercancías con Franquicia Arancelaria:** este régimen está direccionado a los operadores de comercio exterior, que permite la importación de insumos productivos que hayan sido usados para la reexportación definitiva, y están exonerando de impuestos.
- **Transformación bajo control Aduanero:** permite importar al territorio ecuatoriano mercancías que se modifiquen y que sean de consumo del producto resultante, con la suspensión de pago de derechos e impuestos aduaneros.
- **Depósito Aduanero:** las mercancías importadas son almacenadas por un lapso de tiempo, sin el pago de impuestos y recargos aduaneros.
- **Reimportación en el mismo estado:** permite importar la mercancía con exoneración de impuestos, con la condición de que la mercancía haya sido exportada de manera definitiva, en un plazo máximo de un año.

En el país, se permite importar a todas las Personas Naturales o Jurídicas, ecuatorianas o extranjeras radicadas en el país que hayan sido registrados como importador en el sistema ECUAPASS y aprobado por el Servicio Nacional de Aduanas del Ecuador (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

2.11.1 Pasos previos a la importación

Figura 5.
Pasos previos a realizar una importación en el Ecuador



Nota. Tomado de la página web de la SENA E.

2.11.2 Restricciones de productos a importar

Para conocer si determinado producto está sujeto a restricciones o es considerado de prohibida importación, visite la página web del organismo regulador de Comercio Exterior en el Ecuador, COMEX: <https://www.produccion.gob.ec/comex/> (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

En el caso de que cuente con la subpartida específica del producto a importar, realice la consulta de la misma en el Arancel Nacional, utilice para el efecto el siguiente link: <https://mesadeservicios.aduana.gob.ec/arancel/> (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

Para conocer los requerimientos de importación y exportación utilice para el efecto el siguiente enlace: https://servicios.aduana.gob.ec/servicios/ui/dcp/rep/dcp_rep.xhtml (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021)

2.11.3 Declaración Aduanera de Importación

Es necesario e importante para este trámite contar con la participación del importador o de un Agente de Aduana, quienes deberán estar debidamente acreditados por el SENA. El listado de Agentes de Aduana autorizados se encuentra en el siguiente enlace: www.aduana.gob.ec > Servicios para OCE 's > Agentes de Aduana (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

La Declaración Aduanera de Importación (DAI), deberá ser transmitida a través del sistema informático del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, en un período no superior a quince días calendario previo a la llegada del medio de transporte, y hasta treinta días calendarios siguientes a la fecha de su arribo; de no cumplirse en ese plazo, la mercancías estarán inmersas en una de las causales del abandono tácito, según lo establecido en el literal a) del artículo 142 del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021). Según el tipo de mercancía a importar, se deberán adjuntar los siguientes documentos a la DAI:

2.11.4 Documentos de acompañamiento

Se constituyen documentos de acompañamiento aquellos que, denominados de control previo, deben tramitarse y aprobarse antes del embarque de la mercancía de importación. (Art. 72 del Reglamento al Libro V del COPCI) (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

2.11.5 Documentos de soporte

Constituirán la base de la información de la DAI a cualquier régimen. Estos documentos originales, ya sea en físico o electrónico, deberán reposar en el archivo del declarante o su Agente de Aduanas al momento de la presentación o transmisión de la Declaración Aduanera, y estarán bajo su responsabilidad conforme a lo determinado en la Ley. (Art. 73 del Reglamento al Libro V del COPCI) (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

- Documento de Transporte.
- Factura comercial o documento que acredite la transacción comercial.
- Certificado de Origen (cuando proceda).
- Documentos que el SENA E o el Organismo regulador de Comercio Exterior considere necesarios.

Transmitida la DAI, el sistema informático del Servicio Nacional de Aduana del Ecuador le otorgará el número de la declaración aduanera de importación y el canal de aforo que corresponda (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

2.11.6 Canales de Aforos

Para el despacho de las mercancías que requieran Declaración Aduanera, se utilizará cualquiera de las siguientes modalidades de aforo:

- Canal de Aforo Automático;
- Canal de Aforo Electrónico;
- Canal de Aforo Documental; o
- Canal de Aforo Físico.

La selección de la modalidad de aforo se realizará de acuerdo al análisis de perfiles de riesgo implementado por el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador.

2.12 Tributos de importación

Para determinar el valor a pagar de tributos al comercio exterior es necesario conocer la clasificación arancelaria del producto importado. En el caso de que cuente con la subpartida específica del producto a importar, se realiza la consulta de la misma en el Arancel Nacional, en el siguiente enlace: <https://mesadeservicios.aduana.gob.ec/arancel> (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

Los tributos al comercio exterior son derechos arancelarios, impuestos establecidos en leyes orgánicas y ordinarias y tasas por servicios aduaneros (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).

- AD-VALOREM (Arancel Cobrado a las Mercancías): Son los establecidos por la autoridad competente, consistentes en porcentajes según el tipo de mercancía y se aplica sobre la suma del Costo, Seguro y Flete (base imponible de la importación), en el caso de las prendas de vestir, textiles confeccionados y calzado, se cancela el 10% en Advalorem, y el específico por cada kilo de ropa \$5.50 y por cada par de zapato \$6.00 (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).
- FODINFA (Fondo de Desarrollo para la Infancia): Se aplica el 0.5% sobre la base imponible de la importación (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).
- ICE (Impuesto a los Consumos Especiales): Porcentaje variable según los bienes y servicios que se importen, esta consulta se realiza en la página del SRI (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2021).
- IVA (Impuesto al Valor Agregado): Corresponde al 12% sobre: Base imponible + ADVALOREM + FODINFA + ICE.

2.13 Rentabilidad

Según Merino et al. (2021), la rentabilidad es: “la capacidad que se tiene para generar la máxima utilidad o ganancia se la conoce como productividad; debido a que, un departamento o área de una organización es rentable una vez que genera más grandes ingresos que precios”.

La utilidad se puede clasificar en tres tipos: Primero la utilidad bruta, es la ganancia que se obtiene después de que se descuentan los costos antes de lanzarlos al mercado y el costo de su adquisición antes de sacarlos a la venta. Segundo, la utilidad neta es el beneficio económico efectivo que obtiene una empresa después de pagar todos los gastos y costos. Finalmente, la utilidad operacional se ajusta en los ingresos y los gastos operacionales, estos ingresos y gastos son los que están directamente relacionados con la actividad principal de la empresa (Albán et al., 2020).

2.13.1 Clasificación de los indicadores de rentabilidad

Los indicadores de rentabilidad, están diseñados para medir la efectividad en la administración de una empresa, para un control de costos y gastos, convirtiendo así las ventas en utilidades, la importancia de los indicadores de rentabilidad en el análisis de cómo se produce el retorno de los valores invertidos en las empresas (SuperCias, 2022).

Tabla 3.

Indicadores de Rentabilidad

| Indicadores de Rentabilidad | |
|--|---|
| 1. Rentabilidad neta del activo | $(\text{Utilidad Neta}/\text{Ventas}) * (\text{Ventas}/\text{Activo Total})$ |
| 2. Margen Bruto | $(\text{Ventas}-\text{Costo de Ventas}) / \text{Ventas}$ |
| 3. Margen Operacional | $\text{Utilidad Operacional}/\text{Ventas}$ |
| 4. Rentabilidad Neta de Ventas | $\text{Utilidad Neta}/\text{Ventas}$ |
| 5. Rentabilidad Operacional del Patrimonio | $\text{Utilidad Operacional}/\text{Patrimonio}$ |
| 6. Rentabilidad Financiera | $(\text{Ventas}/\text{Activo}) * (\text{UAI}/\text{Ventas}) * (\text{Activo}/\text{Patrimonio})$ $* (\text{UAI}/\text{UAI}) * (\text{Utilidad Neta}/\text{UAI})$ |
| 7. Rentabilidad Operacional del Activo | $\text{Utilidad Operacional}/\text{Total de Activos}$ |
| 8. ROE | $\text{Utilidad Neta}/\text{Patrimonio}$ |
| 9. ROA | $\text{Utilidad Neta}/\text{Activo Total}$ |

Nota. Tomado de la página web de la SuperCias. Elaborado por la autora.

UAI: Utilidad antes de impuestos

UAI: Utilidad antes de impuestos e interés

Utilidad Neta: Después del 15% de trabajadores e impuesto a la renta

UO: Utilidad Operacional (Ingresos Operacionales. Costos de Ventas-Gastos Administrativos y ventas)

Acorde, a la investigación planteada por Albán et al., (2020), con el tema “Costos de importación de productos textiles y su incidencia en la utilidad empresarial” concluyen que los costos de importación si inciden en la utilidad de las empresas textiles y por lo tanto van a tener un efecto en la rentabilidad de las empresas de los sectores que se dedican a actividades similares.

Capítulo 3

3 Metodología

3.1 Tipo de Investigación

Para el proyecto integrador en la empresa “Vasacorp SAS – Vatex” se realizará una investigación analítica – descriptiva bajo un enfoque mixto, con la finalidad de realizar una recopilación, revisión de datos, archivos, documentos y manejo de la información de la empresa de forma detallada con riqueza interpretativa; para diagnosticar los problemas existentes en el proceso de costos tanto de producción como de importación, y en base a los resultados se analizará la incidencia que estos tienen en la rentabilidad empresarial.

3.2 Enfoque

El proyecto Integrador tendrá un enfoque mixto; por una parte, se iniciará con el método cualitativo, en el cual se realizará entrevistas a los jefes departamentales y personal involucrado en el área de Producción e Importación, con el fin de describir la situación actual de la empresa Vasacorp SAS- Vatex., con respecto a sus procesos de Costos de Producción e Importación. Así mismo, en el método cuantitativo, se realizará un análisis de los datos contables, que serán interpretados con índices financieros en el eje de rentabilidad, que nos permitirán obtener una visión clara de la situación económica de la empresa.

La recopilación de la información se realizó de forma retrospectiva con datos que corresponde a un nivel secundario ya que la información se tomará directamente de la empresa. De acuerdo a Hernández (2014), el estudio depende de la perspectiva que el investigador de a su proyecto para la aplicación de su método ya que esto será determinado para el cumplimiento de los objetivos, de esta forma la aplicación de varias metodologías contribuirá a obtener datos reales y cumplir con los propósitos del estudio.

3.3 Población y muestra

Población: “Costos de producción” y “Costos de Importación” de la empresa Vasacorp SAS – Vatex periodo 2018 – 2021, Estados Financieros.

Muestra: Auxiliares contables, Libros Mayores, Cuentas Contables de los Costos, Liquidaciones aduaneras del periodo 2018 – 2021.

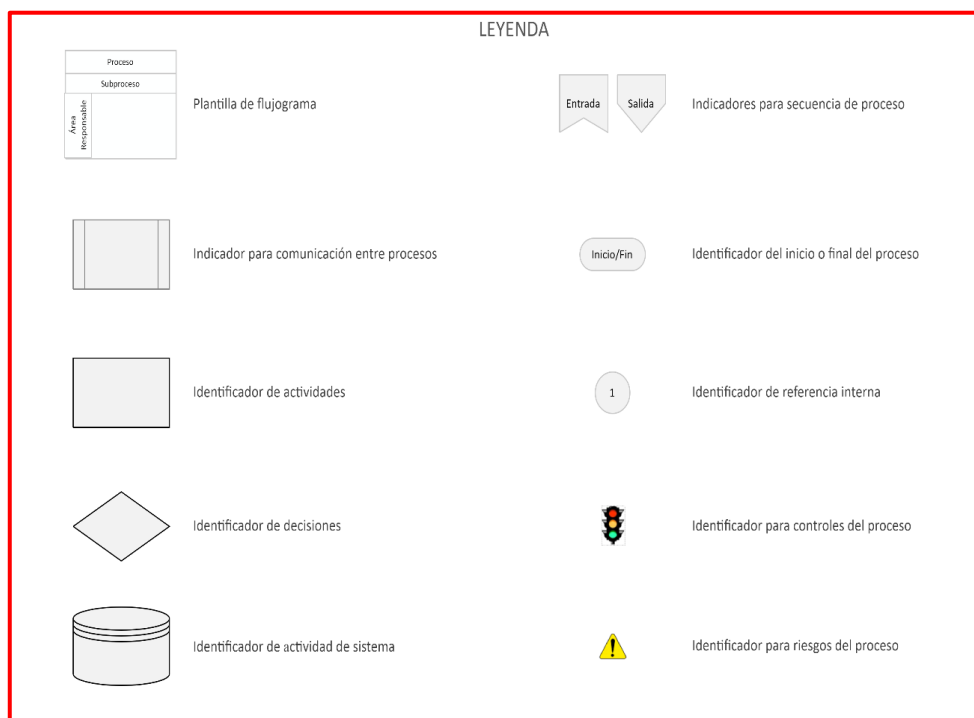
Capítulo 4

4 Proceso de Producción por órdenes de trabajo y Proceso de Importación

Vasacorp SAS, aplica un proceso tanto para producción nacional como para la importación de su mercadería, los cuales serán explicados a través de flujogramas en los cuales se evidenciará el paso a paso hasta que la mercadería esté lista para ser comercializada.

Figura 6.

Leyenda para Matriz de riesgos y controles



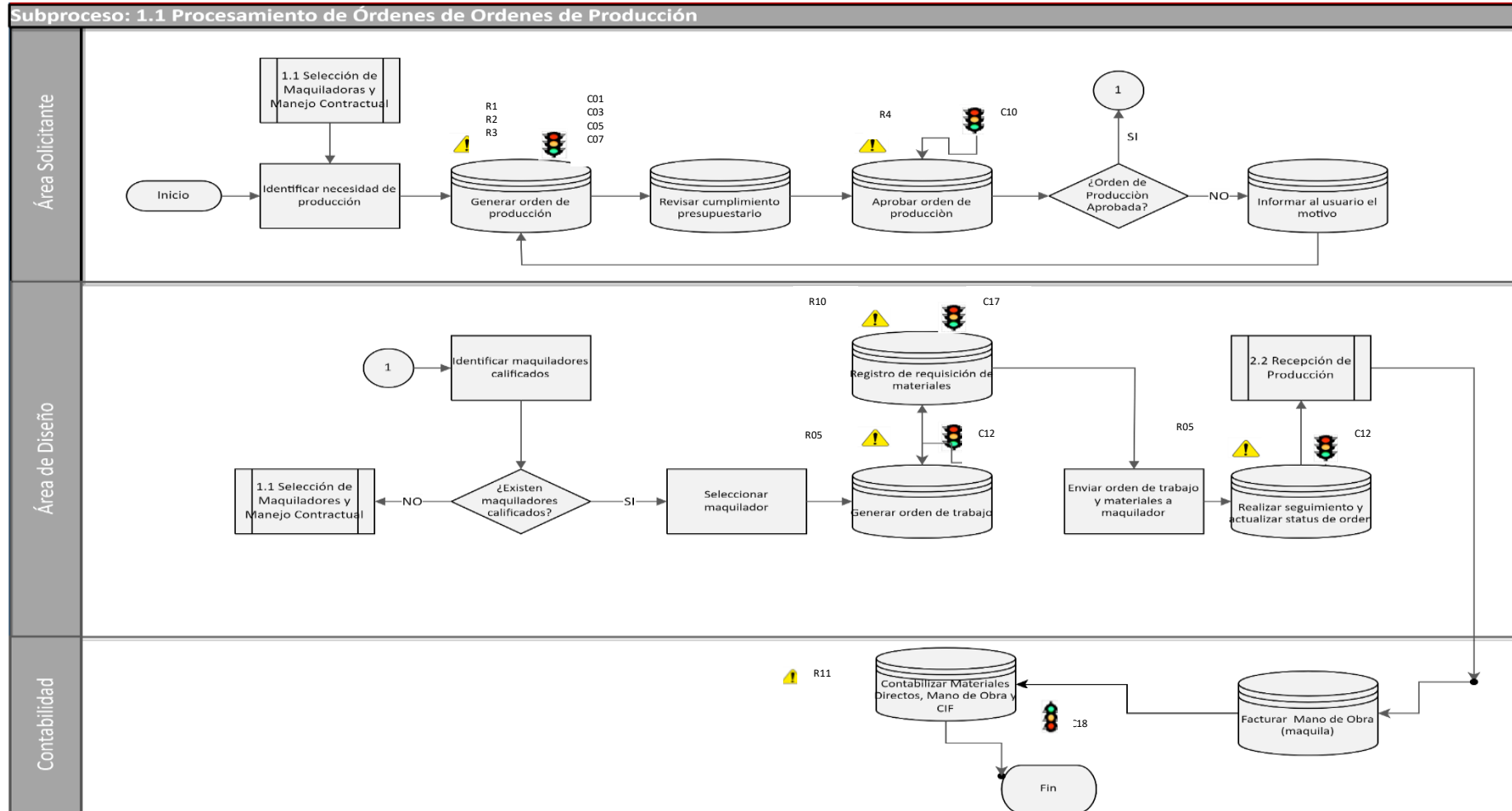
Nota. Elaborado por la autora.

En la figura N.º 7 se puede visualizar la leyenda que se utilizó para establecer los procesos de la cadena de valor en la gestión de producción e importación, a continuación, se describe todas las actividades necesarias de principio a fin para que la empresa pueda producir o importar una prenda de vestir, además se ha leyendas para controles del proceso identificado con un semáforo y para riesgos dentro de los procesos identificado con una alerta, que serán presentados en una matriz de riesgos y controles.

4.1 Flujograma Proceso de Producción

Figura 7.

Proceso de Producción

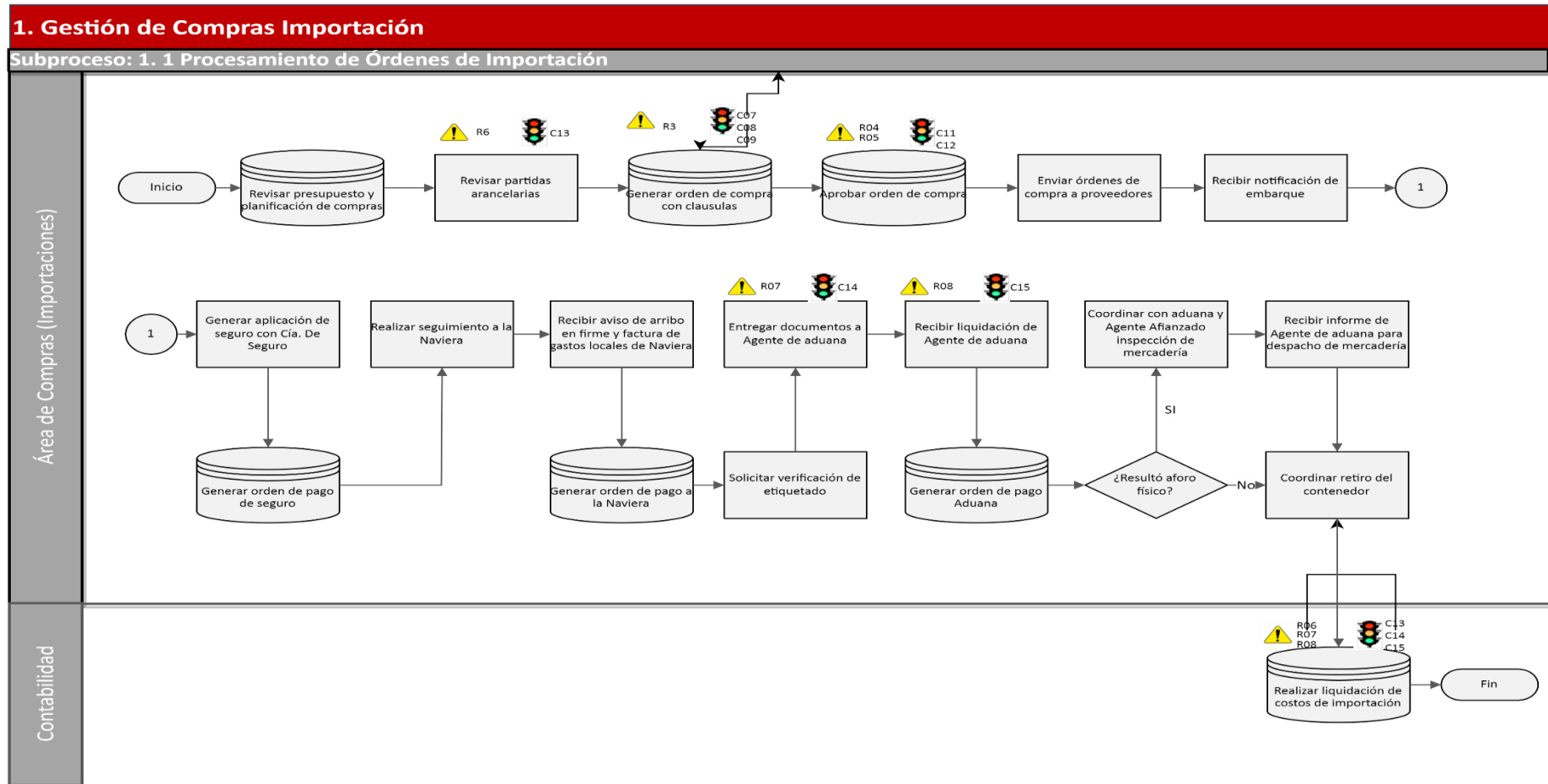


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

4.2 Flujograma Proceso de Importación

Figura 8.

Proceso de Importación



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora

4.2.1 Matriz de Riesgos y Controles de Procesos

Para la ejecución del análisis de procesos, se presenta una matriz de posibles riesgos en las actividades que se realizan dentro del proceso de producción e importación y se establecen controles para mitigar dichos riesgos. En la tabla N.º 4 se describe la frecuencia que se debe realizar el control; el tipo de control: detectivo que se identifican en el momento en que sucede y preventivo que se realiza antes de que pueda ocurrir un hecho esto es con actividades de regulación y supervisión, finalmente con la naturaleza del control esto puede ser según la tecnología de información que cuente la empresa, manual o automático dentro de sus sistemas informáticos.

Procesos:

- Gestión de Producción
- Gestión de Importación

Tabla 4.

Frecuencia de aplicación de Controles

| Frecuencia de Control | Tipo de Control | Naturaleza del Control |
|-----------------------|-----------------|------------------------|
| Trimestral | Detectivo | Depende de TI |
| Semestral | Preventivo | Manual |
| Anual | - | Automático |
| Cuando Ocurra | - | - |

Nota. Elaborado por la autora.

Se ha planteado la matriz de riesgos y controles en la gestión de producción e importación, con el objetivo que la empresa reduzca costos y evite incurrir en costos y gastos por omisión de procesos, de igual forma se mejore la planificación en cuanto al área productiva en sus órdenes de trabajo, que el departamento de importación cumpla con los procesos internos y la normativa vigente en el país evitando retrasos en la compra y tránsito de la mercadería. Es importante la aplicación de la matriz con la interrelación de los departamentos de ventas, compras, logística, producción y contabilidad, ya que las compras de mercadería o la producción de vestimenta, dependerá de la orden de requisición que emita el departamento de logística en conjunto a las necesidades de ventas localizadas en las tiendas y en base al presupuesto que haya planteado el área financiera.

Tabla 5.

Matriz de Riesgos y Controles en la Gestión de Producción e Importación

| Proceso | Riesgo | | GESTIÓN DE PRODUCCIÓN E IMPORTACIÓN | | | | | |
|-------------------------------------|------------|--|-------------------------------------|--|---------------------------|------------------------|-----------------|------------------------|
| | N.º Riesgo | Descripción del Riesgo | N.º Control | Descripción del Control | Resp. del Control (Cargo) | Frecuencia del Control | Tipo de Control | Naturaleza del Control |
| Gestión de Producción e Importación | R01 | Identificación no oportuna de bienes necesarios para la operación de la compañía. | C01 | Mediante el sistema el cual está configurado para generar órdenes de requisición automáticas basado en la planificación de compras. La requisición es revisada y aprobada previo a su procesamiento. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |
| Gestión de Producción e Importación | R02 | Requisiciones de compras de bienes no autorizadas o innecesarias, resultando en uso inapropiado de fondos de la empresa. | C02 | Planificación anual de compras, revisiones trimestrales y actualizaciones periódicas son revisadas y aprobadas por el área de finanzas y Gerencia General. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Automático |
| | | | C03 | Se restringe mediante el sistema el acceso a personas no autorizadas, de acuerdo con el perfil y responsabilidad del usuario. | Jefe de Finanzas | Anual | Preventivo | Manual |

| | | | | | | | | |
|--|------------|---|------------|---|-----------------|---------------|------------|-------------------|
| | | | C04 | Requisiciones de compra son aprobadas en el sistema, de acuerdo a los niveles de autorización establecidos. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Dependiente de TI |
| | | | C05 | Las órdenes de requisición que no cumplen con el presupuesto son aprobadas por los niveles establecidos. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |
| | | | C06 | Permitir la visualización de niveles de stock a las personas responsables de generar y aprobar las requisiciones del área. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Dependiente de TI |
| Gestión de Producción e Importación | R03 | Registro y procesamiento inadecuado de órdenes de compra. | C07 | Nuevas órdenes de compra y cambios a órdenes existentes no pueden ser procesadas en caso de que el responsable no ingrese información en campos obligatorios. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Dependiente de TI |
| | | | C08 | El sistema no permite la generación de órdenes de compra duplicadas. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Automático |
| | | | C09 | Si el usuario crea una orden de compra para un proveedor bloqueado o inactivo el sistema genera una alerta | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Automático |

| | | | | | | | | |
|--|------------|--|------------|---|-----------------------|---------------|------------|-------------------|
| | | | | automática de error y no se pueden generar documentos de compra. | | | | |
| Gestión de Producción e Importación | R04 | Procesamiento de órdenes de compras no autorizadas, resultando en pérdida de activos financieros debido a pagos incorrectos. | C10 | Todas las órdenes de compra son aprobadas en el sistema, de acuerdo a los niveles de autorización establecidos. | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Dependiente de TI |
| | | | C11 | El sistema está configurado de manera que restringe el acceso a personas no autorizadas, de acuerdo con el perfil y responsabilidades de los usuarios: - Crear órdenes de compra a partir de requisiciones de compra - Modificar órdenes de compra - Liberar órdenes de compra | Jefe de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Dependiente de TI |
| Gestión de Producción e Importación | R05 | Órdenes de compra no procesadas. | C12 | Se realiza una revisión periódica de órdenes de compra para detectar retrasos en la entrega y facturas que no han sido registradas. Se tomarán acciones correctivas oportunamente. | Asistente de Compras | Cuando Ocurra | Preventivo | Dependiente de TI |
| Gestión de Importación | R06 | Falla en el cálculo y depósito para el pago de aranceles de productos importados. | C13 | El Departamento de importaciones determina la clasificación de productos y se establecen protocolos para entender y monitorear cambios a las clasificaciones y aranceles de productos importados. | Jefe de Importaciones | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |

| | | | | | | | | |
|-------------------------------|------------|--|------------|---|-----------------------|---------------|------------|--------|
| Gestión de Importación | R07 | Imposibilidad de nacionalización debido a falta de los documentos de INEN. | C14 | Existe una verificación para identificar si hay la necesidad de obtener documentos del INEN antes de generar una orden de compra de un producto importado. | Jefe de Importaciones | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |
| Gestión de Importación | R08 | Retraso en ingreso de las mercaderías recibidas por el retraso en la liquidación de costos de importación. | C15 | La liquidación de los costos de importación es actualizada durante todo el proceso de importación, estimando los costos menores que no hayan llegado al final | Jefe de Importaciones | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |
| Gestión de Importación | R09 | Autoridades de aduanas no liberan mercadería importada a tiempo. | C16 | Monitoreo periódico de reglamentos/leyes de aduanas que aplican para los productos importados por la compañía. | Jefe de Importaciones | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |
| Gestión de Producción | R10 | No reporta todos los materiales directos e indirectos en la orden de producción | C17 | Firma de aprobación del jefe de producción en la hoja de requisición de materiales. | Jefe de diseño | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |
| Gestión de Producción | R11 | Contabilización incompleta de todos los costos generados en la orden de producción. | C18 | Revisar y estimar los costos menores de la orden de producción final. | Jefe de Contabilidad | Cuando Ocurra | Preventivo | Manual |

Nota. Información recopilada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

4.3 Análisis de los Estados Financieros Vasacorp SAS

El análisis financiero es una herramienta para la gestión financiera dentro de una empresa, con lo cual se obtiene una visión más amplia, clara y real de cómo se encuentra la empresa financieramente, permitiendo a la gerencia tomar mejores decisiones y gestionar de forma eficiente y eficaz todos los recursos con los que cuenta la empresa, por lo cual se realizará tanto el análisis vertical como horizontal de los Estados de Situación Financiera y Estado de Resultados, durante el periodo 2018 al 2021, los Estados Financieros fueron obtenidos en primera instancia por parte del departamento contable de la empresa y verificados en la página de la Superintendencia de Compañías.

4.3.1 Análisis Vertical

El análisis vertical permite tener una visión panorámica de los estados financieros y de su estructura en el cual se muestra la relevancia de las cuentas o grupo de cuentas dentro de un mismo periodo (Coello, 2015).

4.3.1.1 Análisis Vertical Estado de Situación Financiera

Tabla 6.

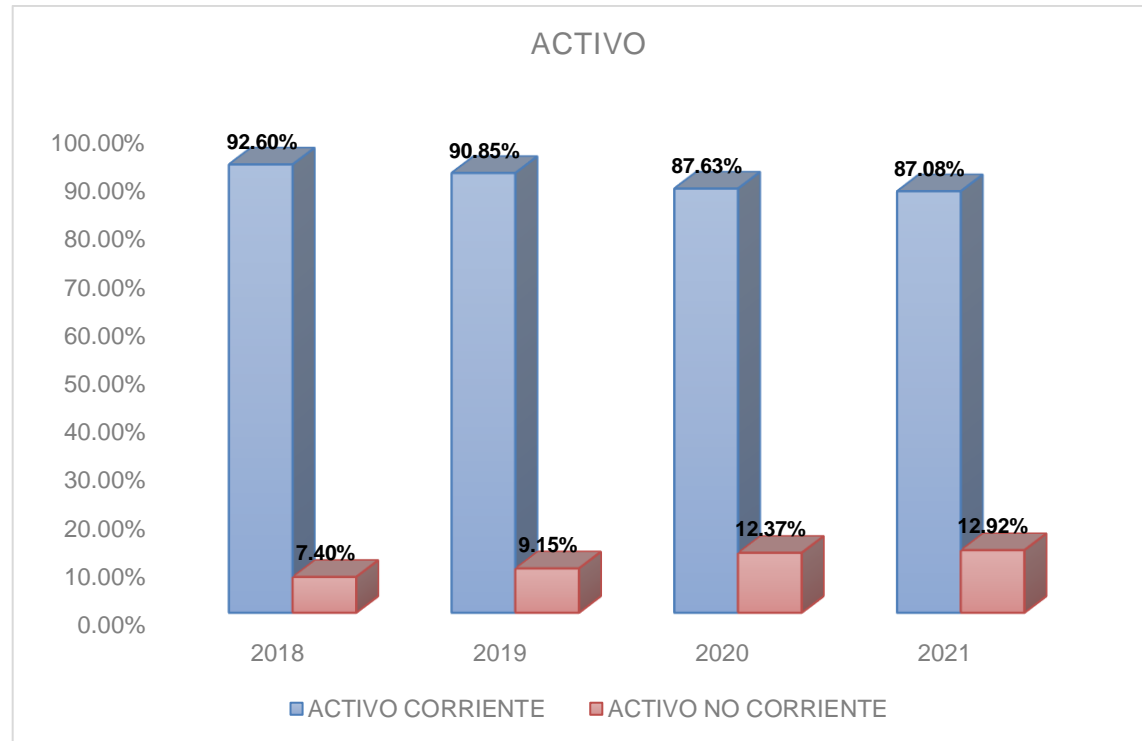
Análisis Vertical Activo 2018 al 2021

| ACTIVO | | | | | | | | |
|------------------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|
| CUENTA | \$ 2018 | % 2018 | \$ 2019 | % 2019 | \$ 2020 | % 2020 | \$ 2021 | % 2021 |
| ACTIVO | | | | | | | | |
| CORRIENTE | \$ 1.107.478,00 | 92,60% | \$ 1.412.453,18 | 90,85% | \$ 1.187.997,85 | 87,63% | \$ 1.502.813,51 | 87,08% |
| ACTIVO NO CORRIENTE | \$ 88.441,00 | 7,40% | \$ 142.338,58 | 9,15% | \$ 167.713,73 | 12,37% | \$ 222.999,73 | 12,92% |
| TOTAL | \$ 1.195.919,00 | 100% | \$ 1.554.791,76 | 100% | \$ 1.355.711,58 | 100% | \$ 1.725.813,24 | 100% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 9.

Activo corriente vs Activo no corriente del 2018 al 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Vasacorp SAS, durante el periodo 2018-2021 su Activo más relevante es el Corriente, aunque cada año ha ido bajando en un porcentaje mínimo siendo no representativo, resulta beneficioso para la empresa ya que explica que se tiene una concentración en sus cuentas de mayor liquidez, permitiendo a la empresa operar con mayor eficiencia.

Tabla 7.

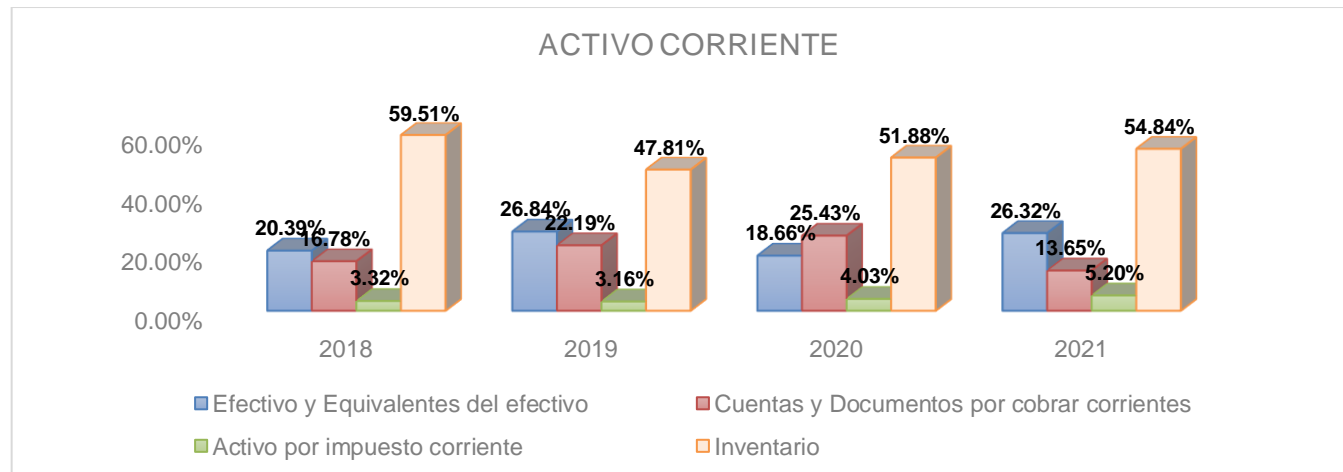
Análisis Vertical Activo corriente del 2018 al 2021

| ACTIVO CORRIENTE | | | | | | | | |
|--|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|
| CUENTA | \$ 2018 | % 2018 | \$ 2019 | % 2019 | \$ 2020 | % 2020 | \$ 2021 | % 2021 |
| Efectivo y Equivalentes del efectivo | \$ 225.580,00 | 20,39% | \$ 379.099,30 | 26,84% | \$ 221.736,12 | 18,66% | \$ 395.550,07 | 26,32% |
| Cuentas y Documentos por cobrar corrientes | \$ 185.660,00 | 16,78% | \$ 313.434,45 | 22,19% | \$ 302.094,58 | 25,43% | \$ 205.095,07 | 13,65% |
| Activo por impuesto corriente | \$ 36.720,00 | 3,32% | \$ 44.607,89 | 3,16% | \$ 47.847,27 | 4,03% | \$ 78.091,30 | 5,20% |
| Inventario | \$ 658.509,00 | 59,51% | \$ 675.311,54 | 47,81% | \$ 616.319,88 | 51,88% | \$ 824.077,07 | 54,84% |
| TOTAL | \$ 1.106.469,00 | 100% | \$ 1.412.453,18 | 100% | \$ 1.187.997,85 | 100% | \$ 1.502.813,51 | 100% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 10.

Activo Corriente del 2018 al 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

El activo corriente durante el periodo 2018 al 2021 arroja los siguientes resultados:

- Durante el 2018, su cuenta más relevante con 59,51% es su inventario, lo cual es positivo ya que demuestra que la empresa cuenta con un stock suficiente y pueda mantener una rotación de inventarios eficiente, la siguiente cuenta con mayor proporción con 20,39% es el efectivo y sus equivalentes con esto la empresa puede cubrir sus obligación con proveedores, empleados e impuestos de corto plazo; la cuenta de deudores (cuentas y documentos por cobrar) representan el 16,78% lo que corresponde a sus ventas a crédito que no son mayor a 30 días lo cual permite tener una estabilidad en su flujo de efectivo.
- En el 2019, el panorama es el mismo al del año anterior sus cuentas se mantienen dentro de dichos rangos.
- El año 2020, si podemos observar un cambio la cuenta de deudores (cuentas y documentos por cobrar) con 25,43% sobrepasa la cuenta de efectivo y equivalentes que se mantiene en 18,66%, considerando que sus ventas a crédito son a 30 días se podría mantener un equilibrio entre lo que la empresa recibe y gasta.
- En el 2021, su inventario se mantiene con 54,84% por encima de todas las cuentas, su efectivo y equivalente supera a la cuenta de deudores (cuentas y documentos por cobrar), esto es porque la mayoría de las ventas que realiza la empresa son a efectivo.

Tabla 8.

Análisis Vertical Activo no corriente del 2018 al 2021

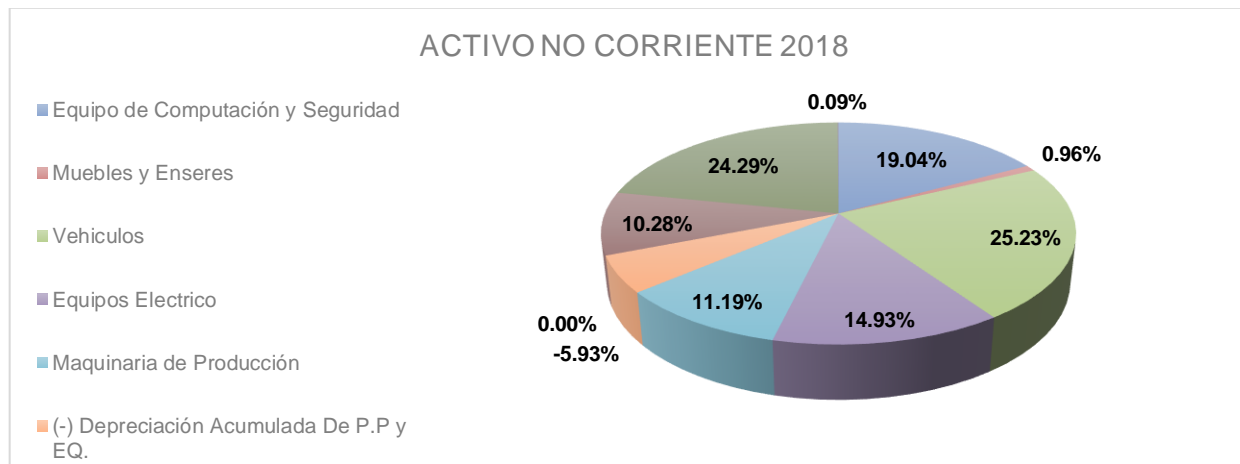
| CUENTA | ACTIVO NO CORRIENTE | | | | | | | |
|-----------------------------------|---------------------|-----------|--------------|-----------|--------------|-----------|--------------|-----------|
| | \$ 2018 | % 2018 | \$ 2019 | % 2019 | \$ 2020 | % 2020 | \$ 2021 | % 2021 |
| Equipo de Computación y Seguridad | \$ 16.840,25 | 19,04% | \$ 21.798,01 | 15,31% | \$ 23.653,37 | 14,10% | \$ 25.653,37 | 11,50% |
| Muebles y Enseres | \$ 850,00 | 0,96% | \$ 1.125,00 | 0,79% | \$ 4.257,77 | 2,54% | \$ 8.257,77 | 3,70% |
| Vehículos | \$ 22.312,50 | 25,23% | \$ 22.312,50 | 15,68% | \$ 22.312,50 | 13,30% | \$ 22.312,50 | 10,01% |

| | | | | | | | | | | | | |
|---|-----------|------------------|-------------|-----------|-------------------|-------------|-----------|-------------------|-------------|-----------|-------------------|-------------|
| Equipos Eléctrico | \$ | 13.200,00 | 14,93% | \$ | 24.537,00 | 17,24% | \$ | 26.160,00 | 15,60% | \$ | 29.160,00 | 13,08% |
| Maquinaria de Producción | \$ | 9.900,67 | 11,19% | \$ | 12.971,67 | 9,11% | \$ | 17.694,88 | 10,55% | \$ | 20.803,73 | 9,33% |
| (-) Depreciación Acumulada De P.P y EQ. | \$ | -5.241,42 | -5,93% | \$ | -8.254,34 | -5,80% | \$ | -24.260,54 | -14,47% | \$ | -41.057,17 | -18,41% |
| Inversiones Permanentes | \$ | - | 0,00% | \$ | 299,92 | 0,21% | \$ | 299,92 | 0,18% | \$ | 299,92 | 0,13% |
| Impuestos Diferidos | \$ | 9.096,00 | 10,28% | \$ | 11.940,55 | 8,39% | \$ | 7.686,60 | 4,58% | \$ | 3.242,26 | 1,45% |
| Activos Intangibles | \$ | 21.483,00 | 24,29% | \$ | 53.045,32 | 37,27% | \$ | 89.909,23 | 53,61% | \$ | 154.327,35 | 69,21% |
| Gastos pagados por anticipado | \$ | 1.009,00 | 0,09% | \$ | 2.562,95 | 1,80% | \$ | - | 0,00% | \$ | - | 0,00% |
| TOTAL | \$ | 88.441,00 | 100% | \$ | 142.338,58 | 100% | \$ | 167.713,73 | 100% | \$ | 222.999,73 | 100% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 11.

Activo no corriente 2018

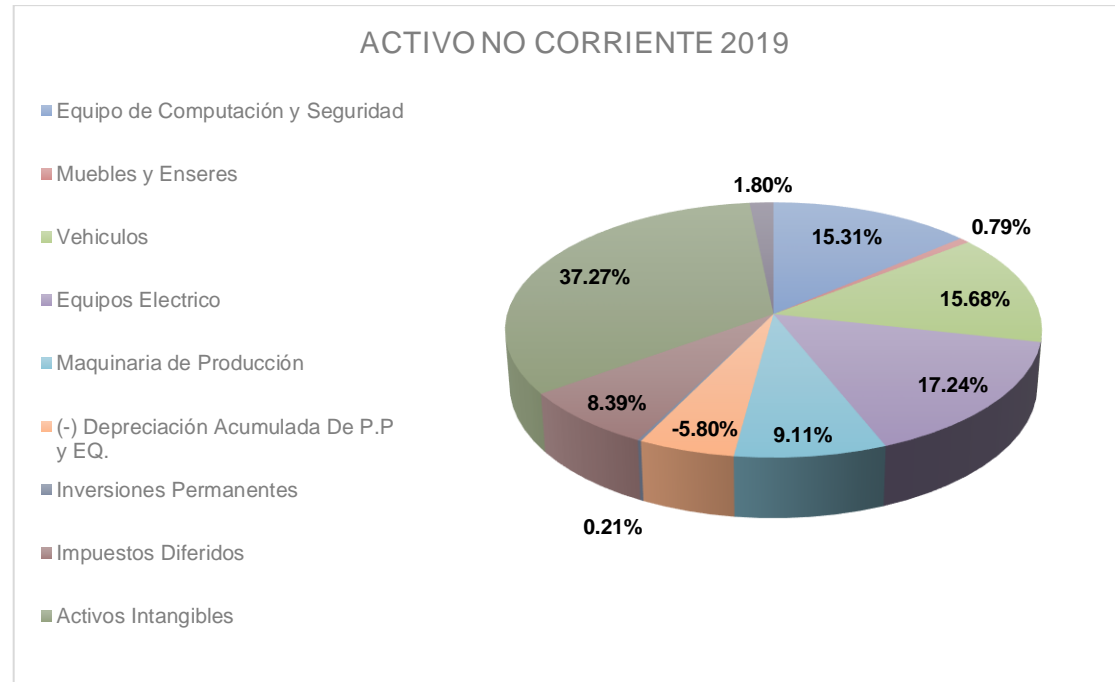


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el periodo 2018, la cuenta que compone al activo no corriente es la de propiedad, planta y equipo con 65,42%, representando todos los bienes que necesita la empresa para operar tanto en la parte administrativa, de ventas y producción.

Figura 12.

Activo no corriente 2019

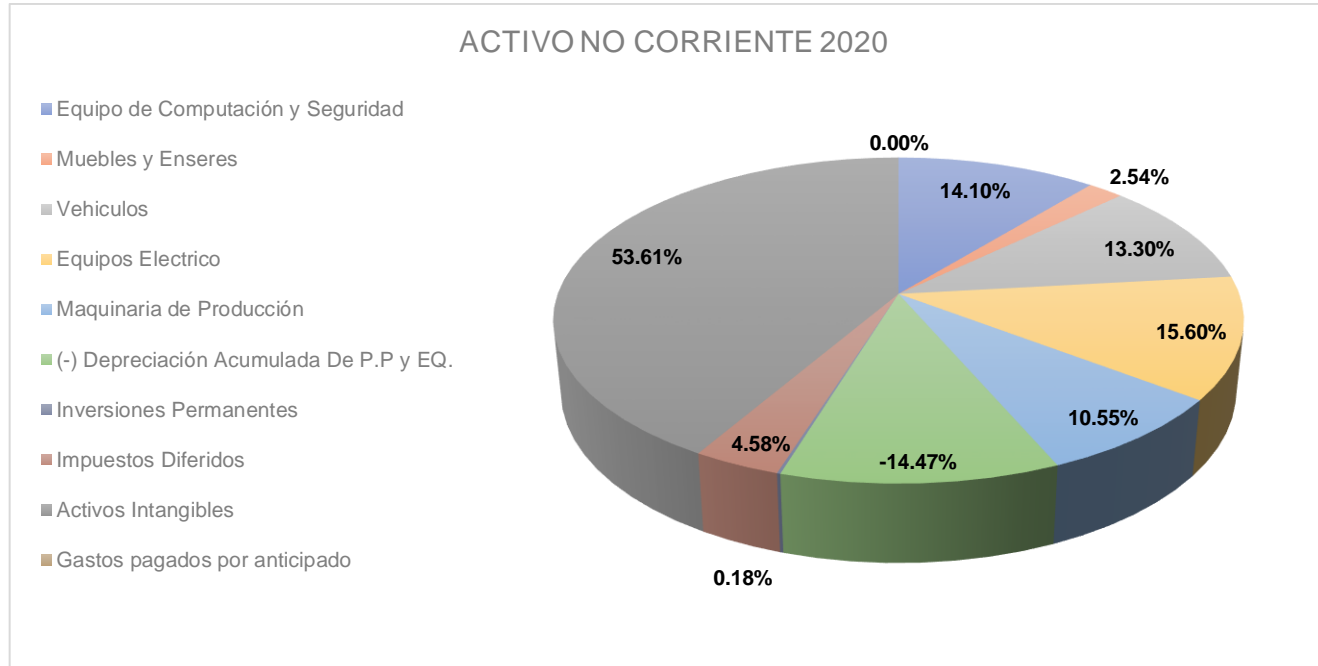


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Para el año 2019, la cuenta de propiedad, planta y equipo tuvo un porcentaje de 63,93%, con una variación de 2 puntos porcentuales menos a diferencia del año anterior, lo cual no es representativo dentro de su activo corriente.

Figura 13.

Activo no Corriente 2020

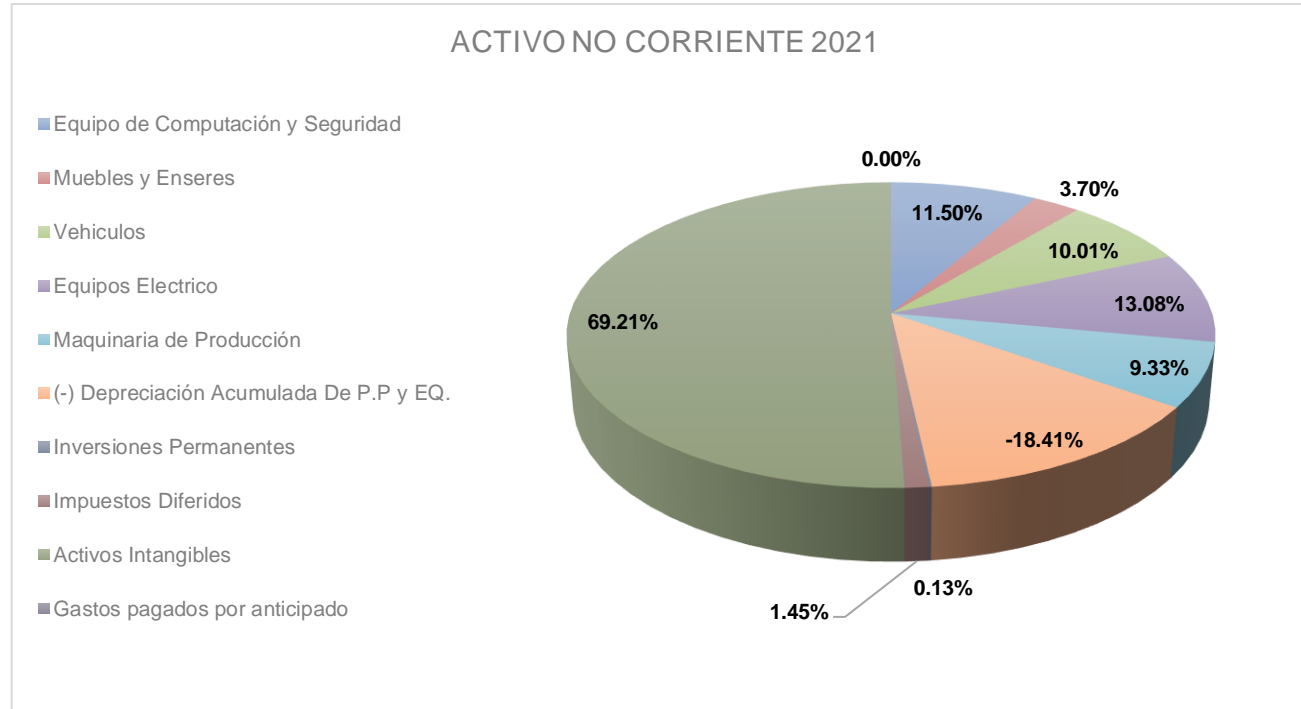


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Durante el periodo 2020, la cuenta de activos intangibles con 53,61% es la de mayor proporción ya que la empresa ha invertido en sus marcas y patentes, dejando a la cuenta de propiedad, planta y equipo en una menor proporción, determinado no relevante dentro del activo no corriente.

Figura 14.

Activo no Corriente 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el 2021, la cuenta de activo intangibles continúa creciendo estableciéndose en un 69,21% lo cual indica que la empresa ha continuado invirtiendo en el crecimiento de su marca, y disminuyendo la inversión en propiedad, planta y equipo.

Tabla 9.

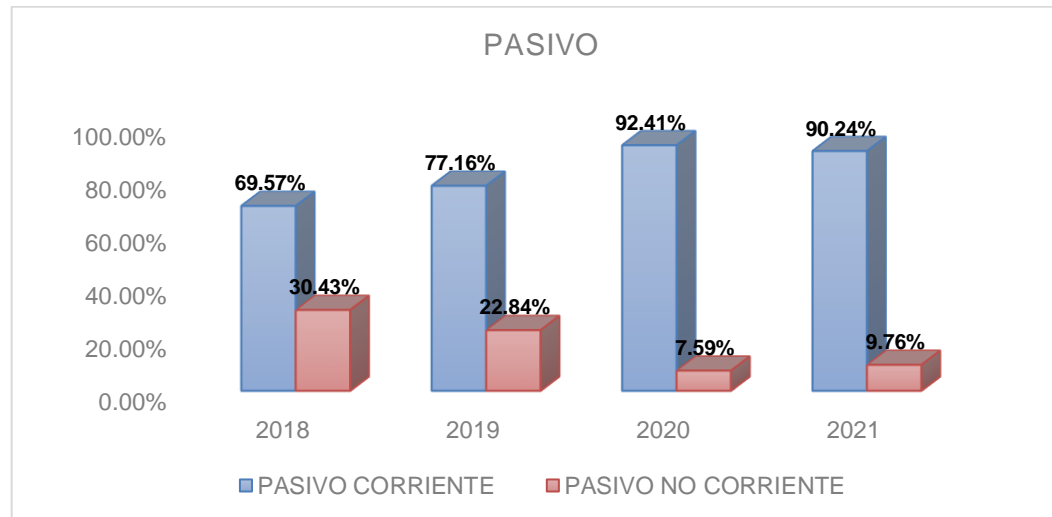
Análisis Vertical, Pasivo corriente vs Pasivo no corriente del 2018 al 2021

| PASIVO | | | | | | | | |
|---------------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|
| CUENTA | \$ | % | \$ | % | \$ | % | \$ | % |
| | 2018 | 2018 | 2019 | 2019 | 2020 | 2020 | 2021 | 2021 |
| PASIVO CORRIENTE | \$ 849.720,00 | 69,57% | \$ 1.207.767,54 | 77,16% | \$ 1.061.993,70 | 92,41% | \$ 1.314.451,12 | 90,24% |
| PASIVO NO CORRIENTE | \$ 371.751,00 | 30,43% | \$ 357.574,62 | 22,84% | \$ 87.274,77 | 7,59% | \$ 142.233,71 | 9,76% |
| TOTAL | \$ 1.221.471,00 | 100% | \$ 1.565.342,16 | 100% | \$ 1.149.268,47 | 100% | \$ 1.456.684,83 | 100% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 15.

Pasivo del 2018 al 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Para Vasacorp SAS, los cuatro periodos durante el 2018 al 2021, el pasivo corriente se encuentra por encima del 70% sobre el pasivo total, deduciendo que la exigibilidad y compromiso que tiene la empresa con terceros es mucho mayor a los financiamientos a largo plazo, sobre todo en lo que corresponde al año 2020 y 2021 la deuda a largo plazo es mínima lo que coincide con el activo no corriente que ha existido una mínima inversión en propiedad, planta y equipo.

Tabla 10.

Pasivo no Corriente del 2018 al 2021

| PASIVO CORRIENTE | | | | | | | | |
|---|----------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|
| CUENTA | \$ | % | \$ | % | \$ | % | \$ | % |
| | 2018 | 2018 | 2019 | 2019 | 2020 | 2020 | 2021 | 2021 |
| Cuentas y Documentos por pagar | \$ 475.617,36 | 55,97% | \$ 749.606,15 | 62,07% | \$ 586.323,82 | 55,21% | \$ 666.670,42 | 50,72% |
| Cuentas por pagar financieras | \$ 143.314,29 | 16,87% | \$ 194.777,08 | 16,13% | \$ 37.037,67 | 3,49% | \$ 38.757,74 | 2,95% |
| Prestamos Relacionados | \$ 94.893,69 | 11,17% | \$ 94.408,07 | 7,82% | \$ 161.889,52 | 15,24% | \$ 264.031,80 | 20,09% |
| Impuesto a la renta por pagar | \$ 19.628,00 | 2,31% | \$ 16.732,89 | 1,39% | \$ 27.152,81 | 2,56% | \$ 55.818,77 | 4,25% |
| Pasivos Corrientes por beneficios empleados | \$ 51.198,12 | 6,03% | \$ 77.944,74 | 6,45% | \$ 42.876,51 | 4,04% | \$ 92.853,26 | 7,06% |
| Anticipo Clientes | \$ 86,45 | 0,01% | \$ 326,52 | 0,03% | \$ 1.133,53 | 0,11% | \$ 2.621,37 | 0,20% |
| Otros Pasivos Corrientes | \$ 64.982,09 | 7,65% | \$ 73.972,09 | 6,12% | \$ 205.579,84 | 19,36% | \$ 193.697,76 | 14,74% |
| TOTAL | \$ 849.720,00 | 100% | \$ 1.207.767,54 | 100% | \$ 1.061.993,70 | 100% | \$ 1.314.451,12 | 100% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el desglose de las cuentas del pasivo corriente arrojaron lo siguientes resultados:

- En el 2018, las cuentas y documentos por pagar son el rubro más alto en 55,97%, a esta le sigue préstamos a relacionados por pagar 16,87% y la cuenta menos representativa anticipo clientes con 0,01%, concluyendo que la mayor deuda de la empresa es con sus proveedores.
- En el 2019, las cuentas y documentos por pagar continúan creciendo en un 62,07% y con una diferencia de al menos 6 puntos porcentuales más que el año anterior.
- Para el 2020, la deuda con los proveedores de la empresa es de 55,21%, a diferencia del año anterior se deduce alrededor de 7 puntos porcentuales, disminuyendo su deuda.
- Durante el 2021, la deuda con proveedores continúa disminuyendo alcanzando el 50,72% y los préstamos de relacionados con el 20,09% considerando como el periodo más alto en relación a dicha cuenta.

Tabla 11.

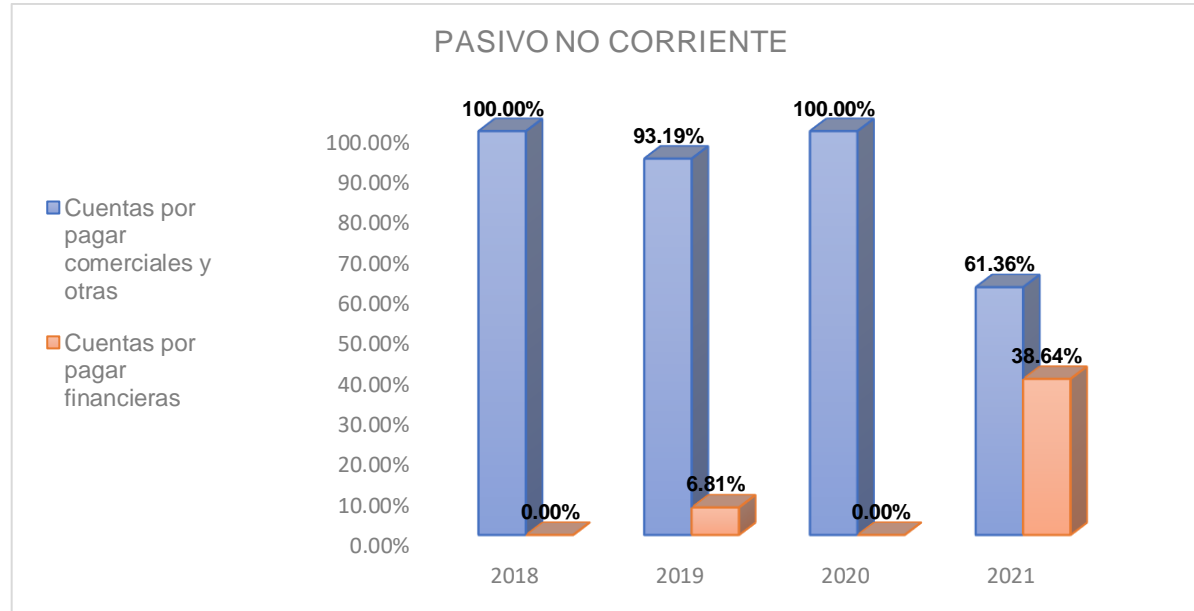
Pasivo no Corriente del 2018 al 2021

| CUENTA | PASIVO NO CORRIENTE | | | | | | | |
|---------------------------------------|----------------------|-------------|----------------------|-------------|---------------------|-------------|----------------------|-------------|
| | \$ 2018 | % 2018 | \$ 2019 | % 2019 | \$ 2020 | % 2020 | \$ 2021 | % 2021 |
| Cuentas por pagar comerciales y otras | \$ 371.751,00 | 100,00% | \$ 333.234,76 | 93,19% | \$ 87.274,77 | 100,00% | \$ 87.274,77 | 61,36% |
| Ctas por pagar fina. | \$ - | 0,00% | \$ 24.339,86 | 6,81% | \$ - | 0,00% | \$ 54.958,94 | 38,64% |
| TOTAL | \$ 371.751,00 | 100% | \$ 357.574,62 | 100% | \$ 87.274,77 | 100% | \$ 142.233,71 | 100% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 16.

Análisis Vertical Pasivo no Corriente del 2018 al 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Los pasivos no corrientes durante el periodo 2018 al 2020, el financiamiento se realizó por medio de cuentas por pagar comerciales es decir a proveedores con un crédito mayor a un año, confirmado que la inversión por medio de instituciones financieras fue nula; en tanto en el 2021, cambia el panorama las cuentas y documentos por pagar comerciales y otras bajan al 61,36% y se observa que la empresa empieza a financiarse con deuda externa es decir con instituciones financieras con un 38,64%.

Tabla 12.

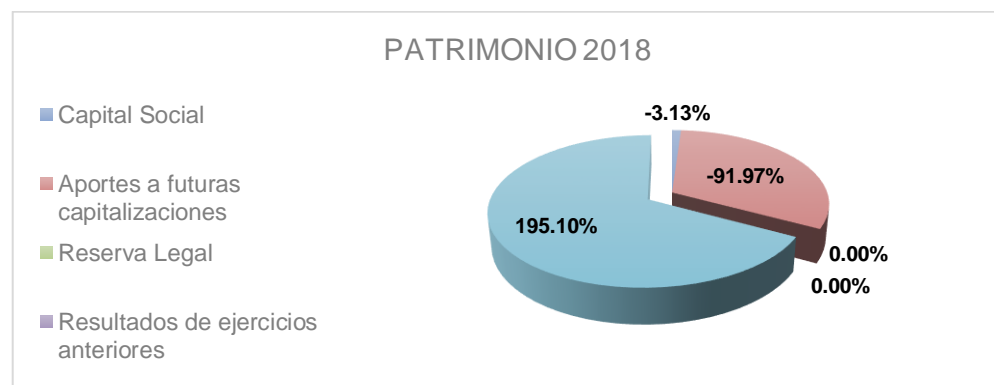
Análisis Vertical Patrimonio del 2018 al 2019

| PATRIMONIO | | | | | | | | | |
|----------------------------------|----------------------|----------------|----------------------|----------------|----------------------|----------------|-------------------|-------------|--|
| CUENTA | \$ 2018 | % 2018 | \$ 2019 | % 2019 | \$ 2020 | % 2020 | \$ 2021 | % 2021 | |
| Capital Social | \$ 800,00 | -3,13% | \$ 800,00 | -7,58% | \$ 800,00 | 0,39% | \$ 800,00 | 0,30% | |
| Aportes a futuras capital. | \$ 23.500,00 | -91,97% | \$ 33.200,00 | -314,68% | \$ 249.666,00 | 120,94% | \$ 249.666,00 | 92,77% | |
| Reserva Legal | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% | \$ 531,11 | 0,26% | \$ 531,11 | 0,20% | |
| Resultados de ejercicios ant. | \$ - | 0,00% | \$ -49.861,52 | 472,60% | \$ -45.072,46 | -21,83% | \$ - | 0,00% | |
| Resultado Integral del Ejercicio | \$ -49.852,00 | 195,10% | \$ 5.311,02 | -50,34% | \$ 518,46 | 0,25% | \$ 18.131,30 | 6,74% | |
| TOTAL | \$ -25.552,00 | 100,00% | \$ -10.550,50 | 100,00% | \$ 206.443,11 | 100,00% | 269.128,41 | 100% | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 17.

Patrimonio 2018

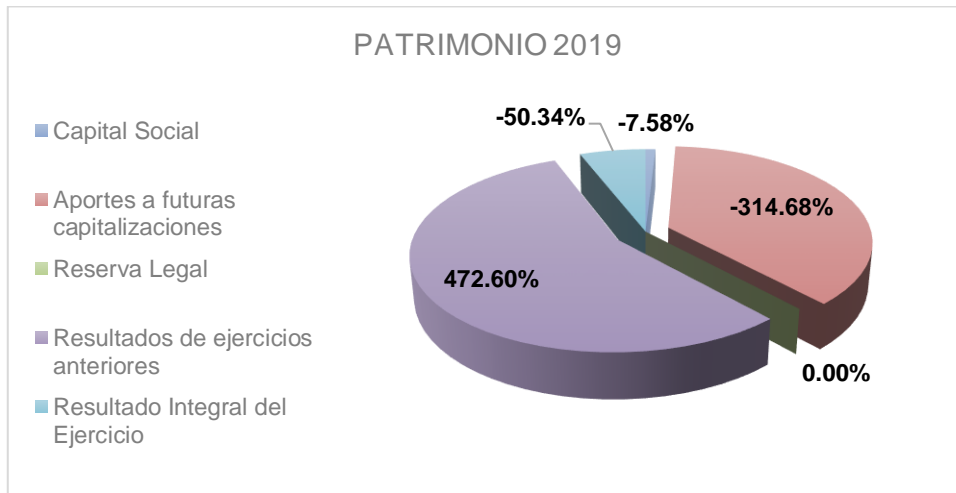


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el 2018, el patrimonio se compone del capital social en 3,13% y aportes a futuras capitalizaciones en 91,97%, con un resultado del ejercicio negativo que equivale al 195,10% en relación al patrimonio total.

Figura 18.

Patrimonio 2019

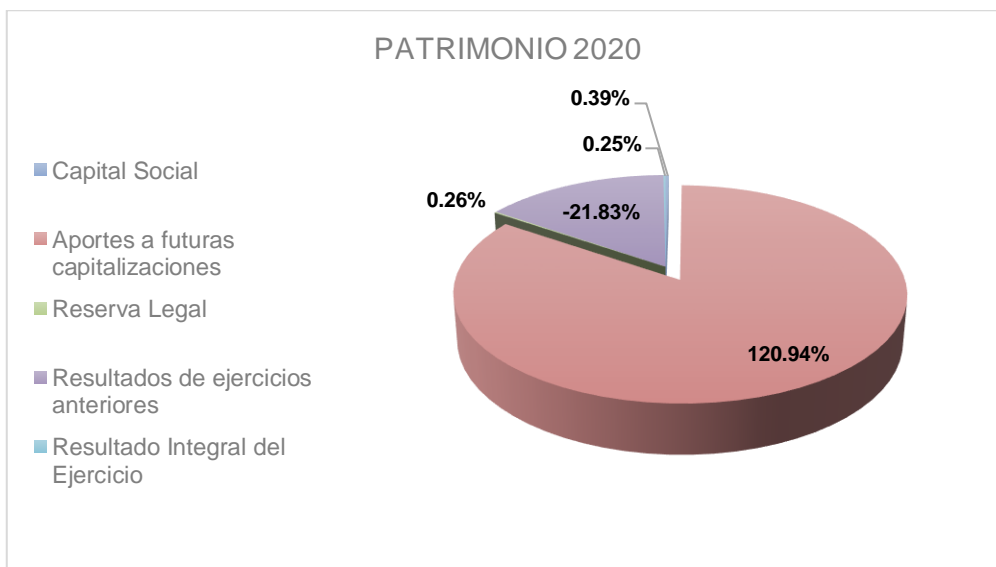


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Para el 2019, el patrimonio se compone en un aumento de aportes a futuras capitalizaciones en un 314,68%, a pesar que este año su utilidad es del 50,42% con respecto al pasivo total, le continúa afectando los resultados negativos de ejercicios anteriores.

Figura 19.

Patrimonio 2020

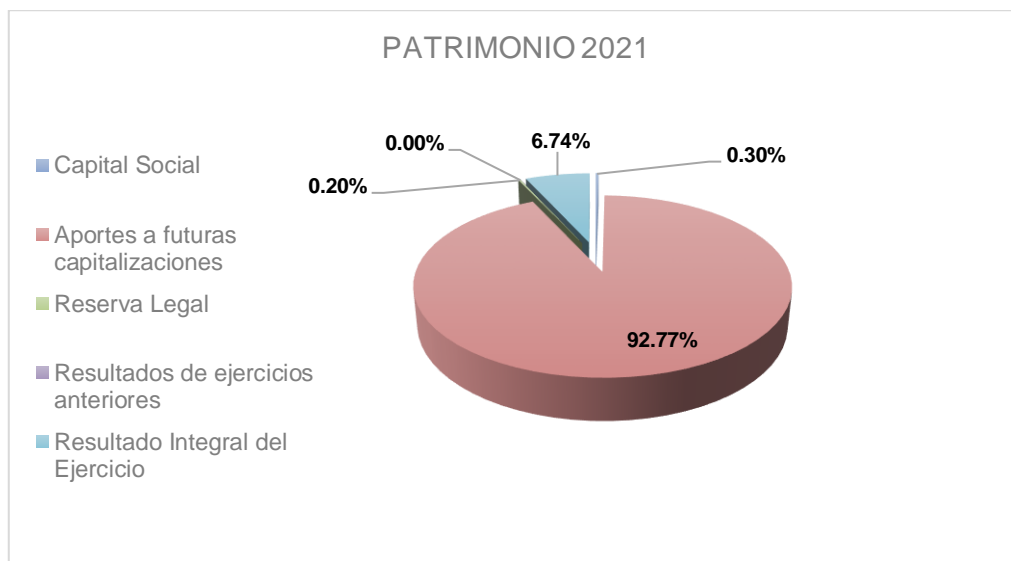


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el 2020, el panorama es el mismo, la cuenta de aportes a futuras capitalizaciones con un 120,94%, el resultado integral del ejercicio continúa siendo mínimo en relación al patrimonio con un 0,25% y los resultados de ejercicios anteriores se mantienen en negativo con -21,83%.

Figura 20.

Patrimonio 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el 2021, los aportes a futuras capitalizaciones a comparación de los años anteriores son menores fijándose en el 92,77%, el resultado del ejercicio anterior aumentó a comparación de los años anteriores con 6,74% en relación al patrimonio total.

4.3.1.2 Análisis Vertical Estado de Resultados

Tabla 13.

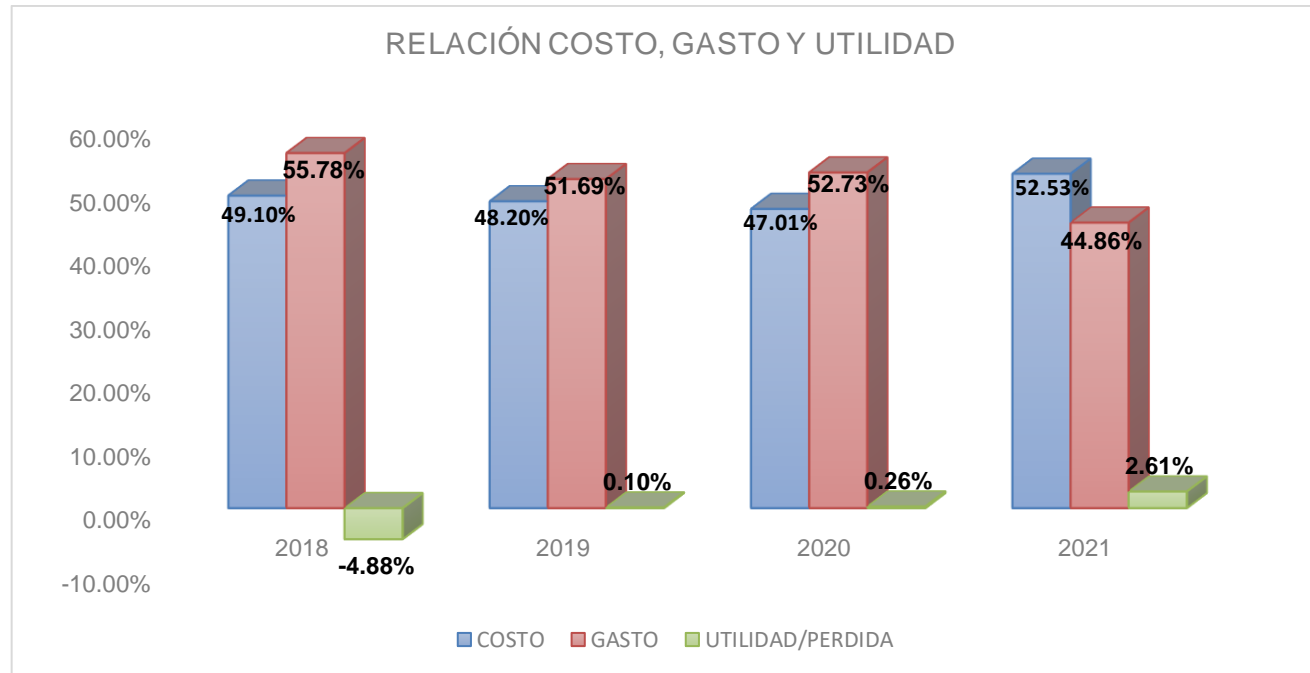
Análisis Vertical Estado de Resultados, Costo/Gasto/Utilidad 2018 al 2021

| ESTADO DE RESULTADOS | | | | | | | | | |
|----------------------|------------------------|----------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|------------------------|-------------|--|
| CUENTA | \$ | % | \$ | % | \$ | % | \$ | % | |
| | 2018 | 2018 | 2019 | 2019 | 2020 | 2020 | 2021 | 2021 | |
| COSTO | \$ 593.241,00 | 49,10% | \$ 1.151.200,86 | 48,20% | \$ 629.328,45 | 47,01% | \$ 1.330.432,12 | 52,53% | |
| GASTO | \$ 673.912,00 | 55,78% | \$ 1.234.549,50 | 51,69% | \$ 705.985,34 | 52,73% | \$ 1.136.183,02 | 44,86% | |
| UTILIDAD /PERDIDA | \$ -58.948,00 | -4,88% | \$ 2.466,30 | 0,10% | \$ 3.443,52 | 0,26% | \$ 66.020,64 | 2,61% | |
| TOTAL | \$ 1.208.205,00 | 100,00% | \$ 2.388.216,66 | 100% | \$ 1.338.757,31 | 100% | \$ 2.532.635,78 | 100% | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 21.

Relación Costo, Gasto y Utilidad



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Para Vasacorp SAS, durante el periodo 2018 al 2020, la empresa tiene en mayor porcentaje en sus gastos representando más del 50% entre el costo, gasto y utilidad; seguido de sus costos en entre el 44% al 50% y una utilidad menor al 0,24% lo cual representa un valor casi nulo por sus gastos y costos elevados, sin embargo, para el 2021 los costos, superan en 7 puntos porcentuales más en relación al gasto, con un mínimo aumento de la utilidad de 2,61%.

Tabla 14.

Análisis Vertical Estado de Resultados del 2018 al 2021

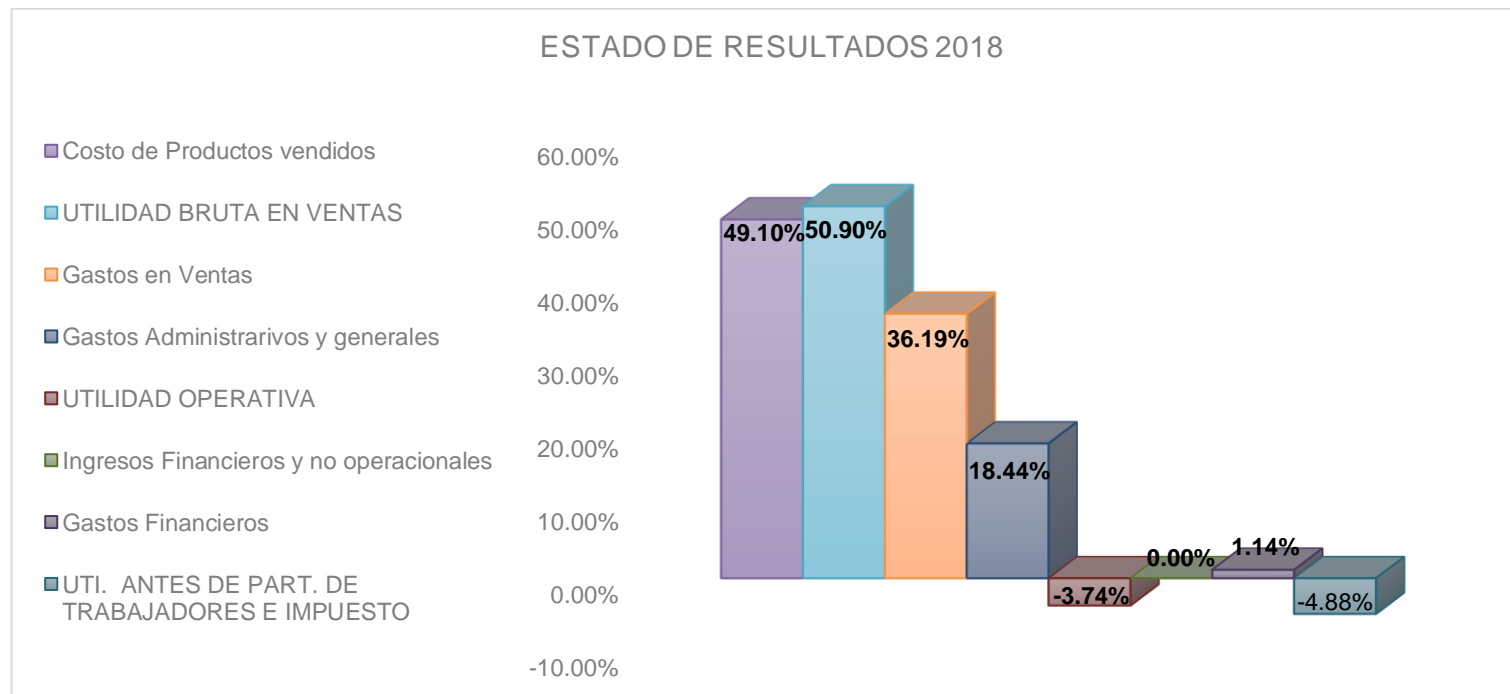
| ESTADO DE RESULTADOS | | | | | | | | |
|---|------------------------|---------------|------------------------|---------------|------------------------|---------------|------------------------|---------------|
| CUENTA | \$ 2018 | % 2018 | \$ 2019 | % 2019 | \$ 2020 | % 2020 | \$ 2021 | % 2021 |
| Ingresos de Actividades | \$ 1.208.205,00 | 100% | \$ 2.397.449,15 | 100,00% | \$ 1.330.692,16 | 100,00% | \$ 2.591.997,65 | 100,00% |
| Otros Ingresos | \$ - | 0% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% | \$ - | 0,00% |
| TOTAL | \$ 1.208.205,00 | 100% | \$ 2.397.449,15 | 100% | \$ 1.330.692,16 | 100% | \$ 2.591.997,65 | 100% |
| Costo de Prod. vendidos | \$ 593.241,00 | 49,10% | \$ 1.151.200,86 | 48,02% | \$ 629.328,45 | 47,29% | \$ 1.330.432,12 | 51,33% |
| UTIL BRUTA VTAS | \$ 614.964,00 | 50,90% | \$ 1.246.248,29 | 51,98% | \$ 701.363,71 | 52,71% | \$ 1.261.565,53 | 48,67% |
| Gastos en Ventas | \$ 437.277,00 | 36,19% | \$ 783.310,87 | 32,67% | \$ 410.331,92 | 30,84% | \$ 751.545,30 | 28,99% |
| Gastos Administrativos y generales | \$ 222.833,00 | 18,44% | \$ 408.712,99 | 17,05% | \$ 252.627,15 | 18,98% | \$ 365.596,86 | 14,10% |
| UTILIDAD OPER. | \$ -45.146,00 | -3,74% | \$ 54.224,43 | 2,26% | \$ 38.404,64 | 2,89% | \$ 144.423,37 | 5,57% |
| Ingresos Financieros y no operacionales | \$ - | 0,00% | \$ 380,22 | 0,02% | \$ 5.140,09 | 0,39% | \$ 2.420,58 | 0,09% |
| Gastos Financieros | \$ 13.802,00 | 1,14% | \$ 42.525,64 | 1,77% | \$ 33.239,93 | 2,50% | \$ 19.040,86 | 0,73% |
| UAPTI | \$ -58.948,00 | -4,88% | \$ 12.079,01 | 0,50% | \$ 10.304,80 | 0,77% | \$ 127.803,09 | 4,93% |
| (-) Participación de trabajadores | \$ - | 0,00% | \$ 1.811,85 | 0,08% | \$ 1.545,72 | 0,12% | \$ 19.170,46 | 0,74% |
| UTIL A IMPUESTOS | \$ -58.948,00 | -4,88% | \$ 10.267,16 | 0,43% | \$ 8.759,08 | 0,66% | \$ 108.632,63 | 4,19% |
| (+) Gastos no deducibles locales | \$ - | 0,00% | \$ 9.480,94 | 0,40% | \$ 16.435,44 | 1,24% | \$ 74.779,09 | 2,88% |
| (+) Amortización de perdidas anteriores | \$ - | 0,00% | \$ 10.401,14 | 0,43% | \$ - | 0,00% | \$ 5.974,68 | 0,23% |
| (+) Otros Resultados Integrales | \$ - | 0,00% | \$ 1.054,20 | 0,04% | \$ 3.932,27 | 0,30% | \$ 18.938,44 | 0,73% |
| UTIL. GRAVABLE | \$ -58.948,00 | -4,88% | \$ 31.203,44 | 1,30% | \$ 21.262,25 | 1,60% | \$ 170.447,96 | 6,58% |
| Impuesto Causado | \$ - | 0,00% | \$ 7.800,86 | 0,33% | \$ 5.315,56 | 0,40% | \$ 42.611,99 | 1,64% |

| | | | | | | | | | | | | |
|--------------------|----|------------|--------|----|----------|-------|----|----------|-------|----|-----------|-------|
| UTIL DEL EJERCICIO | \$ | -58.948,00 | -4,88% | \$ | 2.466,30 | 0,10% | \$ | 3.443,52 | 0,26% | \$ | 66.020,64 | 2,55% |
|--------------------|----|------------|--------|----|----------|-------|----|----------|-------|----|-----------|-------|

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 22.

Estado de Resultados 2018



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

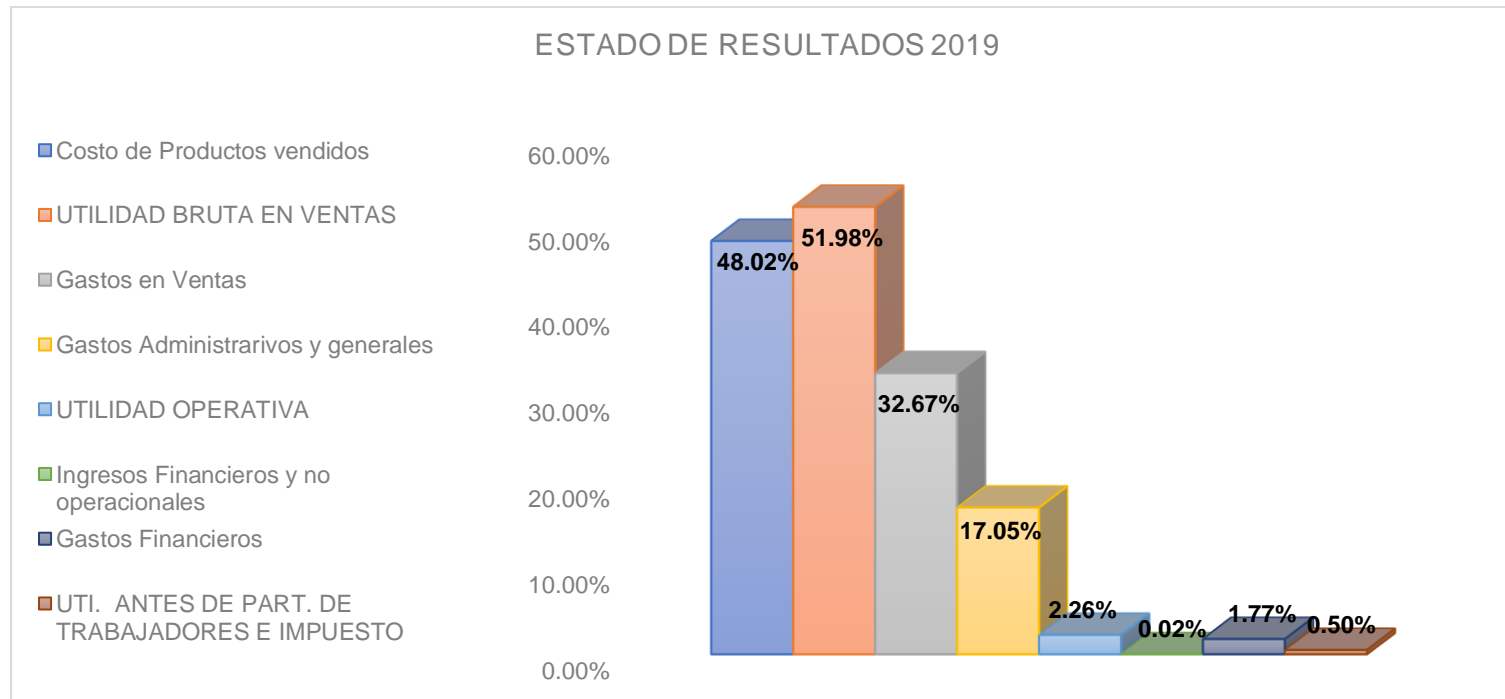
De acuerdo con el Estado de resultados 2018, se concluye los siguientes puntos:

- Las ventas de la empresa menos sus costos generan una utilidad bruta en ventas del 50,90%.

- Los gastos en ventas representan un 36,19% y los gastos administrativos en 18,44%, y los dos en conjunto son más altos que los costos de productos vendidos.
- Por los elevados gastos la utilidad operativa da un resultado negativo de -3,74% dando como resultado una utilidad antes de participación de trabajadores de -4,88%

Figura 23.

Estado de Resultados 2019



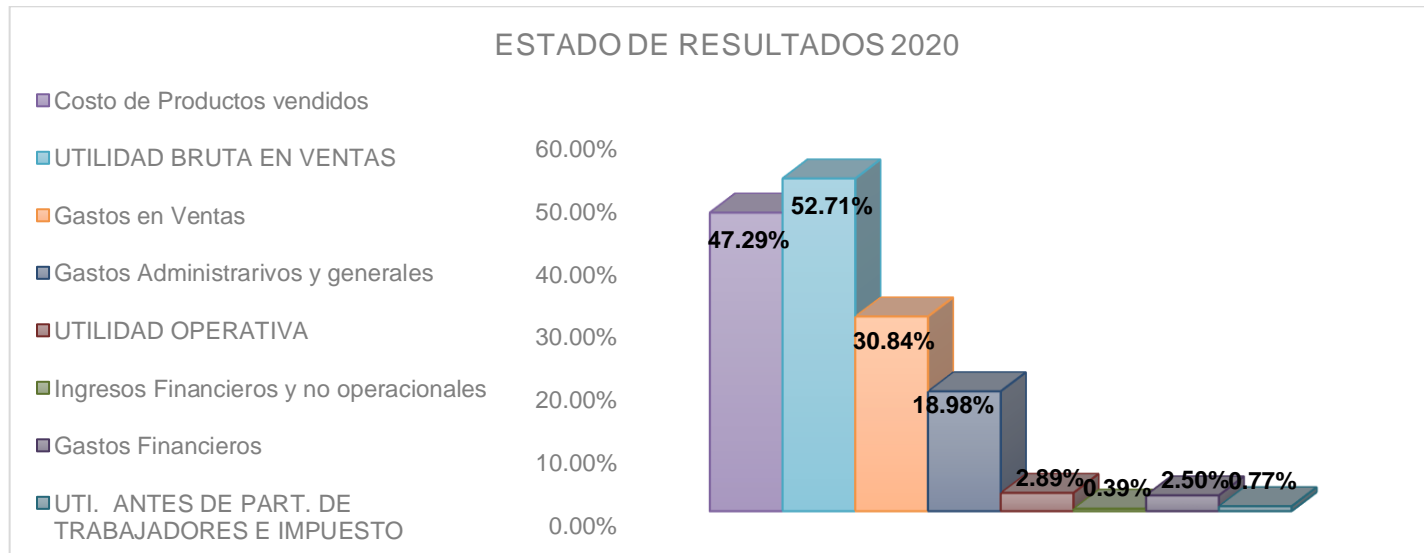
Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

De acuerdo con el Estado de resultados 2019, se concluye los siguientes puntos:

- Las ventas de la empresa menos sus costos generan una utilidad bruta en ventas del 51,98%, un punto porcentual más que el año anterior.
- Los gastos en ventas representan un 32,67% y los gastos administrativos en 17,05%, y los dos en conjunto son más altos que los costos de productos vendidos con 1 punto porcentual más y 5 puntos menos en gastos que el año anterior.
- La utilidad operativa da un resultado de 2,26% dando como resultado una utilidad antes de participación de trabajadores de 0,50%, con respecto al total de ventas.

Figura 24.

Estado de Resultados 2020



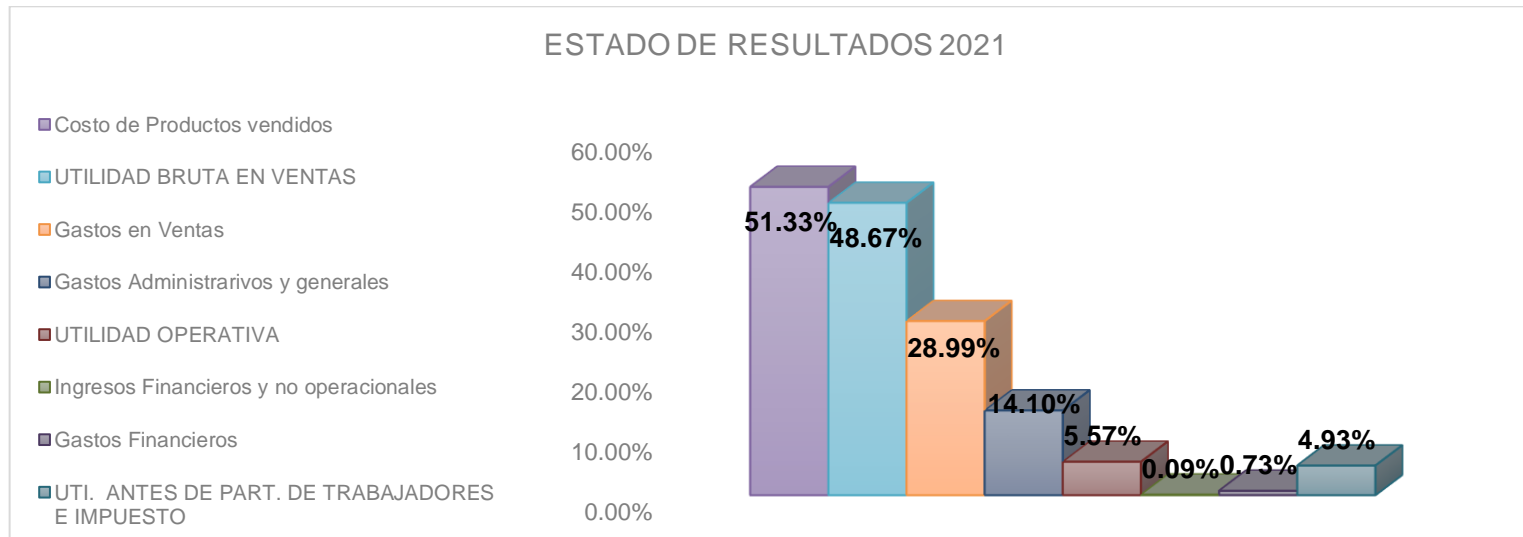
Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

De acuerdo con el Estado de resultados 2020, se concluye los siguientes puntos:

- Las ventas de la empresa menos sus costos generan una utilidad bruta en ventas del 52,71%, un punto porcentual más que el año anterior.
- Los gastos en ventas representan un 30,84% y los gastos administrativos en 18,98%, y los dos en conjunto son más altos que los costos de productos vendidos con 2 puntos porcentuales.
- La utilidad operativa da un resultado de 2,89% dando como resultado una utilidad antes de participación de trabajadores de 0,77%, con respecto al total de ventas.

Figura 25.

Estado de Resultados 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

De acuerdo con el Estado de resultados 2021, se concluye los siguientes puntos:

- Las ventas de la empresa menos sus costos generan una utilidad bruta en ventas del 48,67%, 4 puntos porcentuales menos que el año anterior.
- Los gastos en ventas representan un 28,99% y los gastos administrativos un 14,10%, y los dos en conjunto son menores que los costos de productos vendidos en relación a los años anteriores.
- La utilidad operativa da un resultado de 5,57% dando como resultado una utilidad antes de participación de trabajadores de 4,93%, con respecto al total de ventas, convirtiéndose en las más alta respecto a los años anteriores.

4.3.2 Análisis Horizontal

“Este análisis permite comparar cuentas de estados financieros de varios periodos contables, permitiendo calificar la gestión de un periodo respecto a otro mostrando los incrementos y decrementos de las cuentas de los estados financieros comparativos” (Coello, 2015). Para este análisis se ha tomado como año base el 2018 y se ha realizado la comparación con el resto de años.

4.3.2.1 Análisis Horizontal Estado de Situación Financiera

Tabla 15.

Análisis Horizontal Activo 2018 - 2019

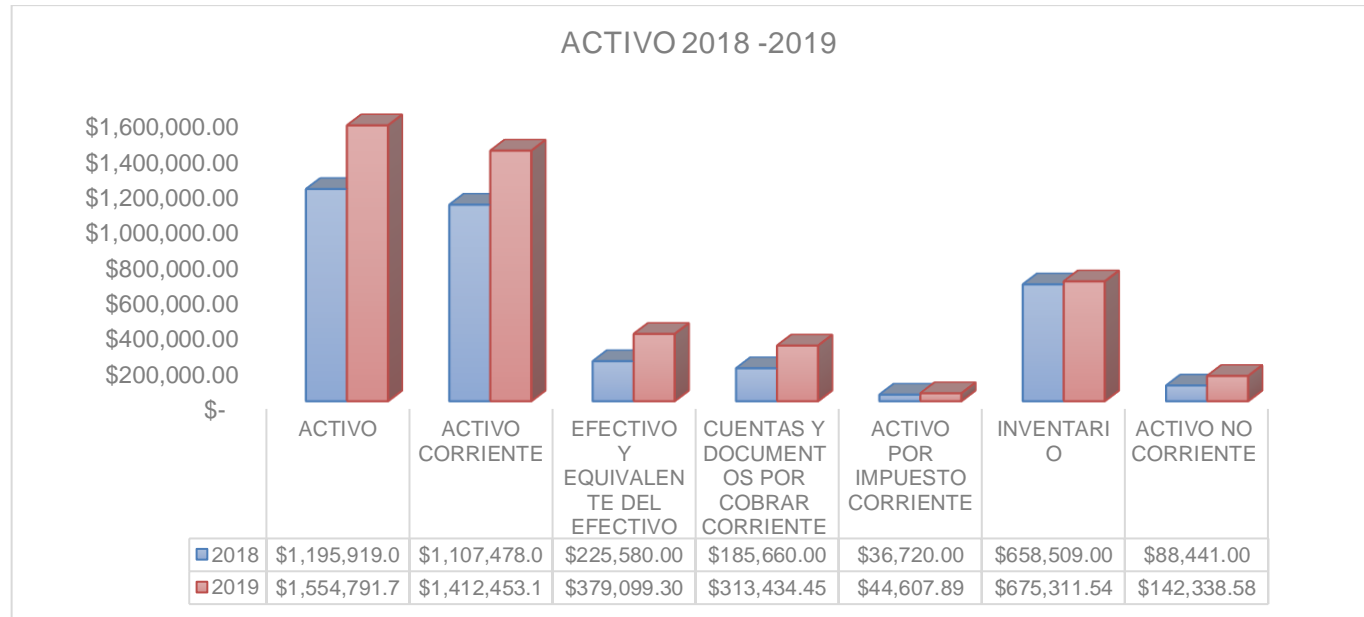
| VASACORP SAS ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA PERIODO 2018-2019 | | | | | |
|--|------|------|---------------------|----------------|-------------|
| | 2018 | 2019 | VARIACIÓN 2018-2019 | | |
| | | | VALOR ABSOLUTO | VALOR RELATIVO | VALOR VECES |

| | | | | | |
|--|------------------------|------------------------|---------------------|---------------|-------------|
| ACTIVO | \$ 1.195.919,00 | \$ 1.554.791,76 | \$ 358.872,76 | 30,01% | 1,30 |
| ACTIVO CORRIENTE | \$ 1.107.478,00 | \$ 1.412.453,18 | \$ 304.975,18 | 27,54% | 1,28 |
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DEL EFFECTIVO | \$ 225.580,00 | \$ 379.099,30 | \$ 153.519,30 | 68,06% | 1,68 |
| Caja | \$ 10.788,25 | \$ 7.930,55 | \$ -2.857,70 | -26,49% | 0,74 |
| Bancos | \$ 214.791,75 | \$ 371.168,75 | \$ 156.377,00 | 72,80% | 1,73 |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTE | \$ 185.660,00 | \$ 313.434,45 | \$ 127.774,45 | 68,82% | 1,69 |
| Clientes | \$ 160.801,33 | \$ 249.329,06 | \$ 88.527,73 | 55,05% | 1,55 |
| Cuentas y doc por cobrar clientes corrientes | \$ 24.858,67 | \$ 64.105,39 | \$ 39.246,72 | 157,88% | 2,58 |
| ACTIVO POR IMPUESTO CORRIENTE | \$ 36.720,00 | \$ 44.607,89 | \$ 7.887,89 | 21,48% | 1,21 |
| Crédito tributario a favor por IVA | \$ 3.479,51 | \$ 4.376,51 | \$ 897,00 | 25,78% | 1,26 |
| Crédito tributario a favor por IRF | \$ 33.240,49 | \$ 40.231,38 | \$ 6.990,89 | 21,03% | 1,21 |
| INVENTARIO | \$ 658.509,00 | \$ 675.311,54 | \$ 16.802,54 | 2,55% | 1,03 |
| Inventario de materia prima | \$ 33.796,94 | \$ 36.599,48 | \$ 2.802,54 | 8,29% | 1,08 |
| Inventario de productos en proceso | \$ - | \$ - | \$ - | 0,00% | 0,00 |
| Inventario Prod. Terminado Y Merc en almacén | \$ 610.717,78 | \$ 623.717,78 | \$ 13.000,00 | 2,13% | 1,02 |
| Inventario de materiales | \$ 13.994,28 | \$ 14.994,28 | \$ 1.000,00 | 7,15% | 1,07 |
| ACTIVO NO CORRIENTE | \$ 88.441,00 | \$ 142.338,58 | \$ 53.897,58 | 60,94% | 1,61 |
| Equipo de Computación y Seguridad | \$ 16.840,25 | \$ 21.798,01 | \$ 4.957,76 | 29,44% | 1,29 |
| Muebles y Enseres | \$ 850,00 | \$ 1.125,00 | \$ 275,00 | 32,35% | 1,32 |
| Vehículos | \$ 22.312,50 | \$ 22.312,50 | \$ - | 0,00% | 1,00 |
| Equipos Eléctrico | \$ 13.200,00 | \$ 24.537,00 | \$ 11.337,00 | 85,89% | 1,86 |
| Maquinaria de Producción | \$ 9.900,67 | \$ 12.971,67 | \$ 3.071,00 | 31,02% | 1,31 |
| (-) Depreciación acumulada de PPYE | \$ -5.241,42 | \$ -8.254,34 | \$ -3.012,92 | 57,48% | 1,57 |
| Inversiones Permanentes | \$ - | \$ 299,92 | \$ 299,92 | 100,00% | 1,00 |
| Impuestos Diferidos | \$ 9.096,00 | \$ 11.940,55 | \$ 2.844,55 | 31,27% | 1,31 |
| Activos Intangibles | \$ 21.483,00 | \$ 53.045,32 | \$ 31.562,32 | 146,92% | 2,47 |
| Gastos pagados por anticipado | \$ 1.009,00 | \$ 2.562,95 | \$ 1.553,95 | 154,01% | 2,54 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 26.

Activo 2018 - 2019



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

De acuerdo al análisis horizontal de observa que, en comparación del año 2018, todas las cuentas del año 2019 son mayores, tanto el activo corriente como el no corriente, las cuentas con mayor relevancia son:

- Efectivo y equivalentes con una variación del 68,06%
- Las cuentas y documentos por cobrar con una variación del 68,82%
- Dentro del activo no corriente, los activos intangibles con una variación del 146,92%

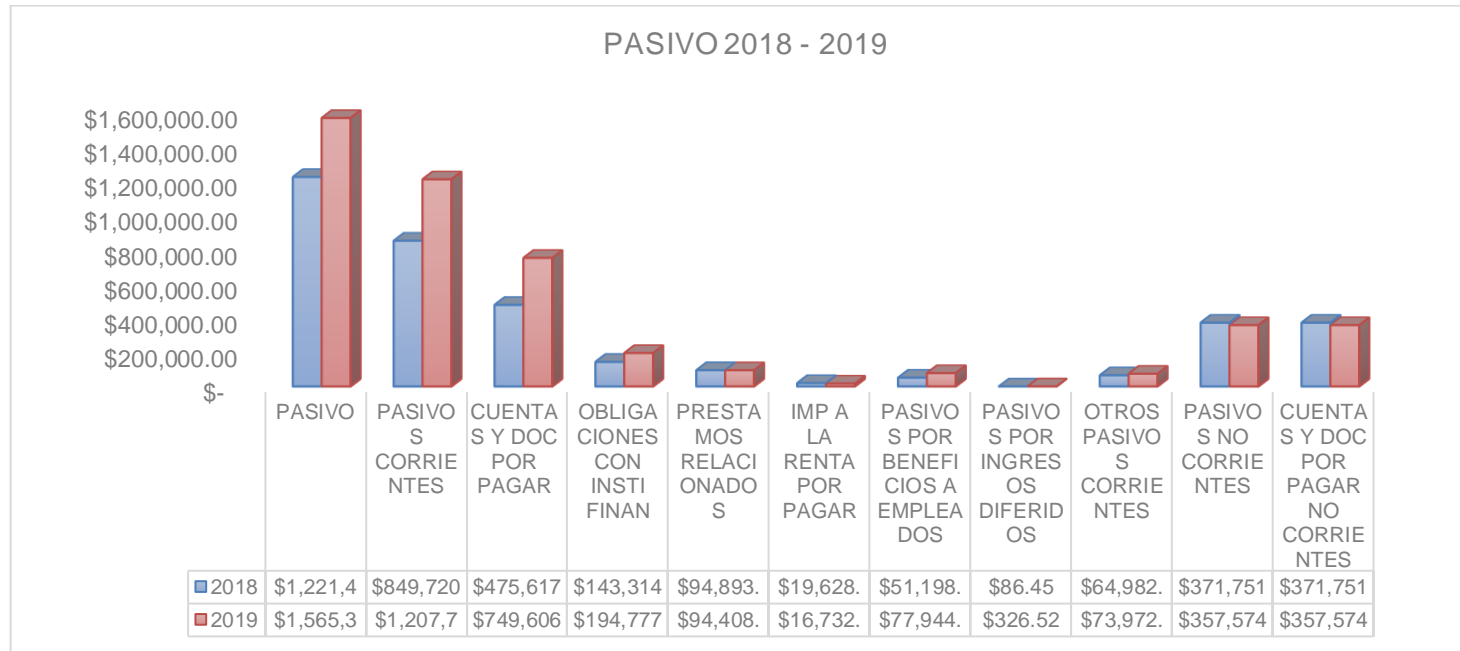
Tabla 16.
Análisis Horizontal Pasivo del 2018 - 2019

| | | | | | |
|--|------------------------|------------------------|----------------------|---------------|-------------|
| PASIVO | \$ 1.221.471,00 | \$ 1.565.342,16 | \$ 343.871,16 | 28,15% | 1,28 |
| PASIVOS CORRIENTES | \$ 849.720,00 | \$ 1.207.767,54 | \$ 358.047,54 | 42,14% | 1,42 |
| CUENTAS Y DOCU POR PAGAR CORRIENTES | \$ 475.617,36 | \$ 769.910,66 | \$ 294.293,30 | 61,88% | 1,62 |
| Cuentas y doc por pagar comerciales corrientes | \$ 475.617,36 | \$ 769.910,66 | \$ 294.293,30 | 61,88% | 1,62 |
| OBLIG. CON INSTITUCIONES FINANCIERAS | \$ 143.314,29 | \$ 194.777,08 | \$ 51.462,79 | 35,91% | 1,36 |
| No relacionadas locales | \$ 143.314,29 | \$ 194.777,08 | \$ 51.462,79 | 35,91% | 1,36 |
| PRESTAMOS RELACIONADOS | \$ 94.893,69 | \$ 94.408,07 | \$ -485,62 | -0,51% | 0,99 |
| Relacionados | \$ 94.893,69 | \$ 94.408,07 | \$ -485,62 | -0,51% | 0,99 |
| IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR | \$ 19.628,00 | \$ 16.732,89 | \$ -2.895,11 | -14,75% | 0,85 |
| PASIVOS POR BENEFICIOS EMPLEADOS | \$ 51.198,12 | \$ 77.944,74 | \$ 26.746,62 | 52,24% | 1,52 |
| Sueldos por pagar | \$ 18.097,64 | \$ 18.492,66 | \$ 395,02 | 2,18% | 1,02 |
| Partici. trabajadores por pagar | \$ - | \$ 1.811,85 | \$ 1.811,85 | 100,00% | 1,00 |
| Provisiones empleadas | \$ 20.799,36 | \$ 21.305,06 | \$ 505,70 | 2,43% | 1,02 |
| Obligaciones con el IESS | \$ 10.573,12 | \$ 12.750,67 | \$ 2.177,55 | 20,60% | 1,21 |
| Otros pasivos corrientes | \$ 1.728,00 | \$ 23.584,50 | \$ 21.856,50 | 1264,84% | 13,65 |
| PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS | \$ 86,45 | \$ 326,52 | \$ 240,07 | 277,70% | 3,78 |
| Anticipo de clientes | \$ 86,45 | \$ 326,52 | \$ 240,07 | 277,70% | 3,78 |
| OTROS PASIVOS CORRIENTES | \$ 64.982,09 | \$ 73.972,09 | \$ 8.990,00 | 13,83% | 1,14 |
| Tarjetas | \$ 64.982,09 | \$ 73.972,09 | \$ 8.990,00 | 13,83% | 1,14 |
| PASIVOS NO CORRIENTES | \$ 371.751,00 | \$ 357.574,62 | \$ -14.176,38 | -3,81% | 0,96 |
| CUENTAS Y DOC POR PAGAR NO CORRIENTES | \$ 371.751,00 | \$ 357.574,62 | \$ -14.176,38 | -3,81% | 0,96 |
| Préstamos bancario L/P | \$ 371.751,00 | \$ 333.234,76 | \$ -38.516,24 | -10,36% | 0,90 |
| Otras cuentas por pagar L/P | \$ - | \$ 24.339,86 | \$ 24.339,86 | 100,00% | 1,00 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 27.

Pasivo 2018 - 2019



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el periodo 2018-2019, en el año 2019 las cuentas fueron las que tuvieron mayor relevancia en comparación del año anterior, entre las principales están:

- El pasivo corriente en el año 2019 aumentó en 42.14% en relación al año anterior.
- Las cuentas y documentos por pagar aumento en 61.88% en relación al año anterior.
- En cuanto a los pasivos no corrientes, en el 2019, tuvo una caída de 3.81%.

Tabla 17.

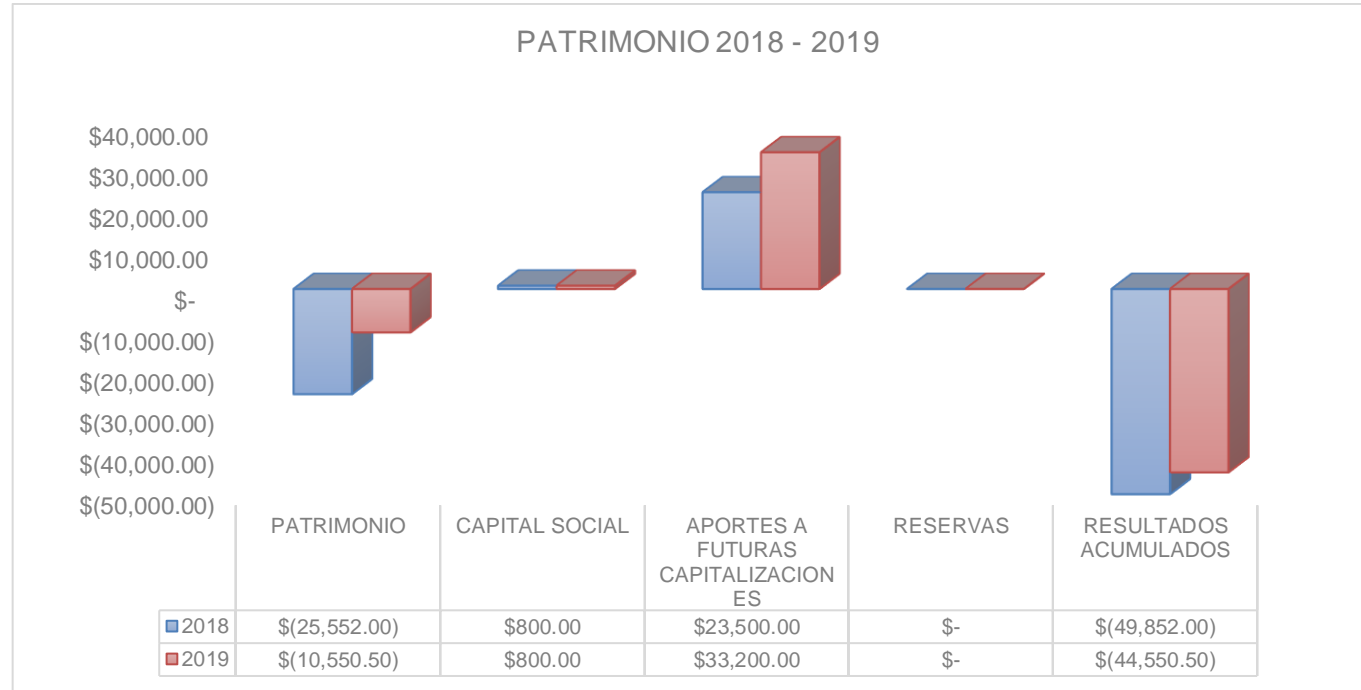
Análisis Horizontal Patrimonio 2018 - 2019

| | | | | | |
|---|------------------------|------------------------|----------------------|----------------|-------------|
| PATRIMONIO | \$ -25.552,00 | \$ -10.550,50 | \$ 5.001,50 | -58,71% | 0,41 |
| CAPITAL SOCIAL | \$ 800,00 | \$ 800,00 | \$ - | 0,00% | 1,00 |
| APORTES A FUTURAS CAPITALIZACIONES | \$ 23.500,00 | \$ 33.200,00 | \$ 9.700,00 | 41,28% | 1,41 |
| RESERVAS | \$ - | \$ - | \$ - | 0,00% | 0,00 |
| Reserva Legal | \$ - | \$ - | \$ - | 0,00% | 0,00 |
| RESULTADOS ACUMULADOS | \$ -49.852,00 | \$ -44.550,50 | \$ 5.301,50 | -10,63% | 0,89 |
| (-) Pérdidas acumuladas ejercicios anteriores | \$ - | \$ -49.861,52 | \$ -49.861,52 | 100,00% | 1,00 |
| Utilidad/Pérdida del ejercicio | \$ -49.852,00 | \$ 5.311,02 | \$ 55.163,02 | 1,00% | -0,11 |
| TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO | \$ 1.195.919,00 | \$ 1.554.791,66 | \$ 358.872,66 | 30,01% | 1,30 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 28.

Patrimonio 2018 - 2019



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

- El patrimonio durante el 2018-2019, los aporte a futuras capitalizaciones aumentó en 41.28%, en comparación con el 2018.
- Las pérdidas de ejercicios anteriores disminuyeron en 10.63%
- La utilidad del 2018 paso de negativo a positiva en el 2019, en un 1%.

Tabla 18.
Análisis Horizontal Activo 2018 - 2020

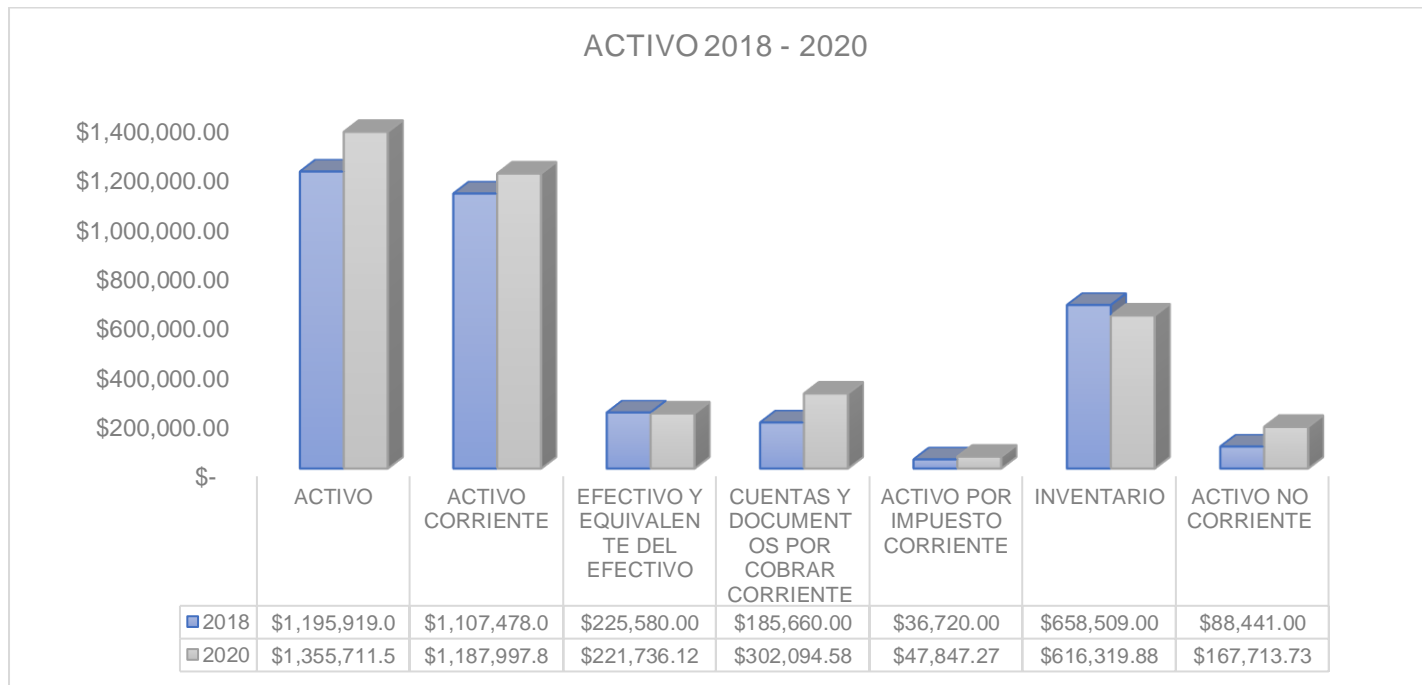
| VASACORP SAS ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA PERIODO 2018-2020 | | | | | |
|---|-----------------|-----------------|---------------------|----------------|-------------|
| | 2018 | 2020 | VARIACIÓN 2018-2020 | | |
| | | | VALOR ABSOLUTO | VALOR RELATIVO | VALOR VECES |
| ACTIVO | \$ 1,195,919.00 | \$ 1,355,711.58 | \$ 159,792.58 | 13.36% | 1.13 |
| ACTIVO CORRIENTE | \$ 1,107,478.00 | \$ 1,187,997.85 | \$ 80,519.85 | 7.27% | 1.07 |
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DEL EFFECTIVO | \$ 225,580.00 | \$ 221,736.12 | \$ -3,843.88 | -1.70% | 0.98 |
| Caja | \$ 10,788.25 | \$ 10,648.45 | \$ -139.80 | -1.30% | 0.99 |
| Bancos | \$ 214,791.75 | \$ 211,087.67 | \$ -3,704.08 | -1.72% | 0.98 |
| CUENTA Y DOC POR COBRAR CORRIENTE | \$ 185,660.00 | \$ 302,094.58 | \$ 116,434.58 | 62.71% | 1.63 |
| Clientes | \$ 160,801.33 | \$ 215,488.40 | \$ 54,687.07 | 34.01% | 1.34 |
| Cuentas y doc por cobrar clientes corrientes | \$ 24,858.67 | \$ 86,606.18 | \$ 61,747.51 | 248.39% | 3.48 |
| ACTIVO POR IMPUESTO CORRIENTE | \$ 36,720.00 | \$ 47,847.27 | \$ 11,127.27 | 30.30% | 1.30 |
| Crédito tributario a favor por IVA | \$ 3,479.51 | \$ - | \$ -3,479.51 | -100.00% | 0.00 |
| Crédito tributario a favor por IRF | \$ 33,240.49 | \$ 47,847.27 | \$ 14,606.78 | 43.94% | 1.44 |
| INVENTARIO | \$ 658,509.00 | \$ 616,319.88 | \$ -42,189.12 | -6.41% | 0.94 |
| Inventario de materia prima | \$ 33,796.94 | \$ 38,712.88 | \$ 4,915.94 | 14.55% | 1.15 |
| Inventario de productos en proceso | \$ - | \$ 10,295.69 | \$ 10,295.69 | 100.00% | 1.00 |
| Inventario Prod. Terminado Y Merc en almacén | \$ 610,717.78 | \$ 552,636.30 | \$ -58,081.48 | -9.51% | 0.90 |
| Inventario de materiales | \$ 13,994.28 | \$ 14,675.01 | \$ 680.73 | 4.86% | 1.05 |
| ACTIVO NO CORRIENTE | \$ 88,441.00 | \$ 167,713.73 | \$ 79,272.73 | 89.63% | 1.90 |
| Equipo de Computación y Seguridad | \$ 16,840.25 | \$ 23,653.37 | \$ 6,813.12 | 40.46% | 1.40 |
| Muebles y Enseres | \$ 850.00 | \$ 4,257.77 | \$ 3,407.77 | 400.91% | 5.01 |
| Vehículos | \$ 22,312.50 | \$ 22,312.50 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Equipos Eléctrico | \$ 13,200.00 | \$ 26,160.00 | \$ 12,960.00 | 98.18% | 1.98 |

| | | | | | | | | |
|------------------------------------|----|-----------|----|------------|----|------------|----------|------|
| Maquinaria de Producción | \$ | 9,900.67 | \$ | 17,694.88 | \$ | 7,794.21 | 78.72% | 1.79 |
| (-) Depreciación acumulada de PPYE | \$ | -5,241.42 | \$ | -24,260.54 | \$ | -19,019.12 | 362.86% | 4.63 |
| Inversiones Permanentes | \$ | - | \$ | 299.92 | \$ | 299.92 | 100.00% | 1.00 |
| Impuestos Diferidos | \$ | 9,096.00 | \$ | 7,686.60 | \$ | -1,409.40 | -15.49% | 0.85 |
| Activos Intangibles | \$ | 21,483.00 | \$ | 89,909.23 | \$ | 68,426.23 | 318.51% | 4.19 |
| Gastos pagados por anticipado | \$ | 1,009.00 | \$ | - | \$ | -1,009.00 | -100.00% | 0.00 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 29.

Activo 2018 - 2020



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por autora.

En el periodo comparativo 2018-2020, se puede observar un crecimiento de activo corriente en 7,27% con respecto del 2018, de igual forma creció el activo no corriente en 89,63% con respecto del 2018, las cuentas relevantes fueron las siguientes:

- La cuenta de menor crecimiento fue el efectivo y sus equivalentes con 1,70%.
- Cuentas y documentos por cobrar crecieron en un 62,71%.
- Dentro del activo no corriente, los activos intangibles continúan creciendo con una variación de 318,51%.

Tabla 19.

Análisis Horizontal Pasivo 2018 - 2020

| | | | | | |
|---|------------------------|------------------------|----------------------|---------------|-------------|
| PASIVO | \$ 1,221,471.00 | \$ 1,149,268.47 | \$ -72,202.53 | -5.91% | 0.94 |
| PASIVOS CORRIENTES | \$ 849,720.00 | \$ 1,061,993.70 | \$ 212,273.70 | 24.98% | 1.25 |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES | \$ 475,617.36 | \$ 586,323.82 | \$ 110,706.46 | 23.28% | 1.23 |
| Cuentas y doc por pagar comerciales corrientes | \$ 475,617.36 | \$ 586,323.82 | \$ 110,706.46 | 23.28% | 1.23 |
| OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS | \$ 143,314.29 | \$ 37,037.67 | \$ -106,276.62 | -74.16% | 0.26 |
| No relacionadas locales | \$ 143,314.29 | \$ 37,037.67 | \$ -106,276.62 | -74.16% | 0.26 |
| PRÉSTAMOS RELACIONADOS | \$ 94,893.69 | \$ 161,889.52 | \$ 66,995.83 | 70.60% | 1.71 |
| Relacionados | \$ 94,893.69 | \$ 161,889.52 | \$ 66,995.83 | 70.60% | 1.71 |
| IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS | \$ 19,628.00 | \$ 27,152.81 | \$ 7,524.81 | 38.34% | 1.38 |
| Sueldos por pagar | \$ 18,097.64 | \$ 17,606.94 | \$ -490.70 | -2.71% | 0.97 |
| Participación trabajadores por pagar | \$ - | \$ 1,545.72 | \$ 1,545.72 | 100.00% | 1.00 |
| Provisiones empleadas | \$ 20,799.36 | \$ 19,643.73 | \$ -1,155.63 | -5.56% | 0.94 |
| Obligaciones con el IESS | \$ 10,573.12 | \$ 4,080.12 | \$ -6,493.00 | -61.41% | 0.39 |
| Otros pasivos corrientes | \$ 1,728.00 | \$ - | \$ -1,728.00 | -100.00% | 0.00 |
| PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS | \$ 86.45 | \$ 1,133.53 | \$ 1,047.08 | 1211.20% | 13.11 |

| | | | | | |
|--|----------------------|----------------------|-----------------------|----------------|-------------|
| Anticipo de clientes | \$ 86.45 | \$ 1,133.53 | \$ 1,047.08 | 1211.20% | 13.11 |
| OTROS PASIVOS CORRIENTES | \$ 64,982.09 | \$ 205,579.84 | \$ 140,597.75 | 216.36% | 3.16 |
| Tarjetas | \$ 64,982.09 | \$ 205,579.84 | \$ 140,597.75 | 216.36% | 3.16 |
| PASIVOS NO CORRIENTES | \$ 371,751.00 | \$ 87,274.77 | \$ -284,476.23 | -76.52% | 0.23 |
| CUENTAS Y DOC POR PAGAR NO CORRIENTES | \$ 371,751.00 | \$ 87,274.77 | \$ -284,476.23 | -76.52% | 0.23 |
| Prestamos bancario L/P | \$ 371,751.00 | \$ 87,274.77 | \$ -284,476.23 | -76.52% | 0.23 |
| Otras cuentas por pagar L/P | \$ - | \$ - | \$ - | 100.00% | 1.00 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 30.

Pasivo 2018 - 2019



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el periodo 2018-2020 en lo que respecta al pasivo corriente en el 2020, tuvo un crecimiento de 24,98%, mientras que los pasivos no corrientes en el 2020, tuvo un decrecimiento de -76,52%, entre las cuentas más significativas del pasivo están las siguientes:

- Las obligaciones con instituciones financieras disminuyeron en -74,16% en el corto plazo de igual forma que el pasivo no corriente disminuyó en -76,52%, lo cual nos da a entender que la empresa canceló gran parte su financiamiento con las instituciones bancarias.
- Los préstamos de relacionados crecieron en 70,60%, lo que confirma la disminución de la cuenta con instituciones financieras.

Tabla 20.

Análisis Horizontal Patrimonio 2018 - 2020

| | | | | | |
|---|------------------------|------------------------|----------------------|---------------|-------------|
| PATRIMONIO | \$ -25,552.00 | \$ 206,443.11 | \$ 231,995.11 | -907.93% | -8.08 |
| CAPITAL SOCIAL | \$ 800.00 | \$ 800.00 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| APORTES A FUTURAS CAPITALIZACIONES | \$ 23,500.00 | \$ 249,666.00 | \$ 226,166.00 | 962.41% | 10.62 |
| RESERVAS | \$ - | \$ 531.11 | \$ 531.11 | 100.00% | 1.00 |
| Reserva Legal | \$ - | \$ 531.11 | \$ 531.11 | 100.00% | 1.00 |
| RESULTADOS ACUMULADOS | \$ -49,852.00 | \$ -44,554.00 | \$ 5,298.00 | -10.63% | 0.89 |
| (-) Pérdidas acumuladas ejercicios anteriores | \$ - | \$ -45,072.46 | \$ -45,072.46 | 100.00% | 1.00 |
| Utilidad/Pérdida del ejercicio | \$ -49,852.00 | \$ 518.46 | \$ 50,370.46 | -101.04% | -0.01 |
| TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO | \$ 1,195,919.00 | \$ 1,355,711.58 | \$ 159,792.58 | 13.36% | 1.13 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 31.

Patrimonio 2018 - 2020



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Con respecto al patrimonio este creció en todas sus cuentas que lo componen, empezando por sus aportaciones a futuras capitalizaciones con un crecimiento de 10 veces más con respecto del año 2018, de igual forma se empieza a mantener reservas legales y sus utilidades, aunque no fueron negativas, tuvo un crecimiento mínimo.

Tabla 21.
Análisis Horizontal Activo 2018 - 2021

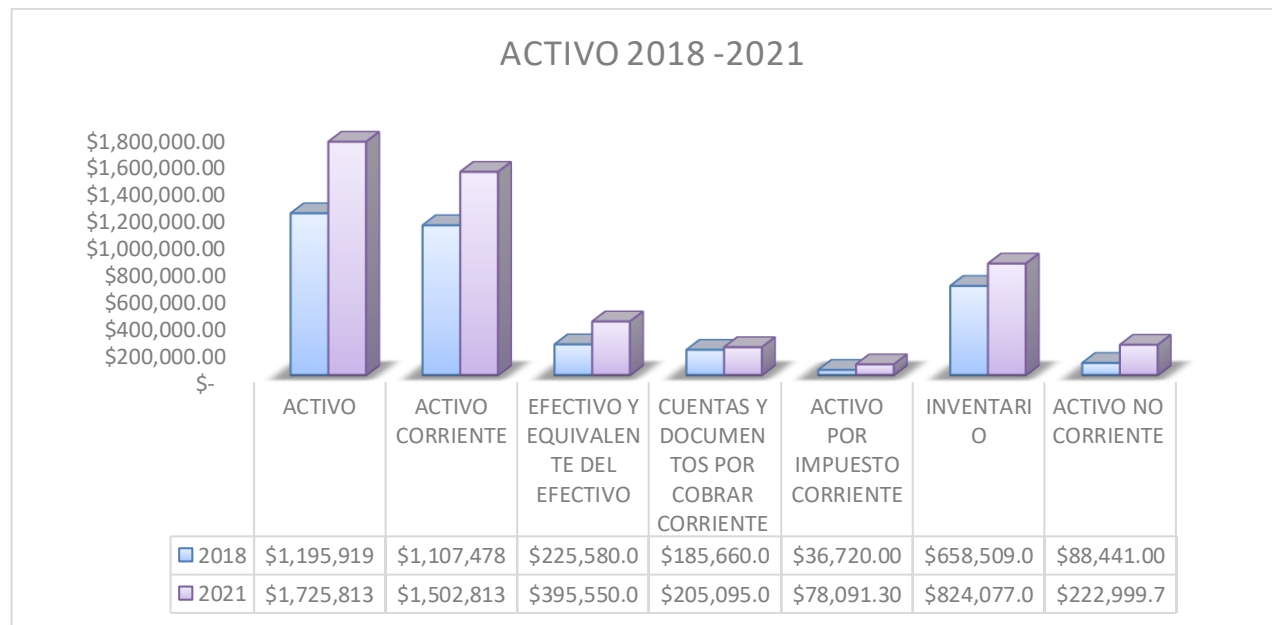
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | | | | |
|--|-----------------|-----------------|---------------------|----------------|-------------|
| PERIODO 2018-2021 | | | | | |
| | 2018 | 2021 | VARIACIÓN 2018-2021 | | |
| | | | VALOR ABSOLUTO | VALOR RELATIVO | VALOR VECES |
| ACTIVO | \$ 1,195,919.00 | \$ 1,725,813.24 | \$ 529,894.24 | 44.31% | 1.44 |
| ACTIVO CORRIENTE | \$ 1,107,478.00 | \$ 1,502,813.51 | \$ 395,335.51 | 35.70% | 1.36 |
| EFFECTIVO Y EQUIVALENTE DEL EFFECTIVO | \$ 225,580.00 | \$ 395,550.07 | \$ 169,970.07 | 75.35% | 1.75 |
| Caja | \$ 10,788.25 | \$ 4,143.07 | \$ -6,645.18 | -61.60% | 0.38 |
| Bancos | \$ 214,791.75 | \$ 391,407.00 | \$ 176,615.25 | 82.23% | 1.82 |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTE | \$ 185,660.00 | \$ 205,095.07 | \$ 19,435.07 | 10.47% | 1.10 |
| Clientes | \$ 160,801.33 | \$ 171,122.42 | \$ 10,321.09 | 6.42% | 1.06 |
| Cuentas y doc por cobrar clientes corrientes | \$ 24,858.67 | \$ 33,972.65 | \$ 9,113.98 | 36.66% | 1.37 |
| ACTIVO POR IMPUESTO CORRIENTE | \$ 36,720.00 | \$ 78,091.30 | \$ 41,371.30 | 112.67% | 2.13 |
| Crédito tributario a favor por IVA | \$ 3,479.51 | \$ - | \$ -3,479.51 | -100.00% | 0.00 |
| Crédito tributario a favor por IRF | \$ 33,240.49 | \$ 78,091.30 | \$ 44,850.81 | 134.93% | 2.35 |
| INVENTARIO | \$ 658,509.00 | \$ 824,077.07 | \$ 165,568.07 | 25.14% | 1.25 |
| Inventario de materia prima | \$ 33,796.94 | \$ 61,909.31 | \$ 28,112.37 | 83.18% | 1.83 |
| Inventario de productos en proceso | \$ - | \$ 8,786.10 | \$ 8,786.10 | 100.00% | 1.00 |
| Inventario Prod. Terminado Y Merc en almacén | \$ 610,717.78 | \$ 753,381.66 | \$ 142,663.88 | 23.36% | 1.23 |
| Inventario de materiales | \$ 13,994.28 | \$ - | \$ -13,994.28 | -100.00% | 0.00 |
| ACTIVO NO CORRIENTE | \$ 88,441.00 | \$ 222,999.73 | \$ 134,558.73 | 152.15% | 2.52 |
| Equipo de Computación y Seguridad | \$ 16,840.25 | \$ 25,653.37 | \$ 8,813.12 | 52.33% | 1.52 |
| Muebles y Enseres | \$ 850.00 | \$ 8,257.77 | \$ 7,407.77 | 871.50% | 9.72 |
| Vehículos | \$ 22,312.50 | \$ 22,312.50 | \$ - | 0.00% | 1.00 |

| | | | | | |
|------------------------------------|--------------|---------------|---------------|----------|------|
| Equipos Eléctrico | \$ 13,200.00 | \$ 29,160.00 | \$ 15,960.00 | 120.91% | 2.21 |
| Maquinaria de Producción | \$ 9,900.67 | \$ 20,803.73 | \$ 10,903.06 | 110.12% | 2.10 |
| (-) Depreciación acumulada de PPYE | \$ -5,241.42 | \$ -41,057.17 | \$ -35,815.75 | 683.32% | 7.83 |
| Inversiones Permanentes | \$ - | \$ 299.92 | \$ 299.92 | 100.00% | 1.00 |
| Impuestos Diferidos | \$ 9,096.00 | \$ 3,242.26 | \$ -5,853.74 | -64.36% | 0.36 |
| Activos Intangibles | \$ 21,483.00 | \$ 154,327.35 | \$ 132,844.35 | 618.37% | 7.18 |
| Gastos pagados por anticipado | \$ 1,009.00 | \$ - | \$ -1,009.00 | -100.00% | 0.00 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 32.

Activo 2018 - 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Para el periodo comparativo 2018-2021, la visión de las cuentas del activo es un crecimiento total con lo que respecta al 2021, el activo corriente creció 1,36 veces, mientras que el activo no corriente creció en 2,52 veces más que el año 2018. La cuenta de mayor relevancia son los activos intangibles con un aumento de 7,18 veces con respecto al 2018.

Tabla 22.

Análisis Horizontal Pasivo 2018 - 2021

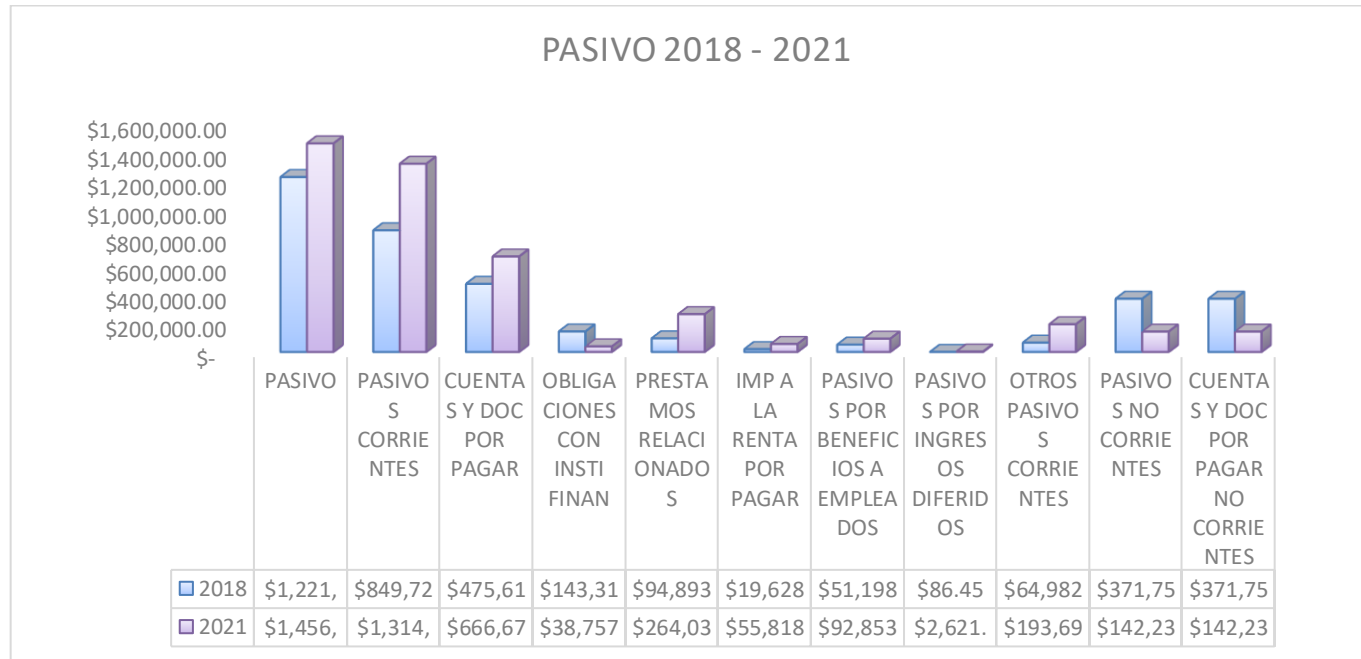
| | | | | | |
|---|------------------------|------------------------|----------------|----------|-------|
| PASIVO | \$ 1,221,471.00 | \$ 1,456,684.83 | \$ 235,213.83 | 19.26% | 1.19 |
| PASIVOS CORRIENTES | \$ 849,720.00 | \$ 1,314,451.12 | \$ 464,731.12 | 54.69% | 1.55 |
| CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES | \$ 475,617.36 | \$ 666,670.42 | \$ 191,053.06 | 40.17% | 1.40 |
| Cuentas y doc por pagar comerciales corrientes | \$ 475,617.36 | \$ 666,670.42 | \$ 191,053.06 | 40.17% | 1.40 |
| OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS | \$ 143,314.29 | \$ 38,757.74 | \$ -104,556.55 | -72.96% | 0.27 |
| No relacionadas locales | \$ 143,314.29 | \$ 38,757.74 | \$ -104,556.55 | -72.96% | 0.27 |
| PRÉSTAMOS RELACIONADOS | \$ 94,893.69 | \$ 264,031.80 | \$ 169,138.11 | 178.24% | 2.78 |
| Relacionados | \$ 94,893.69 | \$ 264,031.80 | \$ 169,138.11 | 178.24% | 2.78 |
| IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS | \$ 19,628.00 | \$ 55,818.77 | \$ 36,190.77 | 184.38% | 2.84 |
| Sueldos por pagar | \$ 18,097.64 | \$ 17,373.60 | \$ -724.04 | -4.00% | 0.96 |
| Participación trabajadores por pagar | \$ - | \$ 19,431.40 | \$ 19,431.40 | 100.00% | 1.00 |
| Provisiones empleadas | \$ 20,799.36 | \$ 36,377.49 | \$ 15,578.13 | 74.90% | 1.75 |
| Obligaciones con el IESS | \$ 10,573.12 | \$ 7,902.04 | \$ -2,671.08 | -25.26% | 0.75 |
| Otros pasivos corrientes | \$ 1,728.00 | \$ 11,768.73 | \$ 10,040.73 | 581.06% | 6.81 |
| PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS | \$ 86.45 | \$ 2,621.37 | \$ 2,534.92 | 2932.24% | 30.32 |
| Anticipo de clientes | \$ 86.45 | \$ 2,621.37 | \$ 2,534.92 | 2932.24% | 30.32 |
| OTROS PASIVOS CORRIENTES | \$ 64,982.09 | \$ 193,697.76 | \$ 128,715.67 | 198.08% | 2.98 |
| Tarjetas | \$ 64,982.09 | \$ 193,697.76 | \$ 128,715.67 | 198.08% | 2.98 |

| | | | | | |
|---------------------------------------|----------------------|----------------------|----------------|---------|--------|
| PASIVOS NO CORRIENTES | \$ 371,751.00 | \$ 142,233.71 | \$ -229,517.29 | -61.74% | 0.38 |
| CUENTAS Y DOC POR PAGAR NO CORRIENTES | \$ 371,751.00 | \$ 142,233.71 | \$ -229,517.29 | -61.74% | 0.38 |
| Prestamos bancario L/P | \$ 371,751.00 | \$ 87,274.77 | \$ -284,476.23 | -76.52% | 0.23 |
| Otras cuentas por pagar L/P | \$ - | \$ 54,958.94 | \$ 54,958.94 | 1.00% | 100.00 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 33.

Pasivo 2018 - 2019



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

El pasivo en el periodo 2018-2021 tiene las siguientes relevancias:

- Las cuentas y documentos por pagar corrientes aumentaron en 40,17%.
- Las obligaciones con instituciones financieras se mantienen en caída con un -72,46%.
- La empresa continúa financiando con préstamos de relacionados resultando un crecimiento de 2,78 veces con respecto del 2018.
- El financiamiento con instituciones financieras a largo plazo continúa disminuyendo en -76,52, lo que representa -0,23 veces con respecto al 2018.

Tabla 23.

Análisis Horizontal Patrimonio 2018 -2021

| | | | | | | | | |
|---|----|---------------------|----|---------------------|----|-------------------|---------------|-------------|
| PATRIMONIO | \$ | -25,552.00 | \$ | 269,128.41 | \$ | 294,680.41 | -1153.26% | -10.53 |
| CAPITAL SOCIAL | \$ | 800.00 | \$ | 800.00 | \$ | - | 0.00% | 1.00 |
| APORTES A FUTURAS CAPITALIZACIONES | \$ | 23,500.00 | \$ | 249,666.00 | \$ | 226,166.00 | 962.41% | 10.62 |
| RESERVAS | \$ | - | \$ | 531.11 | \$ | 531.11 | 100.00% | 1.00 |
| Reserva Legal | \$ | - | \$ | 531.11 | \$ | 531.11 | 100.00% | 1.00 |
| RESULTADOS ACUMULADOS | \$ | -49,852.00 | \$ | 18,131.30 | \$ | 67,983.30 | -136.37% | -0.36 |
| (-) Pérdidas acumuladas ejercicios anteriores | \$ | - | \$ | - | \$ | - | 0.00% | 0.00 |
| Utilidad/Pérdida del ejercicio | \$ | -49,852.00 | \$ | 18,131.30 | \$ | 67,983.30 | -136.37% | -0.36 |
| TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO | \$ | 1,195,919.00 | \$ | 1,725,813.24 | \$ | 529,894.24 | 44.31% | 1.44 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 34.

Patrimonio 2018 - 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

El patrimonio del 2021, con relación al 2018 ha crecido en 10,53 veces, su mayor aumento continua en las aportaciones a futuras capitalizaciones y su utilidad se mantiene positiva con crecimiento de 0,36 veces.

4.3.2.2 Análisis Horizontal Estado de Resultados

Tabla 24.
Análisis Horizontal Estado de Resultados 2018 - 2019

| VASACORP SAS ESTADO DE RESULTADOS PERIODO 2018-2019 | | | | | |
|---|-----------------|-----------------|-----------------------|----------------|-------------|
| | 2018 | 2019 | VARIACIÓN 2018 - 2019 | | |
| | | | VALOR ABSOLUTO | VALOR RELATIVO | VALOR VECES |
| INGRESOS | \$ 1,208,205.00 | \$ 2,397,829.37 | \$ 1,189,624.37 | 98.46% | 1.98 |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES | \$ 1,208,205.00 | \$ 2,397,449.15 | \$ 1,189,244.15 | 98.43% | 1.98 |
| Ventas con tarifa 12% | \$ 1,230,795.05 | \$ 2,432,627.83 | \$ 1,201,832.78 | 97.65% | 1.98 |
| (-) Devolución en ventas | \$ -22,590.05 | \$ -35,178.68 | \$ -12,588.63 | 55.73% | 1.56 |
| INGRESOS FINAN Y OTROS NO OPERACIONALES | \$ - | \$ 380.22 | \$ 380.22 | 100.00% | 1.00 |
| Intereses con insti. Financieras no relacionadas | \$ - | \$ 380.22 | \$ 380.22 | 100.00% | 1.00 |
| (-) COSTO DE VENTA | \$ 593,241.00 | \$ 1,151,200.86 | \$ 557,959.86 | 94.05% | 1.94 |
| COSTO DE VENTA | \$ 593,241.00 | \$ 1,151,200.86 | \$ 557,959.86 | 94.05% | 1.94 |
| Costos de Ventas Mercadería Local | \$ 389,623.12 | \$ 373,786.34 | \$ -15,836.78 | -4.06% | 0.96 |
| Costo de Ventas Mercadería Importación | \$ 46,239.18 | \$ 592,969.94 | \$ 546,730.76 | 1182.40% | 12.82 |
| Costo de ventas Producción | \$ 157,378.70 | \$ 184,444.58 | \$ 27,065.88 | 17.20% | 1.17 |
| UTILID. BRUTA EN VENTAS | \$ 614,964.00 | \$ 1,246,628.51 | \$ 631,664.51 | 102.72% | 2.03 |
| GASTOS | \$ 660,110.00 | \$ 1,192,023.86 | \$ 531,913.86 | 80.58% | 1.81 |
| GASTOS DE VENTA | \$ 437,277.00 | \$ 783,310.87 | \$ 346,033.87 | 79.13% | 1.79 |
| GASTOS DE PERSONAL | \$ 158,935.23 | \$ 294,969.10 | \$ 136,033.87 | 85.59% | 1.86 |
| Sueldos, Salarios y Demás Remuneraciones | \$ 94,149.65 | \$ 195,183.52 | \$ 101,033.87 | 107.31% | 2.07 |
| Aporte less Patronal+Fondos de Reserva | \$ 21,405.93 | \$ 31,405.93 | \$ 10,000.00 | 46.72% | 1.47 |
| Beneficios Sociales e Indemnizaciones | \$ 25,070.58 | \$ 39,070.58 | \$ 14,000.00 | 55.84% | 1.56 |

| | | | | | |
|--|----------------------|----------------------|----------------------|----------------|-------------|
| Honorarios, Comisiones, Dietas | \$ 327.31 | \$ 327.31 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Servicios Prestados | \$ 9,252.38 | \$ 20,252.38 | \$ 11,000.00 | 118.89% | 2.19 |
| Atención Social a Personal | \$ 8,729.38 | \$ 8,729.38 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| SERVICIOS Y BIENES | \$ 278,341.77 | \$ 488,341.77 | \$ 210,000.00 | 75.45% | 1.75 |
| Energía Eléctrica | \$ 10,972.78 | \$ 17,972.78 | \$ 7,000.00 | 63.79% | 1.64 |
| Agua | \$ 80.25 | \$ 117.66 | \$ 37.41 | 46.62% | 1.47 |
| Teléfono, Fax,internet,Celular | \$ 3,341.27 | \$ 14,341.27 | \$ 11,000.00 | 329.22% | 4.29 |
| Fletes, transporte y correspondencia | \$ 11,107.96 | \$ 19,107.96 | \$ 8,000.00 | 72.02% | 1.72 |
| Comisión tarjetas de crédito | \$ 43,708.72 | \$ 63,708.72 | \$ 20,000.00 | 45.76% | 1.46 |
| Promoción y publicidad | \$ 15,396.37 | \$ 33,396.37 | \$ 18,000.00 | 116.91% | 2.17 |
| Seguridad y Vigilancia | \$ 250.00 | \$ 371.79 | \$ 121.79 | 48.72% | 1.49 |
| Gastos de Viaje y Movilización | \$ 5,272.62 | \$ 9,272.62 | \$ 4,000.00 | 75.86% | 1.76 |
| Suministros Material de almacén | \$ 6,022.05 | \$ 17,022.05 | \$ 11,000.00 | 182.66% | 2.83 |
| Limpieza | \$ 2,062.31 | \$ 2,062.31 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Combustible | \$ 56.63 | \$ 26.50 | \$ -30.13 | -53.21% | 0.47 |
| Alícuota de mantenimiento | \$ 37,521.39 | \$ 45,521.39 | \$ 8,000.00 | 21.32% | 1.21 |
| VIC mensual de concesión | \$ 16,738.64 | \$ 16,738.64 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Valor mensual de concesión | \$ 74,927.17 | \$ 165,798.10 | \$ 90,870.93 | 121.28% | 2.21 |
| Arriendos | \$ 33,945.02 | \$ 53,945.02 | \$ 20,000.00 | 58.92% | 1.59 |
| Decoración, diseño y vitrinaje | \$ 12,281.32 | \$ 22,281.32 | \$ 10,000.00 | 81.42% | 1.81 |
| Suministros de oficina | \$ 2,282.01 | \$ 3,282.01 | \$ 1,000.00 | 43.82% | 1.44 |
| Reparación de prendas de vestir | \$ 393.27 | \$ 393.27 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Adecuaciones de Local | \$ 10.71 | \$ 10.71 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Mantenimiento, Repar de otros Activos | \$ 1,971.28 | \$ 2,971.28 | \$ 1,000.00 | 50.73% | 1.51 |
| Baja de inventarios | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |
| Otros gastos | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |
| GASTOS DE ADMINIS. | \$ 222,833.00 | \$ 408,712.99 | \$ 185,879.99 | 83.42% | 1.83 |
| GASTOS DE PERSONAL | \$ 154,010.44 | \$ 322,622.40 | \$ 168,611.96 | 109.48% | 2.09 |
| Sueldos, Salarios y Demas Remuneraciones | \$ 84,730.47 | \$ 194,490.41 | \$ 109,759.94 | 129.54% | 2.30 |

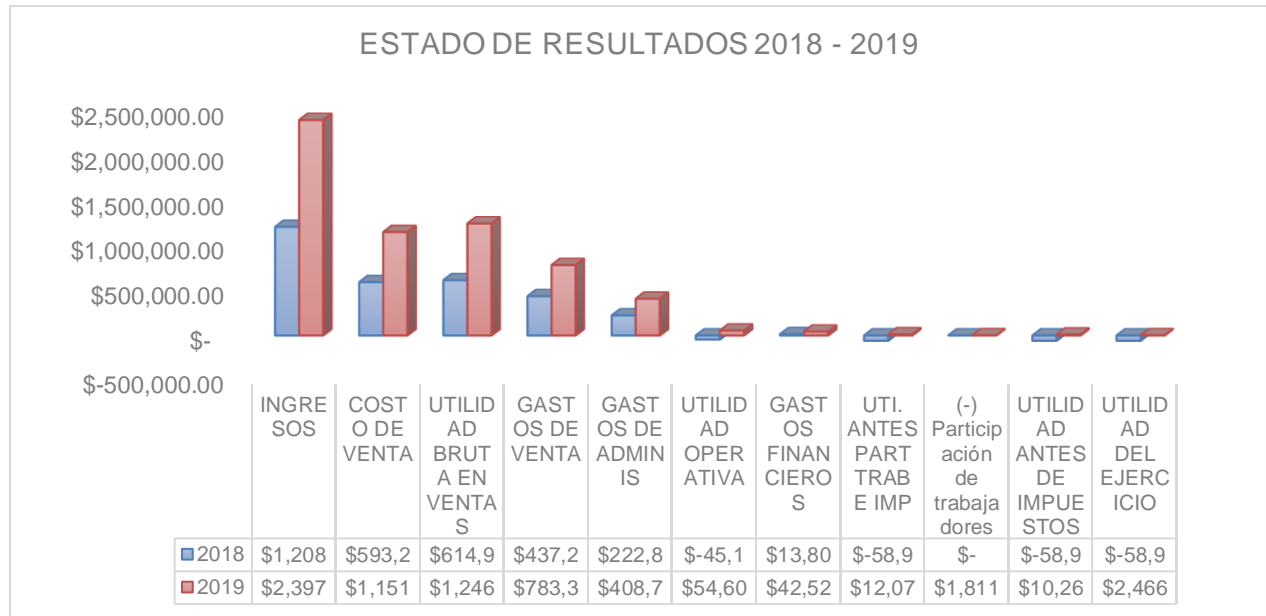
| | | | | | |
|---|---------------------|---------------------|---------------------|---------------|-------------|
| Aporte less+Fondos de Reserva | \$ 13,546.71 | \$ 37,546.71 | \$ 24,000.00 | 177.16% | 2.77 |
| Beneficios Sociales e indemnizaciones | \$ 14,591.48 | \$ 30,741.48 | \$ 16,150.00 | 110.68% | 2.11 |
| Honorarios, Comisiones, Dietas PN | \$ 16,414.67 | \$ 28,414.67 | \$ 12,000.00 | 73.11% | 1.73 |
| Servicios prestados | \$ 4,960.10 | \$ 5,960.10 | \$ 1,000.00 | 20.16% | 1.20 |
| Atención Social a Personal | \$ 1,373.56 | \$ 3,373.56 | \$ 2,000.00 | 145.61% | 2.46 |
| Capacitación | \$ 18,393.45 | \$ 239.00 | \$ -18,154.45 | -98.70% | 0.01 |
| Jubilación Patronal | \$ - | \$ 11,383.56 | \$ 11,383.56 | 100.00% | 1.00 |
| Desahucio | \$ - | \$ 10,472.91 | \$ 10,472.91 | 100.00% | 1.00 |
| SERVICIOS Y BIENES | \$ 68,822.56 | \$ 86,090.59 | \$ 17,268.03 | 25.09% | 1.25 |
| Energía Eléctrica | \$ 1,142.94 | \$ 2,142.94 | \$ 1,000.00 | 87.49% | 1.87 |
| Agua | \$ 155.22 | \$ 255.22 | \$ 100.00 | 64.42% | 1.64 |
| Teléfono, Fax, internet, Celular | \$ 1,066.86 | \$ 2,066.86 | \$ 1,000.00 | 93.73% | 1.94 |
| Arriendos | \$ 12,660.00 | \$ 15,660.00 | \$ 3,000.00 | 23.70% | 1.24 |
| Alícuota de Mantenimiento | \$ 2,667.86 | \$ 2,667.86 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Seguros | \$ 8,504.26 | \$ 10,504.26 | \$ 2,000.00 | 23.52% | 1.24 |
| Seguridad y Vigilancia | \$ 1,252.02 | \$ 3,252.02 | \$ 2,000.00 | 159.74% | 2.60 |
| Gastos de Viaje y Movilización | \$ 1,067.27 | \$ 2,067.27 | \$ 1,000.00 | 93.70% | 1.94 |
| Suministros materiales oficina | \$ 4,572.03 | \$ 5,572.03 | \$ 1,000.00 | 21.87% | 1.22 |
| Gastos de Gestión | \$ 3,466.41 | \$ 4,466.41 | \$ 1,000.00 | 28.85% | 1.29 |
| Limpieza | \$ 1,427.82 | \$ 1,427.82 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Combustible | \$ 508.98 | \$ 508.98 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Transporte, Fletes, Correspondencia | \$ 3,691.86 | \$ 6,691.86 | \$ 3,000.00 | 81.26% | 1.81 |
| Gatos Legales | \$ 2,099.47 | \$ 2,099.47 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Contribuciones | \$ 2,335.40 | \$ 2,335.40 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Impuestos y tasas | \$ 1,946.46 | \$ 1,946.46 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Derechos, Licencias y Suscripciones | \$ 2,923.18 | \$ 2,923.18 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Impuesto a la Salida de Divisas | \$ 1,003.33 | \$ 3,003.33 | \$ 2,000.00 | 199.34% | 2.99 |
| Baja de activos fijos | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |
| Mantenimiento, Reparación de maquinaria | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |

| | | | | | |
|---|----------------------|---------------------|---------------------|-----------------|--------------|
| Mantenimiento, Repar Equipo | \$ 2,154.66 | \$ 2,154.66 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Mantenimiento, Repar de otros Activos | \$ 1,503.70 | \$ 1,503.70 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Adecuaciones de Local | \$ 680.00 | \$ 680.00 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Suministros Material Fábrica | \$ 1,540.54 | \$ 1,708.57 | \$ 168.03 | 10.91% | 1.11 |
| Donaciones | \$ 70.00 | \$ 70.00 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Otros gastos de Importación | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |
| Depreciaciones y amortizaciones | \$ 10,382.29 | \$ 10,382.29 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| UTILIDAD OPERATIVA | \$ -45,146.00 | \$ 54,604.65 | \$ 99,750.65 | -220.95% | -1.21 |
| GASTOS FINANCIEROS | \$ 13,802.00 | \$ 42,525.64 | \$ 28,723.64 | 208.11% | 3.08 |
| UTIL. APART. T. E IMP. | \$ -58,948.00 | \$ 12,079.01 | \$ 71,027.01 | -120.49% | -0.20 |
| (-) Participación de trabajadores | \$ - | \$ 1,811.85 | \$ 1,811.85 | 100.00% | 1.00 |
| UTIL ANTES DE IMPUESTOS | \$ -58,948.00 | \$ 10,267.16 | \$ 69,215.16 | -117.42% | -0.17 |
| (+) Gastos no deducibles | - | \$ 9,480.94 | \$ 9,480.94 | 100.00% | 1.00 |
| (+) Amortización de pérdidas anteriores | - | \$ 10,401.14 | \$ 10,401.14 | 100.00% | 1.00 |
| (+) ORI (provisión desahucio pensiones jubilares) | - | \$ 1,054.20 | \$ 1,054.20 | 100.00% | 1.00 |
| UTILIDAD GRAVABLE | \$ -58,948.00 | \$ 31,203.44 | \$ 90,151.44 | -152.93% | -0.53 |
| Impuesto Causado | - | \$ 7,800.86 | \$ 7,800.86 | 100.00% | 1.00 |
| UTILIDAD DEL EJERCICIO | \$ -58,948.00 | \$ 2,466.30 | \$ 61,414.30 | -104.18% | -0.04 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 35.

Estado de Resultados 2018 - 2019



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el periodo comparativo 2018-2019, en el estado de resultados todas las cuentas que lo componen han ido en una tendencia de crecimiento:

- Sus ventas han crecido en 1,98 veces.
- Sus costos de ventas han aumentado en 1,94 veces.
- Sus gastos de ventas crecieron 1,79 veces en tanto, sus gastos administrativos subieron 1,83 veces.
- La utilidad operativa aumentó en 1,21 veces más que la pérdida del 2018.
- La utilidad antes de participación de trabajadores fue de 0,20 veces mejor que el 2018.
- Finalmente, la utilidad del ejercicio fue de 0,04 con respecto al 2018.

Tabla 25.
Análisis Horizontal Estado de Resultados 2018 - 2020

| VASACORP SAS ESTADO DE RESULTADOS PERIODO 2018-2020 | | | | | |
|---|------------------------|------------------------|-----------------------|----------------|-------------|
| | 2018 | 2020 | VARIACIÓN 2018 - 2020 | | |
| | | | VALOR ABSOLUTO | VALOR RELATIVO | VALOR VECES |
| INGRESOS | \$ 1,208,205.00 | \$ 1,335,832.25 | \$ 127,627.25 | 10.56% | 1.11 |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES | \$ 1,208,205.00 | \$ 1,330,692.16 | \$ 122,487.16 | 10.14% | 1.10 |
| Ventas con tarifa 12% | \$ 1,230,795.05 | \$ 1,389,703.00 | \$ 158,907.95 | 12.91% | 1.13 |
| (-) Devolución en ventas | \$ -22,590.05 | \$ -59,010.04 | \$ -36,419.99 | 161.22% | 2.61 |
| INGRESOS FINANCIEROS Y OTROS NO OPER. | \$ - | \$ 5,140.09 | \$ 5,140.09 | 100.00% | 1.00 |
| Intereses con insti. Financieras no relacionadas | \$ - | \$ 5,140.09 | \$ 5,140.09 | 100.00% | 1.00 |
| (-) COSTO DE VENTA | \$ 593,241.00 | \$ 629,328.45 | \$ 36,087.45 | 6.08% | 1.06 |
| COSTO DE VENTA | \$ 593,241.00 | \$ 629,328.45 | \$ 36,087.45 | 6.08% | 1.06 |
| Costos de Ventas Mercadería Local | \$ 389,623.12 | \$ 232,345.65 | \$ -157,277.47 | -40.37% | 0.60 |
| Costo de Ventas Mercadería Importación | \$ 46,239.18 | \$ 234,420.81 | \$ 188,181.63 | 406.97% | 5.07 |
| Costo de ventas Producción | \$ 157,378.70 | \$ 162,561.99 | \$ 5,183.29 | 3.29% | 1.03 |
| UTI. BRUTA EN VENTAS | \$ 614,964.00 | \$ 706,503.80 | \$ 91,539.80 | 14.89% | 1.15 |
| GASTOS | \$ 660,110.00 | \$ 662,959.07 | \$ 2,849.07 | 0.43% | 1.00 |
| GASTOS DE VENTA | \$ 437,277.00 | \$ 410,331.92 | \$ -26,945.08 | -6.16% | 0.94 |
| GASTOS DE PERSONAL | \$ 158,935.23 | \$ 163,925.43 | \$ 4,990.20 | 3.14% | 1.03 |
| Sueldos, Salarios y Demás Remuneraciones | \$ 94,149.65 | \$ 83,732.39 | \$ -10,417.26 | -11.06% | 0.89 |
| Aporte less Patronal+Fondos de Reserva | \$ 21,405.93 | \$ 13,796.56 | \$ -7,609.37 | -35.55% | 0.64 |
| Beneficios Sociales e indemnizaciones | \$ 25,070.58 | \$ 25,807.96 | \$ 737.38 | 2.94% | 1.03 |
| Honorarios, Comisiones, Dietas PN | \$ 327.31 | \$ 2,692.78 | \$ 2,365.47 | 722.70% | 8.23 |
| Servicios Prestados | \$ 9,252.38 | \$ 33,267.39 | \$ 24,015.01 | 259.55% | 3.60 |
| Atención Social a Personal | \$ 8,729.38 | \$ 4,628.35 | \$ -4,101.03 | -46.98% | 0.53 |

| | | | | | |
|--|---------------|---------------|---------------|-----------|--------|
| SERVICIOS Y BIENES | \$ 278,341.77 | \$ 246,406.49 | \$ -31,935.28 | -11.47% | 0.89 |
| Energía Eléctrica | \$ 10,972.78 | \$ 13,623.57 | \$ 2,650.79 | 24.16% | 1.24 |
| Agua | \$ 80.25 | \$ 182.93 | \$ 102.68 | 127.95% | 2.28 |
| Teléfono, Fax, internet, Celular | \$ 3,341.27 | \$ 8,407.95 | \$ 5,066.68 | 151.64% | 2.52 |
| Fletes, transporte y correspondencia | \$ 11,107.96 | \$ 8,675.45 | \$ -2,432.51 | -21.90% | 0.78 |
| Comisión tarjetas de crédito | \$ 43,708.72 | \$ 29,852.51 | \$ -13,856.21 | -31.70% | 0.68 |
| Promoción y publicidad | \$ 15,396.37 | \$ 7,719.75 | \$ -7,676.62 | -49.86% | 0.50 |
| Seguridad y Vigilancia | \$ 250.00 | \$ 410.22 | \$ 160.22 | 64.09% | 1.64 |
| Gastos de Viaje y Movilización | \$ 5,272.62 | \$ 5,938.52 | \$ 665.90 | 12.63% | 1.13 |
| Suministros Material de almacén | \$ 6,022.05 | \$ 17,744.54 | \$ 11,722.49 | 194.66% | 2.95 |
| Limpieza | \$ 2,062.31 | \$ 2,300.29 | \$ 237.98 | 11.54% | 1.12 |
| Combustible | \$ 56.63 | \$ 1,028.27 | \$ 971.64 | 1715.77% | 18.16 |
| Alícuota de mantenimiento | \$ 37,521.39 | \$ 21,995.27 | \$ -15,526.12 | -41.38% | 0.59 |
| VIC mensual de concesión | \$ 16,738.64 | \$ 11,800.25 | \$ -4,938.39 | -29.50% | 0.70 |
| Valor mensual de concesión | \$ 74,927.17 | \$ 51,796.75 | \$ -23,130.42 | -30.87% | 0.69 |
| Arriendos | \$ 33,945.02 | \$ 31,967.80 | \$ -1,977.22 | -5.82% | 0.94 |
| Decoración, diseño y vitrinaje | \$ 12,281.32 | \$ 6,884.70 | \$ -5,396.62 | -43.94% | 0.56 |
| Suministros de oficina | \$ 2,282.01 | \$ 827.91 | \$ -1,454.10 | -63.72% | 0.36 |
| Reparación de prendas de vestir | \$ 393.27 | \$ 273.00 | \$ -120.27 | -30.58% | 0.69 |
| Adecuaciones de Local | \$ 10.71 | \$ 5,598.77 | \$ 5,588.06 | 52176.10% | 522.76 |
| Mantenimiento, Repar de otros Activos | \$ 1,971.28 | \$ 16,199.02 | \$ 14,227.74 | 721.75% | 8.22 |
| Baja de inventarios | \$ - | \$ 3,179.02 | \$ 3,179.02 | 100.00% | 1.00 |
| Otros gastos | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| GASTOS DE ADMINISTRA. | \$ 222,833.00 | \$ 252,627.15 | \$ 29,794.15 | 13.37% | 1.13 |
| GASTOS DE PERSONAL | \$ 154,010.44 | \$ 133,010.23 | \$ -21,000.21 | -13.64% | 0.86 |
| Sueldos, Salarios y Demás Remuneraciones | \$ 84,730.47 | \$ 60,201.66 | \$ -24,528.81 | -28.95% | 0.71 |
| Aporte less+Fondos de Reserva | \$ 13,546.71 | \$ 11,858.52 | \$ -1,688.19 | -12.46% | 0.88 |
| Beneficios Sociales e indemnizaciones | \$ 14,591.48 | \$ 11,493.90 | \$ -3,097.58 | -21.23% | 0.79 |
| Honorarios, Comisiones, Dietas PN | \$ 16,414.67 | \$ 25,268.78 | \$ 8,854.11 | 53.94% | 1.54 |

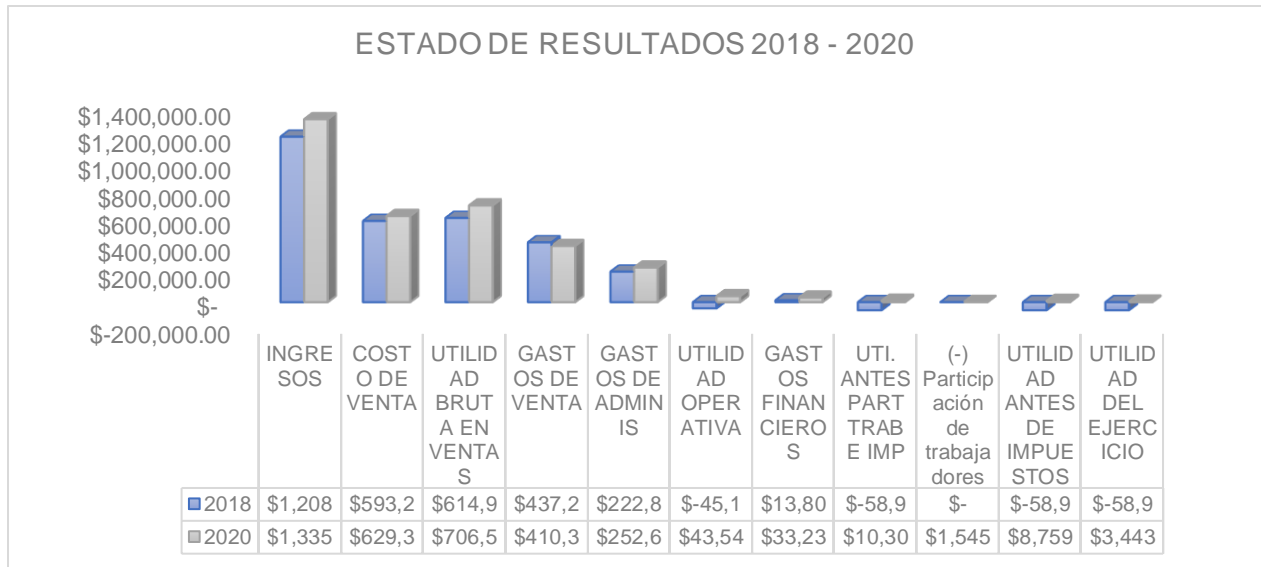
| | | | | | |
|---|---------------------|----------------------|---------------------|---------------|-------------|
| Servicios prestados | \$ 4,960.10 | \$ 4,973.41 | \$ 13.31 | 0.27% | 1.00 |
| Atención Social a Personal | \$ 1,373.56 | \$ 13,131.13 | \$ 11,757.57 | 855.99% | 9.56 |
| Capacitación | \$ 18,393.45 | \$ 85.82 | \$ -18,307.63 | -99.53% | 0.00 |
| Jubilación Patronal | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |
| Desahucio | \$ - | \$ 5,997.01 | \$ 5,997.01 | 100.00% | 1.00 |
| SERVICIOS Y BIENES | \$ 68,822.56 | \$ 110,353.26 | \$ 41,530.70 | 60.34% | 1.60 |
| Energía Eléctrica | \$ 1,142.94 | \$ 1,742.13 | \$ 599.19 | 52.43% | 1.52 |
| Agua | \$ 155.22 | \$ 247.81 | \$ 92.59 | 59.65% | 1.60 |
| Teléfono, Fax, internet, Celular | \$ 1,066.86 | \$ 5,084.91 | \$ 4,018.05 | 376.62% | 4.77 |
| Arriendos | \$ 12,660.00 | \$ 11,745.00 | \$ -915.00 | -7.23% | 0.93 |
| Alícuota de Mantenimiento | \$ 2,667.86 | \$ 2,667.86 | \$ - | 0.00% | 1.00 |
| Seguros | \$ 8,504.26 | \$ 11,093.79 | \$ 2,589.53 | 30.45% | 1.30 |
| Seguridad y Vigilancia | \$ 1,252.02 | \$ 736.00 | \$ -516.02 | -41.21% | 0.59 |
| Gastos de Viaje y Movilización | \$ 1,067.27 | \$ 855.74 | \$ -211.53 | -19.82% | 0.80 |
| Suministros materiales oficina | \$ 4,572.03 | \$ 4,587.32 | \$ 15.29 | 0.33% | 1.00 |
| Gastos de Gestión | \$ 3,466.41 | \$ 1,957.15 | \$ -1,509.26 | -43.54% | 0.56 |
| Limpieza | \$ 1,427.82 | \$ 733.64 | \$ -694.18 | -48.62% | 0.51 |
| Combustible | \$ 508.98 | \$ 264.45 | \$ -244.53 | -48.04% | 0.52 |
| Transporte, Fletes, Correspondencia | \$ 3,691.86 | \$ 6,023.48 | \$ 2,331.62 | 63.16% | 1.63 |
| Gatos Legales | \$ 2,099.47 | \$ 4,903.05 | \$ 2,803.58 | 133.54% | 2.34 |
| Contribuciones | \$ 2,335.40 | \$ 2,415.26 | \$ 79.86 | 3.42% | 1.03 |
| Impuestos y tasas | \$ 1,946.46 | \$ 5,507.01 | \$ 3,560.55 | 182.92% | 2.83 |
| Derechos, Licencias y Suscri. | \$ 2,923.18 | \$ 4,158.36 | \$ 1,235.18 | 42.25% | 1.42 |
| Impuesto a la Salida de Divisas | \$ 1,003.33 | \$ 9,709.52 | \$ 8,706.19 | 867.73% | 9.68 |
| Baja de activos fijos | \$ - | \$ 1,250.00 | \$ 1,250.00 | 100.00% | 1.00 |
| Mantenimiento, Reparación de maquinaria | \$ - | \$ 55.00 | \$ 55.00 | 100.00% | 1.00 |
| Mantenimiento, Repar Equipo | \$ 2,154.66 | \$ 2,291.94 | \$ 137.28 | 6.37% | 1.06 |
| Mantenimiento, Repar de otros Activos | \$ 1,503.70 | \$ 753.13 | \$ -750.57 | -49.91% | 0.50 |
| Adecuaciones de Local | \$ 680.00 | \$ 477.71 | \$ -202.29 | -29.75% | 0.70 |

| | | | | | |
|---|----------------------|---------------------|---------------------|-----------------|--------------|
| Suministros Material Fábrica | \$ 1,540.54 | \$ 2,395.32 | \$ 854.78 | 55.49% | 1.55 |
| Donaciones | \$ 70.00 | \$ 241.00 | \$ 171.00 | 244.29% | 3.44 |
| Otros gastos de Importación | \$ - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |
| Depreciaciones y amortiza. | \$ 10,382.29 | \$ 28,456.68 | \$ 18,074.39 | 174.09% | 2.74 |
| UTILIDAD OPERATIVA | \$ -45,146.00 | \$ 43,544.73 | \$ 88,690.73 | -196.45% | -0.96 |
| GASTOS FINANCIEROS | \$ 13,802.00 | \$ 33,239.93 | \$ 19,437.93 | 140.83% | 2.41 |
| UTILIDAD ANTES DE PART. DE TRABAJADORES E IMPUESTO | \$ -58,948.00 | \$ 10,304.80 | \$ 69,252.80 | -117.48% | -0.17 |
| (-) Particip. de trabajadores | \$ - | \$ 1,545.72 | \$ 1,545.72 | 100.00% | 1.00 |
| UTI ANTES DE IMPUESTOS | \$ -58,948.00 | \$ 8,759.08 | \$ 67,707.08 | -114.86% | -0.15 |
| (+) Gastos no deducibles | - | \$ 16,435.44 | \$ 16,435.44 | 100.00% | 1.00 |
| (+) Amortización de pérdidas anteriores | - | \$ - | \$ - | 0.00% | 0.00 |
| (+) ORI (provisión desahucio pensiones jubilares) | - | \$ 3,932.27 | \$ 3,932.27 | 100.00% | 1.00 |
| UTILIDAD GRAVABLE | \$ -58,948.00 | \$ 21,262.25 | \$ 80,210.25 | -136.07% | -0.36 |
| Impuesto Causado | - | \$ 5,315.56 | \$ 5,315.56 | 100.00% | 1.00 |
| UTILIDAD DEL EJERCICIO | \$ -58,948.00 | \$ 3,443.52 | \$ 62,391.52 | -105.84% | -0.06 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 36.

Estado de Resultados 2018 - 2020



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el periodo comparativo 2018-2020, en el estado de resultados todas las cuentas que lo componen han ido en una tendencia de crecimiento a excepción de la cuenta de gastos administrativos:

- Sus ventas han crecido en 1,11 veces.
- Sus costos de ventas han aumentado en 1,06 veces.
- Sus gastos de ventas crecieron 0,94 veces en tanto sus gastos administrativos crecieron en 1,13 veces.
- La utilidad operativa aumentó en 0,96 veces más que la pérdida del 2018.
- La utilidad antes de participación de trabajadores fue de 0,17 veces mejor que el 2018.
- Finalmente, la utilidad del ejercicio fue de 0,06 con respecto del 2018.

Tabla 26.
Análisis Horizontal Estado de Resultados 2018 - 2021

| VASACORP SAS ESTADO DE RESULTADOS PERIODO 2018-2021 | | | | | |
|---|------------------------|------------------------|------------------------|----------------|-------------|
| | 2018 | 2021 | VARIACIÓN 2018 – 2021 | | |
| | | | VALOR ABSOLUTO | VALOR RELATIVO | VALOR VECES |
| INGRESOS | \$ 1.208.205,00 | \$ 2.594.418,23 | \$ 1.386.213,23 | 114,73% | 2,15 |
| INGRESOS DE ACTIVIDADES | \$ 1.208.205,00 | \$ 2.591.997,65 | \$ 1.383.792,65 | 114,53% | 2,15 |
| Ventas con tarifa 12% | \$ 1.230.795,05 | \$ 2.627.499,44 | \$ 1.396.704,39 | 113,48% | 2,13 |
| (-) Devolución en ventas | \$ -22.590,05 | \$ -35.501,79 | \$ -12.911,74 | 57,16% | 1,57 |
| INGRESOS FINANCIEROS Y OTROS NO OPERACIONALES | \$ - | \$ 2.420,58 | \$ 2.420,58 | 100,00% | 1,00 |
| Intereses con insti. Financieras no relacionadas | \$ - | \$ 2.420,58 | \$ 2.420,58 | 100,00% | 1,00 |
| (-) COSTO DE VENTA | \$ 593.241,00 | \$ 1.330.432,12 | \$ 737.191,12 | 124,27% | 2,24 |
| COSTO DE VENTA | \$ 593.241,00 | \$ 1.330.432,12 | \$ 737.191,12 | 124,27% | 2,24 |
| Costos de Ventas Mercadería Local | \$ 389.623,12 | \$ 544.864,71 | \$ 155.241,59 | 39,84% | 1,40 |
| Costo de Ventas Mercadería Importación | \$ 46.239,18 | \$ 427.700,94 | \$ 381.461,76 | 824,98% | 9,25 |
| Costo de ventas Producción | \$ 157.378,70 | \$ 357.866,47 | \$ 200.487,77 | 127,39% | 2,27 |
| UTILIDAD BRUTA EN VENTAS | \$ 614.964,00 | \$ 1.263.986,11 | \$ 649.022,11 | 105,54% | 2,06 |
| GASTOS | \$ 660.110,00 | \$ 1.117.142,16 | \$ 457.032,16 | 69,24% | 1,69 |
| GASTOS DE VENTA | \$ 437.277,00 | \$ 751.545,30 | \$ 314.268,30 | 71,87% | 1,72 |
| GASTOS DE PERSONAL | \$ 158.935,23 | \$ 276.908,42 | \$ 117.973,19 | 74,23% | 1,74 |
| Sueldos, Salarios y Demás Remuneraciones | \$ 94.149,65 | \$ 167.866,60 | \$ 73.716,95 | 78,30% | 1,78 |
| Aporte less Patronal+Fondos de Reserva | \$ 21.405,93 | \$ 26.252,88 | \$ 4.846,95 | 22,64% | 1,23 |
| Beneficios Sociales e Indemnizaciones | \$ 25.070,58 | \$ 30.340,98 | \$ 5.270,40 | 21,02% | 1,21 |
| Honorarios, Comisiones, Dietas PN | \$ 327,31 | \$ - | \$ -327,31 | -100,00% | 0,00 |
| Servicios Prestados | \$ 9.252,38 | \$ 46.675,54 | \$ 37.423,16 | 404,47% | 5,04 |

| | | | | | |
|--|----------------------|----------------------|----------------------|---------------|-------------|
| Atención Social a Personal | \$ 8.729,38 | \$ 5.772,42 | \$ -2.956,96 | -33,87% | 0,66 |
| SERVICIOS Y BIENES | \$ 278.341,77 | \$ 474.636,88 | \$ 196.295,11 | 70,52% | 1,71 |
| Energía Eléctrica | \$ 10.972,78 | \$ 18.223,91 | \$ 7.251,13 | 66,08% | 1,66 |
| Agua | \$ 80,25 | \$ 291,35 | \$ 211,10 | 263,05% | 3,63 |
| Teléfono, Fax,internet,Celular | \$ 3.341,27 | \$ 7.464,10 | \$ 4.122,83 | 123,39% | 2,23 |
| Fletes, transporte y correspondencia | \$ 11.107,96 | \$ 14.105,96 | \$ 2.998,00 | 26,99% | 1,27 |
| Comisión tarjetas de crédito | \$ 43.708,72 | \$ 44.628,78 | \$ 920,06 | 2,10% | 1,02 |
| Promoción y publicidad | \$ 15.396,37 | \$ 25.479,02 | \$ 10.082,65 | 65,49% | 1,65 |
| Seguridad y Vigilancia | \$ 250,00 | \$ 1.055,47 | \$ 805,47 | 322,19% | 4,22 |
| Gastos de Viaje y Movilización | \$ 5.272,62 | \$ 7.581,24 | \$ 2.308,62 | 43,79% | 1,44 |
| Suministros Material de almacén | \$ 6.022,05 | \$ 43.995,62 | \$ 37.973,57 | 630,58% | 7,31 |
| Limpieza | \$ 2.062,31 | \$ 1.231,49 | \$ -830,82 | -40,29% | 0,60 |
| Combustible | \$ 56,63 | 0 | \$ -56,63 | -100,00% | 0,00 |
| Alícuota de mantenimiento | \$ 37.521,39 | \$ 32.609,42 | \$ -4.911,97 | -13,09% | 0,87 |
| VIC mensual de concesión | \$ 16.738,64 | \$ 7.563,83 | \$ -9.174,81 | -54,81% | 0,45 |
| Valor mensual de concesión | \$ 74.927,17 | \$ 98.170,87 | \$ 23.243,70 | 31,02% | 1,31 |
| Arriendos | \$ 33.945,02 | \$ 103.871,13 | \$ 69.926,11 | 206,00% | 3,06 |
| Decoración, diseño y vitrinaje | \$ 12.281,32 | \$ 18.749,37 | \$ 6.468,05 | 52,67% | 1,53 |
| Suministros de oficina | \$ 2.282,01 | \$ 8.760,67 | \$ 6.478,66 | 283,90% | 3,84 |
| Reparación de prendas de vestir | \$ 393,27 | \$ 367,71 | \$ -25,56 | -6,50% | 0,94 |
| Adecuaciones de Local | \$ 10,71 | \$ 15.196,97 | \$ 15.186,26 | 141795,14% | 1.418,95 |
| Mantenimiento, Repar de otros Activos | \$ 1.971,28 | \$ 4.969,97 | \$ 2.998,69 | 152,12% | 2,52 |
| Mantenimiento Reparación equi red | \$ - | \$ 320,00 | \$ 320,00 | 100,00% | 1,00 |
| Baja de inventarios | \$ - | \$ - | \$ - | 0,00% | 0,00 |
| Otros gastos | \$ - | \$ 20.000,00 | \$ 20.000,00 | 100,00% | 1,00 |
| GASTOS DE ADMINISTRACION | \$ 222.833,00 | \$ 365.596,86 | \$ 142.763,86 | 64,07% | 1,64 |
| GASTOS DE PERSONAL | \$ 154.010,44 | \$ 190.806,91 | \$ 36.796,47 | 23,89% | 1,24 |
| Sueldos, Salarios y Demás Remuneraciones | \$ 84.730,47 | \$ 96.793,22 | \$ 12.062,75 | 14,24% | 1,14 |
| Aporte less+Fondos de Reserva | \$ 13.546,71 | \$ 17.303,97 | \$ 3.757,26 | 27,74% | 1,28 |

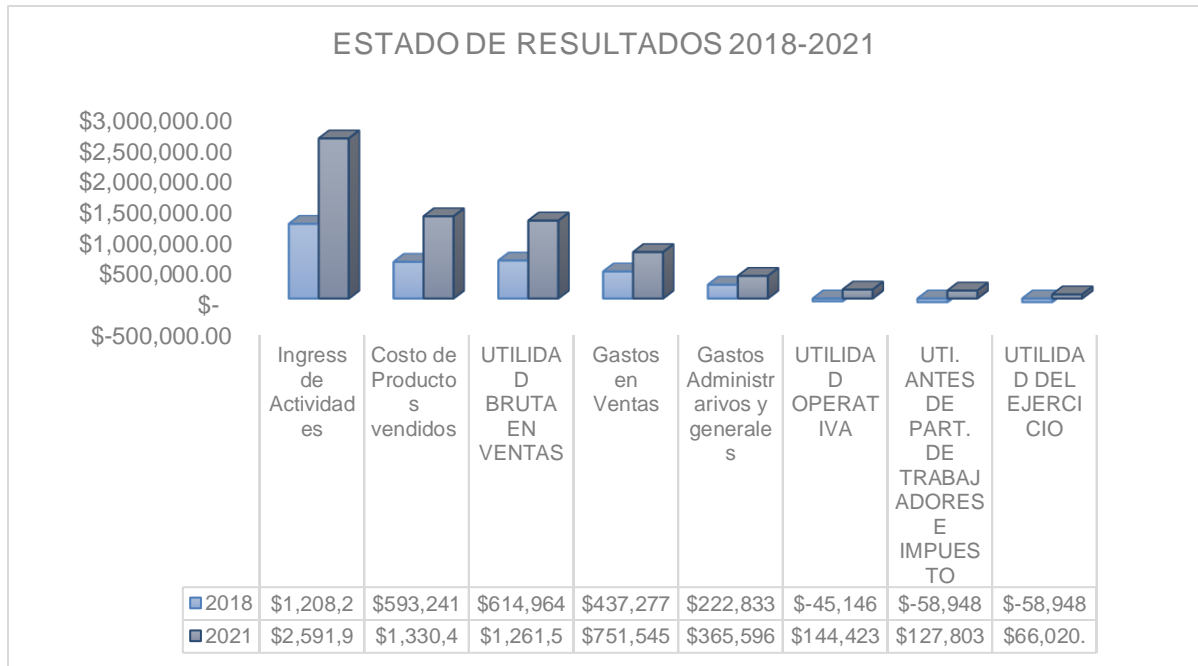
| | | | | | |
|---|---------------------|----------------------|----------------------|----------------|-------------|
| Beneficios Sociales e Indemnizaciones | \$ 14.591,48 | \$ 18.690,27 | \$ 4.098,79 | 28,09% | 1,28 |
| Honorarios, Comisiones, Dietas PN | \$ 16.414,67 | \$ 30.659,88 | \$ 14.245,21 | 86,78% | 1,87 |
| Servicios prestados | \$ 4.960,10 | \$ 16.856,83 | \$ 11.896,73 | 239,85% | 3,40 |
| Atención Social a Personal | \$ 1.373,56 | \$ 3.366,98 | \$ 1.993,42 | 145,13% | 2,45 |
| Capacitación | \$ 18.393,45 | \$ - | \$ -18.393,45 | -100,00% | 0,00 |
| Jubilación Patronal | \$ - | \$ 5.974,68 | \$ 5.974,68 | 100,00% | 1,00 |
| Desahucio | \$ - | \$ 1.161,08 | \$ 1.161,08 | 100,00% | 1,00 |
| SERVICIOS Y BIENES | \$ 68.822,56 | \$ 174.789,95 | \$ 105.967,39 | 153,97% | 2,54 |
| Energía Eléctrica | \$ 1.142,94 | \$ 2.551,83 | \$ 1.408,89 | 123,27% | 2,23 |
| Agua | \$ 155,22 | \$ 262,03 | \$ 106,81 | 68,81% | 1,69 |
| Teléfono, Fax,internet,Celular | \$ 1.066,86 | \$ 5.664,86 | \$ 4.598,00 | 430,98% | 5,31 |
| Arriendos | \$ 12.660,00 | \$ 15.660,00 | \$ 3.000,00 | 23,70% | 1,24 |
| Alícuota de Mantenimiento | \$ 2.667,86 | \$ 2.351,86 | \$ -316,00 | -11,84% | 0,88 |
| Seguros | \$ 8.504,26 | \$ 14.182,69 | \$ 5.678,43 | 66,77% | 1,67 |
| Seguridad y Vigilancia | \$ 1.252,02 | \$ 2.279,86 | \$ 1.027,84 | 82,09% | 1,82 |
| Gastos de Viaje y Movilización | \$ 1.067,27 | \$ 3.187,24 | \$ 2.119,97 | 198,63% | 2,99 |
| Suministros materiales oficina | \$ 4.572,03 | \$ 3.581,34 | \$ -990,69 | -21,67% | 0,78 |
| Gastos de Gestión | \$ 3.466,41 | \$ 10.743,02 | \$ 7.276,61 | 209,92% | 3,10 |
| Limpieza | \$ 1.427,82 | \$ 1.239,65 | \$ -188,17 | -13,18% | 0,87 |
| Combustible | \$ 508,98 | \$ 1.327,39 | \$ 818,41 | 160,79% | 2,61 |
| Transporte, Fletes, Correspondencia | \$ 3.691,86 | \$ 14.006,92 | \$ 10.315,06 | 279,40% | 3,79 |
| Gatos Legales | \$ 2.099,47 | \$ 633,79 | \$ -1.465,68 | -69,81% | 0,30 |
| Contribuciones | \$ 2.335,40 | \$ 1.767,23 | \$ -568,17 | -24,33% | 0,76 |
| Impuestos y tasas | \$ 1.946,46 | \$ 3.551,70 | \$ 1.605,24 | 82,47% | 1,82 |
| Derechos, Licencias y Suscripciones | \$ 2.923,18 | \$ 4.006,09 | \$ 1.082,91 | 37,05% | 1,37 |
| Impuesto a la Salida de Divisas | \$ 1.003,33 | \$ 13.400,28 | \$ 12.396,95 | 1235,58% | 13,36 |
| Baja de activos fijos | \$ - | \$ - | \$ - | 0,00% | 1,00 |
| Mantenimiento, Reparación de maquinaria | \$ - | \$ - | \$ - | 0,00% | 1,00 |
| Mantenimiento, Repar Equipo Red | \$ 2.154,66 | \$ 5.613,45 | \$ 3.458,79 | 160,53% | 2,61 |

| | | | | | |
|---|----------------------|----------------------|----------------------|-----------------|--------------|
| Mantenimiento, Repar de otros Activos | \$ 1.503,70 | \$ 2.193,21 | \$ 689,51 | 45,85% | 1,46 |
| Adecuaciones de Local | \$ 680,00 | \$ 447,00 | \$ -233,00 | -34,26% | 0,66 |
| Suministros Material Fábrica | \$ 1.540,54 | \$ 1.863,16 | \$ 322,62 | 20,94% | 1,21 |
| Donaciones | \$ 70,00 | \$ 17,00 | \$ -53,00 | -75,71% | 0,24 |
| Otros gastos de Importación | \$ - | \$ 1.956,41 | \$ 1.956,41 | 100,00% | 1,00 |
| Depreciaciones y amortiza. | \$ 10.382,29 | \$ 62.301,94 | \$ 51.919,65 | 500,08% | 6,00 |
| UTILIDAD OPERATIVA | \$ -45.146,00 | \$ 146.843,95 | \$ 191.989,95 | -425,26% | -3,25 |
| GASTOS FINANCIEROS | \$ 13.802,00 | \$ 19.040,86 | \$ 5.238,86 | 37,96% | 1,38 |
| UTILIDAD ANTES DE PART. DE TRABAJADORES E IMPUESTO | \$ -58.948,00 | \$ 127.803,09 | \$ 186.751,09 | -316,81% | -2,17 |
| (-) Participación de trabajadores | \$ - | \$ 19.170,46 | \$ 19.170,46 | 100,00% | 1,00 |
| UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS | \$ -58.948,00 | \$ 108.632,63 | \$ 167.580,63 | -284,29% | -1,84 |
| (+) Gastos no deducibles locales | - | \$ 74.779,09 | \$ 74.779,09 | 100,00% | 1,00 |
| (+) Amortización de pérdidas anteriores | - | \$ 5.974,68 | \$ 5.974,68 | 100,00% | 1,00 |
| (+) Otros Resultados Integrales (provisión desahucio pensiones jubilares) | - | \$ 18.938,44 | \$ 18.938,44 | 100,00% | 1,00 |
| UTILIDAD GRAVABLE | \$ -58.948,00 | \$ 170.447,96 | \$ 229.395,96 | -389,15% | -2,89 |
| Impuesto Causado | - | \$ 42.611,99 | \$ 42.611,99 | 100,00% | 1,00 |
| UTILIDAD DEL EJERCICIO | \$ -58.948,00 | \$ 66.020,64 | \$ 124.968,64 | -212,00% | -1,12 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 37.

Estado de Resultados 2018 -2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el periodo comparativo 2018-2021, en el estado de resultados todas las cuentas que lo componen han ido en una tendencia de crecimiento:

- Sus ventas han crecido en 2,15 veces.
- Sus costos de ventas han aumentado en 2,24 veces.
- Sus gastos de ventas crecieron 1,72 veces en tanto sus gastos administrativos crecieron en 1,64 veces.
- La utilidad operativa aumentó en 3,25 veces más que la pérdida del 2018.
- La utilidad antes de participación de trabajadores fue de 2,17 veces mejor que el 2018.
- Finalmente, la utilidad del ejercicio fue de 1,12 con respecto al 2018.

4.4 Análisis de los costos de producción

Para la aplicación práctica de este Trabajo de Titulación, se analizará la Hoja de Orden de Producción con la que la empresa registra sus costos de Materia Prima e Insumos, Mano de Obra y sus CIF; lo que corresponde a mano de obra indirecta la empresa se maneja a través de un Contrato de Maquila (Anexo C).

Materia Prima: en el área de producción la Materia Prima está compuesta específicamente de todo tipo de telas que son utilizadas para la producción de una prenda de vestir y todos los Insumos necesarios para su confección tales como: hilos, agujas, botones, etiquetas, cierres, broches, entre los principales.


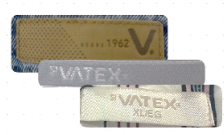

Mano de Obra: en cuanto a la Mano de Obra directa, está formada por cada persona encargada de su departamento (diseño, tendido y corte) dentro del proceso productivo de las prendas de vestir.

Costos Indirectos de Fabricación: los CIF de la empresa se componen de: arriendo, servicios básicos, maquila, depreciaciones de maquinaria, entre otros. Por cada orden de producción se entrega a una maquiladora que se encargará del proceso de costuras, armado de prenda, planchado y etiquetado.

4.4.1 Orden de requisición de Materia Prima

Figura 38.

Orden de requisición: Materia Prima e Insumos

|  VASACORP S.A.S. | | REQUISICIÓN DE MATERIALES N°00416 | | | |
|---|----------|---|------------------|----------------|-----------------|
| Fecha de trazo: 19/01/2020 Prenda: Camiseta Rurat Descripción: Cuello en V con bolsillo Cantidad: 72 | | Fecha de entrega: 1/02/2020 | | | |
| Etiqueta | | Modelo | | | |
|  | |  | | | |
| CODIGO | CANTIDAD | UNIDAD DE MEDIDA | DESCRIPCION | COSTO UNITARIO | COSTO TOTAL |
| 4345 | 72 | Unidades (metros x camiseta) | Pique Lycra Only | 3,72 | \$267,84 |
| 2344 | 72 | Unidades | Etiquetas Vatex | 0,08 | \$5,76 |
| | | | | | \$273,60 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En primer punto, la figura N.º 39 representa la orden de requisición de materiales con la cual trabaja la empresa en su área de producción, para la práctica se ha tomado como muestra, una orden de producción correspondiente al 1 de enero del 2020 (Anexo A), en la cual se fabricará una camiseta básica para caballero, de acuerdo con la orden de requisición de materiales para la producción de esta prenda se necesitará: tela y etiquetas.

4.4.2 Mano de Obra Directa

Figura 39.

Rol de Pagos personal de Producción

| DATOS PERSONAL | | INGRESOS | | | | | | | | | | | | | | | |
|----------------|------------------------|--------------------|---------------------|--------|-----------------|-----------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|---------|-------|--------|---------|--------|
| Nº | Nombre | Sueldo | DT | SGAN | NHE50 | NHE100 | VST50 | VST10 | ALIM | TAEISS | VARSL | XIII | XIV | FRSV | TotING | | |
| > Produccion | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 5 | ROJAS SEMINARIO MAGALY | 500,00 | 30 | 500,00 | 0,00 | 0,00 | | | | 500,00 | 0,00 | 41,67 | 33,33 | 41,65 | 616,65 | | |
| 10 | LUNA LUPERCIO MARIA | 400,00 | 30 | 400,00 | 0,00 | 0,00 | | | 50,00 | 450,00 | 50,00 | 37,50 | 33,33 | 37,48 | 558,31 | | |
| Reg.: | 2 | TOTAL | | 900,00 | 60,00 | 900,00 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 50,00 | 950,00 | 50,00 | 79,17 | 66,66 | 79,13 | 1174,96 | |
| > Diseñadores | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| DATOS PERSONAL | | INGRESOS | | | | | | | | | | | | | | | |
| Nº | Nombre | Sueldo | DT | SGAN | NHE50 | NHE100 | VST50 | VST10 | ALIM | TAEISS | VARSL | XIII | XIV | FRSV | TotING | | |
| 14 | SALINAS VAZQUEZ JANETH | 552,18 | 30 | 552,18 | 40,00 | 24,00 | 138,04 | 110,44 | | 800,66 | 248,48 | 66,72 | 33,33 | 66,69 | 967,40 | | |
| Reg.: | 1 | TOTAL | | 552,18 | 30,00 | 552,18 | 40,00 | 24,00 | 138,04 | 110,44 | 0,00 | 800,66 | 248,48 | 66,72 | 33,33 | 66,69 | 967,40 |
| EGRESOS | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| AP.Persona | QNC | Prestamo Hipotecar | Prestamo Quirograri | TotEGR | LIQUIDO A PAGAR | Aporte Patronal | FRSV | XIII | XIV | VAC | TAPRT | TBSOC | COSTO | | | | |
| 47,25 | 80,00 | | | 127,25 | 489,40 | 60,75 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 20,83 | 108,00 | 95,83 | 698,23 | | | | |
| 42,52 | 80,00 | | | 122,52 | 435,79 | 54,68 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 18,75 | 97,20 | 89,58 | 631,74 | | | | |
| 89,77 | 160,00 | 0,00 | 0,00 | 249,77 | 925,19 | 115,43 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 39,58 | 205,20 | 185,41 | 1329,97 | | | | |
| EGRESOS | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| AP.Persona | QNC | Prestamo Hipotecar | Prestamo Quirograri | TotEGR | LIQUIDO A PAGAR | Aporte Patronal | FRSV | XIII | XIV | VAC | TAPRT | TBSOC | COSTO | | | | |
| 75,66 | 80,00 | | | 155,66 | 811,74 | 97,28 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 33,36 | 172,94 | 133,41 | 1098,04 | | | | |
| 75,66 | 80,00 | 0,00 | 0,00 | 155,66 | 811,74 | 97,28 | 0,00 | 0,00 | 0,00 | 33,36 | 172,94 | 133,41 | 1098,04 | | | | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Como segundo punto, se ha determinado el cálculo del Rol de pagos de las personas que tienen relación directa con la mano de obra en la fabricación de la prenda de vestir, en este caso se requiere de:

- Una diseñadora, que se encarga de realizar el estudio de moda, diseñar y hacer el pedido de tela e insumos a proveedores.
- Una costurera, la cual realiza la muestra de la prenda, se encarga del tendido y corte de tela de acuerdo a la orden de producción.
- Y una tercera persona que se encarga de entregar los insumos necesarios para la producción de la prenda, firmar el contrato de maquila y hacer seguimiento de los tiempos establecidos para que la producción sea entregada al área de logística.

Tabla 27.

Costo de Mano de Obra Directa

Orden N.º 00416

| Empleado | Sueldos y Beneficios | Costo Hora | # Horas Trabajadas | Total |
|------------------|----------------------|-----------------|--------------------|-----------------|
| Magaly Rojas | \$ 698,23 | \$ 2,91 | 4 | \$ 11,64 |
| Lorena Luna | \$ 631,74 | \$ 2,63 | 5 | \$ 13,16 |
| Verónica Salinas | \$ 1.098,04 | \$ 4,58 | 8 | \$ 36,60 |
| Total | \$ 2.428,01 | \$ 10,12 | 17 | \$ 61,40 |


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la tabla N.º 27 se ha realizado un resumen de los costos de mano de obra directa que ha consumido la orden de producción N.º 00416, valor que pasará a la hoja de orden de producción.

4.4.3 Materiales Indirectos de Fabricación

Figura 40.

Costos Indirectos de Fabricación

|  | | VASACORP S.A.S. | | | |
|---|--------------------|------------------------|--------------------|-----------------|--|
| CIF | | | | | |
| DETALLE | VALOR MENSUAL | % PARTICIPACION | COSTO | COSTO EN ORDEN | |
| MAQUILA | \$ 658,17 | 100% | \$ 658,17 | \$ 64,80 | |
| ELECTRICIDAD | \$ 80,00 | 30% | \$ 24,00 | \$ 1,14 | |
| ARRIENDO | \$ 1.000,00 | 40% | \$ 400,00 | \$ 19,05 | |
| DEP. MAQUINARIA | \$ 224,30 | 100% | \$ 224,30 | \$ 10,68 | |
| TOTAL | \$ 1.962,47 | | \$ 1.306,47 | \$ 95,67 | |


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la figura N.º 41 se detallan los CIF, que se han utilizado para que la orden de producción pueda completarse, entre ellos consta la maquila de las prendas de vestir como mano de obra indirecta de fabricación, servicios básicos en la que funciona la planta de producción y la depreciación de la maquinaria.

4.4.3.1 Hoja de Costos por Ordenes de Trabajo

Figura 41.

Resumen Hoja de Costos por Órdenes de Trabajo

|  VASACORP S.A.S. HOJA DE COSTO POR ORDENES | | | |
|--|----------------------|---------------------|--------------------------|
| | | | ORDEN N°00416 |
| UNIDADES | MATERIA PRIMA | MANO DE OBRA | CIF |
| 72 | 273,60 | 61,40 | 95,67 |
| TOTALES | \$273,60 | \$61,40 | \$95,67 |
| COSTO TOTAL | \$430,67 | | |
| COSTO UNITARIO | 5,98 | | |
| COSTO UNITARIO VATEX | 4,70 | | |
| DIFERENCIA | \$1,28 | | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Realizado los cálculos de la materia prima directa, mano de obra directa y los CIF, se obtuvo la Hoja de Costos por Órdenes de Producción, logrando establecer un comparativo con la Hoja de Costos por Órdenes emitida por la empresa, de acuerdo al análisis realizado se obtuvo un costo unitario de \$5,98 por una camiseta básica cuello V para caballero, mientras que la empresa obtuvo un costo de \$ 4,70 por la misma prenda de vestir, concluyendo una diferencia de \$1,28 menos, esto se da por las siguientes situaciones:

- La empresa actualmente no está tomando en consideración la Mano de Obra directa en su hoja de costos.

- No se considera el proporcional de los CIF, que corresponden al área de producción, tales como: arriendo, servicios básicos.
- La depreciación de la maquinaria está siendo calculada a final de cada año y se genera como un gasto administrativo en su estado de resultados.

El sistema por órdenes de trabajo, se maneja en la empresa por la multiplicidad de diseños de prendas de vestir que se producen, ya que cada orden de trabajo va de acuerdo a sus propias especificaciones y requerimientos del área de diseño y ventas. Por medio de este proceso la empresa logrará controlar de forma individual los elementos que forman parte del costo, analizar y conocer la utilidad o pérdida por cada orden de trabajo producida.

A continuación, se presenta el ciclo por el cual tiene que pasar una orden de trabajo, para obtener los costos de cada departamento asociado con producción, en dicho orden se procederá al registro, acumulación y traspaso de los costos generados en la orden de trabajo para la empresa Vasacorp SAS.

Departamento de Diseño

En este departamento la encargada es la diseñadora de moda, este proceso consiste que, de acuerdo a los requerimientos de ventas, se planifique un estudio e investigación de las prendas a ser diseñadas, con lo cual la diseñadora trazara un boceto de la prenda, solicitará al proveedor muestrario de telas cuando este no se encuentre en el stock de bodega, para luego se realiza el patronaje de la prenda, es decir el diseño de la prenda en el sistema.

Departamento de Tendido y Corte

La encargada de este departamento es la costurera, a la cual la diseñadora le entrega el boceto impreso, con este boceto la costurera realizará el tendido y corte de la tela para luego ser separado por piezas. Una vez que los cortes de la tela estén listos pasan a la persona encargada de preparar los materiales e insumos necesarios para el armado de la prenda de acuerdo a la orden de producción para proceder a entregar a la respectiva maquiladora.


Maquila (Costuras, planchado y etiquetado)

Las maquiladoras reciben los cortes de las prendas más los insumos y de acuerdo al contrato y al plazo establecido entregarán el producto terminado al área de control de calidad.

En la figura N. 43, se ha consolidado todos los costos de producción por órdenes de trabajo y se puede visualizar los costos que se incluyen en cada departamento, para las 72 unidades que serán producidas en la orden de trabajo número 00416.

Figura 42.

Hoja de Costos por Departamentos


|  | | VASACORP S.A.S. | | |
|---|-------------------|----------------------------|---------------------------------|------------------|
| HOJA DE COSTO POR ORDENES | | | | |
| UNIDADES | 72 | ORDEN N°00416 | | |
| 1. MATERIA PRIMA | | | | |
| Tendido y Corte | | | | |
| | UTILIZACIÓN | MEDIDA | VALOR UNITARIO | COSTO TOTAL |
| Pique Lycra Only | 72 | Unidades (Metrosxcamiseta) | \$ 3,72 | \$ 267,84 |
| Maquila | | | | |
| Etiquetas VateX | 72 | Unidades | \$ 0,08 | \$ 5,76 |
| TOTALES | 72 | Unidades | \$ 3,80 | \$ 273,60 |
| 2. MANO DE OBRA | | | | |
| | UNIDAD DE MEDIDA | TIEMPO/HORA | COSTO HORA | COSTO TOTAL |
| Diseño | Horas Trabajadas | 8,00 | \$ 4,58 | \$ 36,60 |
| Tendido | Horas Trabajadas | 4,00 | \$ 2,91 | \$ 11,64 |
| Corte | Horas Trabajadas | 5,00 | \$ 2,63 | \$ 13,16 |
| TOTALES | | 17,00 | \$ 10,12 | \$ 61,40 |
| 3. COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN | | | | |
| | DESCRIPCIÓN | MEDIDA | VALOR MENSUAL/# ORDENES MENSUAL | COSTO TOTAL |
| Diseño | Servicios Básicos | 10% | \$ 3,81 | \$ 0,38 |
| | Arriendo de Local | 15% | \$ 47,62 | \$ 7,14 |
| | Depreciación | 5% | \$ 10,68 | \$ 0,53 |
| Tendido y Corte | Servicios Básicos | 20% | \$ 3,81 | \$ 0,76 |
| | Arriendo de Local | 25% | \$ 47,62 | \$ 11,90 |
| | Depreciación | 95% | \$ 10,68 | \$ 10,15 |
| Maquila | Unidades | 72,00 | \$ 0,90 | \$ 64,80 |
| TOTALES | | | | \$ 95,67 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la figura N.º 44 se observa primero, los costos a distribuir de materia prima, mano de obra y cif, de un departamento a otro y en segundo punto la distribución de costos, para el caso de Vasacorp SAS., se manejan por órdenes de trabajo completas es decir todas son terminadas y transferidas de un departamento a otro.

Figura 43.

Distribución de Costos por Departamento

|  VASACORP S.A.S. | | | | | | |
|--|-----------------------|--------------------|------------------------|--------------------|-----------------------|--------------------|
| HOJA DE COSTO POR DEPARTAMENTO | | | | | | |
| ORDEN N°00416 | | | | | | |
| | DISEÑO | | TENDIDO Y CORTE | | MAQUILA | |
| 1. COSTOS A DISTRIBUIR | Costo unitario | Costo Total | Costo unitario | Costo Total | Costo unitario | Costo Total |
| Costo del departamento anterior | \$ - | \$ - | \$ 0,62 | \$ 44,66 | \$ 5,00 | \$ 360,11 |
| Costo de este periodo | | | | | | |
| MP | \$ - | \$ - | \$ 3,72 | \$267,84 | \$ 0,08 | \$ 5,76 |
| MO | \$ 0,51 | \$ 36,60 | \$ 0,34 | \$ 24,80 | \$ - | \$ - |
| CIF | \$ 0,11 | \$ 8,06 | \$ 0,32 | \$ 22,81 | \$ 0,90 | \$ 64,80 |
| Totales | \$ 0,62 | \$ 44,66 | \$ 4,38 | \$315,45 | \$ 0,98 | \$ 70,56 |
| 2. DISTRIBUCIÓN DE COSTOS | | | | | | |
| Costo de unidades terminadas y transferidas | \$ 0,62 | \$ 44,66 | \$ 5,00 | \$360,11 | \$ 5,98 | \$ 430,67 |
| Costo de unidades terminadas y retenidas | | \$ - | | \$ - | | \$ - |
| Costo de unidades en proceso | | | | | | |
| MP | | \$ - | | \$ - | | \$ - |
| MO | | \$ - | | \$ - | | \$ - |
| CIF | | \$ - | | \$ - | | \$ - |
| Costo Inv. Final unidades en proceso dep. anterior | | \$ - | | \$ - | | \$ - |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Figura 44.

Estado de Costos de Productos Vendidos

| VASACORP SAS | |
|--|----------------|
| ESTADO DE COSTOS DE PRODUCTOS VENDIDOS | |
| Materia Prima | 273.6 |
| Mano de Obra | 61.40 |
| Costos Indirectos de Fabricacion | 95.67 |
| COSTO DE PRODUCCION | 430.671 |
| + Inv. Inicial de Productos en Proceso | 0 |
| = Costo de Productos en Proceso | 430.671 |
| - Inv. Final de Productos en Proceso | 0 |
| =Costo de Productos Terminados | 430.671 |
| + Inv. Inicial de Productos Terminados | 0 |
| = Costo de Productos disponibles para la venta | 430.671 |
| - Inv. Final de Productos Terminados | 0 |
| = COSTO DE PRODUCTOS VENDIDOS | 430.671 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la figura N.º 44 se ha planteado el Estado de Costos de Productos Vendidos, que nos genera un valor de \$430.67, y finalmente en la figura N.º 45, se observa el Estado de Resultados con una utilidad neta de \$413.49, concluyendo que la orden de trabajo N.º 00416 está generando rentabilidad a la empresa.

Figura 45.

Estado de Resultados de Costos de Productos Vendidos

| VASACORP SAS ESTADO DE RESULTADOS | |
|--|--------------------|
| VENTAS NETAS | \$ 1,079.28 |
| -Costos de productos vendidos | \$ 430.67 |
| =UTILIDAD BRUTA EN VENTAS | \$ 648.61 |
| -Gastos ventas | \$ - |
| =UTILIDAD OPERATIVA | \$ 648.61 |
| -Gastos financieros | \$ - |
| UTILI. ANTES DE IMP. Y PART TRABAJADORES | \$ 648.61 |
| -Participacion de trabajadores 15% | \$ 97.29 |
| =UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS | \$ 551.32 |
| Impuesto a la renta 25% | \$ 137.83 |
| =UTILIDAD NETA | \$ 413.49 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

4.4.3.1.1 Contabilización de hoja de Costos por Ordenes de producción

La contabilización de la hoja de costos por órdenes de producción, la empresa lo realiza con el ingreso del inventario de materia prima en insumos, y de acuerdo al consumo que se realice por cada orden de producción se realiza la baja del inventario, la mano de obra indirecta se realiza a través del ingreso de una factura por servicios prestados de maquila, mientras que los CIF queda a consideración de la contadora de la empresa; por lo cual a continuación se presenta los asientos contables con los cuales la empresa debe registrar su orden de producción para obtener un detalle real de las cuentas y costos que genera producir cada orden de producción, puesto que esto servirá a la gerencia para obtener mejores análisis. De acuerdo a la normativa contable y tomando el criterio de Horngren (2012), se realiza el siguiente tratamiento contable en el cual se da seguimiento al flujo de costos desde la compra de materiales hasta la venta del producto terminado.

Tabla 28.

Registro de compra de Materiales Directos

| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
|--------|-----------------------------|---------|--------|--------|
| Activo | Inventario de Materia Prima | | XXX,XX | |
| Activo | Tela purple | XXX,XX | | |
| Activo | IVA pagado | | XXX,XX | |
| Pasivo | Cuentas por pagar | | | XXX,XX |

| | | | |
|---------------|-----------------------------------|--------|--------|
| Pasivo | Proveedores Nacionales | XXX,XX | |
| | Retención en la fuente del IR por | | |
| Pasivo | pagar | | XXX,XX |

P/R compra de materia prima a proveedor nacional

Tabla 29.
Registro de la nómina del personal de producción

| 2 | | | | |
|---------------------------------|--------------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Costo | Mano de Obra Directa | | XXX,XX | |
| Costo | Sueldos y Salarios | XXX,XX | | |
| Costo | Beneficios Sociales | XXX,XX | | |
| Costo | Aporte IESS patronal | XXX,XX | | |
| Pasivo | Sueldos por pagar | | | XXX,XX |
| Pasivo | Beneficios Sociales por pagar | | | XXX,XX |
| Pasivo | Anticipo Empleados | | | XXX,XX |
| Pasivo | Prestamos IESS por pagar | | | XXX,XX |
| Pasivo | Aporte IESS patronal por pagar | | | XXX,XX |
| P/R Mano de Obra Directa | | | | |

Tabla 30.
Registro de compra de Materiales Indirectos

| 3 | | | | |
|----------------------------------|-----------------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Costo | Costos indirectos de fabricación | | XXX,XX | |
| | Materiales y Accesorios | | | |
| Costo | producción | XXX,XX | | |
| Activo | IVA pagado | | XXX,XX | |
| Pasivo | Cuentas por pagar | | | |
| | Retención en la fuente del IR por | | | |
| Pasivo | pagar | | | XXX,XX |
| P/R compra de suministros | | | | |

Tabla 31.
Registro elementos del costo del Departamento de Diseño

| 4 | | | | |
|-------|-------------|---------|------|-------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |

| | | | |
|---------------|----------------------------------|--------|--------|
| Activo | Inv. Productos Proceso Diseño | XXX,XX | |
| Costo | Mano de Obra Directa | | XXX,XX |
| Costo | Costos indirectos de fabricación | | XXX,XX |

P/R elementos del costo del Departamento de Diseño

Tabla 32.

Registro elementos del costo al Departamento de Tendido y Corte

| 5 | | | | |
|---------------|--|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Inventario de Productos en Proceso Tendido y Corte | | XXX,XX | |
| Activo | Inventario de Productos en Proceso Diseño | | | XXX,XX |
| Costo | Materia Prima | | | XXX,XX |
| Costo | Mano de Obra Directa | | | XXX,XX |
| Costo | Costos indirectos de fabricación | | | XXX,XX |

P/R elementos del costo del Departamento de Tendido y Corte

Tabla 33.

Registro del Costo de Maquila

| 6 | | | | |
|---------------|--|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Inventario de Productos en Proceso Maquila | | XXX,XX | |
| Activo | Inventario de Productos en Proceso Tendido y Corte | | | XXX,XX |
| Costo | Materia Prima | | | XXX,XX |
| Costo | Costos indirectos de fabricación | | | XXX,XX |

P/R elementos del costo de Maquila

Tabla 34.

Registro de Productos Vendidos

| 7 | | | | |
|---------------|---|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Inventario de productos terminados | | XXX,XX | |
| Activo | Inventario de Productos en Productos en Proceso Maquila | | | XXX,XX |

P/R productos terminados

Tabla 35.
Registro de la Venta de Productos Terminados

| 1 | | | | |
|--|----------------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Cuentas por cobrar | | XXX,XX | |
| Activo | Clientes | XXX,XX | | |
| Activo | Anticipo Impuesto Renta retenido | | XXX,XX | |
| Activo | Anticipo IVA retenido | | XXX,XX | |
| Ingreso | Venta de Bienes | | | XXX,XX |
| Ingreso | Venta 12% | XXX,XX | | |
| Pasivo | IVA en Ventas | | | XXX,XX |
| P/R venta de productos terminados | | | | |

Tabla 36.
Registro devoluciones en Ventas

| 2 | | | | |
|----------------------------------|-----------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Ingreso | Devoluciones en venta | | XXX,XX | |
| Pasivo | IVA en Ventas | | XXX,XX | |
| Activo | Clientes | | | XXX,XX |
| P/R devoluciones en venta | | | | |

Tabla 37.
Registro del Costo de Productos Vendidos

| 3 | | | | |
|--|-----------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Costo | Costo de productos vendidos | | XXX,XX | |
| Activo | Inventario de mercadería | | | XXX,XX |
| P/R costo de productos vendidos | | | | |

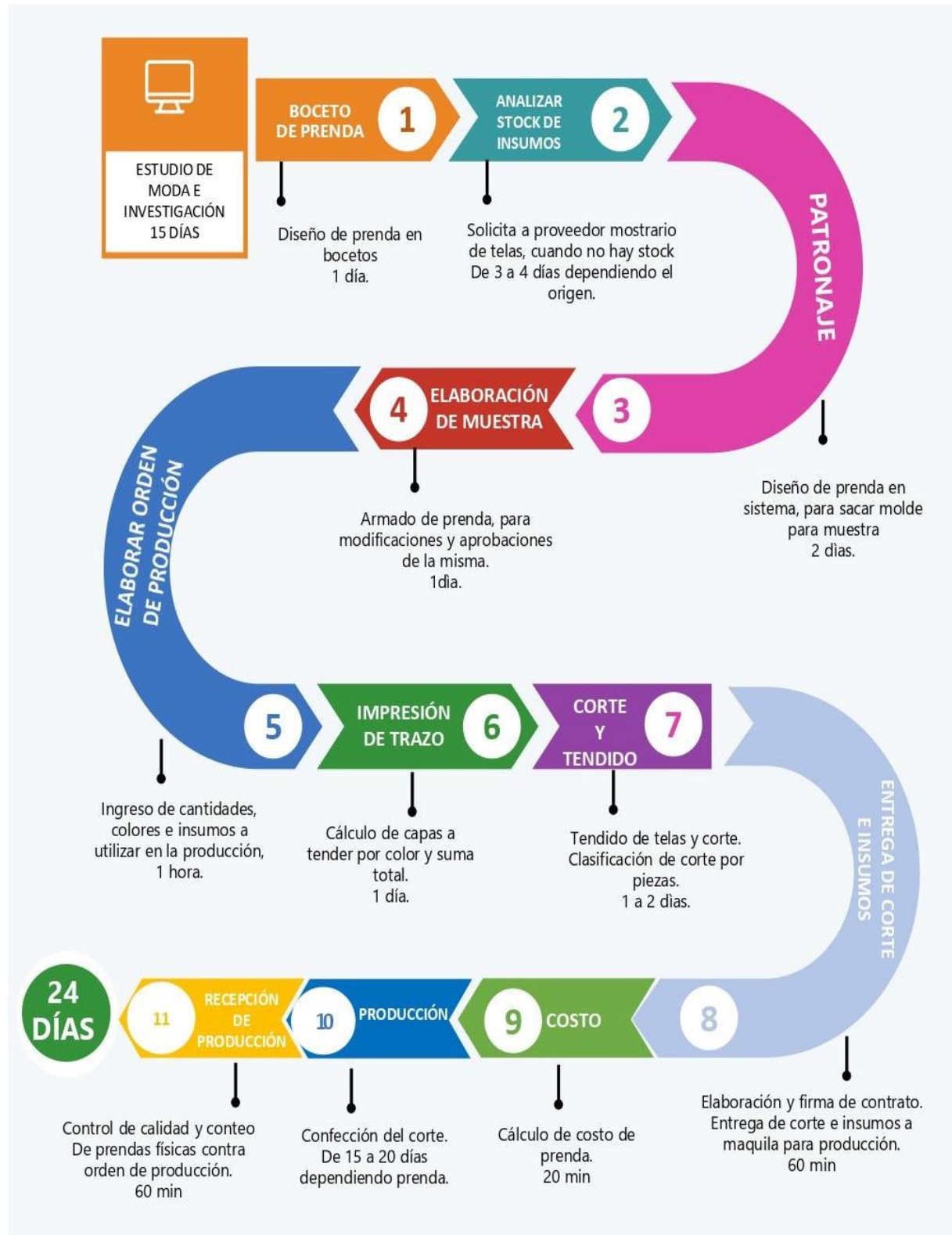
4.5 Línea de tiempo de una Producción por órdenes de trabajo

Para una mejor comprensión se puede observar la figura N.º 43, en el cual se ha descrito los procesos y tiempos promedio que toma realizar una prenda de vestir mediante el costeo por órdenes de trabajo, estableciendo un tiempo estimado de 24 días por orden de trabajo, los días para que una producción este lista también depende del tamaño de la orden de trabajo ya que si bien puede ser mínimo el número de prendas, en temporadas más altas como: carnaval, día de la madre, día del padre, viernes negro y navidad, estas serán de mayor

volumen, el paso número 12 es el que mayor tiempo ocupa, porque consiste en el armado del corte y este depende de la complejidad de la prenda.

Figura 46.

Línea de tiempo Producción por Órdenes de Trabajo



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

4.6 Análisis de costos de importación de Vasacorp SAS.

Para la aplicación práctica de este Trabajo de Titulación, se considerará que los costos de importación están constituidos por el valor de la mercadería facturada según la condición de compra con los proveedores exteriores en este caso FOB o CIF, más todos los desembolsos que realiza la empresa hasta que la mercadería se encuentre en las bodegas, entre dichos costos están: seguro, flete, permisos, gastos locales, gastos de nacionalización, almacenaje, honorarios de agente de aduana y transportes internos, etc. Los países de importación de la empresa son principalmente de Panamá, EEUU y Colombia, sin embargo en el año 2020, cuando el mundo atravesaba por una pandemia COVID – 19, acoplándose a las necesidades de sus clientes en ese momento se importó mascarillas de protección desde la China, para ser comercializados en sus tiendas a pesar que estaba fuera de su línea de negocio y también convirtiéndose en proveedores de otros negocios con el fin de mantener a la empresa y sus colaboradores estables ante la dura recesión económica por la cual atravesaba el mundo y país. De acuerdo a la siguiente tabla se enlista las principales prendas de vestir, cabe recalcar que en cada importación las prendas de vestir son completamente diferentes por lo cual se manejan por secciones.

Tabla 38.

Categorías de prendas de vestir Importadas

| SECCIÓN | FAMILIA | SUBFAMILIA |
|-----------|------------|-------------------------------|
| | Accesorios | Bisutería, Gafas, Correas |
| | Superior | Blazer |
| | Superior | Blusas |
| FEMENINO | Superior | Camisas |
| Y | Inferior | Jeans |
| MASCULINO | Inferior | Jogger |
| | Inferior | Pantalones |
| | Superior | Sacos |
| | Calzado | Zapatos, deportivos, casuales |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

4.6.1 Periodo 2018

Vasacorp SAS durante el periodo 2018, realizó 2 importaciones en los meses de noviembre y diciembre.

Figura 47.

Importación N°1 USA año 2018

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°1 2018 - USA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 9.521,88 |
| FLETE | | \$ 3.562,67 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 13.084,55 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 13.084,55 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | \$ 5.096,55 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 1.944,59 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 2.876,60 |
| ISD | 5% | \$ 178,13 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 97,23 |
| COSTOS VARIABLES | | \$ 813,54 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS LOCALES | | |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 53,49 |
| FLETE INTERNO | | \$ 540,05 |
| COSTOS FIJOS | | \$ 482,00 |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 235,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 19.476,64 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °1 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de EEUU, por un valor de \$13.084,55 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$6.392,09 interpretando que la importación al llegar al país encareció en un 48.85% del precio CIF.

Figura 48.

Importación N°2 USA año 2018

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°2 2018 - USA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 18.810,00 |
| FLETE | | |
| COSTO Y FLETE | | \$ 18.810,00 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 18.810,00 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 1.920,79 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 3.176,18 |
| ISD | 5% | \$ 1.578,98 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 96,05 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | \$ 698,54 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 275,00 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 94,05 |
| FLETE INTERNO | | \$ 109,49 |
| COSTOS FIJOS | | |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 235,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 26.762,54 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °2 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de EEUU, por un valor de \$18.810,00 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$7.952,54 interpretando que la importación al llegar al país subió en un porcentaje del 42.28% del precio CIF.

4.6.2 Periodo 2019

Vasacorp SAS durante el periodo 2019, realizó 6 importaciones.

Figura 49.

Importación N°1 Panamá año 2019

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°1 2019 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 51.840,82 |
| FLETE | | |
| COSTO Y FLETE | | \$ 51.840,82 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 51.840,82 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 6.018,64 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 10.274,40 |
| ISD | 5% | \$ 150,00 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 285,32 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 5.557,21 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 2.827,86 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 1.425,73 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 264,40 |
| FLETE INTERNO | | \$ 819,22 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 1.071,75 |
| LICENCIA INEN | | \$ 494,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 577,75 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 75.198,14 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °1 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$51.840,82 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$23.357,32 interpretando que la importación al llegar al país subió en un porcentaje del 45.06% del precio CIF.

Figura 50.

Importación N°2 USA año 2019

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°2 2019 - USA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 32.843,40 |
| FLETE | | \$ 340,00 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 33.183,40 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 33.183,40 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | \$ 9.818,67 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 3.351,37 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 5.403,48 |
| ISD | 5% | \$ 896,22 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 167,60 |
| COSTOS VARIABLES | | \$ 3.483,77 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 2.864,45 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 3,50 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 280,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 165,82 |
| FLETE INTERNO | | \$ 170,00 |
| COSTOS FIJOS | | \$ 744,00 |
| LICENCIA INEN | | \$ 494,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 250,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 47.229,84 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °2 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de EEUU, por un valor de \$33.183,40 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$14.046,44 interpretando que la importación al llegar al país incrementó en un porcentaje del 42.33% del precio CIF.

Figura 51.

Importación N°3 Panamá año 2019

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|----------------------|
| IMPORTACIÓN N°3 2019 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 142.719,20 |
| FLETE | | \$ 3.810,00 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 146.529,20 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 146.529,20 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 39.296,51 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 15.369,36 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 22.886,34 |
| ISD | 5% | \$ 310,05 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 730,76 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 4.801,37 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 2.464,52 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 530,00 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 390,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 686,85 |
| FLETE INTERNO | | \$ 730,00 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 2.071,74 |
| LICENCIA INEN | | \$ 494,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 1.167,74 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 410,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 192.698,82 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °3 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$146.529,20 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$46.169,62 interpretando que la importación al llegar al país incrementó en un porcentaje del 31.51% del precio CIF, el mayor rubro de gastos internos es el correspondiente a aranceles e impuestos.

Figura 52.

Importación N°4 Panamá año 2019

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|-------|----------------------|
| IMPORTACIÓN N°4 2019 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 202.646,05 |
| FLETE | | \$ 5.668,64 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 208.314,69 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 208.314,69 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 54.492,39 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 21.733,62 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 31.529,42 |
| ISD | 5% | \$ 193,63 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 1.035,72 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 4.543,50 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 2.918,94 |
| GASTOS LOCALES | | |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 260,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 936,45 |
| FLETE INTERNO | | \$ 428,11 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 1.308,74 |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 671,74 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 390,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 268.659,32 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °4 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$208.314,69 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$60.344,63 interpretando que la importación al llegar al país incrementó en un porcentaje del 28.97% del precio CIF, el mayor rubro de gastos internos es el correspondiente a aranceles e impuestos (ad valorem específico).

Figura 53.

Importación N°5 Panamá año 2019

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|--------------------|
| IMPORTACIÓN N°5 2019 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 463,20 |
| FLETE | | \$ 320,00 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 783,20 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 783,20 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 46,85 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 126,51 |
| ISD | 5% | |
| FODINFA | 0,5% | \$ 2,34 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| \$ 807,48 | | |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 60,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | \$ 197,57 |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 289,91 |
| FLETE INTERNO | | \$ 260,00 |
| COSTOS FIJOS | | |
| \$ 747,00 | | |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 500,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 2.513,38 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °5 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$783,20 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$1730,18 interpretando que los gastos internos fueron mayores a lo importado, específicamente en los fletes internos, licencia INEN y los honorarios del agente de aduana, encareciendo la importación a más del doble de su costo CIF.

Figura 54.

Importación N°6 Panamá año 2019

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|--------------------|
| IMPORTACIÓN N°6 2019 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 4.725,00 |
| FLETE | | |
| COSTO Y FLETE | | \$ 4.725,00 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 4.725,00 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 1.037,47 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 462,00 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 548,06 |
| ISD | 5% | |
| FODINFA | 0,5% | \$ 27,41 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 411,08 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | \$ 174,23 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 200,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | \$ 36,85 |
| FLETE INTERNO | | |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 497,00 |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 250,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 6.670,55 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

La importación N.º 6 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$4.725,00 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos, más los gastos internos de importación suman un valor de \$1945,55 interpretando que la importación al llegar al país incrementó en un porcentaje del 41,18% del precio CIF.

4.6.3 Periodo 2020

Vasacorp SAS durante el periodo 2020, realizó 4 importaciones.

Figura 55.

Importación N°1 Panamá año 2020

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|-------|--------------------|
| IMPORTACIÓN N°1 2020 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 3.025,00 |
| FLETE | | \$ 328,00 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 3.353,00 |
| PRIMA DE SEGURO | | \$ 186,09 |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 3.539,09 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ - |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | |
| ISD | 5% | |
| FODINFA | 0,5% | |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 5.407,25 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | \$ 1.140,29 |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 1.772,69 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 1.825,27 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | |
| DEPOSITO TEMPORAL | | \$ 589,00 |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$ 80,00 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 300,00 |
| LICENCIA INEN | | |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 300,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 9.246,34 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °1 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$3.539,09 precio CIF, los gastos internos de importación suman un valor de \$5.707,25 estos valores se reflejan de esta forma ya que, a principios del 2020, se da la pandemia del COVID-19, obligando a la empresa a reexportar la mercadería, de acuerdo a la figura 52, se observa que no se consideran gastos por aranceles e impuestos.

Figura 56.

Importación N°2 China año 2020

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|-------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°2 2020 - CHINA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARI TI MO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 27.000,00 |
| FLETE | | \$ 307,80 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 27.307,80 |
| PRIMA DE SEGURO | | \$ 139,45 |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 27.447,25 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 315,63 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | |
| ISD | 5% | |
| FODINFA | 0,5% | \$ 315,63 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| \$ 942,72 | | |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | \$ 311,26 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 131,46 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$ 500,00 |
| COSTOS FIJOS | | |
| \$ 1.714,00 | | |
| LICENCIA INEN | | \$ 494,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 1.100,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 120,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$30.419,60 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N.º2 la empresa realizó una compra de mascarillas de origen Chino, por un valor de \$27.447,25 precio CIF, el único arancel que se pagó fue el FONDIFA por un valor de \$315,63 esto se da por la emergencia sanitaria y las mascarillas se convirtieron un producto de primera necesidad, los gastos internos de importación suman un valor de \$1.714,00 interpretando que la importación al llegar al país incrementó en 10,83% del precio CIF, convirtiéndose en el porcentaje más bajo en cuanto a gastos de importación.

Figura 57.

Importación N°3 Panamá 2020

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|----------------------|
| IMPORTACIÓN N°3 2020 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 87.419,14 |
| FLETE | | \$ 1.014,09 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 88.433,23 |
| PRIMA DE SEGURO | | \$ 247,97 |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 88.681,20 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 25.285,98 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 8.615,28 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 16.002,47 |
| ISD | 5% | \$ 240,23 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 428,00 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 2.973,53 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | \$ 1.000,53 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 1.743,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$ 230,00 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 1.104,46 |
| LICENCIA INEN | | \$ 494,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 280,46 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 330,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 118.045,17 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °3 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$88.681,20 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$25.285,98 los gastos internos de importación suman un valor de \$4.078,09 interpretando que el valor más alto corresponde a los tributos que se han establecido en el país.

Figura 58.

Importación N°4 USA año 2020

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°4 2020 - USA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 57.238,57 |
| FLETE | | \$ 493,86 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 57.732,43 |
| PRIMA DE SEGURO | | \$ 150,73 |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 57.883,16 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 16.494,60 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 5.826,67 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 8.262,43 |
| ISD | 5% | \$ 2.114,20 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 291,30 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 1.297,94 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | \$ 514,53 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$ 563,41 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 1.034,00 |
| LICENCIA INEN | | \$ 494,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 500,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 40,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$76.709,70 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °4 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de EEUU, por un valor de \$57.883,16 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$16.494,60 los gastos internos de importación suman un valor de \$2.331,94 interpretando que el valor más alto corresponde a los tributos que se cancelan al llegar al país y la mercadería pueda salir de la aduana.

4.6.4 Periodo 2021

Vasacorp SAS durante el periodo 2021, realizó 6 importaciones.

Figura 59.

Importación N°1 Panamá año 2021

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°1 2021 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 32.228,58 |
| FLETE | | \$ 861,08 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 33.089,66 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 33.089,66 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 3.239,48 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 8.057,79 |
| ISD | 5% | |
| FODINFA | 0,5% | \$ 162,05 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | \$ 2.261,83 |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | \$ 1.706,51 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$335,32 |
| COSTOS FIJOS | | |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 400,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 47.457,81 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °1 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$33.089,66 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$11.459,32 los gastos internos de importación suman un valor de \$2.908,83 interpretando que el valor más alto corresponde a los tributos que se cancelan al llegar al país y la mercadería pueda salir de la aduana.

Figura 60.

Importación N°2 USA año 2021

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°2 2021 - USA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 26.809,10 |
| FLETE | | |
| COSTO Y FLETE | | \$ 26.809,10 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 26.809,10 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 7.054,00 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 2.721,57 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 3.436,35 |
| ISD | 5% | \$ 760,00 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 136,08 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 1.319,73 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | \$ 778,56 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$321,17 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 687,00 |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 400,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 40,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 35.869,83 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °2 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de USA, por un valor de \$26.809,10 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$7.054,00 los gastos internos de importación suman un valor de \$2.006,73 interpretando que la importación al llegar al país creció en 33,79%.

Figura 61.

Importación N°3 Panamá año 2021

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°3 2021 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO CIF | | \$ 10.273,44 |
| FLETE | | |
| COSTO Y FLETE | | \$ 10.273,44 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 10.273,44 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 3.655,79 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 1.032,60 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 2.166,32 |
| ISD | 5% | \$ 405,22 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 51,65 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 1.665,50 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | |
| GASTOS LOCALES | | \$ 1.116,76 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$328,74 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 687,00 |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 400,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 40,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 16.281,73 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °3 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$10.273,44 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$3.655,79 los gastos internos de importación suman un valor de \$2.352,50 interpretando que la importación al llegar al país creció en 58,48%.

Figura 62.

Importación N°4 Colombia año 2021

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|---------------------|
| IMPORTACIÓN N°4 2021 - COLOMBIA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 31.950,48 |
| FLETE | | \$ 1.828,58 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 33.779,06 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 33.779,06 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 1.834,15 |
| ADVALOREM INICIAL | | |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | |
| ISD | 5% | \$ 1.664,83 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 169,32 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 3.853,43 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 2.015,53 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 1.180,81 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$437,09 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 687,00 |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 400,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 40,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 40.153,64 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °4 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Colombia, por un valor de \$33.779,06 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$1.834,15 los gastos internos de importación suman un valor de \$4.540,43; los tributos a las importaciones provenientes de Colombia se liberan del pago del Ad Valorem por el tratado de libre comercio que mantienen entre países.

Figura 63.

Importación N°5 Panamá año 2021

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|----------------------|
| IMPORTACIÓN N°5 2021 - PANAMÁ | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 104.699,83 |
| FLETE | | \$ 4.022,88 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 108.722,71 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 108.722,71 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| | | \$ 31.713,73 |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 10.684,51 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 20.487,75 |
| ISD | 5% | \$ 7,25 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 534,22 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| | | \$ 7.817,91 |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 3.714,45 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 3.420,25 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$463,21 |
| COSTOS FIJOS | | |
| | | \$ 890,00 |
| LICENCIA INEN | | |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 500,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 390,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 149.144,35 |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °5 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de Panamá, por un valor de \$108.722,71 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$31.713,73 los gastos internos de importación suman un valor de \$8.707,91, estos equivalen al 37,18% del valor del CIF.

Figura 64.

Importación N°6 USA año 2021

| RESUMEN DE IMPORTACIÓN | | |
|--|--------------|----------------------|
| IMPORTACIÓN N°6 2021 - USA | | |
| TIPO DE EMBARQUE: MARITIMO | | |
| CONCEPTO | TASAS | VALOR |
| COSTO FOB | | \$ 98.014,84 |
| FLETE | | \$ 1.941,61 |
| COSTO Y FLETE | | \$ 99.956,45 |
| PRIMA DE SEGURO | | |
| TOTAL COSTO, SEGURO Y FLETE | | \$ 99.956,45 |
| IMPUESTOS Y ARANCELES | | |
| ADVALOREM INICIAL | | \$ 10.713,54 |
| ADVALOREM ESPECIFICO | | \$ 15.362,58 |
| ISD | 5% | \$ 5.031,92 |
| FODINFA | 0,5% | \$ 497,60 |
| COSTOS VARIABLES | | |
| COSTOS DE FINANCIAMIENTO | | |
| GASTOS DE VIAJE | | \$ 2.723,52 |
| GASTOS LOCALES | | \$ 2.500,45 |
| INSPECCION DE CUMPLIMIENTO INEN | | \$ 220,00 |
| DEPOSITO TEMPORAL | | |
| OTROS COSTOS DE SEGURO DE IMPORTACIÓN | | |
| FLETE INTERNO | | \$750,52 |
| COSTOS FIJOS | | |
| LICENCIA INEN | | \$ 247,00 |
| AGENTE DE ADUANA | | \$ 400,00 |
| CUSTODIA ARMADA | | \$ 390,00 |
| TOTAL FOB + COSTOS DE IMPORTACIÓN | | \$ 138.793,58 |

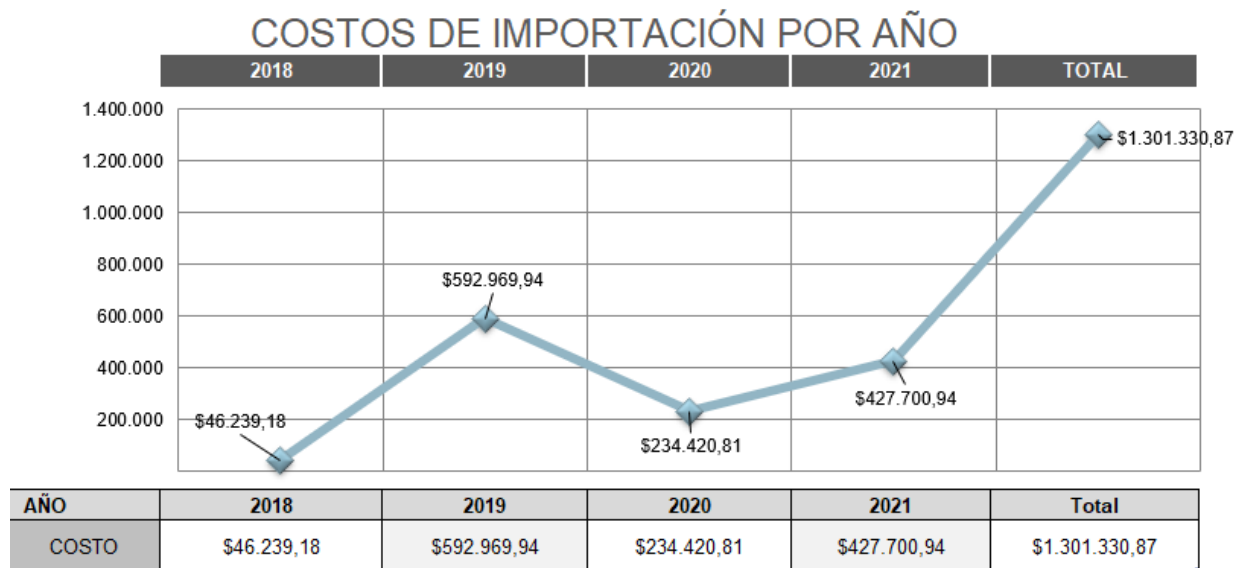
Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la importación N. °6 la empresa realizó una compra al proveedor internacional de EEUU, por un valor de \$99.956,45 precio CIF, observando que, entre los aranceles e impuestos suman un valor de \$31.605,64 los gastos internos de importación suman un valor de \$7.231,49 estos equivalen al 38,85% del valor del CIF.

4.7 Análisis de importaciones periodo del 2018 al 2021

Figura 65.

Costos de Importación del 2018 al 2021



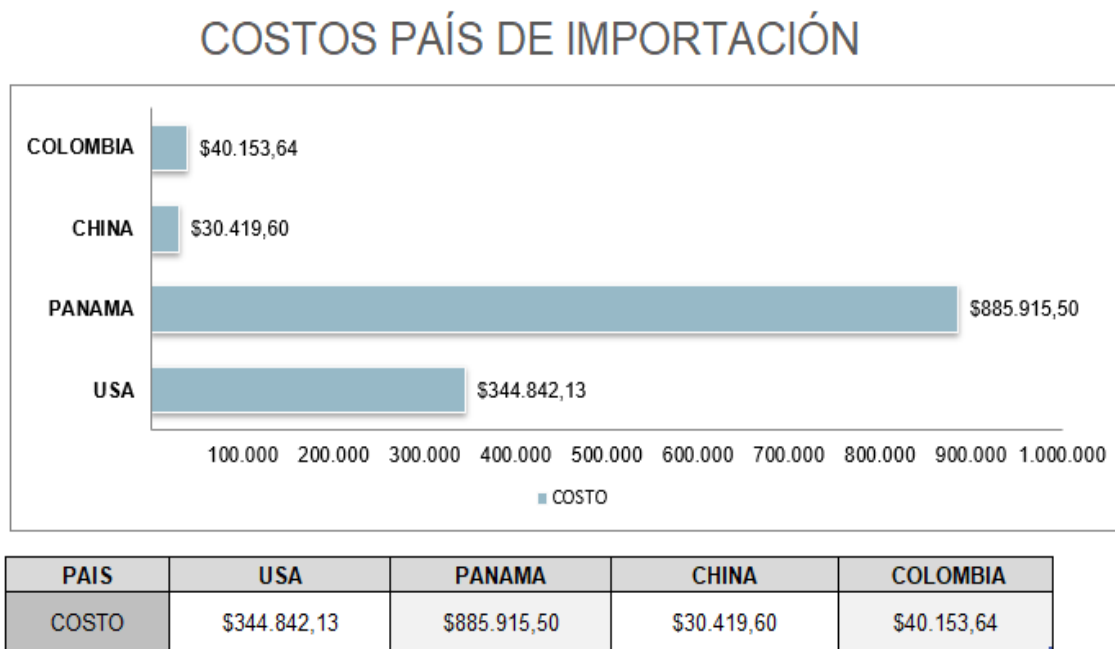
Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En cuanto a los Costos que ha incurrido la empresa anualmente de acuerdo a la figura N°62 se observa que en el 2018, se empieza con una mínima inversión en cuanto a importaciones ya que solo se realizaron 2 en dicho año, mientras tanto el 2019 presenta un crecimiento 12,82 veces respecto del año anterior, en el 2020 como ya se ha mencionado anteriores veces por la emergencia sanitaria la empresa tiene una caída en las importaciones sin embargo continúa siendo mayor al 2018, finalmente en el 2021 la empresa logra restablecerse realizando 6 importaciones al año con un crecimiento del 82,45% respecto del año anterior.

En las importaciones que realiza Vasacorp SAS., si bien se importa a un valor económico, al llegar al país la mercadería aumenta su costo por los aranceles e impuestos que se encuentran vigentes en el estado ecuatoriano, los costos de tributos se encuentran entre el 35% y el 45% sobre el valor del CIF, los aranceles pueden alcanzar hasta un 20% sobre su CIF, cuando existen acuerdos de libre comercio entre países.

Figura 66.

Costos por País de Importación

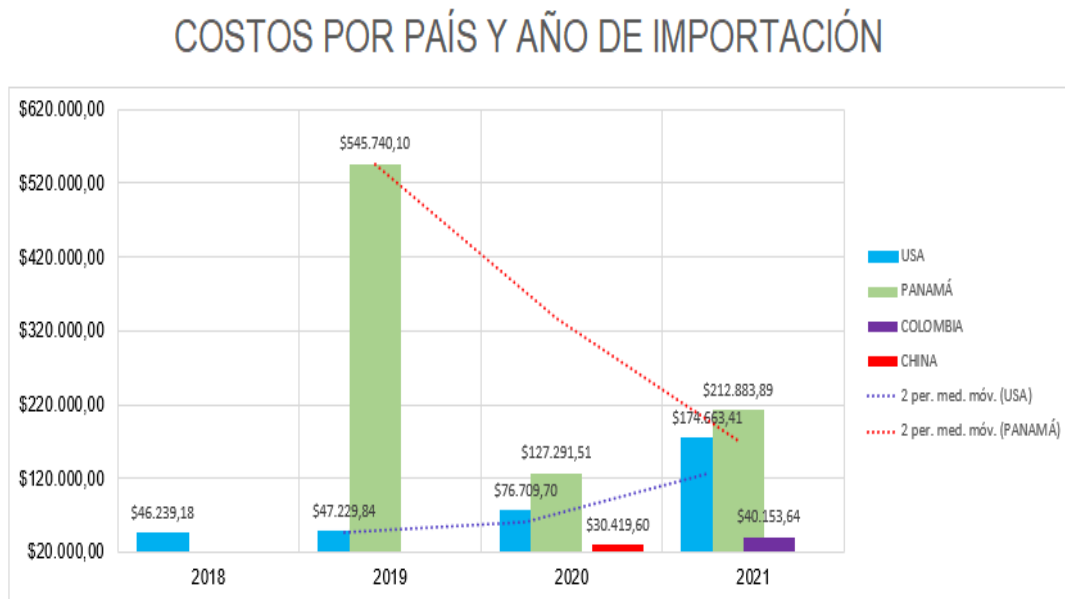


Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Vasacorp SAS., durante el periodo de estudio, se observa que sus mayores proveedores de mercadería se encuentran en Panamá; actualmente Ecuador se encuentra trabajando con el gobierno de Panamá para la aplicación de un arancel parcial que permita mejorar las condiciones de comercio exterior en beneficio de los dos países. Estados Unidos, es el segundo país del cual la empresa demanda su mercadería, la razón principal es mantener la calidad de sus prendas de vestir y la tendencia en el ámbito de moda, Las importaciones desde Colombia a pesar que tenemos convenios comerciales entre países y en aranceles solo se cancela el FODINFA, la demanda de mercadería es baja ya que solo se ha realizado una importaciones durante el periodo 2018 – 2021, por último la importación de China, se dio como un recurso económico ante la emergencia sanitaria COVID – 19, esperando sostener la empresa y sus recursos humanos.

Figura 67.

Costos de Importación Relación País - Año



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En la figura N.º. 64 se visualiza la relación del Costo por país y año de importación, confirmando que Panamá es su mayor proveedor y que después del 2020, la empresa empieza nuevamente a incrementar sus inversiones en mercadería de orígenes extranjeros.

4.8 Contabilización de Importación

A continuación, se presenta el registro contable de todo el proceso de importación, incluido la venta de la mercadería al cliente de acuerdo a las normas y técnicas contables.

Tabla 39.

Registro de Compra al Proveedor Internacional

| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
|--|-------------------------------------|---------|--------|--------|
| Activo | Mercadería en Tránsito | | XXX,XX | |
| Activo | Anticipo a Proveedores | XXX,XX | | |
| Costo | ISD Impuesto a la Salida de Divisas | XXX,XX | | |
| Costo | Comisiones Bancarias | XXX,XX | | |
| Pasivo | Cuentas por pagar | | | XXX,XX |
| Pasivo | Proveedores internacionales | XXX,XX | | |
| P/R importación a proveedor internacional | | | | |

Tabla 40.
Registro de Gastos de Naviera y Flete

| 2 | | | | |
|--------------------------------------|-----------------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Mercadería en Tránsito | | XXX,XX | |
| Costo | Gastos Locales Naviera | XXX,XX | | |
| Costo | Flete Internacional | XXX,XX | | |
| Activo | IVA pagado | | XXX,XX | |
| Pasivo | Cuentas por pagar | | | XXX,XX |
| Pasivo | Proveedores internacionales | XXX,XX | | |
| | Retención en la fuente del IR por | | | |
| Pasivo | pagar | | | XXX,XX |
| | Retención en la fuente IVA por | | | |
| Pasivo | pagar | | | XXX,XX |
| P/R gastos de Naviera y flete | | | | |

Tabla 41.
Registro de Aranceles e Impuestos

| 3 | | | | |
|---|--------------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Mercadería en Tránsito | | XXX,XX | |
| Costo | Arancel Ad-Valorem | XXX,XX | | |
| Costo | Arancel Ad- Valorem Específico | XXX,XX | | |
| Costo | FODINFA | XXX,XX | | |
| Activo | IVA pagado | | XXX,XX | |
| Activo | Bancos | | | XXX,XX |
| P/R pago de aranceles y otros impuestos (liquidación aduanera) | | | | |

Tabla 42.
Registro de Gastos Internos de Importación

| 4 | | | | |
|----------|------------------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Mercadería en Tránsito | | XXX,XX | |
| Costo | Seguro de transporte de mercancías | XXX,XX | | |
| Costo | Recepción, almacenaje y despacho | XXX,XX | | |
| Costo | Agente Afianzado de Aduanas | XXX,XX | | |
| Costo | Transporte Interno | XXX,XX | | |
| Activo | IVA pagado | | XXX,XX | |
| Activo | Bancos | | | XXX,XX |

| | | | |
|-------------------------------|--|--------|--------|
| Pasivo | Retención en la fuente del IR por pagar | | XXX,XX |
| Pasivo | Retención en la fuente del IR por pagar 1% | XXX,XX | |
| Pasivo | Retención en la fuente del IR por pagar 2% | XXX,XX | |
| Pasivo | Retención en la fuente IVA por pagar | | XXX.XX |
| P/R gastos importación | | | |

Tabla 43.
Registro de Cierre de Importación - Inventario de Mercadería Importada

| 5 | | | | |
|--|--------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Inventario de Mercadería | | XXX,XX | |
| Activo | Mercadería en Tránsito | | | XXX,XX |
| P/R cierre de importaciones en tránsito | | | | |

Tabla 44.
Registro de Venta de Mercadería Importada

| 1 | | | | |
|---------------------------------|----------------------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Activo | Cuentas por cobrar | | XXX,XX | |
| Activo | Clientes | XXX,XX | | |
| Activo | Anticipo Impuesto Renta retenido | | XXX,XX | |
| Activo | Anticipo IVA retenido | | XXX,XX | |
| Ingreso | Venta de Bienes | | | XXX,XX |
| Ingreso | Venta 12% | XXX,XX | | |
| Pasivo | IVA en Ventas | | | XXX,XX |
| P/R venta de mercaderías | | | | |

Tabla 45.
Registro Devolución de Ventas Mercadería Importada

| 2 | | | | |
|----------------------------------|-----------------------|---------|--------|--------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Ingreso | Devoluciones en venta | | XXX,XX | |
| Pasivo | IVA en Ventas | | XXX,XX | |
| Activo | Clientes | | | XXX,XX |
| P/R devoluciones en venta | | | | |

Tabla 46.

Registro del Costo de Mercadería Importada

| | | 3 | | | |
|--|-----------------------------|----------|----------------|-------------|--------------|
| GRUPO | DESCRIPCIÓN | | PARCIAL | DEBE | HABER |
| Costo | Costo de mercadería vendida | | | XXX,XX | |
| Activo | Inventario de mercadería | | | | XXX,XX |
| P/R costo de mercadería vendida | | | | | |

4.9 Tránsito de una importación vía marítima

De acuerdo con la figura N.º 65, la logística de una importación vía marítima toma un promedio aproximado de 65 días en tránsito hasta que la mercadería se encuentre lista en tiendas para ser comercializada a sus clientes; estos días no están establecidos o son fijos ya que dependerá del país origen de la mercadería y sus políticas comerciales, cada proceso desde la compra al proveedor extranjero hasta la logística interna se maneja con sus respectivos tiempos, por lo cual Vasacorp con los años de experiencia que ha obtenido en importaciones se anticipa con dichos tiempos para que su mercadería pueda estar en fechas específicas de mayor crecimiento de ventas tales como: día de la madre, día del padre, vacaciones escolares y navidad.

Figura 68.

Línea de Tránsito de una Importación vía Marítima



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Capítulo 5

5 Aplicación de Indicadores de Rentabilidad

5.1 Indicadores de Rentabilidad

Una vez concluido el análisis de los Costos de Producción y Costos de Importación se aplicará indicadores para medir el rendimiento y su comportamiento en el retorno de los valores que se han invertido en la empresa durante el periodo 2018 – 2021.

5.1.1 Rentabilidad Neta del Activo

La rentabilidad neta del activo o llamado comúnmente como Sistema Du Pont, es una de las razones de rentabilidad más importantes de este análisis porque demuestra el desempeño económico y operacional de la empresa.

Tabla 47.

Rentabilidad Neta del Activo

| Rentabilidad Neta del Activo | | | |
|--|------|--|-----------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultado |
| (Utilidad Neta/Ventas) * (Ventas/Activo Total) | 2018 | $(\$0,00 / \$1.208.205,00) * (\$1.208.205,00 / \$1.195.919,00)$ | 0.00% |
| | 2019 | $(\$ 2.466,30 / \$2.397.449,15) * (\$2.397.449,15 / \$1.554.791,76)$ | 0.16% |
| | 2020 | $(\$3.443,52 / \$1.330.692,16) * (\$1.330.692,16 / \$1.355.711,58)$ | 0.25% |
| | 2021 | $(\$ 66.020,64 / \$2.591.997,65) * (\$ 2.591.997,65 / \$1.725.813,24)$ | 3.83% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

La empresa Vasacorp SAS., presenta una rentabilidad para el año 2018 de 0% ocasionado por la enorme pérdida que obtuvo en ese año, esto se deduce a que la competencia fue tan alta que no se pudo manejar un precio de venta factible para el cliente, por otra parte, en el 2019 la empresa obtiene utilidades y genera una rentabilidad del 0,16%. Entre mayor sea el capital financiado, mayores serán los costos financieros de este capital, lo que afecta directamente a la rentabilidad generada por los activos. En el desarrollo del año 2020, la

empresa obtiene un porcentaje de 0,25 lo que conlleva un riesgo financiero implícito al no existir certeza de si la rentabilidad de dichos activos llega a cubrir los costos financieros de su financiación. A todo empresario o inversionista le interesa conocer cuál es la rentabilidad de su empresa, porque demuestra que tan rentable has sido un proyecto, consecuentemente; para el año 2021, la rentabilidad asciende al 3,83% lo que significa que la empresa pudo obtener mejores utilidades con un margen amplio de utilidad sobre las ventas al ser eficiente en la administración de sus activos. Cabe señalar que, no es muy conveniente que el margen de utilidad neto sea alto o activos utilizados eficientemente porque resultará absorbiendo los costos financieros la rentabilidad de los activos.

5.1.2 Margen Bruto

El margen bruto refleja la capacidad de la empresa Vasacorp SAS., en la generación de utilidades antes de los gastos administrativos y ventas, obteniéndose los siguientes resultados para cada año de análisis:

Tabla 48.

Margen Bruto

| Margen Bruto | | | |
|--|------------------------------------|-----------------------------------|---------------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultado |
| (Ventas-Costo De Ventas) Ventas | 2018 | (\$1.208.205,00 - \$593.241,00) | 50.90% |
| | | \$ 1.208.205,00 | |
| | 2019 | (\$2.432.627,83 - \$1.151.200,86) | 52.68% |
| | | \$2.432.627,83 | |
| | 2020 | (\$1.330.692,16 - \$629.328,45) | 52.71% |
| | | \$1.330.692,16 | |
| 2021 | (\$ 2.591.997,65 - \$1.330.432,12) | 48.67% | |
| | \$2.591.997,65 | | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el 2018, las ventas generaron 50,90% de utilidad bruta, al existir costos de producción o costo de ventas mejores como estrategia en el incremento en la producción, sosteniendo el

precio y la calidad del producto en el 2019, asciende al 52,68% y para el 2020 siguiendo la misma estrategia se obtuvo un resultado favorable del 52,71%. Pero, para el 2021 este margen decrece al 48,67% lo que se deduce que al tener un margen alto de ventas se tuvieron que incurrir en costos de producción estrictamente necesarios.

5.1.3 Margen Operacional

Indicador que refleja la rentabilidad de la compañía Vasacorp SAS., en el desarrollo de su objeto social. En este caso, se presentaron los siguientes resultados:

Tabla 49.

Margen Operacional

| Margen Operacional | | | |
|----------------------|------|-----------------|-----------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultado |
| | 2018 | \$0,00 | 0.00% |
| | | \$ 1.208.205,00 | |
| Utilidad operacional | 2019 | \$54.224,43 | 2.26% |
| | | \$2.397.449,15 | |
| Ventas | 2020 | \$38.404,64 | 2.89% |
| | | \$1.330.692,16 | |
| | 2021 | \$144.423,37 | 5.57% |
| | | \$2.591.997,65 | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

En el 2018, por cada dólar de las ventas no se pudo lograr conseguir una utilidad operacional, lo que podemos argumentar que todo el margen bruto ha sido destinado para cubrir gastos administrativos y ventas y no se logró cumplir con los compromisos financieros, sin embargo, debido a la reducción de estos, existe una ampliación del margen de utilidad operacional para el 2019 siendo del 2,26%. Para el 2020, el margen alcanza el 2,89%, lo que deja un mínimo margen de maniobra de la empresa para cubrir sus compromisos con entidades financieras, estado y accionistas. Finalmente, en el 2021 el resultado es más favorable para la empresa al poseer un 5,57% lo que se deduce que la empresa hace uso del apalancamiento operativo

y del financiero en la medida en que recurre a una financiación, es decir que ha mejorado su eficiencia en la utilización de su infraestructura, recursos económicos y talento humano.

5.1.4 Rentabilidad Neta de Ventas

Al efectuar los cálculos para obtener la rentabilidad de la empresa, y la apropiación de los impuestos o carga contributiva al estado, tenemos lo siguiente:

Tabla 50.

Rentabilidad Neta de Ventas

| Rentabilidad Neta de Ventas | | | |
|-----------------------------|----------------|-----------------|-----------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultado |
| Utilidad Neta Ventas | 2018 | \$0,00 | 0.00% |
| | | \$ 1.208.205,00 | |
| | 2019 | \$2.466,30 | 0.10% |
| | | \$2.397.449,15 | |
| | 2020 | \$3.443,52 | 0.26% |
| | | \$1.330.692,16 | |
| 2021 | \$66.020,64 | 2.55% | |
| | \$2.591.997,65 | | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

La empresa Vasacorp SAS., genera los siguientes criterios:

- En el año 2018, al presentar pérdida operacional, no genera una utilidad neta y por consiguiente no existen resultados favorables para los empleados, estado y accionistas.
- En 2019, genera el 0,1% de margen de utilidad neta lo que significa que los gastos que no forman parte de la transformación o venta de productos son altos incluyendo los gastos financieros y la tasa impositiva para el pago de impuestos.

- Para el 2020, asciende al 0,26% lo que de igual manera constituye un porcentaje poco favorable para los accionistas.
- Finalmente, en el 2021, la empresa logra mejorar sus resultados al situarse en un margen neto de 2,55%, lo que constituye que por cada dólar de las ventas la utilidad neta fue de \$0,0255.

5.1.5 Rentabilidad Operacional del Patrimonio

Dicha rentabilidad permite identificar la rentabilidad que ofrece a los accionistas, sin tomar en consideración los gastos financieros, carga contributiva y participación de trabajadores.

Tabla 51.

Rentabilidad Operacional del Patrimonio

| Rentabilidad Operacional del Patrimonio | | | |
|---|--------------|--------------|-----------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultado |
| Utilidad operacional Patrimonio | 2018 | \$0,00 | 0% |
| | | \$-25.552,00 | |
| | 2019 | \$54.224,43 | -514% |
| | | \$-10.550,50 | |
| | 2020 | \$38.404,64 | 18.60% |
| | | \$20.6443,11 | |
| 2021 | \$144.423,37 | 53.66% | |
| | \$269.128,41 | | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Tomando en cuenta que, en el 2018, la empresa no obtuvo utilidad alguna conlleva a que esta rentabilidad resulte en 0%, para el 2019 la rentabilidad se ve afectada por el patrimonio que resultó en negativo por las pérdidas acumuladas de años anteriores, sin embargo, para el 2020, la rentabilidad operacional sobre el patrimonio representa el 18,60% lo cual podría significar un resultado positivo para los accionistas. Finalmente, en el 2021, esta rentabilidad se incrementa considerablemente por las utilidades de años anteriores que sumadas al del año en cuestión, presentan un resultado bastante prometedor para los accionistas.

5.1.6 Rentabilidad Financiera

La rentabilidad financiera se plantea como un indicador de gran importancia, ya que mide el beneficio neto, deducido los gastos financieros, impuestos y participación de los trabajadores; además los accionistas analizan el costo de oportunidad, de no optar por inversiones de mayor riesgo y la rentabilidad que están dejando de percibir (Dirección Nacional de Investigación y Estudios, 2020).

Tabla 52.

Rentabilidad Financiera

| Rentabilidad Financiera | | | |
|---|------|--|-----------|
| Fórmula | Año | Calculo | Resultado |
| (Ventas/Activo) * (UAI/Ventas) * (Activo/Patrimonio) *(UAI/UAI) * (Utilidad Neta/UAI) | 2018 | $(\$1.208.205,00 / \$1.195.919,00)$ $*(\$0,00/\$1.208.205,00) *(\$1.195.919,00/\$0,00)$ $*(\$0,00/\$0,00) *(\$0,00/\$0,00)$ | 0% |
| | 2019 | $(\$2.397.449,15/\$1.554.791,76)$ $*(\$54.224,43/\$2.397.449,15) *(\$1.554.791,76/-$ $\$10.550,50) *(\$10.267,16/\$54.224,43)$ $*(\$2.466,30/\$10.267,16)$ | -23.38% |
| | 2020 | $(\$1.330.692,16/\$1.355.711,58)$ $*(\$38.404,64/\$1.330.692,16)$ $*(\$1.355.711,58/\$206.443,11)$ $*(\$8.759,08/\$38.404,64) *(\$3.443,52/\$8.759,08)$ | 1.67% |
| | 2021 | $(\$2.591.997,65/\$1.725.813,24)$ $*(\$144.423,37/\$2.591.997,65)$ $*(\$1.725.813,24/\$269.128,41)$ $*(\$108.632,63/\$144.423,37)$ $*(\$66.020,64/\$108.632,63)$ | 24.53% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

De acuerdo a la aplicación de la fórmula de la rentabilidad financiera, se obtiene los siguientes resultados:

- En el año 2018, su rentabilidad fue del 0% debido a que la empresa no obtuvo utilidad en este periodo, mientras que, en el 2019, la empresa refleja una rentabilidad de -

23.38% bajo esta concepción es importante que la administración determine qué factor o factores han afectado la rentabilidad para tomar acciones correctivas. Durante el 2020, la empresa obtuvo un resultado de 1.67% a pesar de la crisis sanitaria, lo que refleja una expectativa positiva para los propietarios, finalmente en el 2021, la empresa logra mejorar su rentabilidad financiera gracias a las políticas implementadas dando un incremento notable del 24.53%.

5.1.7 Rentabilidad Operacional del Activo

Este indicador se aplica la relación de la utilidad operacional y el total de activos; presentando los siguientes resultados:

Tabla 53.

Rentabilidad Operacional del Activo

| Rentabilidad Operacional del Activo | | | |
|---------------------------------------|----------------|----------------|------------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultados |
| Utilidad Operacional Total Activos | 2018 | \$0,00 | 0% |
| | | \$1.195.919,00 | |
| | 2019 | \$54.224,43 | 3.49% |
| | | \$1.554.791,76 | |
| | 2020 | \$38.404,64 | 2.83% |
| | | \$1.355.711,58 | |
| 2021 | \$144.423,37 | 8.37% | |
| | \$1.725.813,24 | | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Para Vasacorp SAS, el rendimiento de operación del activo en el 2018 fue del 0%, al no tener utilidad operacional su rendimiento demuestra que los costos y gastos fueron superiores a sus ventas; en cambio para el año 2019 la empresa tiene un incremento dando un resultado para este periodo del 3,49%. Por otra parte, en el 2020 se ha visto reducido en un mínimo porcentaje con un valor del 2,83% a pesar de la difícil situación financiera producto de la pandemia. Finalmente, en el 2021, este rendimiento llega a ser superior al doble que, del año

anterior, es decir del 8,37%, demostrando los resultados de los esfuerzos realizados en este periodo.

5.1.8 Rendimiento sobre el Patrimonio

Este indicador se aplica la relación entre la utilidad neta y el patrimonio; presentando los siguientes resultados:

Tabla 54.

Rendimiento sobre el Patrimonio

| Rendimiento sobre el Patrimonio (ROE) | | | |
|---------------------------------------|------|--------------|-----------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultado |
| | | \$0,00 | |
| | 2018 | \$24.300,00 | 0% |
| | | \$2.466,30 | |
| Utilidad Neta | 2019 | \$-10.550,50 | -23.38% |
| | | \$3.443,52 | |
| Patrimonio Neto | 2020 | \$20.6443,11 | 1.67% |
| | | \$66.020,64 | |
| | 2021 | \$269.128,41 | 24.53% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Según los resultados obtenidos presentan una tendencia positiva, es decir que el rendimiento ha ido incrementando año tras año. El mayor rendimiento que obtuvo la empresa fue en el 2021, con el 24,53%; esto quiere decir, que, por cada dólar invertido en el patrimonio, se generó \$0,2453 de utilidad neta en el periodo señalado. Por otro lado, el año que menor rendimiento obtuvo la empresa fue en el 2019 dando como resultado un rendimiento -23,68% porque la utilidad del año 2019 no alcanzó para cubrir la pérdida del año 2018, lo cual generó que en este periodo el patrimonio resultará en contra. Sin embargo, para el año 2020, la empresa logra mejores resultados o más aceptados con un valor del 1,67%, esto representaría para los inversionistas un factor positivo.

5.1.9 Rendimiento sobre el Activo

Este indicador muestra la capacidad del activo en la generación de utilidades. Al aplicar la fórmula se obtuvieron los siguientes resultados:

Tabla 55.

Rendimiento sobre el Activo (ROA)

| Rendimiento sobre el Activo (ROA) | | | |
|-----------------------------------|------|----------------|-----------|
| Fórmula | Año | Cálculo | Resultado |
| | 2018 | \$0,00 | 0% |
| | | \$1.195.919,00 | |
| Utilidad Neta | 2019 | \$2.466,30 | 0.16% |
| | | \$1.554.791,76 | |
| Activo Total | 2020 | \$3.443,52 | 0.25% |
| | | \$1.355.711,58 | |
| | 2021 | \$66.020,64 | 3.83% |
| | | \$1.725.813,24 | |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

La empresa Vasacorp SAS presenta un rendimiento del activo total para el año 2018 de 0% por lo que la empresa debe comenzar a desarrollar estrategias para aplicar el coeficiente de la relación que hay en el indicador. Para el 2019, este rendimiento sube al 0,16%, es decir, que por cada dólar invertido en el activo se generó \$0,016 de utilidad neta en dicho periodo, luego en el 2020 se encuentra al 0,25%, este resultado es muy significativo para la empresa y se deduce que el activo no está siendo utilizado en su capacidad total. Sin embargo, en el 2021, el panorama se vuelve positivo para la empresa logrando un rendimiento del 3,83% lo cual muestra la capacidad del activo en la generación de utilidades al reducir costos o gastos y la implementación de estrategias concernientes a capital de trabajo y propiedad, planta y equipo.

5.2 Análisis Comparativo de Costos de Producción y Costos de Importación

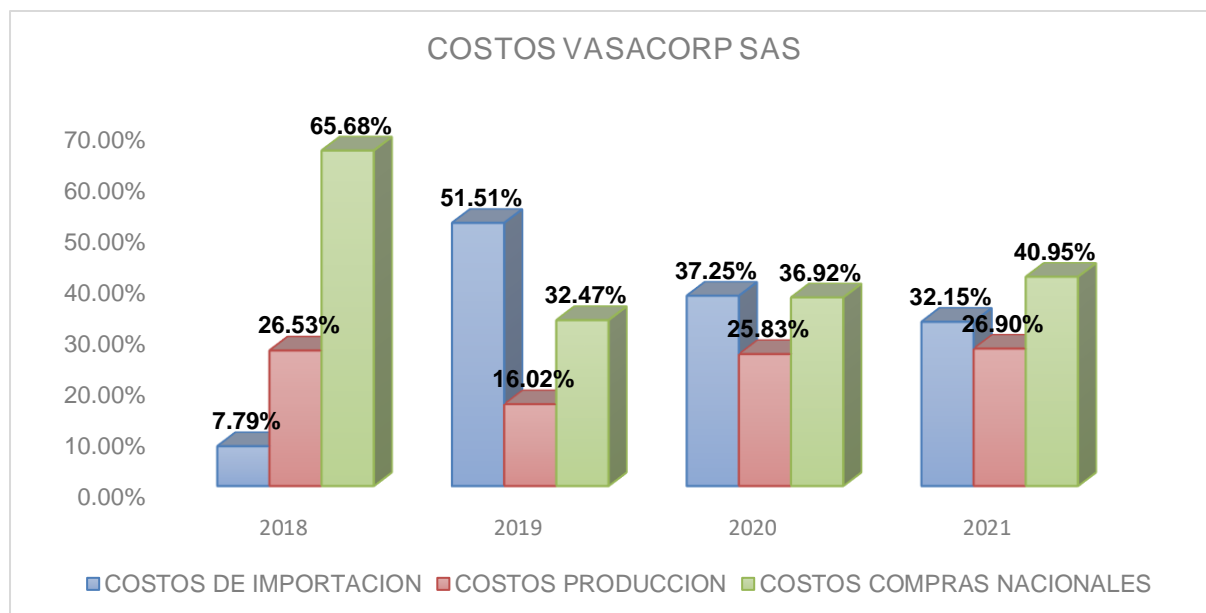
En la siguiente tabla, se realizó un estudio de todos los Costos que constituyen el Estado de Resultados de la empresa, durante el periodo de estudio, arrojando los siguientes resultados:

Tabla 56.

Análisis Comparativo de Costos de Producción y Costos de Importación

| COSTOS DE VASACORP SAS | | | | | | | | |
|--------------------------|---------------------|----------------|-----------------------|----------------|----------------------|----------------|-----------------------|----------------|
| TIPO DE COSTO | \$ 2018 | % 2018 | \$ 2019 | % 2019 | \$ 2020 | % 2020 | \$ 2021 | % 2021 |
| COSTOS DE | | | | | | | | |
| IMPORTACION | \$ 46.239,18 | 7,79% | \$ 592.969,94 | 51,51% | \$ 234.420,81 | 37,25% | \$ 427.700,94 | 32,15% |
| COSTOS PRODUCCION | \$157.378,70 | 26,53% | \$ 184.444,58 | 16,02% | \$ 162.561,99 | 25,83% | \$ 357.866,47 | 26,90% |
| COSTOS COMPRAS | | | | | | | | |
| NACIONALES | \$389.623,12 | 65,68% | \$ 373.786,34 | 32,47% | \$ 232.345,65 | 36,92% | \$ 544.864,71 | 40,95% |
| COSTO TOTALES | \$593.241,00 | 100,00% | \$1.151.200,86 | 100,00% | \$ 629.328,45 | 100,00% | \$1.330.432,12 | 100,00% |

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

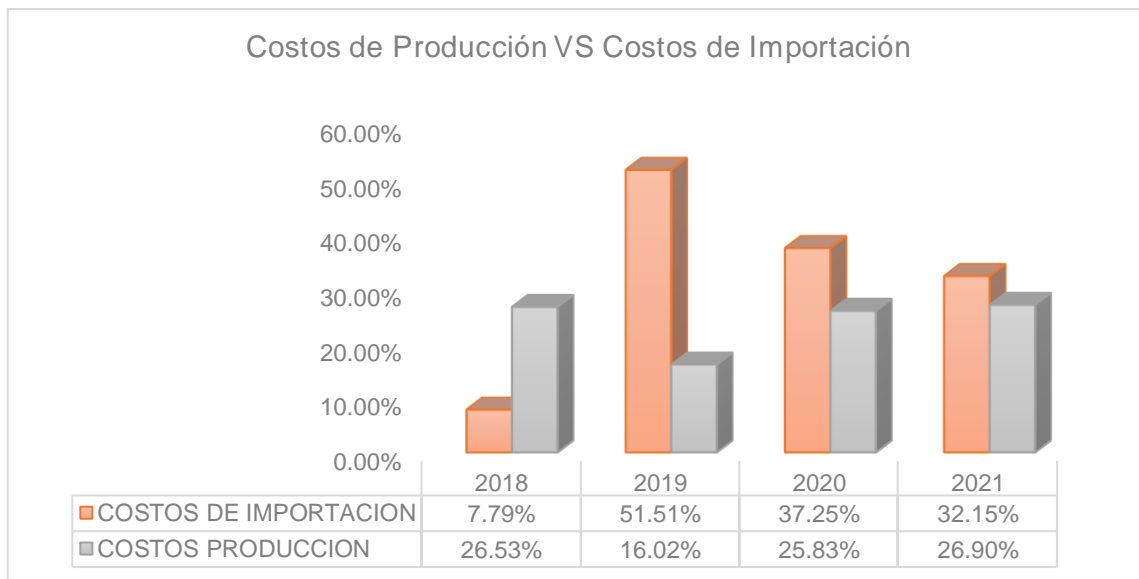
Figura 69.*Costos totales Vasacorp SAS., 2018 al 2021*

Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

- En el 2018, la mayor inversión se realizó con proveedores nacionales, lo cual es beneficioso para la empresa porque se incurre en menos gastos de importación como aranceles e impuestos y para el país porque la inversión queda dentro del mismo estado, por otro lado, los Costos de producción se encuentran en el 26, 53% del Costo total y de acuerdo con las entrevistas del personal encargado del departamento es porque en la zona de producción se realiza prendas de estilo básico, que deben ser complementadas con otras prendas.
- Durante el 2019, la tendencia cambia siendo las importaciones el costo más elevado y los Costos de producción se reducen al 16.02%.
- Para el 2020, la empresa continúa invirtiendo con proveedores internacionales, aunque de forma más proporcionada entre las importaciones, compra nacional y producción local.
- Finalmente, en el 2021 nuevamente se invierte con proveedores nacionales, esto se da por la mayor oferta de mercadería y facilidades de pago, sin embargo, la empresa no deja de importar porque de los países extranjeros se trae la mercadería en tendencia y fast-fashion, que permite a la empresa sobresalir entre sus competidores obtenido productos exclusivos.

Figura 70.

Costos de Producción vs Costos de Importación, 2018 al 2021



Nota. Información tomada de Vasacorp SAS. Elaborado por la autora.

Para resumir, la relación que tiene los costos de producción y los costos de importación, es bastante significativa ya que, si bien la empresa cuenta con su zona de producción no se ha continuado invirtiendo en la planta productiva, maquinaria y personal de producción, con lo cual se podría obtener una mayor diversificación de mercadería que pueda cubrir la demanda hacia los proveedores nacionales, por otra parte la empresa continúa importando aunque, sus costos sean elevados en cuanto a tasas, aranceles e impuestos y con países que no se han definido acuerdos comerciales, si bien es cierto que una importación resulta mucho más costosa que un producto nacional, esto se recompensa con la calidad que ofrecen las marcas extranjeras y posiciona a la empresa con una mejor visión hacia sus clientes y competidores.

Conclusiones

En el Análisis Comparativo de los Costos de Producción Nacional en relación a los Costos de Importación y su incidencia en la Rentabilidad Empresarial de Vasacorp SAS – Vatex periodo 2018-2021, se puede concluir los siguientes resultados:

- En el Proceso de Producción por Órdenes de trabajo, se pudo evidenciar que la empresa no está considerando la mano de obra directa del personal relacionado con el proceso productivo como son: diseñadora, costurera, y personal operativo. Del mismo modo tampoco se está considerando la proporción de los costos indirectos de fabricación tales como: servicios básicos, arriendos, depreciaciones de maquinaria.
- En cuanto al Proceso de Importación, el impuesto a la Salida de Divisas no se está considerando en el Costo, y se lo está manejando como un gasto administrativo, de igual forma no se han implementado políticas de reducción de costos internos variables como: proveedores internacionales, honorarios profesionales, fletes internos, servicios prestados.
- En el análisis vertical y horizontal del Estado de Situación Financiera, se observa una inversión mínima en propiedad, planta y equipo, lo cual evidencia el bajo crecimiento en su planta productiva, y se ha visto reflejado en sus costos. Las inversiones han sido financiadas con pasivos a corto plazo, dejando a un lado el financiamiento con las instituciones financieras y en cuanto al patrimonio los accionistas han continuado invirtiendo en la empresa con capital propio.
- En el análisis vertical y horizontal del Estado de Resultados, se observa que los gastos administrativos y de ventas son mayores que los costos que se incurren en producción, importación y proveedores nacionales, provocando en los primeros años una utilidad negativa y para los siguientes un crecimiento lento.
- Las importaciones de la empresa al presentar su declaración aduanera han sido calificadas por el servicio nacional de aduanas como riesgosas, obligadas a pasar por un canal de aforo físico lo cual provoca mayores gastos y tiempos en la importación.
- Al aplicar los índices de rentabilidad se demuestra que la utilidad operacional es positiva sin embargo al reducir los costos administrativos y de ventas esta rentabilidad queda nula en el primer año y para los siguientes períodos el crecimiento es mínimo, requiriendo un análisis en los gastos de la empresa.
- Los costos de producción por órdenes de trabajo representan el más bajo en relación a los costos de importación y al costo total.

En síntesis, los costos de producción en relación a los costos de importación tienen grandes diferencias ya que cada proceso es independiente, la relación que mantienen dichos procesos es contribuir al inventario de la empresa para que este pueda ser vendido, los costos de producción al ser los menores son los que menos contribuyen a la rentabilidad de la empresa, mientras tanto las importaciones a pesar que sus costos son elevados suman a la rentabilidad empresarial, de acuerdo a los análisis financieros e índices de rentabilidad la empresa a partir del año 2019 se ha visto mejorada en su rentabilidad, aunque mayormente por la venta de mercadería de proveedores nacionales e internacionales, dejando por un lado la manufactura propia.

Recomendaciones

Finalizado este proyecto integrador en la empresa Vasacorp SAS., se presentan las siguientes recomendaciones:

- Implementar la matriz de riesgos y controles propuesta en el capítulo 4, con lo cual se evitará que los errores en los procesos sean repetidos y se prevendrá los mismos, tanto de producción e importación.
- Analizar los Estados Financieros periódicamente y considerar los análisis de periodos anteriores ya que con ello se podrá tener una visión más amplia sobre la situación económica y financiera de la empresa, con lo cual los accionistas pueden implementar políticas de mejora.
- Reestructurar su sistema de costos por órdenes de trabajo ya que no se están considerando valores importantes que modifican el cálculo de los costos, tales como la depreciación de maquinaria, sueldos del personal de producción, servicios básicos, entre otros.
- Dentro del costeo de la importación considerar el impuesto a la Salida de Divisas, ya que se está registrando como un gasto administrativo, provocando que el costo final no sea real, al igual que el margen de utilidad por venta.
- Mejorar la inversión en la planta productiva, ya que si la empresa se va a mantener en el sector manufacturero tiene opción de crecer en la producción de su marca.
- Aplicar a sus estados financieros de forma regular índices de gestión e índices de rentabilidad que puedan dar una orientación sobre el estado operativo, económico y financiero de la empresa.

Referencias

- Aguirre, R. (2020). Contabilidad de costos en organizaciones empresariales. <http://www.eumed.net/coursecon/ecolat/cu/2011/>
- Albán, J., García, D., y Tapia, J. (2020). Costos de Importación de productos textiles y su incidencia en la utilidad empresarial. *Universidad Ciencia y Tecnología*, 24(105), 12–19. <https://doi.org/10.47460/uct.v24i105.376>
- Arias, D., y Cano, V. (2021). Contabilidad de gestión y regímenes de poder: revisión de la literatura y reflexión crítica sobre los eufemismos de los sistemas de costos en las organizaciones. *Innovar*, 31(82), 45–64. <https://doi.org/10.15446/inno>
- Balanda, A. (2005). *Contabilidad de costos* (Editorial). <https://elibro.net/es/ereader/uladech/70231?page412>.
- Código Orgánico de la Producción Comercio e Inversiones, Registro Oficial Nro. 351, 29 de diciembre de 2010; última modificación efectuada mediante la Ley Orgánica que reforma diversos cuerpos legales para reforzar la prevención y el combate al comercio ilícito, Quinto Suplemento del Registro Oficial 525, 27-VIII-2021.
- Coello, A. (2015). Análisis horizontal y vertical de estados financieros. *Actualidad Empresarial*, 326-327.
- Díaz, M., Díaz, J., y Cárdenas, S. (2016). Normas para contabilidad de costos. *Revista Visión Contable*, 14, 66–83.
- El Universo. (2019). VateX, confección de ropa con visión en las ventas de experiencia y online. *Ecuador*, I, 500. <https://www.eluniverso.com/noticias/2019/11/03/nota/7587245/vatex-confeccion-ropa-vision-ventas-experiencia-online>
- Horngren, C., Datar, S., y Rajan, M. (2012). *Contabilidad de costos un enfoque gerencial* (Pearson ed).
- Jiménez, J. (2021). Análisis a las Innovaciones de los Incoterms 2020 y la Situación Actual del Comercio Exterior del Ecuador. *Revista Ciencias Sociales y Económicas - UTEQ* (2021), 5(1), 53–71.
- Lexus. (2016). *Manual de contabilidad de costos*. España: Editorial Lexus.
- Muyulema, C., Muyulema, J., Pucha, P., y Ocaña, S. (2020). Los costos de producción y su incidencia en la rentabilidad de una empresa avícola integrada del Ecuador: caso de estudio. *Visionario Digital*, 4(1), 43–66. <https://doi.org/10.33262/visionariodigital.v4i1.1089>
- Merino, L., Fonseca, R., & Rodríguez, P. (2021). La Contabilidad de Costos, los Sistemas de Control y su relación con la Rentabilidad Empresarial. *Revista Científica FIPCAEC*

- (Fomento de La Investigación y Publicación En Ciencias Administrativas, Económicas y Contables). ISSN: 2588-090X. Polo de Capacitación, Investigación y Publicación (POCAIP), 6(3), 122–149. <http://www.fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/459/803%0Ahttp://www.fipcaec.com/index.php/fipcaec/article/view/459>
- Moreno, P. E., y Santos Méndez, M. M. (2022). Optimización de procesos de producción en medianas empresas del sector textil. RECIAMUC, 6(1), 226–234. [https://doi.org/10.26820/reciamuc/6.\(1\).enero.2022.226-234](https://doi.org/10.26820/reciamuc/6.(1).enero.2022.226-234)
- Ojeda, R. (2015). El costo en la toma de decisiones. *Universidad de Cuenca* (Vol. 3, Issue April).
- Patiño, K., Fonseca, C., y Chango, M. (2022). Control de costos de producción bajo la Norma ISO 9001: 2015 una opción a la minimización del desperdicio económico en los negocios artesanales de la parroquia Victoria, cantón Pujilí, provincia de Cotopaxi, periodo 2019 - 2021. *Revista Publicando*, 9(35), 19–32. <https://doi.org/10.51528/rp.vol9.id2336>
- Quiñónez, M., y Quiñónez, L. (2021). Política de comercio exterior en Ecuador: Un análisis comparativo. *Centro Sur*, 4(2), 266–284. <https://doi.org/10.37955/cs.v4i2.81>
- Reyes, O., Palos, M., y Martínez, A. (2018). La fiscalización, recaudación y facilitación del comercio exterior de la aduana a partir de su modernización: un estudio de caso. *Retos de La Dirección*, 12(1), 186–211.
- Reglamento al Título de la Facilitación Aduanera para el Comercio, del Libro V del COPCI, Registro Oficial Nro. 452, 19 de mayo de 2011; última modificación efectuada mediante Decreto Nro. 758, Segundo Suplemento del Registro Oficial 455, 19-V-2021.
- Rojas, R. (2007). Sistemas de Costos: Un Proceso para su Implementación. *Universidad Nacional de Colombia Sede Manizales*, 223. <http://www.mendeley.com/research/c8d1b05b-9a87-329f-8278-a64d3fb74bda/>
- Sáez, R. (2007). *Contabilidad de costos*. Instituto profesional Diego Portales Autónomo.
- Sánchez, B. (2009). Problemática de Conceptos de Costos y Clasificación De Costos. *Quipukamayoc*, 16(32), 95. <https://doi.org/10.15381/quipu.v16i32.4827>
- Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, (2021). *Plan institucional 2021- 2025*. SENA. *Servicio Nacional de Aduana del Ecuador*. https://www.turismo.gob.ec/wp-content/uploads/2022/02/Plan-Institucional-2021-2025_08_12_2021.pdf
- Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, (2021). *Para importar*. SENA. <https://www.aduana.gob.ec/>
- Solano, A. (2020). Incoterms®2020 “El lenguaje común del comercio INTL.” *Asociación de Agentes Titulados de Aduana*.

Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, (2022). Concepto y Fórmulas de los Indicadores. SuperCias.

https://reporteria.supercias.gob.ec/portal/samples/images/docs/tabla_indicadores_new.pdf

Velastegui, J. (2020). "Logística y estimación de los costos de la importación de elementos electrónicos realizados por la Corporación Wolf S.A." *Universidad Técnica de Ambato*.

<https://repositorio.uta.edu.ec/bitstream/123456789/27090/1/T4158e.pdf>

Anexo B. Hoja de Orden de Trabajo, más factura de servicio de maquila

Puma Quito Laura Suzana RUC: 0190451003001
 Inca y Rosaloma - Telf: 2990188 - Cuenca, Ecuador
 SRI: 1127672655
 Contribuyente Regimen Simplificado
NOTA DE VENTA - RISE
 001-001- 0000411


Fecha: 27/04/2021 RUC/CI: 0190451003001
 Cliente: Golden Maladhara S.A.
 Dirección: Camino Viejo a Baños Telf: 4093538

| CANT. | DESCRIPCION | V. UNIT. | V. TOTAL |
|-------|---------------|----------|----------|
| 117 | Camiseta Vuel | 1,20 | 140.40 |

Cheque No. 123456789
 Fecha: 27.04.2021
 Total \$) 140.40

TRAZO: 1/2a CORTO MAQUILA: 1/2a MAQUILADOR: TIEMPO TENDIDO:
 TIEMPO CORTE:

Genero: Mujer



los mangas
 plot real prenda
 plot real prenda
 plot real prenda

CLIENTE:
 TEEN
 MILENIAL

VERANO Estilo rock and roll hippie chic Pretty
 WVERNO grunge euro chic California casual
 navy denim Botánica

OTROS COLECCION Día de la mujer

TIONAJE TALLA

para tapa costuras

| CANT. RIBETE X PRENDA | Cantidad total de prendas <u>90</u> | | | | | | TOTAL |
|--------------------------|-------------------------------------|----|-----------|----|---|----|-------|
| | XS | S | S/retazos | M | L | XL | |
| 1.12 | 10 | 3 | 15 | 10 | 5 | 43 | |
| 1.11 | 16 | 10 | 9 | 6 | 3 | 34 | |
| 1.10 | 10 | | 15 | 10 | 5 | 40 | |

| CORTE | | SUBTOTAL TALLAS | | TOTAL PRENDAS | |
|--|--|--------------------------|----|---------------|----|
| COMPLETO <input type="checkbox"/> | | 26 | 13 | 39 | 26 |
| INCOMPLETO <input type="checkbox"/> | | | | 13 | |
| CONTROL DE CALIDAD POR: <u> </u> FECHA: <u> </u> | | TOTAL PRENDAS <u>117</u> | | | |
| RECEPCION MERCADERIA POR: <u> </u> FECHA: <u> </u> | | | | | |

Anexo C. Contrato de Maquila

VASACORP SAS

CONTRATO DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS MAQUILA

El presente CONTRATO se celebra en la Ciudad de Cuenca el día _____, entre Vasacorp SAS en si calidad de **CLIENTE** y por otra parte, el o la Sr. _____, en calidad de **PROVEEDOR (O MAQUILADOR)**, con cedula de Identidad número: _____, el cual se compromete a presentar sus servicios en la elaboración o fabricación de "_____ " que se describen en los Términos de Referencia.

POR CUANTO, el Cliente ha aceptado la propuesta en tiempos y costos del PROVEEDOR (O MAQUILADOR) para la prestación de los Servicios acordados, y el PROVEEDOR (O MAQUILADOR) puede y desea prestar dichos Servicios.

EL CLIENTE Y PROVEEDOR (O MAQUILADOR) ACUERDAN LO SIGUIENTE:

1. Este Contrato, su significado, interpretación y la relación entre las Partes se regirán por la legislación aplicable en Ecuador.
2. El número total de producto a entregarse al PROVEEDOR será de _____ UNIDADES.
3. El valor unitario por prenda en caso de daño o pérdida será de _____.
4. El costo definido para esta actividad(es) será de _____ por prenda.
5. El costo de corte será de _____ por prenda.
6. La fecha plazo de entrega del producto será de (# días) contados a partir del _____, en la ciudad de Cuenca.
7. La fecha, máxima de entrega se fijará para el _____.
8. En caso de incumplimiento por parte del PROVEEDOR (O MAQUILADOR) a los términos del siguiente Contrato el CLIENTE descontara el 10% del valor acordado pro día de atraso en la entrega del producto.
9. El CLIENTE cancelara al PROVEEDOR (O MAQUILADOR) contra entrega que considera: # de unidades entregadas de acuerdo con las especificaciones de este contrato para la elaboración o fabricación.
10. Toda discrepancia, controversia o reclamación que surja o que tenga relación con este Contrato, o la violación, terminación o invalidez del mismo será resuelta mediante los jueces competentes.
11. El CLIENTE, cuando sea necesario, proporcionara mediante préstamo temporal y confidencia a "PROVEEDOR" la "Información TÉCNICA confidencial" que requiera para que le considere en el desempeño de sus trabajos de producción, maquila y fabricación de _____ que le fueron encomendados por y en favor de "EL CLIENTE".
12. El "PROVEEDOR" a partir de la fecha de celebración del presente contrato, se obliga respecto de la información confidencial a no enajenarla, arrendarla, grabarla, negociar, revelarla, publicarla, enseñarla, darla a conocer, transmitirla o de alguna otra forma divulgarla proporcionarla a cualquier persona física o moral, nacional o extranjera, publica o privada, por cualquier medio, aun cuando se trate de incluirla o entregarla en otros documentos como estudios, reportes, propuestas u ofertas ni en todo ni en parte, por ningún motivo a terceras persona físicas o morales, nacionales o extranjeras, publicas o privadas, presentes o futuras que no hayan sido autorizadas previamente y por escrito por "EL CLIENTE".
13. Toda información, trabajos, informes, programas, estudios, entre otros que genere "EL PROVEEDOR" con motivo de los trabajos de ingeniería, desarrollo,

VASACORP SAS

adaptación, corrección, producción, maquila o fabricación, entregados por "EL CLIENTE" serán exclusivamente propiedad de "EL TITULAR"

14. Se conviene en que "EL PROVEEDOR" permitirá el acceso a "EL CLIENTE" en todo momento a revisar la producción o maquila de los trabajos y productos encomendados, para lo cual "EL PROVEEDOR" tomará las medidas necesarias a fin de que no exponga o comprometa la confidencialidad y CALIDAD de los trabajos.
15. Los elementos específicos, planos, diseños y productos que "EL TITULAR" encarga a "EL PROVEEDOR" para su extrusión o producción a que se refiere el presente contrato, se hacen constar en el anexo "A" del presente instrumento y forman parte de la "Información Confidencial" definida anteriormente, que se agrega a este contrato como elementos integrantes del mismo, el cual firman las partes de común acuerdo.
16. Las partes reconocen y aceptan que las presentes declaraciones y cláusulas contenidas en este convenio dejan sin efecto cualquier acuerdo o negociación sostenido por ellas previamente, prevaleciendo lo dispuesto en este instrumento respecto de cualquier otro acuerdo anterior.
17. "EL PROVEEDOR" se responsabiliza de manera global por sus operaciones, comportamientos decisiones que afecten a sus resultados y su personal excluyendo de manera total la responsabilidad del "CLIENTE" por cualquier decisión o acción tomada por el PROVEEDOR que afecte directa o indirectamente a sus operaciones o sus colaboradores

Leído que fue en todas sus partes el contenido del presente contrato y conociendo las partes contratantes el alcance de todas las declaraciones y cláusulas lo suscriben por duplicado en la ciudad de Cuenca el día ____ de _____ del _____.

EL CLIENTE

EL PROVEEDOR

Anexo D. Estado de Situación Financiera 2018 – 2019.

| GOLDEN MULADHARA S.A. | | | |
|--|--------------|------------------|------------------|
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | | |
| Al 31 de Diciembre, 2019 | | | |
| (en US dólares) | | | |
| | | <u>2019</u> | <u>2018</u> |
| ACTIVOS | | | |
| | <u>Notas</u> | | |
| Activos corrientes | | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | 5 | 379.099 | 225.580 |
| Cuentas por cobrar comerciales y otras, neto | 6 | 313.111 | 185.660 |
| Inventarios | 7 | 675.312 | 658.509 |
| Impuestos corrientes | 8 | 44.608 | 36.720 |
| Otros activos corrientes | | 2.888 | 1.009 |
| | | 1.415.018 | 1.107.478 |
| Activos no corrientes | | | |
| Inversiones permanentes | 9 | 300 | - |
| Propiedad, planta y equipo, neto | 10 | 74.490 | 57.862 |
| Impuestos diferidos | 8 | 11.941 | 9.096 |
| Otros activos no corrientes | | 53.045 | 21.483 |
| | | 139.776 | 88.441 |
| Total activo | | 1.554.794 | 1.195.919 |
| PASIVO Y PATRIMONIO | | | |
| Pasivo corriente | | | |
| Cuentas por pagar comerciales y otras | 11 | 909.962 | 633.314 |
| Cuentas por pagar financieras | 12 | 215.870 | 156.153 |
| Beneficios a empleados | 13 | 41.610 | 38.897 |
| Impuestos corrientes | 8 | 16.733 | 19.628 |
| | | 1.184.175 | 847.992 |
| Pasivo no corriente | | | |
| Cuentas por pagar comerciales y otras | 11 | 333.235 | 371.751 |
| Cuentas por pagar financieras | 12 | 24.340 | - |
| Beneficios a empleados | 13 | 23.585 | 1.728 |
| | | 381.160 | 373.479 |
| Total pasivo | | 1.565.335 | 1.221.471 |
| Patrimonio | | | |
| Capital social | 14 | 800 | 800 |
| Aportes para futura capitalización | | 33.200 | 23.500 |
| Resultado de ejercicios anteriores | | (49.852) | - |
| Resultado integral del ejercicio | | 5.311 | (49.852) |
| Total patrimonio | | (10.541) | (25.552) |
| Total pasivo y patrimonio | | 1.554.794 | 1.195.919 |

| | |
|--|---|
| <p>_____ Sra. Janneth Vasquez O. Gerente General</p> | <p>_____ Ing. Patricia Ponce G. Contadora</p> |
|--|---|

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

Página 5

Anexo E. Estado de Resultados 2018 – 2019.

| GOLDEN MULADHARA S.A. | | | |
|---|--------------|------------------|------------------|
| ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL | | | |
| Por el año terminado en Diciembre 31, 2019 | | | |
| (en US dólares) | | | |
| | | <u>2019</u> | <u>2018</u> |
| | <u>Notas</u> | | |
| Ingresos por actividades ordinarias | 15 | 2.397.804 | 1.208.205 |
| Costo de ventas | 16 | (1.151.201) | (593.241) |
| Utilidad bruta | | 1.246.603 | 614.964 |
| Gasto de ventas | 17 | (783.311) | (437.277) |
| Gastos administrativos y generales | 18 | (413.762) | (222.833) |
| Costo financiero, neto | | (39.263) | (13.802) |
| Resultado antes de impuesto a la renta | | 10.267 | (58.948) |
| Impuesto a la renta | 8 | (4.956) | 9.096 |
| Resultado integral del ejercicio | | 5.311 | (49.852) |
| Utilidad (pérdida) por acción | | 0,00679 | (0,06377) |

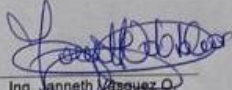
| | |
|--|-------------------------------------|
| Sra. Janneth Vasquez O. Gerente General | Ing. Patricia Ponce G. Contadora |
|--|-------------------------------------|

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.


Página 6

Anexo F. Estado de Situación Financiera 2020 – 2021.

| GOLDEN MULADHARA S.A. | | | |
|---|------|--------------------|--------------------|
| ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA | | | |
| AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 | | | |
| (Expresado en dólares estadounidenses) | | | |
| | Nota | 2021 | 2020 |
| Activos | | | |
| Activos corrientes | | | |
| Efectivo y equivalentes de efectivo | 7 | 393,611 | 221,736 |
| Cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar | 8 | 116,729 | 158,765 |
| Cuentas por cobrar parte relacionadas | 20 | 84,569 | 143,052 |
| Inventario | 9 | 824,078 | 616,320 |
| Impuestos por recuperar | 15 | 78,092 | 47,848 |
| Otros activos | | 5,735 | 285 |
| Total activos corrientes | | 1,502,814 | 1,187,996 |
| Activos no corrientes | | | |
| Propiedad, planta y equipos | 10 | 65,130 | 69,818 |
| Intangible | 11 | 147,855 | 89,910 |
| Activos por impuestos diferidos | | 3,243 | 7,687 |
| Otros activos | | 300 | 300 |
| Total activos no corrientes | | 216,528 | 167,715 |
| Total activos | | 1,719,342 | 1,355,711 |
| Pasivos | | | |
| Pasivos corrientes | | | |
| Cuentas por pagar y otras cuentas por pagar | 12 | (800,603) | (613,830) |
| Cuentas por pagar relacionadas | 20 | (221,268) | (296,889) |
| Obligaciones financieras | 13 | (143,909) | (81,244) |
| Beneficios sociales | 14 | (68,917) | (31,069) |
| Impuestos por pagar | 15 | (55,449) | (27,153) |
| Total pasivos corrientes | | (1,290,146) | (1,050,185) |
| Pasivos no corrientes | | | |
| Cuentas por pagar relacionadas | 20 | (87,275) | (87,275) |
| Obligaciones financieras | 13 | (54,959) | - |
| Beneficios sociales | 14 | (18,943) | (11,808) |
| Total pasivos no corrientes | | (161,177) | (99,083) |
| Total Pasivos | | (1,451,323) | (1,149,268) |
| Patrimonio | | | |
| Capital social | 17 | (250,466) | (250,466) |
| Reserva legal | 17 | (531) | (531) |
| Otros resultados integrales | 17 | - | - |
| Resultados acumulados | 17 | (17,022) | 44,554 |
| Total patrimonio | | (268,019) | (206,443) |
| Total pasivo y patrimonio | | (1,719,342) | (1,355,711) |



Ing. Janneth Vasquez O.
Gerente General



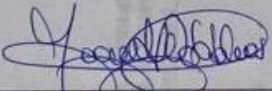
Ing. Patricia Ponce
Contadora

Anexo G. Estado de Resultados 2020 – 2021.

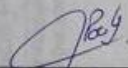
GOLDEN MULADHARA S.A.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021
 (Expresado en dólares estadounidenses)

| | Nota | 2021 | 2020 |
|--|------|------------------|----------------|
| Ingresos por servicios | 18 | 2,591,997 | 1,330,692 |
| Costos de ventas | 19 | (1,330,432) | (629,328) |
| Utilidad bruta | | 1,261,565 | 701,364 |
| Gastos de ventas | 19 | (1,138,050) | (664,503) |
| | | 123,515 | 36,861 |
| Gastos financieros | | (17,171) | (30,969) |
| Otros ingresos | | 2,288 | 2,867 |
| Utilidad antes de impuesto a la renta | | 108,632 | 8,759 |
| Impuesto a la renta corriente | 16 | (47,056) | (8,241) |
| Utilidad neta del año | | 61,576 | 518 |




Ing. Janneth Vázquez O.
Gerente General



Ing. Patricia Ponce
Contadora

Anexo H. Factura de Importación



Kelly Enterprise S.A.
Calle 16, Zona Libre de Colon
Telefono 4312018/4310164
Email: kellyentusa@hotmail.com

Import # 3 Recvmd. 2020

FACTURA No. 1099
Fecha: 01 de Noviembre del 2020

ACA 149
CUENCA-ECUADOR

Golden Muliadhara S.A.
Antonio Lloret y Vicente Mideros
(593)74 093538
RUC:0190451003001

| ITEM | CANTIDAD | UNIDAD | DESCRIPCION | MARCA | MATERIAL | PAIS | COSTO | VALOR P. BRUTO | P. NETO | |
|----------|----------|--------|----------------|-------|--|------------|------------------|----------------|------------|------------|
| 83050288 | 1 | PIEZAS | BLUSA P/MUJER | MANGO | 100% ALGODÓN | BAHGLADESH | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 13015034 | 2 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 83% VISCO5A15% POLIESTER2% ELASTANO | TURQUIA | 4.59 | 9.18 | 0.60 | |
| 83013614 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 72% VISCO5A28% POLIAMIDA | TURQUIA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 83010224 | 2 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 94% ACRILICO4% POLIESTER2%METALICA | TURQUIA | 4.59 | 9.18 | 0.56 | |
| 53059059 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 83% ACRILICA8% POLIAMIDA7% POLIESTER | TURQUIA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 63065597 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 96% ALGODÓN3% POLIESTER3% METALICA | CHINA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 83113611 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 66% ACRILICA21% POLIESTER12% POLIAMIDA | TURQUIA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 13073634 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 79% ALGODÓN21% POLIESTER | CHINA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 63098033 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 100% ALGODÓN | TURQUIA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 63085611 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 50% ACRILICA50% VISCO5A | CHINA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 63043039 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 82% ACRILICO12% POLIAMIDA6% POLIESTE | TURQUIA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 83025603 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 43% VISCO5A22% ALGODÓN19% POLIESTER | TURQUIA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 83030108 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 40% LANA35% ACRILICO25% POLIAMIDA | CHINA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 83025603 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 43% VISCO5A22% ALGODÓN19% POLIESTER | TURQUIA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| 83030108 | 1 | PIEZAS | SUETER P/MUJER | MANGO | 40% LANA35% ACRILICO25% POLIAMIDA | CHINA | 4.59 | 4.59 | 0.30 | |
| | | | | | | | SUB.TOTAL | 78.03 | \$5.12 | \$4.76 |
| | | | | | | | BALANCE | 84213.52 | \$2,890.91 | \$2,632.73 |
| | | | | | | | TOTAL FOB | 84291.55 | \$2,836.02 | \$2,637.48 |

48 de 48

Anexo J. Liquidación Aduanera

Impo No 5
Fecha : 12/16/2019
CTD 229

Liquidación

CONTRIBUYENTE:

| | | | | | |
|--------------------------|--------------------------------------|------------------------|--------|--------------------------|---------------|
| Número de la liquidación | 40744709 | Tipo de identificación | RUC | Número de identificación | 0190451003001 |
| Nombre o Razón Social | GOLDEN MULADHARA S.A. | Ciudad | CUENCA | TELEFONO | |
| Dirección | ANTONIO LLORET S-N Y VICENTE MIDEROS | | | | |

LIQUIDACION ADUANERA:

| CONCEPTO | Liquidación de Aduana | Valor liberado | Valor a Pagar | Valor Garantizado | Diferencia a pagar no garantizada |
|---------------------------------|-----------------------|----------------|----------------|-------------------|-----------------------------------|
| A. Derechos arancelarios | | | | | |
| ARANCEL ADVALOREM | 46.850 | 0 | 46.850 | | |
| ARANCEL ESPECIFICO | 126.510 | 0 | 126.510 | | |
| ANTIDUMPING | 0 | 0 | 0 | | |
| B. Impuestos | | | | | |
| FONDINFA | 2.340 | 0 | 2.340 | | |
| ICE ADVALOREM | 0 | 0 | 0 | | |
| ICE ESPECIFICO | 0 | 0 | 0 | | |
| IVA | 77.290 | 0 | 77.290 | | |
| C. Tasas | | | | | |
| Tasa de Vigilancia Aduanera | 0 | 0 | 0 | | |
| D. Recargos Arancelarios | | | | | |
| SALVAGUARDIA | 0 | 0 | 0 | | |
| SALVAGUARDIA ESPECIFICA | 0 | 0 | 0 | | |
| E. Intereses | | | | | |
| Multas | | | | | |
| G. Otros | | | | | |
| TOTAL: | 252.990 | 0 | 252.990 | 0 | 252.990 |

CANCELADO

Cheque Nº 865 BP
Fecha: 17.12.19

| | | | | | |
|---------------------------|------------|----------------------|------------|-------|--|
| Fecha/Hora de liquidación | 16/12/2019 | Fecha máxima de pago | 18/12/2019 | Banco | |
| Numero de Garantía | | Valor liquidado | 252.990 | | |
| Motivo Liquidación | | | | | |

Observación:

Observación de Anulación:

Página1 of 1